ЧОУ ВО «ТАГАНРОГСКИЙ ИНСТИТУТ УПРАВЛЕНИЯ И ЭКОНОМИКИ»

МОЛОДЕЖНАЯ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ «ДЕНЬ СТУДЕНЧЕСКОЙ НАУКИ»

15 февраля 2019 г.

СБОРНИК ДОКЛАДОВ

Таганрог
2019

УДК 001.891
ББК 94.3

Д34

День студенческой науки: сборник докладов молодежной научно-практической конференции (г.Таганрог, 15 февраля 2019г.). – Таганрог: Изд-во ЧОУ ВО ТИУиЭ, 2019. – 343 с. – Электронные текстовые данные – online: pdf (2,5 Мб). [Электронный ресурс сетевого распространения]. – Режим доступа: свободный. – URL: http://www.tmei.ru/studencheskaya-nauka

В сборнике представлены рекомендованные к опубликованию доклады студентов, аспирантов и молодых ученых, участвовавших в научно-практической конференции.

ОРГКОМИТЕТ КОНФЕРЕНЦИИ

Аваков С.Ю. – ректор ТИУиЭ, д-р экон. наук, профессор, председатель
Беловольская Л.А. – проректор по учебной работе, д-р филол. наук, профессор
Камышанова А.Е. – декан юридического факультета, канд. юрид. наук, доцент
Карягина О.В. – зав. кафедрой УПиП, канд. юрид. наук, доцент
Корниенко Е.В. – доцент кафедры управления, канд. социол. наук, доцент
Левицкая А.А. – проректор по научной работе, канд. пед. наук, доцент зам. председателя
Олейникова И.Н. – зав. кафедрой экономики и финансов, д-р экон. наук, профессор
Петренко Т.В. – декан экономического факультета, канд.филос.наук, доцент
Трубникова Е.В. – зав.кафедрой физического воспитания, канд. пед. наук, доцент
Штанько М.А. – доцент кафедры гуманитарных дисциплин, канд. филос. наук, доцент
Яценко О.В. – зав. кафедрой ТиИГиП, канд. юрид. наук, доцент

Научное электронное издание сетевого распространения

Авторы опубликованных докладов несут ответственность за достоверность приведенных в них сведений.

© ЧОУ ВО ТИУиЭ, 2019

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКИ: ВЗГЛЯД МОЛОДЫХ ИССЛЕДОВАТЕЛЕЙ

Е.А. Ароян,
магистрант гр.МЭЗ-27(БУ), ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель Т.С. Максименко, канд. экон. наук, доцент,
доцент кафедры экономики и финансов ЧОУ ВО ТИУиЭ

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ВЫБОРА ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ ПРИ ИЗУЧЕНИИ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

В статье раскрыты цели совершенствования инновационного развития предприятий, определены проблемы методологических подходов к оценке инновационного потенциала с использованием показателей финансовой отчетности. Основой служит сравнительный анализ представленных методик оценки инновационного потенциала.

Инновационное развитие, экономический рост, инновационный потенциал, финансовая отчетность, методики оценки, трансформация финансовой отчетности.

Целью исследования является определение главных аспектов совершенствования инновационного развития предприятий, проведение анализа методологической базы по оценке инновационного потенциала. Важной задачей исследования является выявление наиболее объективных подходов к проблеме определения единой системы оценки инновационных возможностей предприятий, при изучении различных показателей и роли их влияния на оценку.

В современных экономических условиях предприятиям сложно сохранять конкурентоспособность, увеличивать денежные потоки и производство без внедрения технологических, технических и организационных инноваций. Инновационная деятельность играет огромную роль на макро- и микроуровне экономического роста любого субъекта, в том числе несет ряд положительных социальных факторов для человечества [1].

Четкое понятие инновационного развития было заложено экономистом Й.А. Шумпетером, который описал его как «изготовление нового, еще неизвестного блага», объясняя успех в осуществлении новых комбинаций. Некоторые ученые отожествляют понятия «инновационное развитие» и «научно-технический прогресс». Фундаментальные основы формирования и развития инновационной политики для предприятий были описаны такими учеными, как М. Портер, В.Г. Балабанов, Й.А. Шумпетер, Б.Б. Санто, И. Ансофф, Б. Твисс и др. [9]

При всем многообразии теоретических обоснований совершенствования инновационного развития Россия является аутсайдером среди развитых стран

по числу компаний-инноваторов (всего 16% среди крупных компаний). Например, в Японии и Германии доля инновационных корпораций равна 35%, в Австрии, Франции и Бельгии – 45%, в Финляндии и Дании – 55% [4].

Основными же проблемами, препятствующими реализации инновационного потенциала предприятий в России, являются слабые механизмы защиты интеллектуальной собственности и нехватка инвестиций, а также несовершенная система финансовой отчетности и отсутствие единой методологической базы по инновационному развитию.

Недостаточный уровень финансирования в инновационное развитие предприятий приводит к снижению результатов научно-технической и производственной деятельности.

В худшем случае предприятию грозит положение овертрейдинга (банкротства), поэтому расходы на инновационное развитие предприятия должны быть экономически обоснованы.

Для выхода из кризисного положения предложены различные методологические подходы. Например, методика Евсеевой заключается в применении ресурсосберегающего типа воспроизводства для получения дополнительных средств финансирования НИОКР. Ресурсосбережение является важным инструментом увеличения прибыли и повышения эффективности производства [1]. А.А. Заболотько предлагает сформировать национальную инновационную систему, включающую в себя методологию, государственную поддержку и сеть образовательных учреждений.

Для исключения кризисных ситуаций проводится процедура определения инновационного потенциала. Инновационный потенциал – это экономические возможности, определяющие способности организаций к эффективному вовлечению в хозяйственный оборот новых технологий. Инновационный потенциал делят на два подхода: детальный и диагностический. Диагностический подход применяется для интегральной оценки текущего состояния предприятия относительно всех или группы уже реализуемых инновационных проектов. К такому подходу относится метод экспертных оценок, который на практике показывает субъективный разброс данных, не всегда соответствующих действительности. Также во многих методиках берутся для оценки показатели, которые невозможно определить с достаточной точностью и доказать их достоверность. Детальный подход включают в себя методики, которые основываются на экономических ресурсах предприятия и имеют высокую степень объективности.

Инновационное развитие предприятия начинается с реформирования и определения инновационной стратегии. В основе инновационного развития лежат социально-экономические цели и задачи перспективного экономического развития.

Основные факторы, влияющие на инновационное развитие, принято делить на два уровня влияния (табл. 1).

Таблица 1

Уровни влияния факторов на инновационное развитие

1 уровень	2 уровень
Научно-технический потенциал	Рост масштабов производства
Производственно-техническая база	Стабилизация положения на рынке
Ресурсы	Рост доли рынка
Большой объем инвестиций	Освоение новых рынков
Четко выстроенная система управления	

Уровень инновационного развития предприятия характеризуется множеством элементов, каждый из которых состоит из ряда подсистем. Подсистемы дают возможность оценить ресурсное обеспечение предприятия, взаимодействие ресурсов и их влияние на эффективность инновационной деятельности предприятия. Финансовая подсистема включает источники финансирования, нематериальные активы, финансовую устойчивость и платежеспособность, инвестиции в НИОКР [2].

Такие авторы, как И.А. Евсеева, Д.А. Алферьев, А.А. Трифилова, предлагают методики определения инновационного потенциала, основываясь на анализе показателей финансовой отчетности.

Методика финансово-экономического анализа А.А. Трифиловой, основанная на оценке экономических ресурсов, имеет ряд неоспоримых достоинств: не требует дорогостоящих экспертных оценок; 100% объективность; контроль, исключение ошибок [8].

В.Л. Горбунов, П.Г. Матвеев предлагают экспертный метод оценки, который основывается на балльных и коэффициентных оценках, в результате определяется взаимосвязь всех характеристик, дающая интегральный уровень потенциала. В данной методике каждая составляющая оценивается по балльной шкале. По каждой из характеристик автоматически вычисляется интегральная оценка, которая формируется как средняя оценка по всем разделам [3].

В методику Е.А. Лаптевой включены различные характеристики, необходимость учета которых объясняется их влиянием на инновационный потенциал предприятия и степенью их управляемости. Автор объединила показатели оценки в шесть групп, характеризующих кадровый, финансовый, научно-технический, производственно-технологический, организационно-управленческий потенциал и инновационную активность предприятия и определила зависимость каждого из них от частных факторов. Такой подход позволяет оценить влияние факторов на инновационный потенциал, но также имеет ряд субъективных оценок, не охватывает все факторы влияния на инновационное развитие [6].

Для наглядности приведём сравнительную характеристику методик оценки инновационного потенциала (табл. 2).

Таблица 2

Сравнительная характеристика методик оценки инновационного потенциала

Метод/ авторы	Достоинства	Недостатки	Основная характеристика
Метод финансово-экономического анализа/ А.А. Трифилова, Д.А. Алферьев	– основывается на реальных показателях; – высокий уровень объективности	– не учитываются условия развития отрасли; – не все показатели учитываются	В основе расчетов экономические ресурсы. Используются 4 группы показателей: финансовые показатели, кадровые, материальные и результирующие. Предлагается рассматривать в 2 уровнях: абсолютные и относительные показатели
Метод системы показателей /Е.А. Лаптева	– меньше используются субъективные показатели	– учитывается небольшое количество показателей	Расчет показателей предлагается осуществлять в рамках кадрового, финансового, научно-технического, производственно-технологического и организационно-управленческого потенциала
Метод экспертных оценок / В.Л. Горбунов, П.Г. Матвеев	– позволяет рассмотреть взаимосвязь всех характеристик деятельности; – позволяет проводить мониторинг только проблемных участков	– субъективная оценка, основанная только на мнении эксперта	Проводится мониторинг составляющих характеристик предприятия, составляется итоговая таблица рейтинговой взаимосвязи характеристик
Структурная методика оценки/ А.С. Мартиросян, М.М. Баранников	– позволяет выделить конкретные участки работы – отсутствие весовых коэффициентов, баллов	– большая трудоемкость; – смешивание комбинированных и статистических данных;	Выделяется каждая сфера инновационного потенциала, которая в комплексе с другими дает общее представление о происходящих инновационных процессах

Анализируя вышесказанное, можно сделать вывод, что более объективную оценку имеет методика финансово-экономического анализа, которая основана на показателях финансовой отчетности. Несовершенство методики состоит не в полном анализе всех остальных показателей. Необходимо структурировать и включить в оценку нефинансовые показатели, источники прогнозирования возможных финансовых результатов, диагностику выявления «проблемных участков» и других показателей, актуальных для определенной отрасли.

В свою очередь, следует заметить, что система финансовой отчетности претерпела глобальные трансформации, которые имеют положительный эффект для инновационной деятельности. С 2012 г. МСФО стала обязательной

для всех общественно значимых компаний России. Приоритетное значение трансформированной финансовой отчетности заключается в большей инвестиционной привлекательности, так как содержит больший объем информации о компании, обеспечивает прозрачность и открытость финансовой информации. Инвестиционная и инновационная деятельность имеют разные понятия и характеристики, но являются взаимозависимыми компонентами любой деятельности. Развитие трансформации финансовой отчетности открывает такие перспективы, как инструмент МСФО для эффективного менеджмента в сфере инвестиций; предоставление данных о ресурсах, способствующих через анализ среды реализовать стратегии, предоставление нефинансовых данных, позволяющих проводить оценку социальных и человеческих ресурсов, предоставление актуальных и прогнозных данных для принятия управленческих решений и создания единой методологической базы.

Исследование выполнено при финансовой поддержке ЧОУ ВО «Таганрогский институт управления и экономики» в рамках научно-исследовательского проекта № 18-05 «Развитие бухгалтерского учета, анализа и аудита в современных условиях». Руководитель проекта: Т.С. Максименко.

Библиографический список

1. Алферьев Д.А. Оценка финансовых возможностей предприятия для реализации инновационных проектов/ Д.А. Алферьев // Вопросы территориального развития. – 2017. – №4(39) [Электронный ресурс]. – URL: https://cyberleninka.ru/article/n/otsenka-finansovyh-vozmozhnostey-predpriyatiya-dlya-realizatsii-innovatsionnyh-proektov
2. Гончарова Е.В., Кутузова Н.В. Исследование финансового состояния промышленного предприятия в аспекте инновационного развития/ Е.В. Гончарова, Н.В. Кутузова // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2017. – Т. 2 [Электронный ресурс]. – URL: http://e-koncept.ru/2017/570102.htm.
3. Горбунов В.Л., Матвеев П.Г. Методика оценки инновационного потенциала предприятия / В.Л. Горбунов, П.Г. Матвеев // Инновации. 2002. №8 – [Электронный ресурс] – URL: https://refdb.ru/look/2312244.html
4. Доброва К.Б. Совершенствование стратегии инновационного развития предприятий оборонно-промышленного комплекса России/ К.Б. Доброва // МИР (Модернизация. Инновации. Развитие). – 2015. – Т.6. – №3 – [Электронный ресурс]. – URL: https://docviewer.yandex.ru/view/255221475
5. Зайченко Ю.С. Финансовая отчетность как инструмент управления деятельностью организации/ Ю.С. Зайченко // Молодой ученый. – 2017. – №2 – [Электронный ресурс]. – URL https://moluch.ru/archive/136/38069/
6. Лаптева Е.А. Проблемы оценки инновационного потенциала промышленных предприятий / Е.А. Лаптева // УЭкС. – 2014. – №8(68) – [Электронный ресурс]. – URL: https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-otsenki-innovatsionnogo-potentsiala-promyshlennyh-predpriyatiy
7. Мартиросян А.С., Баранников М.М. Выбор методики оценки инновационного потенциала предприятия/ А.С. Мартиросян, М.М. Баранников //

Молодой ученый. – 2016. – №20 – [Электронный ресурс]. – URL: https://moluch.ru/archive/124/34245/
8. Трифилова А.А. Оценка эффективности инновационного развития предприятия/ А.А. Трифилова. – М.: Финансы и статистика, 2005. – 304 с. – [Электронный ресурс]. – URL: https://fileskachat.com/download 15713_d6d5c17ebd1ee9f552bd155a56577924
9. Шумпетер Й.А. Теория экономического развития. – М.: Прогресс, 1982 – [Электронный ресурс]. – URL: https://docviewer.yandex.ru/view/255221475/

М.В. Акопян,
студент гр.ЭС-27, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель И.Н. Олейникова, д-р экон. наук, профессор, профессор кафедры экономики и финансов ЧОУ ВО ТИУиЭ

КРИПТОВАЛЮТЫ: ЗАРУБЕЖНАЯ ПРАКТИКА ПРИМЕНЕНИЯ И ПЕРСПЕКТИВЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ В РОССИИ

В докладе рассмотрены понятие и виды криптовалют, их «добыча», практика применения в зарубежных странах, а также перспективы использования в России.

Криптовалюта, блокчейн, «Proof-of-work», биткоин, электронные деньги.

После мирового финансового кризиса 2008–2009 гг. система обращения денежных единиц стала проявлять неустойчивость. В частности, это касается доверия к мировой резервной валюте – американскому доллару, которое значительно ослабло, в связи с чем в обществе появились идеи по созданию новых валют.

Именно в это время впервые был введен в обращение термин «криптовалюта» и появилась пиринговая платежная система Bitcoin, которая была разработана человеком или группой лиц под псевдонимом Сатоши Накамото. Появление новой цифровой технологии блокчейн и создание платежной системы с криптовалютой биткоин по значимости можно сравнить с появлением персональных компьютеров в 1975 г. и интернета в 1993 г.

Определяющей чертой криптовалюты является то, что она не выпускается ни одним центральным банком или правительством (т.е. является децентрализованной), ни один руководящий орган не контролирует и не проверяет операции с этими интернет-валютами. Криптовалюта основана на технологии блокчейн, сложных вычислениях некоторой функции, которую легко проверить обратными математическими действиями от конечного блока до исходного, в основе эмиссии которой – принцип доказательства выполнения работы «Proof-of-work».

Блокчейн – это непрерывная цепочка блоков данных, где каждый последующий блок связан с предыдущим посредством содержащегося в нем набора записей. Каждый блок хранит в себе всю информацию цепочки, начиная с

самого первого блока. Новые блоки добавляются в самый конец цепочки, таким образом, содержимое блокчейна постепенно нарастает подобно снежному кому. Все блоки сети находятся в строгом хронологическом порядке и связаны между собой криптографической подписью, созданной при помощи сложных математических алгоритмов. Криптографической подписью сопровождается каждое изменение в системе, и после совершения транзакции и ее записи в блок-цепь все узлы сети получают данные об этом. Операции внутри сети регистрируются и обрабатываются без участия стороннего сервиса.

Часто, когда Bitcoin называют «виртуальной» или «электронной» валютой, возникает соблазн представить, что биткоины – это на самом деле аналог уже давно известных всем «электронных денег», которые даже получили законодательное определение в п. 18 ст. 3 Федерального закона от 27.06.2011 № 61-ФЗ «О национальной платежной системе». Согласно данному определению, электронные денежные средства представляют собой денежные средства, которые предварительно предоставлены одним лицом другому лицу, учитывающему информацию о размере предоставленных денежных средств без открытия банковского счета, для исполнения денежных обязательств лица, предоставившего денежные средства, перед третьими лицами.

В платформе используется алгоритм Proof-of-Work – (доказательство работы), требующий существенных вычислительных мощностей участников для безопасного функционирования сети.

Некоторые из пользователей осуществляют решение криптографических задач (proof-of-work), связанных с верификацией блоков, за что по алгоритму Bitcoin получают своего рода вознаграждение – новые биткоины. Данный процесс также называется «майнингом» (от англ. *mining* – добыча [полезных ископаемых]), поскольку биткоины уподобляются золоту (а не «бумажным» деньгам!), только требуют не человеческого труда, а ресурсоемких компьютерных вычислений. Протокол Bitcoin создан так, что число потенциально «добываемых» биткоинов снижается с каждой последующей обработкой, а общее количество возможных биткоинов не бесконечно и составляет примерно 21 000 000.

ТОП-3 самых популярных криптовалют в мире.

1-е место – Bitcoin (BTC):

- капитализация: $ 64 015 171 143; 1 BTC =$ 3655.32 -0.69 %
- объём эмиссии: 21 000 000; алгоритм: SHA-256; год основания: 2009

2-е место – Ripple XRP (XRP):

- капитализация: $ 13 616 518 993; 1 XRP =$ 0.3333 0.45 %
- объём эмиссии: 100 000 000 000; Год основания: 2013

Ripple – это блокчейн-платформа для банковской системы, единственное корпоративное решение blockchain в мире для глобальных платежей.

3-е место – Ethereum (ETH)

- капитализация: $ 12 964 616 680;1 ETH =$ 123.92 -2.98 %
- алгоритм: Ethash; метод защиты: PoW; год основания: 2015

Ethereum (эфириум, эфир) – это одновременно и криптовалюта, и функциональная децентрализованная среда, которая по-настоящему революционизировала всю IT-сферу.

Ethereum, или, как его еще называют, эфир, – это одна из самых гибких и популярных криптовалют. Она способна выполнять все те же функции, что и Bitcoin, Litecoin, Dash, Ripple:

- платежный инструмент;
- форма хранения активов;
- инвестиционный актив.

Однако главная ценность Ethereum не в его «криптовалютных» свойствах. Эта платформа позволяет создавать децентрализованные проекты на блокчейн, начиная от благотворительных фондов и завершая приложениями для ставок на спорт или покерными румами.

За 9 лет существования биткоин стал широко распространен в интернет-пространстве. Количество компаний, осуществляющих прием платежей в Bitcoin, с каждым днем увеличивается. В этот список входят Microsoft, Dell, известный на рынке туроператор Expedia, авиационная компания Virgin Galactic, крупнейшие медиакомпании The New York Times, CNN, Reuters и так далее. Большим толчком в развитии платежной системы Bitcoin стало решение крупнейшего в мире онлайн-магазина eBay, включить его в один из способов оплаты товаров в апреле 2015 г.

Однако несмотря на такую популярность в использовании биткоин, его курс и будущее зависят от доверия к этой валюте.

Различные компании уже начали активно инвестировать в развитие новой системы. Так, например, лидер рынка онлайн-платежей PayPal имеет партнерские отношения с такими крипто-компаниями, как BitPay, GoCoin и Coinbase.

Такие страны, как США, Великобритания, Сингапур, положительно относятся к биткоину и криптовалютам в целом. Они назвали биткоин цифровой валютой и отметили, что она является законным финансовым инструментом.

Совсем иную позицию заняли такие страны, как Китай, Россия, Индия, Исландия и Индонезия. Так, Народный банк Китая заявил, что «биткоин не является валютой или заменой денег, не имеет правового статуса и денежного эквивалента, не может и не должен использоваться в качестве денег при обращении на рынке. По сути, это всего лишь специфический виртуальный товар. Финансовым учреждениям не разрешается принимать и проводить платежи в биткоинах, как если бы это была официальная валюта. Интернет-сервисы должны соблюдать все правила по противодействию отмыванию средств, полученных незаконным путем». Позиция России остается неизменной: единственным законным платежным средством на территории страны являются рубль и официально признанные валюты, за которыми стоят государства-эмитенты.

В России до сих пор нет нормативно-правовой базы по регулированию криптовалют. Практика показывает, что этот фактор оказывает негативное

влияние как на использование новых инструментов информационных технологий (таких как криптовалюты и технология блокчейн) в повышении эффективности функционирования финансовой системы России, так и на привлечение инвестиций, так как крупные инвесторы не готовы вступать в «игру без правил».

Предложения о легализации криптовалют в России звучали неоднократно от представителей правительства. Впрочем, разговоры стали тише, а закон о цифровых финансовых активах не принят до сих пор. Но в Госдуме обещают вернуться к нему в конце января – начале февраля 2019г. Российские законотворцы пытаются решить вопрос регулирования криптовалюты с 2008 г. Если закон «О цифровых финансовых активах» будет принят в первоначальном виде, говорить о хороших перспективах криптовалют в России не стоит. Подобное жесткое регулирование криптовалютной сферы не вызвало одобрения у большинства сторонников развития новых технологий в России.

Библиографический список

1. Федеральный закон от 27.06.2011 № 161-ФЗ «О национальной платежной системе».
2. Федеральный закон от 02.12.1990 № 395-1 «О банках и банковской деятельности».
3. Bitcoit [Электронный ресурс]. – URL: https://bitcoin.org/ru/
4. Ripple [Электронный ресурс]. – URL: https://ripple.com
5. Ethereum [Электронный ресурс]. – URL: https://www.ethereum.org/
6. CoinMarketcap [Электронный ресурс]. – URL: https://CoinMarketcap.com
7. Электронный портал «CryptoLife» [Электронный ресурс]. – URL: https://cryptolife.su

Э.Ф. Ахметов,
студент института экономики финансов и бизнеса,
Башкирский государственный университет, г.Уфа

ФЕДЕРАЛИЗМ КАК ПРОБЛЕМА ФОРМИРОВАНИЯ И ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ РЕГИОНОВ РОССИИ

Актуальность данной работы обусловлена необходимостью реформирования принципов государственного управления региональным развитием. Целью исследования является выявление основных проблем федерализма. В ходе работы была установлена взаимосвязь между проблемами федерализма и развитием регионов.

Федерализм, региональное развитие, проблемы, государственное регулирование.

Особенность России в правовой структуре состоит в существовании субъектов Федерации по их национальному и территориальному признаку, а также в их количестве. По количеству регионов Россия установила мировой рекорд среди федеративных государств. Она состоит из 85 субъектов (по

состоянию на 1 января 2018 г.). Основой формирования и функционирования регионов–субъектов Федерации в политико-правовом аспекте является Конституция России. Она была принята и вступила в силу с момента опубликования результатов голосования 25 декабря 1993 г.

Как известно, федерация является единым государством, состоящим из нескольких государственных образований, которые объединились для решения центральной властью общих для всех членов федерации задач. Федерация является формой государственного устройства, при которой федеральные единицы имеют свои собственные конституционные, законодательные, исполнительные и судебные органы. В то же время все они образуют единое гражданство, единую денежную единицу, федеральную Конституцию, которая имеет приоритет над региональными.

Современный федерализм – это национальная форма территориального разделения власти и объектов управления между центральным и региональным субъектом, обеспечивающая самостоятельное управление ими делами регионов в рамках единого государственного союза, уполномоченная защищать и реализовывать интересы всего сообщества.

Проблема федерализма в Российской Федерации очень важна для организации эффективного функционирования государственной власти. Актуальность данной проблемы обусловлена многонациональным и многоконфессиональным характером государства, развитие которого многократно сталкивалось с противодействием сепаратистов на разных уровнях.

Обычно выделяют семь основных проблем федерализма в России.

1. Стремление ряда руководителей регионов придать административным границам статус государственных. На данный момент существуют около 30 территориальных претензий одних субъектов Федерации к другим. Некоторые исследователи, например академик Е. Примаков, считают, что пришло время объявить мораторий на территориальные споры, ведущие к пересмотру административных границ.
2. Проблема оптимизации связи межнациональных отношений и формирования российского федерализма. Задача двоякая: сохранить равенство всех субъектов Федерации в их правах и обязанностях и создать наилучшие условия для сохранения национальной индивидуальности всех народов России.
3. Оптимизация системы взаимосвязей между центром, субъектами Федерации и местным самоуправлением. Для реализации этого принципа стране необходима реальная вертикаль исполнительной власти, которая сочетает в себе четкую дисциплину с партнерскими отношениями и взаимное уважение конституционных прав каждого уровня управления. Пока что «правила поведения» в отношениях между центром и субъектами Федерации не до конца проработаны.
4. Совершенствование практики договорных отношений между центром и субъектами Федерации. Данная проблема вызывает особенно много вопросов. Как совместить конкретную договорную практику с общими прави-

лами и ограничениями для всех? Как, не нарушая общих принципов, учитывать национальные, исторические и культурные особенности регионов?

5. Вопрос о соотношении между федеральной, региональной и муниципальной собственностью. Основной вопрос не в том, чтобы «перераспределить» государственную собственность на разных уровнях, а в том, как оптимизировать ее управление, что приведет к максимальной эффективности производства.
6. Совершенствование практики предоставления трансфертов. Необходимо установить единые правила формирования доходной части региональных и муниципальных бюджетов, которые обеспечивали бы прозрачность методологии, использованной для их подготовки.
7. Проблема количества регионов. Сегодня в России их 85, что считается чрезмерным [1].

Специфика решения проблем федерализма в России заключается в том, что стабильность и эффективность федерализма могут быть обеспечены только при условиях сильной центральной власти, единой вертикальной власти и управления на демократической основе. Централизм на демократической основе для России можно рассматривать как один из принципов государственного управления. Рассматривая данный ряд проблем, можно сделать вывод, что каждая из них неразрывно связана с взаимоотношениями между центральной и региональной властью, из чего следует, что при решении оных проблем можно повысить эффективность государственного управления региональным развитием.

Соотнесем каждую из проблем с определенным принципом госрегулирования. Так, решение первой проблемы неотрывно связано с принципом формирования единого экономического, правового и социального пространства Российской Федерации, с учетом интересов и основ территориального и регионального развития. Вторая же проблема напрямую зависит от проводимой государством политики в области учёта интересов коренных малочисленных народов России и защиты мест их проживания. Оптимизация системы взаимосвязей между центром, субъектами Федерации и местным самоуправлением позволит укрепить единство системы государственной власти в стране.

Тяжесть решения четвертой проблемы обусловлена ее связью сразу с несколькими принципами регионального развития, а именно равенство между субъектами страны и в их отношениях с органами государственной власти России, а также необходимостью способствовать развитию условий, благоприятствующих созданию территориальной структуры экономики Российской Федерации на основе использования региональных ресурсов.

Урегулирование пятого вопроса усложняет процесс согласования интересов РФ, субъектов и органов местного самоуправления страны.

Решение шестой и седьмой проблем осложняет такой принцип государственного регулирования, как равноправие субъектов Российской Федерации в их отношениях с органами государственной власти [2].

Таким образом, проблема федерализма напрямую связана с проблемами регионального развития, а ее решение позволит повысить эффективность государственного регулирования развития регионов в России.

Библиографический список

1. Ахунов Р.Р. Оценка условий и характера развития районов северо-востока Республики Башкортостан / Р.Р. Ахунов, Ю.С. Токтамышева и др. // Инновационное развитие экономики: предпринимательство, образование, наука: сборник трудов III Международной научно-практической интернет-конференции. 23 октября – 03 ноября 2017г. – Минск: БГУ, 2017.
2. Ахунов Р.Р. Социально-экономическое районирование территориального развития региона (на примере Республики Башкортостан) / Р.Р. Ахунов, Ю.С. Токтамышева, А.Д. Мухаметова и др. // Уровень жизни населения регионов России. – 2016. – №3.
3. Рабцевич А.А. Депрессивные муниципальные образования в процессе инновационного развития региона / А.А. Рабцевич // Проблемы устойчивого развития российских регионов: материалы Всероссийской научно-практической конференции с международным участиемю 16 мая 2014г. – Тюмень: ТюмГНГУ, 2014.
4. Рабцевич А.А. Инновационные характеристики субъектов рынка труда: анализ и основные направления формирования: монография / А.А. Рабцевич. – М.: Инфра-М, 2018. – 152с.
5. Юсупов К.Н. Воспроизводственный потенциал Приволжского и Уральского федеральных округов: монография / под общ. ред. К.Н. Юсупова, А.В. Янгирова. – Уфа: БашГУ, 2017. – 272с.
6. Игнатов В.Г., Бутов В.И. Регионоведение (методология, политика, экономика, право) / В.Г. Игнатов, В.И. Бутов [Электронный ресурс]. – URL: http://kursak.net
7. Современные проблемы федерализма [Электронный ресурс]. – URL: http: //cat.convdocs.org

Е.С. Бабкина,
студент гр.Эс-26, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель Е.Г. Хмара,
ст. преподаватель кафедры экономики и финансов ЧОУ ВО ТИУиЭ

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ФУНКЦИОНАЛЬНОЙ КАЛЬКУЛЯЦИИ ДЛЯ РАСЧЕТА СЕБЕСТОИМОСТИ

Основной целью анализа затрат на производство продукции является выявление и оценка резервов сокращения себестоимости. Анализ затрат на производство и реализацию продукции представляет собой объективно необходимый элемент управления затратами.

Функционально-стоимостная система калькулирования себестоимости (АВС), затраты.

В данной статье рассмотрим одну из относительно новых систем калькулирования себестоимости – функционально-стоимостную систему калькулирования себестоимости, или систему ABC (Activity Based Costing), получившую широкое распространение в западных компаниях различных отраслей.

Принципиальное отличие указанной системы учета затрат от традиционных состоит в порядке распределения косвенных (накладных) расходов.

Вся производственно-хозяйственная деятельность разбивается на функции. Чем сложнее деятельность, тем большее количество функций будет выделено. Изначально косвенные затраты переносятся на ресурсы пропорционально выбранным драйверам (параметрам распределения), поэтому выделяются все ресурсы, необходимые для выполнения каждой функции. Каждому виду деятельности выбирается носитель затрат (факторы, вызывающие изменение затрат), который выражается в соответствующих единицах измерения (например, для функции обслуживания оргтехники предприятия носителем затрат может быть количество единиц техники, для функции управления персоналом – количество сотрудников). Через систему носителей затрат косвенные расходы распределятся на конкретные товары [1].

Функциональная система учета затрат базируется на том, что для каждой функции существует свой, достаточно точный и присущий именно ей фактор затрат, изменения в показателях которого и влияют на расходы по функции. Таким образом, отслеживаются и применяются причинно-следственные связи между базами распределения и расходами, а не условные связи, как это было принято в традиционной калькуляции.

Основные достоинства этой системы учета:

- точное определение производственных затрат, возможность устранить непроизводительные расходы;
- действенный механизм управления затратами и прибылью, позволяющий определить «вклад» каждого вида продукции, каждого клиента, каждой географической зоны в общий финансовый результат;
- возможность контроля не только объема затрат, но и причин их появления;
- возможность применения в качестве инструмента разработки эффективной ценовой и маркетинговой политики.

Данная система позволяет значительно снизить затраты предприятий, улучшать взаимосвязи между отдельными подразделениями, поэтому имеет большие перспективы внедрения на предприятиях.

Отличие функциональной системы от традиционных методов учета затрат заключается в том, что в рамках традиционных финансовых и бухгалтерских методов деятельность компании оценивается по функциональным операциям, а не по услугам, предоставляемым заказчику. Расчет эффективности функциональной единицы производится по исполнению бюджета вне зависимости от того, приносит ли она пользу клиенту компании. Напротив, функционально-стоимостной анализ – это инструмент управления процессами, измеряющий стоимость выполнения услуги. Оценка выполняется как для

функций, увеличивающих ценность услуги или продукта, так и с учетом дополнительных функций, которые этой ценности не меняют. Если традиционные методы вычисляют затраты на некоторый вид деятельности лишь по категориям расходов, то функционально-стоимостная калькуляция показывает стоимость выполнения всех этапов процесса.

К недостаткам данной системы калькулирования себестоимости относят, например то, что процесс описания функций может оказаться излишне детализированным, кроме того, модель иногда слишком сложна и ее трудно поддерживать. Часто этап сбора данных об источниках по функциям недооценивается. Для качественной реализации требуются специальные программные средства. Модель часто устаревает в связи с организационными изменениями. Реализация часто рассматривается как ненужная «прихоть» финансового менеджмента, недостаточно поддерживается оперативным руководством [2].

Таким образом, исходя из изложенного можно сделать вывод, что система функционально-стоимостной калькуляции работает по следующему алгоритму:

- устанавливается последовательность функций, необходимых для производства товара или услуги. Сначала раскрываются все возможные функции. Они разделяются по двум группам: влияющие на ценность товара/услуги и не влияющие. Далее на этом этапе совершается оптимизация последовательности: устраняются или сокращаются шаги, не влияющие на ценность, и сокращаются издержки;
- для каждой функции определяются полные годовые затраты и количество рабочих часов;
- для каждой функции на основе оценок определяется количественная характеристика источника издержек.

В функционально-стоимостной калькуляции применяются два типа источников по отношению к распределению затрат:

1) источники издержек по функциям, показывающие, как поведение объекта затрат влияет на уровни детализации функций;
2) источники издержек по ресурсам, показывающие, каким образом уровни активности функций влияют на потребление ресурсов.

Функциональная калькуляция характеризуется особым подходом к организации учета накладных расходов и порядку включения их в себестоимость продукции. Этот подход предполагает деление процессов, происходящих при образовании накладных расходов, на систему определенных операций (бизнес-процессов). Каждый из бизнес-процессов рассматривается как объект калькулирования. Включение части бизнес-процесса в себестоимость конкретной продукции происходит по количеству единиц этого бизнес-процесса, выполненных на конкретном этапе работы с продукцией, исходя из калькуляционной стоимости единицы этого бизнес-процесса [3].

Рассмотрим пример. Компания А производит два продукта – К и М на одном и том же оборудовании с использованием аналогичных производственных процессов. Продукты различаются по объемам производства. К –

крупносерийный продукт, производимый крупными партиями, а М – мелкосерийный. Данные о вводимых материалах, объемах производства и затратах на различные виды деятельности (функции) приведены в табл. 1.

Таблица 1

Исходные данные для учета затрат методом АВС

	Продукт М	Продукт К	Итого
1. Машино-час на 1 изделие	2	2	
2. Трудо-час на 1 изделие	4	4	
3. Объем годового производства, ед.	1 000	10 000	
4. Время работы оборудования, ч	2 000	20 000	22 000
5. Время работы основных производственных рабочих, ч	4 000	40 000	44 000
6. Число закупок материалов	80	160	240
7. Число наладок оборудования	40	60	100
8. Накладные расходы по специфическим функциям:			$
Имеющие отношение к объему производства			110 000
Имеющие отношение к закупкам материалов			120 000
Имеющие отношение к наладке оборудования			210 000
Всего НР			440 000

Необходимо распределить накладные расходы на каждый продукт (на единицу и в общей сумме), используя систему АВС. Сначала рассчитывают специальные ставки для распределения накладных расходов (НР), связанных с каждой функцией (с объемом производства, закупками и наладкой оборудования), на основе потребности продуктов в этих функциях (видах деятельности) (табл. 2), а затем НР распределяют по видам продукции (табл.3).

Таблица 2

Расчет ставок распределения накладных расходов

Ставка НР	Расчет	Пояснение
Ставка НР по объему пр-ва, $/маш/ч	5 ($110 000/22 000 маш/ч)	Для НР, связанных с объемом производства, причинно-следственным фактором затрат будет объем производства, выраженный в машино- или трудо-часах
Или: $/тр/ч	2.50 ($110 000/44 000 тр/ч)	
Ставка НР по закупкам,$/1 закупку	500 ($120 000/240 закупок)	Для НР, связанных с функцией закупок материалов, причинно-следственным фактором затрат будет общее количество закупок
Ставка НР по наладке,$/1 наладку	2 100($210 000/100 наладок)	Для НР, связанных с функцией по наладке оборудования, причинно-следственным фактором затрат будет общее количество наладок оборудования

Таблица 3

Распределение накладных расходов по видам продукции

Показатель	Продукт М	Продукт К
1. НР по объему производства, $/ед.	10 = (2 маш/ч по $5/ч или 4 тр/ч по $2.50/ч)	10= (2 маш/ч по $5/ч или 4 тр/ч по $2.50/ч)
2.НР по закупкам, $/ед.	40 = (80 закуп. × $500/закуп.) ÷ 1 000 ед.	8 = (160 закуп. × $500/закуп.) ÷10 000ед.
3.НР по наладке, $/ед.	84 = (40 налад. × $2 100/налад.) ÷ 1 000 ед.	12.60 = (60 налад. × $2 100/ налад.)÷10 000ед.
Итого НР на 1 изделие, $/ед.	134	30.60
Совокупные НР, распределенные на годовой объем производства, $	134 000 = (1 000 ед. × $134/ед.)	306 000 = (10 000 ед. × $30.60/ед.)
	$440 000	

Система АВС использует множество факторов издержек в качестве баз распределения. Поэтому ставки факторов издержек в системе АВС более связаны с причинами возникновения накладных расходов. В нашем примере система АВС использует три базы распределения (часы работы оборудования или часы работы основных производственных рабочих, количество наладок и количество заказов на закупку). В ходе дальнейшего расчета исчисляют себестоимость продукции: продукт М (малосерийный) $134, продукт К (крупносерийный) $30.60.

Вывод. Система АВС признает различия в относительном потреблении вводимых ресурсов и прослеживает соответствующее их количество вплоть до каждого продукта. В результате в отчетности отражаются более высокие производственные затраты на мелкосерийный продукт, поскольку последний потребляет большее количество не связанных с объемом производства вводимых ресурсов. А при использовании в качестве базы распределения показателей, связанных только с объемом производства, на крупносерийные продукты будет распределена чрезмерно высокая доля затрат.

Библиографический список

1. Чая В.Т. Управленческий учет: учебник и практикум для академического бакалавриата / В.Т. Чая, Н.И. Чупахина. – М.: Изд-во Юрайт, 2018. – 332с.
2. Воронова Е.Ю. Управленческий учет: учебник для академического бакалавриата / Е.Ю. Воронова. – 3-е изд., пер. и доп. – М.: Изд-во Юрайт, 2018. – 428 с.
3. Шляго Н.Н. Управленческий учет для менеджеров: в 2 ч. – Часть 2: учебник и практикум для академического бакалавриата / Н.Н. Шляго. – М.: Изд-во Юрайт, 2018. – 274 с.

В.В. Богданова,
студент гр.Э-18, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель А.В. Ханина, канд.экон.наук,
доцент кафедры экономики и финансов ЧОУ ВО ТИУиЭ

ЦИФРОВАЯ КОМПЕТЕНТНОСТЬ: СУЩНОСТЬ, ОСОБЕННОСТИ

Анализ существующих определений показывает, что концепция цифровой компетентности относится к числу активно развивающихся, в нее постоянно вносятся изменения в соответствии с развитием современных инфокоммуникационных технологий, в связи с чем был проведен анализ сущности цифровой компетентности.

Цифровая компетентность, навыки, цифровая экономика.

Цифровой мир предъявляет все больше и больше требований к своим гражданам. Уже не достаточно просто что-то уметь и знать, теперь важно уметь не только объяснить, но и предсказать будущее развитие, определить сильные и слабые стороны, а также направленность социальных изменений, важно иметь в виду и понимать отношение человека к миру, готов ли он к такому развитию, возьмет ли на себя ответственность, учтены ли его права и обязанности. В связи с этим, говоря о цифровой компетентности, подразумевают не только знания, навыки и опыт человека, но и его ответственность и мотивированность. Так, например, насколько хорошими ни были бы знания подростка или взрослого об интернете, если он не желает получать новые навыки, то, учитывая молниеносное развитие технологий, знания эти могут быстро устареть. С другой стороны, разрыв в цифровой компетентности подростка и взрослого создает у первых иллюзию, что интернет – это их личное пространство, без правил и контроля. Развитие ответственности, формирование представлений о том, что нужно и что недопустимо в интернете, к чему надо относиться осторожно, как не причинить вреда окружающим, куда обратиться при столкновении с негативной информацией, — не успевает за быстрым развитием технологий и требует дополнительного внимания и усилий.

Таким образом, цифровая компетентность – это умения и навыки человека по применению информационных технологий безопасно, эффективно, уверенно во всех сферах жизнедеятельности посредством овладения соответствующими компетенциями, системой знаний, мотивации, ответственности.

На рис. 1 представлена структура цифровой компетентности.

Все перечисленные компоненты цифровой компетентности могут быть реализованы в разных сферах деятельности при работе с интернетом с разным уровнем вовлечения. Каждая из компетентностей имеет компоненты, которые связаны с мотивацией и ответственностью, определенным набором знаний и навыков. Мотивационный компонент предполагает осмысленную потребность в навыках цифровой компетентности как формы активности, жизненно необходимых для эффективного существования человека в современной эпохе.

Рис. 1. Компоненты цифровой компетентности

Всероссийское исследование цифровой компетентности (ЦК) указывает на дисбаланс в структуре мотивации к повышению ЦК. Цифровая компетентность – это равные возможности в обучении использованию информационно-коммуникационных технологий.

В первую очередь, цифровая компетентность – это ключевые знания, навыки и опыт, важные для последующего образования. Наличие цифровой компетентности у человека включает помимо знаний и умений другие немаловажные компоненты, такие как мотивация к развитию и ответственность перед остальными гражданами, вовлеченными в цифровой мир. Диагностика ответственности позволяет понять уровень отношения человека к технологиям, его ценности и возможность занимать активную гражданскую позицию в цифровизирующемся мире. Мотивация, в свою очередь, определяет будущее развитие цифровой компетентности человека.

Субиндекс цифровых компетенций представлен на рис. 2.

Безусловно, уровень цифровой компетентности отличается в зависимости от пола, уровня образования, экономического статуса и региона проживания человека. Среди людей в возрасте от 45 лет цифровая компетентность выше у мужчин, чем у женщин, особенно в части решения технических проблем. У юношей выше уровень умений и ответственности, в первую очередь, в технической сфере, тогда как в сфере коммуникации цифровая компетентность у юношей и девушек не различается. В семьях с высоким достатком цифровая компетентность выше, чем в малоимущих; у лиц с высшим образованием она выше, чем у тех, кто имеет среднее образование. Что касается родителей, то по уровню цифровой компетентности лидируют родители, проживающие в Дальневосточном и Сибирском федеральных округах, самый низкий показатель в Уральском федеральном округе. Среди подростков наиболее высокий уровень цифровой компетентности в Центральном и

Дальневосточном федеральных округах, а низкий – в Приволжском и Северо-Кавказском. Такие различия диктуют необходимость учета базовых знаний при разработке программ по повышению уровня цифровой компетентности, а также факторов, влияющих на ее освоение.

Рис. 2. Цифровые компетенции

Библиографический список

1. Асмолов А.Г. Оптика просвещения: социокультурные перспективы / А.Г. Асмолов. – М.: Просвещение, 2012.
2. Асмолов А.Г. Российская школа и новые информационные технологии: взгляд в будущее десятилетие / А.Г. Асмолов, А.Л. Семенов, А.Ю. Уваров. – М.: НексПринт, 2010.
3. Митина О.В. Моделирование латентных изменений с помощью структурных уравнений // Экспериментальная психология / О.В. Митина. – 2008. – №1.
4. Нестик Т.А. Психологические аспекты управления знаниями/ Т.А. Нестик // Инновационное развитие. Экономика, интеллектуальные ресурсы, управление знаниями / под ред. Б.З. Мильнера. – М.: ИНФРА-М, 2009.

И.Р. Власов,
студент группы Лог-16, ГОУ ВПО ДНУ.
Научный руководитель М.П. Калиниченко, канд. экон. наук, доцент,
доцент кафедры маркетинга и логистики
ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет» (ДНР, г.Донецк)

УСТОЙЧИВОСТЬ ЛОГИСТИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ ПРЕДПРИЯТИЯ

В докладе рассматриваются основные характеристики и цели логистической системы предприятия, причины потери устойчивости и способы ее повышения. Представлены теоретические аспекты проектирования, формирования, развития и совершенствования логистической системы предприятия.

Устойчивость логистической системы предприятия, нанологистическая система, микрологистическая система, гомеостаз.

Сложность социально-экономических условий в ДНР и непредсказуемость многочисленных вызовов сдерживают темпы проектирования, создания и развития логистических систем на предприятиях республики. Актуальность исследования обусловлена повышением значения регионального звена экономики, вызванным быстрым ростом на территории ДНР количества новых и восстанавливаемых предприятий, испытывающих потребность в прогрессивных изменениях и научной платформе для создания устойчивых микрологистических и нанологистических систем.

Целью работы является обобщение имеющихся научных достижений в области устойчивости логистических систем предприятий для их практического применения на предприятиях региона. Объект исследования – устойчивость логистических систем предприятий.

Теоретической базой данной работы послужили труды зарубежных и российских ученых в области логистики. Конец 2000-х годов был отмечен возросшим интересом российских ученых к различным аспектам проектирования, создания и развития логистических систем, но устойчивость логистических систем предприятий недостаточно исследована до настоящего времени. К достижениям последних лет следует отнести успех в создании эффективных логистических транспортных систем, разработке и практическом апробировании современных методов управления функционированием предприятий [4].

Логистическая система предприятия – это открытая сложная организационно упорядоченная экономическая система, состоящая из взаимосвязанных звеньев (элементов) процесса управления материальными и сопутствующими им потоками, включающая функциональные (производственные, транспортные, складские) и обеспечивающие (информационные, кадровые, правовые) звенья [1, с. 29].

Особенность логистической системы предприятия заключается в наличии в логистическом процессе множества отдельных этапов и звеньев и протекании этого процесса на данном предприятии и вне его. Системный подход к

логистической системе предприятия выражается в интеграции сложноорганизованных процессов управления, снабжения, производства, транспортирования, распределения и потребления. Свойства логистической системы в данный момент времени характеризуют состояние системы, важнейшими из них являются целостность и динамичность. Создание эффективной логистической системы предприятия предусматривает принятие во внимание всех свойств системы. Различные исследования логистической системы и ее мониторинг следует выполнять при условии нахождения системы в динамическом состоянии. При проектировании логистической системы предприятия обязательным является учет всех её свойств, важнейшими из которых являются целостность и динамичность.

Логистическая система имеет внешнюю цель, определяющую взаимосвязь внешней среды и системы. Внутренняя цель системы заключается в сохранении устойчивости и гомеостаза – фиксируемого равновесия открытой системы при взаимодействии с внешней средой [3].

Надежность – способность системы безотказно работать в данных условиях в определенный период времени. Устойчивость, как составная часть надежности, определяет запас прочности системы, обеспечивающий стабильность системы, в условиях различных внешних и внутренних воздействий [5, с. 21].

Незапланированные изменения параметров системы, возникновение дополнительных внутренних или внешних угроз, которые нельзя было предвидеть на стадии создания логистической системы предприятия, нарушение взаимодействия элементов системы и работы логистических каналов предприятия, ресурсная необеспеченность – таковы основные причины потери устойчивости логистической системы предприятия [3]. Прогнозирование и упреждение риска при проектировании и функционировании логистической системы предприятия включают максимально возможное сокращение количества последовательно соединенных и увеличение количества и параллельно соединенных элементов системы, а также повышение устойчивости каждого из звеньев системы, что способствует повышению устойчивости логистической системы предприятия в целом.

Устойчивая логистическая система предприятия обеспечивает эффективность деятельности предприятия и способствует благоприятному изменению конкурентной среды на рынке. Функционирование системы и сохранение ее устойчивости требуют от сотрудников логистической службы предприятия проведения постоянного контроля и анализа работы каждого звена в отдельности и всей системы в целом.

Цель создания логистической системы предприятия заключается в минимизации издержек или сохранении их на заданном уровне при движении материального потока в соответствии с принципами логистики. Логистическая система предприятия называется микрологистикой, в ее задачи входит управление процессами и сохранение внутрисистемных связей. Нанологис-

тической системой называется логистическая система отдельных служб и подразделений предприятия.

Под воздействием внешней и внутренней среды микрологистическая система может подвергаться изменениям, что естественно для развивающегося бизнеса. В ответ на эти воздействия система может менять свою форму, состояние, противодействовать, сохранять устойчивость или разрушаться. Если реакция системы адекватна внешнему или внутреннему воздействию, она сможет сохранить свою устойчивость и быть конкурентоспособной. Стабильная система способна к саморазвитию и самоорганизации, однако изменениями надо руководить, мотивируя персонал на преодоление негативных воздействий и использование прогрессивных изменений для функционирования системы [3].

Устойчивость логистической системы предприятия – это обобщающее понятие для группы факторов, определяющих эффективность жизнедеятельности системы и непосредственно влияющих на устойчивость всей системы в целом [6, с. 82–84]. Устойчивостью логистической системы предприятия возможно управлять, принуждая все ее элементы взаимодействовать в заданных условиях, однако это требует дополнительных затрат и целесообразно лишь в кризисных ситуациях. В случае значительных нарушений в функционировании отдельных элементов системы устойчивость всей системы не подлежит длительному сохранению, что может привести к разрушению микрологистической системы и дополнительным затратам. Корректирование работы элементов системы приводит к изменению ее параметров и продолжению стабильного функционирования системы в целом [6, с.120].

Итак, современная наука и практика не дают универсальных рекомендаций по созданию устойчивых логистических систем, но уже на имеющейся теоретической базе специалисты логистических служб с учетом стратегии предприятия имеют возможность разрабатывать логистические системы на основе совокупности характерных для данного предприятия элементов, объединенных в подсистемы и субсистемы, находящиеся во взаимосвязи.

Для контроля конкурентоспособности и сохранения устойчивости логистической системы предприятия целесообразно продолжить дальнейшее изучение практических результатов деятельности логистических служб предприятий, а также разработать методы расчета показателей, которые обеспечивают коррекцию деятельности логистических систем в случае кризисных явлений. Материалы проведенных работ могут быть полезны для специалистов логистических служб, задачей которых является проектирование, формирование, развитие и совершенствование устойчивых логистических систем предприятий. Внедрение устойчивых логистических систем позволит этим предприятиям перейти от успешной операционной деятельности к полной реализации логистического потенциала предприятия, а так же минимизировать издержки или сохранить их на заданном уровне при движении материального потока в соответствии с принципами логистики.

Библиографический список

1. Мильнер Б.З. Теория организации: учебник для студентов экономических специальностей высших учебных заведений / Б.З. Мильнер. – 2-е изд., испр. и доп. – М.: Инфра-М, 2001. – 254 с.
2. Миротин Л.Б., Покровский А.К. Введение в коммерческую логистику: учебно-практическое пособие / Л.Б. Миротин, А.К. Покровский. – М.: Альфа-Пресс, 2008. – 336 с.
3. Сидоренко С.И. Устойчивость логистических систем в условиях кризисных проявлений в экономике / С.И. Сидоренко [Электронный ресурс]. – URL: https://pandia.ru/text/80/314/1190.php
4. Таланов А.Я., Тимиргалеева Р.Р. Использование системного подхода при разработке стратегии предприятия / А.Я. Таланов, Р.Р. Тимиргалеева. [Электронный ресурс]. – URL: https://elibrary.ru/item.asp?id=25007039
5. Харрисон А., Ремко Х.В. Управление логистикой: разработка стратегий логистических операций / А. Харрисон, Х.В. Ремко. – Днепропетровск: Баланс Бизнес Букс, 2007. – 368 с.
6. Чалков А.В. Обеспечение устойчивости и надежности логистической системы предприятия на примере металлургического производства / А.В. Чалков: дис. … канд. экон. наук. – Ростов н/Д, 2000. – 156 с.

Е.О. Девяткова,
магистрант гр.МЭЗ-28(БУ), ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель Т.В. Петренко, канд. филос. наук, доцент,
доцент кафедры экономики и финансов ЧОУ ВО ТИУиЭ

АНАЛИЗ ОСОБЕННОСТЕЙ РЫНКА МОНОПОЛИСТИЧЕСКОЙ КОНКУРЕНЦИИ В СФЕРЕ РЕАЛИЗАЦИИ ВЫЧИСЛИТЕЛЬНОЙ ТЕХНИКИ

В работе рассмотрены особенности рынка монополистической конкуренции и их проявления на примере рынка вычислительной техники г. Таганрога.

Рынок, монополистическая конкуренция, вычислительная техника.

Современная экономическая система представляет собой динамично развивающуюся модель рыночных отношений, ориентированных на удовлетворение возрастающего спроса на товары инновационного свойства. Механизм реализации товаров обладает специфическими характеристиками, что делает исследование рынка вычислительной техники наиболее актуальным.

Розничной торговле вычислительной техникой свойственна модель рынка монополистической конкуренции, обладающая следующими свойствами:

1) наличие большого числа фирм, причем каждая обладает незначительной долей рынка. В результате действия отдельной фирмы не затрагивают конкурентов;

2) невысокие требования для вступления фирм в отрасль;
3) фирма производит дифференцированную продукцию. Дифференциация продукции – ситуация, когда продукция одной фирмы отличается от продукции конкурентов в такой степени, что позволяет фирме повышать цену своей продукции без потери всех покупателей;
4) совершенная информированность продавцов и покупателей об условиях рынка;
5) преимущественно неценовая конкуренция, крайне незначительно может влиять на уровень цен.

Впервые модели рынка монополистической конкуренции исследовали такие ученые, как Дж. Робинсон [3], Э. Чемберлин [4].

Дж. Робинсон в работе «Экономическая теория несовершенной конкуренции» исследовала проблемы монополизации рынка, механизм монополистического ценообразования. По Дж. Робинсон, монополия представляет собой явление не только рынка, но и концентрированного производства. Исследователь ввела в экономическую теорию понятие «ценовая дискриминация», что означает сегментацию рынка монополией на основе учета различной эластичности спроса по цене у разных категорий потребителей, маневрирование ценами для разных групп потребителей на одном или на разных географических рынках.

Монополия, использующая дискриминацию в ценах, повышает объем выпускаемой продукции. С другой стороны, ценовая дискриминация, сохраняя монопольно высокие цены, ведет к неправильному распределению ресурсов и к их общему недоиспользованию. Кроме того, монополизация производства, по мнению Дж.Робинсон, в любом случае неблагоприятно влияет на распределение богатства между людьми.

На рынке вычислительной техники представлено большое количество магазинов, таких как «ДНС», «Санрайз», «М.Видео», «Эльдорадо», «Вист-Дон», но не во всех из них вычислительная техника представлена как значимый товар, в некоторых – лишь для поддержания ассортимента.

Самыми ходовыми товарами вычислительной техники являются клавиатуры, мышки, картриджи, кабели. Ассортимент товаров и цены в магазинах разнообразны. Например, в магазине «Вист-Дон» минимальная цена на компьютерные мышки – 100 рублей, а в магазине «ДНС» – 199 рублей, но в магазине «ДНС» есть бесплатная доставка товара на дом, и многим покупателям это удобнее и выгоднее. Такие услуги, как доставка, являются важным аспектом дифференциации продукта.

Магазин может придавать большое значение качеству обслуживания покупателей, например, работники упакуют товар и отнесут к машине покупателя. Другие магазины не озабочены упаковеой и переноской товара, но продают его по более низкой цене.

Предоставление кредитов и рассрочек также влияет на конкурентоспособность товара. Например, в магазине «ДНС» можно купить компьютер в кредит, а в магазине «М.Видео» компьютер с такими же характеристиками,

но другой модели, – в рассрочку. Некоторые покупатели, которым не важна модель, предпочтут товар в рассрочку.

В магазине «Санрайз» ассортимент вычислительной техники сравнительно меньше, чем в магазинах «ДНС», «М.Видео», но есть возможность приобрести товар под заказ.

Для успешного продвижения товара компании используют разнообразные скидки:

- временные скидки, которые предоставляются в определенный временной интервал (утро, ночь), в сезон (лето, зима) или в предпраздничные дни;
- сегментные скидки, которые предоставляются определенному кругу лиц или социальной группе (домохозяйки, студенты, пенсионеры).
- распродажи в связи с окончанием сезона (избавление от затрат на хранение и транспортировку товара).

Продвижение товаров включает в себя рекламу, продажу, стимулирование сбыта, связь с общественностью. Важное значение имеет полная информация об ассортименте, новинках.

По результатам проведения исследования можно говорить о том, что на рынке монополистической конкуренции фирмы конкурируют, продавая дифференцированные виды продукции, которые в большой степени взаимозаменяемы. Фирмы могут легко проникнуть на рынок или уйти с него и обладают лишь небольшим количеством монопольной власти.

Библиографический список

1. Ачаповская М.З. Экономическая теория / М.З. Ачаповская. – Минск: ФУАинформ, 2010. – 431 с.
2. Гукасьян Г.М. Экономическая теория: учебное пособие / Г.М. Гукасьян. – 2-е изд. – СПб.: Питер, 2007.
3. Робинсон Дж. Экономическая теория несовершенной конкуренции / Дж. Робинсон. – М., 1986.
4. Чемберлин Э.Х. Теория монополистической конкуренции / Э.Х. Чемберлин // пер. с англ. – М., 1959.

М.В. Дрёмова,
студент гр.Марк-16, ГОУ ВПО ДНУ.
Научный руководитель М.П. Калиниченко, канд. экон. наук, доцент,
доцент кафедры маркетинга и логистики
ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет» (ДНР, г.Донецк)

ОТ СОПОСТАВЛЕНИЯ ХАРАКТЕРИСТИК ПОКОЛЕНИЙ «Y» И «Z» К ОБОСНОВАНИЮ НАПРАВЛЕНИЙ И ИНСТРУМЕНТОВ ВОЗДЕЙСТВИЯ НА КЛИЕНТОВ

Развитие общества провоцирует изменения не только в социально-экономической среде, но и в особенностях поведения потребителей. В статье представлена сравнительная характеристика двух смежных поколений и разработаны рекомендации для дальнейшей успешной продажи товаров поколению «Z».

Поколение, миллениалы, сравнение, воздействие.

Нужно быть частью мира и относиться к людям, которые строят его; но главное – не забывать, что у всего есть свои границы. Ярко сказал об этом А. Камю: «Каждое поколение уверено, что именно оно призвано переделать мир … но его главная задача состоит в том, чтобы не дать миру погибнуть» [1]. Впервые тему поколений и особенностей развития людей выдвинули американские ученые Нейл Хоув и Вильям Штраус. Несмотря на то, что их первая книга *«Generations»* вышла еще в 1991 г., переведена и адаптирована для России она была лишь в 2004 г.

Цель исследования – на основе результатов проведенного сравнительного анализа поколений «Y» и «Z» предложить инструменты воздействия на постмиллениалов как потребителей.

Для проведения сравнительного анализа поколений «Y» и «Z» были использованы источники вторичной маркетинговой информации. На выбор направления исследования и полученные результаты оказали в большей мере работы таких ученых, как В. Палагута [2]; Е. Одеркова [4]; Е. Кирилова [5].

Непосредственная связь поколений с развивающимися технологиями, изменением потребностей, формированием новых профессий отображается в развитии экономических циклов государства. Распространенным является мнение, что хронологический интервал между периодами, за который формируются ценности людей, составляет 20 лет. Именно тех, кто родился за это время, объединяют определенные фундаментальные особенности, которые формируются под влиянием глобальных событий в мире, воздействием СМИ, нормами воспитания в данный период времени.

Закономерности развития поколений в Российской Федерации отличаются от европейских и американских, в первую очередь, из-за исторических особенностей и периодов кризиса, охватывавших государства в разное время. Теория поколений рассматривает общемировые и исторические особенности, выделяя несколько возрастных групп: молчаливое поколение, родившееся в 1923–1943 гг.; поколение «беби-бумеров», родившееся в 1943–1963 гг.; поколение X, родившееся в 1963–1984 гг.; поколение Y или «миллениум», родившееся в 1985–2000 гг.; поколение Z, МеМеМе, родившееся в 2000–2020гг. [5].

Дети последних двух поколений – это будущее Земли. Именно они будут основной составляющей нашего мира, товарного рынка и рынка рабочей силы в ближайшее время. К 2020 г. в мире будет насчитываться 2,56 млрд представителей поколения Z.

Миллениалы, «Next», поколение трофеев, сетевое поколение − все эти названия можно встретить в исследованиях, посвященных «Игрекам». Главные их отличия от предшественников заключаются в следующем:

1) переоценка ценностей и идеалов;
2) неготовность умереть ради всеобщей идеи (но огромное желание внести что-то новое, выйти за рамки установленного);

3) усилия больше вкладываются в образование, чем работу;
4) стремление уехать в крупные города и другие страны;
5) неготовность мириться с рутинной и неинтересной работой [6].

С приходом поколения Z появился новый, более здравый взгляд на карьеру и лидерство. Уже в таком юном возрасте у них сформировался реалистичный подход к жизни. Эти дети быстро взрослеют, посвящая время самообразованию в интернете. Почти половина представителей поколения Z проводят 10 часов в день онлайн. Пост-миллениалы, дети «прямого эфира», цифровые люди, центениалы – именно такие названия ученые дают нынешнему поколению.

Даже между двумя смежными группами, разница между которыми составляет 20 лет, можно найти отличия в менталитете, взглядах на политику, культуру. Конфликт поколений − вопрос, обсуждаемый еще с XIX века. Объяснение столкновений мнений миллениалов и пост-миллениалов можно найти в классификации периодов экономических циклов. Предкризисный период – осень, кризис – зима, далее весенний подъем и, наконец, летняя стабильность. Людей, рожденных в тот или иной период, объединяет не только набор ценностей, но и историческая миссия [2]. Анализ вторичных источников информации дает возможность провести параллель между «Y» (осень) и «Z» (зима). К 2018 г. первые представлены возрастом от 18 до 34 лет, вторые − от 17 и младше. Обобщенные данные можно увидеть в таблице.

Сравнительная характеристика миллениалов и поколения «прямого эфира».

Показатель	**«Y»**	**«Z»**
1. Кого бы хотели видеть в рекламе	Обращают внимание на знаменитостей	Предпочитают видеть реальных людей (63%)
2. Лидеры мнений в спорте	Денис Семенихин, Денис Борисов, Зинедин Зидан	Лионель Месси, Криштиану Рональду, Конор Макгрегор
3. Основной досуг	Юмор (47%), музыка (42%), кулинария (33%)	Музыка (55%), юмор (47%), спорт (31%)
4. Способ общения с друзьями	Социальные сети (74%), по телефону (63%)	Социальные сети (78%), личные встречи (66%)
5. Какие гаджеты предпочитают	Смартфон (94%), планшет (32%), ноутбук (59%)	Смартфон (82%), планшет (21%), ноутбук (41%)
6. Концентрация внимания	12 секунд	8 секунд
7. Психологические черты	Инфантильность, нарцис-сизм, циничность и прагматизм	Нарциссизм, эгоцентризм, индивидуализм, завышенная самооценка

Показатель	«Y»	«Z»
8. Способы влияния	Авторитет, возраст, опыт, традиции	Убеждение, приведение аргументов, объяснение
9. Какие товары выбирают	Проверенные бренды или по опыту	Новинки
10. На что собирают деньги	Крупные покупки	Образование
11. Влияние на мир	Придерживаются консервативных взглядов, 60% хотят внести свой вклад в благополучие мира	47% – представители национальных меньшинств, 76% – обеспокоены негативным влияние промышленности на природу
12. Шутки*	«Мы родились – распался СССР, пошли в школу – дефолт, поступили в универ – начался кризис, нашли сносную работу – конец света. Прямо поколение счастливчиков»	«Когда я был ребенком, меня не взяли в падаваны, в 10 лет я не получил своего первого покемона, в 11 лет мне не пришло письмо из Хогвартса… Если к 33 годам дядя не подарит мне кольцо всевластия или в 50 лет в мою дверь не постучит волшебник, я перестану надеяться и пойду искать работу...».

* – Времена меняются, а вместе с ними и поведение людей, шутки являются неотъемлемой частью общения, поэтому для каждого поколения они разные [3].

У каждого поколения свои привычки в покупках. Миллениалы уже сформировали свой рынок и внесли вклад в развитие маркетинговых трендов за последние 10 лет. Но растёт новая аудитория, вкусам которой угодить будет еще сложнее. С появлением в будущем у них постоянной работы их покупательская способность будет расти. Именно поэтому уже сейчас необходимо обратить внимание на пост-миллениалов и понять, каким именно способом возможно удовлетворить спрос в этом сегменте рынка.

Проанализировав данные компаний PBN H+K и MAGRAM MR о вкусах и увлечениях нового поколения [4], можно сделать предположение, на какую сферу деятельности они будут тратить большее количество денег, а следовательно, в какую деятельность выгоднее вкладывать в настоящее время, чтобы через несколько лет завладеть большей долей рынка. Таким образом, можно предложить инструменты воздействия на пост-миллениалов, которые помогут предпринимателям вызвать доверие нового поколения.

1. В тройку лидеров по вкусовым предпочтениям можно отнести музыку, спорт, искусство. Но также от этих показателей не отстают техника и мода. Одним из вариантов выгодного вложения денег можно считать создание и предоставление программ правильного питания. Это поможет эффективно решить вопрос экономии времени на приготовление еды и денег на покупку продуктов в супермаркетах. Заказав меню данной программы, люди будут получать разнообразие блюд, соответствующее нормам здорового и сбалансированного питания. У такой деятельности будет свой круг потребителей, который регулярно приносит доход.
2. Эмоциональность пост-миллениалов намного выше, чем у всех предыдущих поколений, поэтому большую часть своих покупок они будут совершать, поддаваясь чувствам, идеям, мыслям. Для многих решающим критерием будет совет блоггеров, следовательно, рекламу из телевизора необходимо перенести на YouTube или Instagram.
3. Яркая выраженность в социальных мотивах будет стимулировать центениалов, покупать товары только у компаний, уделяющих должное внимание благотворительности. Поэтому необходимо начинать свой бизнес «с человеческим лицом», демонстрируя ценности предприятия, его корпоративной и маркетинговой культуры.
4. Сейчас уже прошла мода выставления материального состояния напоказ, «дорого и богато» отталкивает своей неестественностью и постановочностью. Гораздо важнее − искренность. Не стоит уделять внимание описанию особенностей и отличительных характеристик товара, достаточно сказать, что, покупая именно вашу продукцию, они становятся неотъемлемой частью большой группы.
5. Нынешние дети начинают рано взрослеть, еще учась в школе, они хотят выглядеть как взрослые и самостоятельные люди. Следовательно, и та продукция, которая будет максимально приближать их к желанию казаться старше, станет наиболее востребованной, а значит, вместо футболок с изображением животных и кукол Барби они предпочтут классические рубашки и электронную версию игры. Продавцам в магазинах следует делать акцент на том, что данный товар превращает их из детей во взрослых, независимых покупателей.
6. Из-за сокращения памяти и концентрации внимания длинная реклама не будет восприниматься желаемым образом. Большее воздействие на сознание центениалов окажут короткие видеоролики длиной не более 20 секунд.
7. В связи с увеличением технологического влияния большой объем информации о товаре поколение «Z» будет искать на интернет-страницах. Следовательно, нужно уделить должное внимание оформлению официального сайта компании и рекламе в социальных сетях.

По результатам исследования можно сделать вывод: новое поколение требует особого внимания и специального подхода. Были выявлены отличительные особенности пост-миллениалов от их предшественников. На основе проведенной сравнительной характеристики между поколениями разрабо-

таны и представлены инструменты воздействия и способы сближения предпринимателей с представителями поколения «Z».

Библиографический список

1. Камю А. Записные книжки / А. Камю. – М.: Вагриус, 2000. – 205 с.
2. Палагута В.И. Поколение Y и поколение X – кто они и в чём разница: материалы региональной научно-практической конференции / В.И. Палагута. – Иркутск: Иркутский государственный агропромышленный университет им. А.А. Ежевского, 2017.
3. Поколения X, Y, Z − что это значит? [Электронный ресурс]. – URL: https://materinstvo.ru/art/13129
4. Поколения Y и Z в России: сходства и различия [Электронный ресурс]. – URL: https://actualmarketing.ru/competition/pokoleniya-y-i-z-v-rossii-shodstva-i-razlichiya/
5. Теория поколений: как в рекламе найти общий язык с любой аудиторией [Электронный ресурс]. – URL: https://texterra.ru/blog/teoriya-pokoleniy-kak-v-reklame-nayti-obshchiy-yazyk-s-lyuboy-auditoriey.html
6. Теория поколений: X, Y, Z − кто они? [Электронный ресурс]. – URL: https://rulesplay.ru/articles/teoriya-pokoleniy-x-y-z-kto-oni/

В.А. Евстигнеева,
студент института экономики, финансов и бизнеса,
Башкирский государственный университет

ОСОБЕННОСТИ БОРЬБЫ С КОРРУПЦИЕЙ В ЯПОНИИ

В статье рассматривается проблема коррупции в системе государственной службы на примере Японии. Автор акцентирует внимание на степени поражения органов государственной власти коррупцией, особое внимание уделяет антикоррупционной политике в Японии. На основе анализа антикоррупционных мер предлагается осуществить в Российской Федерации мероприятия японской политики противодействия коррупции.

Коррупция, опыт борьбы с коррупцией в Японии, методы борьбы.

Исследование антикоррупционной политики в Японии интересно тем, что в этой стране было испытано много способов, направленных на предупреждение коррупции. Если рассматривать список стран по индексу восприятия коррупции, то в 2016 г. первое место занимала Дания; 20-е место – Япония; Россия расположилась на 131-м месте из 176 позиций.

Послевоенное восстановление экономики в Японии осуществлялось при участии государства. Правительство старалось действовать не столько через законы, сколько с помощью неформального вмешательства. Основные черты данного вмешательства – власти выдавали множество разрешений и лицензий, благодаря чему государство полностью управляло бизнесом. Так между чиновниками и бизнесменами складывались особые отношения [4, с.88]. В

Японии работа на государственной должности считается престижной. Попасть в госструктуру довольно непростое дело. Поэтому те, кто уже устроился в данной системе, не хотят терять своего рабочего места [4, с.88].

Низкий уровень коррупции в Японии можно объяснить проведением множества мероприятий по предотвращению и пресечению коррупции. Японцы опираются на опыт других стран, при этом стараясь внести и свои предложения, анализируя исторический опыт, приходя к новым решениям данной проблемы. В японском антикоррупционном законодательстве объектом служат две категории. Первая категория – это депутаты парламента (а также губернаторы, мэры). Вторая категория – местные и правительственные служащие.

Предотвращение коррупции осуществляется при помощи введения запретов. В Японии закон не разрешает государственному и муниципальному служащему вести деятельность в каком-либо коммерческом предприятии с получением прибыли в финансовой, промышленной и торговой сферах. Даже если чиновника уволили с государственной или муниципальной службы, ему на протяжении двух лет нельзя занимать должности в коммерческих предприятиях [3, с. 328].

Также закон не позволяет совмещать рабочие места, за исключением других специальных законов и правительственных указов, а если служащий всё же совмещает, то не имеет права получать денежную компенсацию.

Большое значение уделяют контролю за финансированием выборных кампаний. Данный закон предполагает, чтоб кандидаты тщательно вели учет всех денежных средств как поступлений, так и расходов. Им нельзя получать какие-либо пожертвования от предприятий, которые работают по контрактам с представительными органами.

Существует «система общественного контроля». Она обязывает чиновников регулярно публиковать сведения об имущественном положении, также они обязаны информировать о своей посторонней занятости. Кроме того, одним из главных направлений борьбы с японской коррупцией выступает кадровая политика. Проведением такой политики занимается Совет по делам персонала, который подотчётен Кабинету министров, но сформирован главой Правительства с утверждением двух палат парламента. Государственный аппарат в Японии обеспечен всеми условиями для того, чтобы государственные служащие имели стабильное положение, они даже не могут потерять место из-за политических ситуаций. Государственные и муниципальные служащие по сравнению с работниками частного сектора в материальном плане имеют преимущество[5, с.152].

В Японии государство придает большое значение поведению чиновников при исполнении своего долга. Закон «О парламенте» содержит главу о «политической этике». Депутаты парламента обязаны подчиняться Программе политической этики и Правилам поведения. Для рассмотрения нарушений закона в каждой из палат существуют специальные комиссии.

В апреле 2000 г. в Японии был принят Закон «Об этике государственных служащих», а также подписаны указы Правительства, которые регламентируют правила этики государственного служащего и нормы административных наказаний за их несоблюдение. Закон «Об этике государственных служащих» определяет конкретные положения, в которых прописаны запреты и ограничения на получение различного рода подарков и услуг от людей, которые имеют отношение и влияние на профессиональную деятельность служащих, а также контролирует исполнение этих правил и норм [6, с.25]. Именно поэтому чиновники, которые занимают должности от помощников и выше должны каждые три месяца сообщать в министерство или управление обо всех случаях приёма подарков и услуг от граждан на сумму 6 тысяч йен и более [2, с.342]. Служащие также должны сообщать начальству о своем доходе, и эти сведения должны быть открыты для всех.

В настоящее время в Японии планируют провести административную реформу, которая направлена на регулирование и разграничение местной и государственной сферы. Это всё приведет к тому, что чиновники на местах перестанут злоупотреблять своим положением [7, с.139].

В России также действует антикоррупционная программа, но почему-то она не настолько эффективна, как в Японии и в других странах с наилучшими показателями [1, с.13]. Во-первых, в Японии ужесточена уголовная ответственность в отношении коррупционеров. Необходимо и в России усилить контроль за процедурой законодательства. Также важно, чтобы работал общественный контроль за деятельностью законодательных органов.

Во-вторых, одну из главных ролей по борьбе с коррупцией в Японии играют средства массовой информации. Российские СМИ могут перенять данную идею. Их задачей будет информирование общественности не только о коррупции, но и о деятельности определенных должностных лиц.

Таким образом, Япония показывает правильность своих действий. В России сделаны попытки перенятия опыта. Частично уже используются методы не только Японии, но и других государств. Возможно, если не только правительство, но и население в целом будет взаимодействовать и бороться с данной проблемой, то антикоррупционные методы будут приносить результаты, и российские чиновники перестанут злоупотреблять своими полномочиями.

Библиографический список

1. Ахунов Р.Р. и др. Интегральный показатель риска как инструмент анализа развития экономических подрайонов региона / Р.Р. Ахунов, А.В. Янгиров, Ю.С. Токтамышева и др. // Инновационное развитие российской экономики: сборник научных трудов IX Международной научно-практической конференции. – М.: РЭУ, 2016.
2. Картунков Г.Т. Коррупция в Японии / Г.Т. Картунков // Япония: экономика, политика, культура. – 2009. – №11. – С. 342.
3. Меркурьев В.В. Опыт противодействия коррупции в Японии // Коррупция и борьба с ней. – 2007. – №1.

4. Молнина А.А. Япония и борьба с коррупцией / А.А. Молнина // Антикоррупционные программы. – 2006. – №122.
5. Рабцевич А.А. Инновационные характеристики субъектов рынка труда: анализ и основные направления формирования: монография / А.А. Рабцевич. – М.: Инфра-М, 2018. – 152с.
6. Рабцевич А.А. Концепции понимания рынка труда в современной экономической науке / А.А. Рабцевич // Экономика и управление: научно-практический журнал. – 2018. – №1.
7. Рабцевич А.А. Региональные социально-экономические условия формирования характеристик работника, отвечающих современным требованиям рынка труда: сборник научных статей Института социальных исследований ИнгГУ / А.А. Рабцевич: – Назрань: КЕП, 2016.

А.В. Иванцова,
магистрант гр.МЭ-27, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель И.Н. Васютченко, канд.экон.наук, доцент,
доцент кафедры экономики и финансов ЧОУ ВО ТИУиЭ

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РОССИИ

(Исследование выполнено при финансовой поддержке ЧОУ ВО «Таганрогский институт управления и экономики» в рамках научно-исследовательского проекта №18-04 «Современные стратегии развития финансово-кредитных отношений». Руководитель проекта – Т.А. Щербакова)

В статье рассматривается поддержка субъектов малого и среднего бизнеса на федеральном и региональном уровнях, анализируются современные проблемы функционирования субъектов малого и среднего предпринимательства и направления их решения.

Малое и среднее предпринимательство, финансовая поддержка, имущественная поддержка, субсидии, гарантийный фонд.

Исследование проблем малого и среднего предпринимательства особенно актуально в современных экономических условиях и имеет первостепенное значение для развития национальной экономики. Субъекты малого и среднего предпринимательства насыщают рынок товарами и услугами, улучшают использование местных сырьевых ресурсов. По данным Федеральной службы государственной статистики РФ сфера малого и среднего предпринимательства в России представлена в основном микро предприятиями, составляющими в общем количестве субъектов малого и среднего предпринимательства 95%, где занят в среднем один работник. Субъекты малого и среднего предпринимательства создают рабочие места для 19 млн граждан, т.е. фактически каждый четвертый работник занят в сфере малого и среднего предпринимательства [6].

По данным Федеральной службы государственной статистики РФ вклад сектора малого и среднего предпринимательства в ВВП с 2011 по 2017 г. составил 19,9%. Наибольший вклад в общий оборот вносят регионы Центрального (29,9%) и Приволжского федеральных округов (19,6%) [6].

Если малые предприятия специализируются в основном на торговле и предоставлении услуг населению, то средние предприятия – в обрабатывающей промышленности, строительстве, сельском хозяйстве.

За 2016–2017 гг. зафиксированы положительные тенденции развития субъектов малого и среднего предпринимательства: объем их оборота вырос в 2017 г. по сравнению с 2016 г. на 37% и с учетом инфляции рост составил 15,5%. При этом более 80% общего оборота сферы малого и среднего предпринимательства составляет оборот микро- и малых предприятий, а доле оборота средних предприятий в общем обороте отводится менее 20% [6].

В настоящее время малое предпринимательство является значимым средством для реализации курса социально-экономических реформ, решения комплекса политических, экономических и социальных проблем, остро стоящих перед государством. Вместе с тем, дальнейшие темпы и направления развития сектора малого и среднего предпринимательства во многом зависят от поддержки, оказываемой как на государственном, так и региональном уровнях.

Различают два вида поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства – финансовую и имущественную. Суть финансовой поддержки заключается в предоставлении поручительств и гарантий, стимулировании кредитования субъектов малого и среднего предпринимательства; имущественной – в увеличении количества технопарков и бизнес-инкубаторов, формировании рыночной инфраструктуры субъектов малого и среднего предпринимательства.

Рассмотрим основные направления финансовой и имущественной поддержки. Основой финансовой поддержки на федеральном уровне является «Программа стимулирования кредитования субъектов малого и среднего предпринимательства», в рамках которой процентные ставки по кредитам составляют до 9,6% годовых для субъектов среднего предпринимательства и до 10,6% годовых для субъектов малого предпринимательства. Программа реализуется АО «Корпорация МСП» совместно с Министерством экономического развитии России и Банком России. Кроме того, субъектам малого и среднего предпринимательства расширен доступ к государственным закупкам и закупкам крупнейших государственных компаний, а также установлена 18-процентная квота по закупкам товаров, работ, услуг государственными компаниями у субъектов малого и среднего предпринимательства.

В Ростовской области субъекты инновационной деятельности малого и среднего предпринимательства вправе получить из областного бюджета субсидии на возмещение части капитальных (текущих) затрат, связанных с производством инновационной продукции (товаров, работ, услуг), либо на создание (обеспечение) деятельности центров молодежного инновационного

творчества [2; 3]. Кроме того, субъекты малого и среднего предпринимательства в Ростовской области могут получить финансовую поддержку в виде предоставления поручительств НКО «Гарантийный фонд Ростовской области».

Финансовая поддержка предоставляется и в виде микрозаймов. Так, на территории Ростовской области оказывают свои услуги 11 муниципальных фондов поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства, которые предоставляют займы в размере до 3 млн руб. на срок не более 36 месяцев по процентной ставке в среднем 10% годовых.

Субъекты малого и среднего предпринимательства Ростовской области могут получить и имущественную поддержку. Например, с 2010 г. установлен мораторий на индексацию размера арендной платы за имущество (кроме земельных участков), находящееся в собственности Ростовской области и переданное в пользование субъектам малого и среднего предпринимательства, а также организациям, образующим инфраструктуру поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства (за 1 $м^2$ общей площади помещения, арендуемого субъектами малого и среднего предпринимательства, установлена плата в размере 10% рыночной стоимости арендной платы за него) [5]. Кроме того, установлен понижающий коэффициент 0,85 к рыночной стоимости арендной платы за пользование областным государственным имуществом (нежилыми помещениями) [1].

Несмотря на то, что субъектам малого и среднего предпринимательства уделяется большое внимание как на федеральном, так и на региональном уровнях, существует ряд проблем, связанных с их развитием.

Первая проблема связана с **доступом к финансовым ресурсам**. Суть проблемы состоит в том, что, с одной стороны, кредитные организации неохотно кредитуют субъекты малого и среднего предпринимательства (причина – незначительные масштабы деятельности малых предприятий, затрудняющие их оценку; несоответствие рентабельности субъектов малого и среднего предпринимательства размеру процентных ставок по кредитам, взимаемой банком комиссии). С другой стороны, субъекты малого и среднего предпринимательства недовольны условиями кредитования (высокая стоимость кредитов, жесткие условия его получения, большие сроки рассмотрения заявок) [7].

Для решения рассматриваемой проблемы необходима реализация мер по следующим направлениям:

- формирование перечня приоритетных региональных проектов субъектов малого и среднего предпринимательства для обеспечения их кредитно-гарантийной поддержкой; проведение семинаров, совещаний, круглых столов для субъектов малого и среднего предпринимательства с участием представителей кредитных организаций;
- развитие гарантийной поддержки, включающей в себя внедрение единых требований к деятельности гарантийных фондов, расширение гарантийной поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства;

– субсидирование затрат субъектов малого и среднего предпринимательства через предоставление субсидий субъектам малого и среднего предпринимательства, осуществляющих деятельность в сфере производства товаров (работ, услуг) на возмещение части затрат, связанных с приобретением оборудования, в том числе в лизинг; предоставление грантов начинающим субъектам малого и среднего предпринимательства.

Помимо названных мер целесообразно провести секьюритизацию финансовых активов субъектов малого и среднего предпринимательства, предоставлять рефинансирование банкам под ранее выданные коммерческие кредиты предприятиям, по ставке рефинансирования, установить льготную ставку предоставления финансирования банкам под задачи обеспечения кредитования уже начатых инвестиционных проектов в сфере малого и среднего предпринимательства.

Вторая проблема связана с **налоговой нагрузкой**. Так, уплата налогов и иных обязательных платежей по действующим ставкам и соответственное изъятие этих средств из оборота субъектов малого и среднего предпринимательства с учетом ограниченного доступа к внешнему финансированию и затухающего спроса на продукцию еще больше сужает возможности для обеспечения устойчивого функционирования малого бизнеса.

Для оптимизации налоговой политики важную роль играют меры, направленные на стимулирование открытия и развития малого бизнеса. Для этого следует создать упрощенную форму легализации трудовой деятельности для самозанятых граждан по принципу «одного окна»; распространить двухлетние «налоговые каникулы» на впервые зарегистрированных индивидуальных предпринимателей; ввести единый фискальный платеж по отдельным видам специальных налоговых режимов с уменьшением его на размер уплаченных страховых взносов в государственные внебюджетные фонды.

Сложности с **поиском потребителей продукции** традиционно входят в число факторов, ограничивающих развитие субъектов малого и среднего предпринимательства, что является **третьей проблемой.** Для решения этой проблемы следует проводить специальные социальные ярмарки, на которых торговля ведется без посредников, стимулировать участие предпринимателей в государственном и муниципальном заказе, проводить бесплатное обучение правилам и процедурам электронных торгов.

Четвертая проблема – недостаток **информации и навыков у бизнесменов**. Решается проблема за счет информационной, методической и организационно-кадровой поддержки малого и среднего предпринимательства.

Пятая проблема – административные барьеры. Для решения этой проблемы необходима полная регламентация государственных услуг с организацией и представлением документов в электронном виде, сокращение количества проверок со стороны органов власти, внедрение института предупреждающего контроля, связанного с исправлением предпринимателем своих недочетов до наложения штрафа.

Таким образом, проведенный анализ показал, что главные проблемы сектора малого и среднего предпринимательства связаны с ограниченным доступом хозяйствующих субъектов к финансовым ресурсам, высокой налоговой нагрузкой, поиском рынков сбыта, недостаточное информирование предпринимателей, а также административные барьеры.

Изложенные меры по решению перечисленных проблем в целом должны содействовать повышению эффективности функционирования субъектов малого и среднего бизнеса. Так, прогнозируется рост оборота субъектов малого и среднего бизнеса до 106,3% в 2020 г., а рост количества субъектов малого и среднего бизнеса на 1 тыс. чел. до 14,1 ед. в 2020 г. [4].

Библиографический список

1. Областной закон от 13.05.2008 № 20-ЗС (ред. от 07.11.2018) «О развитии малого и среднего предпринимательства в Ростовской области») [Электронный ресурс]. – URL: http://www.donland.ru/documents/O-razvitii-malogo-i-srednego-predprinimatelstva-v-Rostovskojj-oblasti?pageid=128483&mid=134977&itemId=758
2. Постановление Правительства Ростовской области от 31.05.2017 № 398 (ред. от 28.12.2017) «О порядке предоставления субсидий субъектам инновационной деятельности малого и среднего предпринимательства» [Электронный ресурс]. – URL: http://www.donland.ru/documents/O-poryadke-predostavleniya-subsidijj-subektam-innovacionnojj-deyatelnosti-malogo-i-srednego-predprinimatelstva?pageid=128483&mid=134977&itemId=25789
3. Постановление Правительства Ростовской области от 29.06.2017 № 475 (ред. от 01.08.2018) «О порядке предоставления субсидий субъектам малого и среднего предпринимательства на создание и (или) обеспечение деятельности центров молодежного инновационного творчества» [Электронный ресурс]. – URL: http://www.donland.ru/documents/O-poryadke-predostavleniya-subsidijj-subektam-malogo-i-srednego-predprinimatelstva-na-sozdanie-i-ili-obespechenie-deyatelnosti-centrov-molod?pageid=128483&mid=134977&itemId=25939
4. Постановление Правительства Ростовской области от 25.09.2013 № 599 «Об утверждении государственной программы Ростовской области «Экономическое развитие и инновационная экономика» [Электронный ресурс]. – URL: http://www.donland.ru/documents/Ob-utverzhdenii-gosudarstvennojj-programmy-Rostovskojj-oblasti-EHkonomicheskoe-razvitie-i-innovacionnaya-ehkonomika?pageid=128483&mid=134977&itemId=21712
5. Постановление Правительства Ростовской области от 12.07.2012 № 615 (ред. от 23.06.2015) «О порядке определения размера арендной платы за пользование имуществом, находящимся в государственной собственности Ростовской области» [Электронный ресурс]. – URL: http://www.donland.ru/documents/O-poryadke-opredeleniya-razmera-arendnojj-platy-za-polzovanie-imushhestvom-nakhodyashhimsya-v-

gosudarstvennojj-sobstvennosti-Rostovskojj-obl?pageid=128483&mid=134977&itemId=21235
6. Ресурсный центр малого предпринимательства [Электронный ресурс]. – URL: https://rcsme.ru/ru/statistics
7. Ручкина Г.Ф. Проблемы банковского кредитования малого и среднего предпринимательства в новых экономических условиях/ Г.Ф. Ручкина [Электронный ресурс]. – URL: https://wiselawyer.ru/poleznoe/37861-problemy-bankovskogo-kreditovaniya-malogo-srednego-predprinimatelstva-novykh

К.А. Кавун,
студент гр.МЭ15б, ГОУ ВПО ДНУ.
Научный руководитель А.Г. Туралина, канд. экон. наук,
ст. преподаватель кафедры международной экономики
ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет» (ДНР, г.Донецк)

РОБОТИЗАЦИЯ КАК ОДНА ИЗ КЛЮЧЕВЫХ ПРОБЛЕМ ЧЕЛОВЕЧЕСТВА

В статье рассмотрено влияние роботизации на мировой рынок труда. Исследованы факторы, влияющие на распространение робототехники, а также выявлены положительные и отрицательные последствия ее внедрения.

Роботизация, автоматизация, человеческие ресурсы, безработица.

На современном этапе развития мирового хозяйства одной из актуальных проблем человечества становится роботизация, которая ведет к повышению уровня безработицы и вынужденной эмиграции. Данная проблема содержит ряд противоречий: с одной стороны, роботизация является залогом устойчивого воспроизводственного процесса, с другой – причиной вынужденной необходимости переквалификации персонала. В этой связи в эпоху интенсивного развития постиндустриального общества роботизация является одним из основных направлений исследований ученых-экономистов всего мира.

Целью исследования является выявление закономерностей развития процесса роботизации, а также факторов его влияния на национальную экономику.

Объектом исследования выступает процесс роботизации в мировой экономике.

Исследованию проблематики влияния роботизации бизнес-процессов на рынок труда, развитие промышленного воспроизводства и экономику в целом посвятили свои труды многие ученые-экономисты, среди которых Н.Н. Бондарева, Д.В. Круглов, А.В. Муравьев, S.K. Bello, G. Watry и др. В своих трудах они рассматривали состояние и перспективы развития роботизации в мире, эффективность ее использования, а также социологические аспекты управления в контексте внедрения инновационных решений.

На сегодняшний день все больше стран мира сталкиваются с необходимостью модернизации производства, внедрения высокоэффективных технологических инноваций, а также сбалансированных управленческих решений для достижения устойчивого экономического роста. В этой связи внедряются революционные изобретения, разрабатываются новые технологические программы развития, проводится автоматизация производства. На современном этапе развития общества роботизация, имея массовый характер, используется, как правило, в развитых странах, экономика которых направлена на инновационные методы развития. Повсеместная замена ручного труда машинным свойственна США, Германии, Японии, Южной Корее, Китаю, где используются технологические интегрированные системы [1, с.252]. Несмотря на то, что процессы автоматизации и роботизации положительно влияют на развития экономики государства, они не лишены недостатков (табл. 1).

Таблица 1

Последствия внедрения роботизации

Положительные последствия	Отрицательные последствия
Производство качественной продукции	Рост безработицы
Легкость настройки оборудования	Высокие финансовые вложения
Экономия на заработной плате, больничных, отпусках	Эмиграция населения или вынужденная необходимость переквалификации
Бесперебойное производство	Возможность ошибки из-за неполадки
Высокая производительность труда, точность, снижение уровня брака	Необходимость высокой квалификации обслуживающего персонала
Минимальное обслуживание	Дорогостоящая замена оборудования
Возможность работы в экстремальных для человека условиях	Рост социально-экономических задач для государства
Независимость от рынка труда	Вымирание профессий

Рассмотрим явление роботизации на примере развитых стран. Германия – самая автоматизированная страна в Европе, которая занимает третье место в мире по количеству промышленных роботов на производстве [3, с.51]. На 10000 работников приходится 285 промышленных роботов по сравнению с другими странами (рис.1).

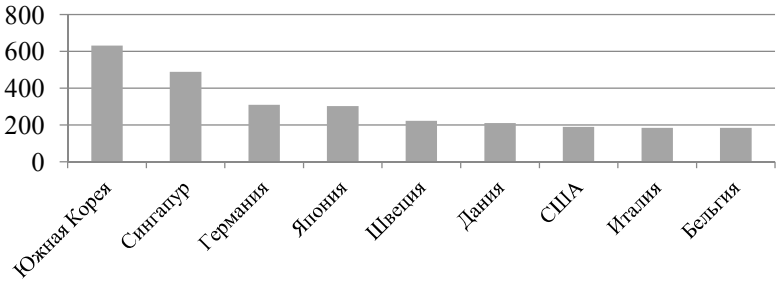


Рис. 1. Плотность промышленных роботов по странам в мире [8]

Ускоренное внедрение робототехники в немецкие предприятия обусловлено ориентацией на новые тенденции, старением трудоспособного населения, а также желанием снизить затраты на производство продукции, что ведет к значительному снижению заработной платы и потере рабочих мест.

Что касается сфер применения автоматизированных систем, робототехника массово применяется в крупных секторах промышленного производства, которые составляют основу развития экономики, обеспечивая большую долю рабочих мест (рис. 2).

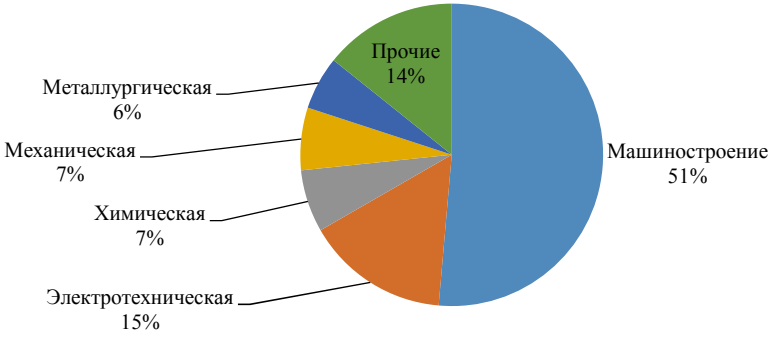


Рис. 2. Структура использования робототехники в различных сферах промышленности [9]

Мировым лидером по количеству использования роботов в промышленности является Южная Корея, где на предприятиях эксплуатируют более 500 роботов на каждые 10 тысяч сотрудников. Наиболее высокая плотность приходится на корейское автомобилестроение – более 2 тысяч моделей [10]. Успешное использование робототехники в данной стране заключается в разработке и внедрении многочисленных проектов и разработок, которые обеспечивают единую инновационную систему автоматизации производства. Немаловажным фактором устойчивого роста экономики Южной Кореи, является поддержка со стороны государства, которое выделяет значительные средства, разрабатывает законодательную базу, стимулирует развитие инновационного пространства в стране, утверждает пятилетние планы по усовершенствованию отрасли робототехники. Последний из них был утвержден в ноябре 2016 г. Администрирование государственных программ по поддержке отрасли оказало существенное влияние на развитие экономики страны: объемы производства выросли на 79%, экономический прирост составил 4 млрд долларов [11].

Несмотря на значительное развитие инновационного пространства, южнокорейское правительство озабочено повышением уровня безработицы. Чтобы

не допустить роста данного показателя и сохранить паритет между внедрением автоматизированных систем и использованием ручного труда, государство разрабатывает законопроект о налогах на робототехнику, при этом планируется пересмотреть ряд преференций для бизнеса.

Необходимо отметить, что ключевое отличие современных устройств – высокая гибкость и возможность оперативной наладки и перепрограммирования, а также потенциал многоцелевого использования. По прогнозам ABI Research до 2025 г. рынок промышленных роботов будет в среднем расти на 16% ежегодно. Следовательно, уровень безработицы будет также расти (рис.3).

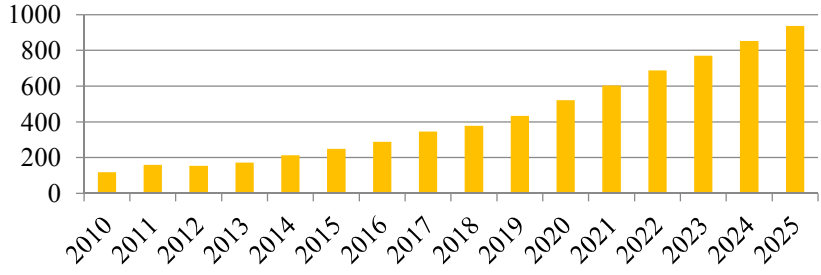


Рис. 3. Динамика использования промышленных роботов в мире [11]

На основе проведенного исследования можно сделать вывод о том, что роботизация – сложное многоуровневое явление. С одной стороны, она помогает человеку справиться с опасной и сложной работой, повышает качество продукции и инновационный потенциал, с другой – несёт в себе негативные последствия, самым важным из которых является безработица, отрицательно сказывающаяся на социальной сфере, снижая доходы и уровень жизни населения, что, в свою очередь, ведет к сокращению темпов инновационно-инвестиционного развития страны.

Библиографический список

1. Асфаль Р. Роботы и автоматизация производства /пер. с англ. / Р. Асфаль – М.: Машиностроение, 1989. – 448 с.
2. Беспалов В., Клишин В. Развитие систем PDM: Перспективы развития систем PDM на ближайшее будущее / В. Беспалов, В. Клишин // САПР и Графика. – 2002. – № 1.
3. Бондарева Н.Н. Состояние и перспективы развития роботизации: в мире и России / Н.Н. Бондарева // МИР (Модернизация. Инновации. Развитие). – 2016. – Т.7. – №3.
4. Пашковская М.В. Мировая экономика: учебник / М.В. Пашковская. – М.: МФПУ Синергия, 2012.
5. Проблема гибкости трудовых процессов в экономике ФРГ //Международные сравнительные исследования в Европейских странах. – М.: ИНИОН АН СССР, 1989.

6. Влияние роботизации на рынок труда [Электронный ресурс]. – URL: https://cyberleninka.ru/article/n/vliyanie-robotizatsii-na-rynok-truda
7. Муравьев А.В. Десять причин инвестировать в роботизацию производства [Электронный ресурс]. – URL: http: //www.deltasvar.ru/biblioteka/novosti/188-10-prichin-investirovat-v-robotizacziyu-proizvodstva
8. Korea Association of Robot Industry [Электронный ресурс]. – URL: https://www.thedisruptory.com/company/kar-korea-association-of-robot-industry/
9. Robotrends [Электронный ресурс]. – URL: http://robotrends.ru/pub/1904/avtomatizaciya-peremeny-i-celi
10. Statistic brain [Электронный ресурс]. – URL: https://www.statisticbrain.com/physical-technology/
11. World Robotics [Электронный ресурс]. – URL: https://ifr.org/case-studies/industrial-robots

П.С. Калмыкова,
магистрант гр.МЭ-27(ФЭ), ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель Т.В. Петренко, канд.филос.наук, доцент,
доцент кафедры экономики и финансов ЧОУ ВО ТИУиЭ

КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

(Исследование выполнено при финансовой поддержке ЧОУ ВО «Таганрогский институт управления и экономики» в рамках научно-исследовательского проекта №18-04 «Современные стратегии развития финансово-кредитных отношений». Руководитель проекта – Т.А. Щербакова)

В работе рассмотрены основные подходы к определению роли конкурентоспособности предприятия в процессе повышения его эффективности.

Рынок, конкуренция, предприятие, факторы конкурентоспособности.

Повышение уровня конкурентоспособности предприятий любой формы собственности, оптимизация их работы и выживание в рыночной среде – одна из основных проблем современной экономики. От решения данной проблемы во многом зависит качество всех процессов, проходящих на предприятии, его доходность, адаптация к рыночным условиям и последующий экономический рост, чего и хочет в целом добиться любой субъект рыночных отношений.

Характерной чертой современных конкурентных отношений является доминирование рынка потребителей, когда для эффективного ведения конкурентного соперничества необходимо обладать определенными преимуществами перед конкурентами. Для этого организации, преимущественно добивающиеся успеха в процессе рыночного соперничества, осваивают новые виды услуг, новые формы бизнеса, выдвигают на первый план инициа-

тивность и новаторство своих сотрудников, борются за каждого клиента. Приоритетное значение приобретает изучение рынка, методичный мониторинг информации об изменениях рыночной конъюнктуры, которая анализируется, после чего разрабатываются стратегии освоения рынка.

Оценка конкурентоспособности необходима любому предприятию для разработки и корректировки стратегии, оценки возможностей выхода на новые рынки, организации нового производства, выявления конкурентных преимуществ, привлечения деловых партнеров, иностранных инвесторов для создания совместных предприятий, формирования положительного имиджа организации.

К основным факторам повышения конкурентоспособности предприятия с учетом особенностей современного рынка можно отнести:

- внедрение достижений науки и техники;
- привлечение высококвалифицированных специалистов;
- повышение качества товара при снижении издержек производства;
- расширение рынка сбыта продукции внутри страны и за ее пределами.

Однако для того чтобы создать конкурентоспособное предприятие, надо не просто модернизировать производство и управление, но и четко знать, для чего это делается, какая цель должна быть достигнута. Главным при этом должно быть одно: умение определить, быстро и эффективно использовать в конкурентной борьбе свои сравнительные преимущества. Все усилия необходимо направить на развитие тех сторон, которые выгодно отличают данного субъекта от потенциальных или реальных конкурентов. Кроме того, повышение конкурентоспособности отечественных предприятий выступает одним из наиболее важных направлений реализации государственной стратегии.

Как показала практика реформирования отечественной экономики в 90-е гг. XX в., нельзя полагаться в рыночном реформировании экономики, лишь на «невидимую руку» рынка, т.к. исключительно либеральные рыночные отношения давно ушли в историю и их сменила система отношений, институционально построенная на активном взаимодействии рынка и государства. Более того, государственное регулирование в различных аспектах сейчас выступает в качестве основополагающего при формировании конкурентных преимуществ различных хозяйствующих субъектов.

При этом, анализируя, к примеру, экономическую политику ведущих стран мира, можно заимствовать наиболее эффективные ее элементы, выстраивая собственную экономическую политику с учетом традиций и особенностей нашей страны.

Сейчас в нашей стране разрабатывается Стратегия-2030 [1] «Устойчивое развитие», которая позиционируется как наиболее прогрессивная концепция стратегического планирования в развитых странах. Под «устойчивым развитием» понимается непрерывное поступательное развитие, главный принцип которого – согласование интересов настоящего и будущих поколений, оперативных и стратегических целей.

В рамках новой Стратегии концепция обеспечивает согласование долгосрочных целей трех составляющих «Общество», «Экономика» и «Территория». Эти составляющие образуют направления стратегического развития, которые будут реализованы посредством трех видов региональной государственной политики: социальной, экономической и пространственной.

«Стратегия-2030» должна отвечать на вопрос, что нужно делать, чтобы ускорить экономический рост. Эта стратегия вырабатывается как в целом по стране, задавая приоритеты экономической политики, так и рассматривается, прежде всего, в региональном разрезе, т.к. особенностью нашего государства является существенное различие в функционировании регионов. Основные направления этой стратегии нашли отражение в разработке стратегии г. Таганрога до 2030 г., в которой развитию и поддержке предпринимательской деятельности в городе в целях роста конкурентоспособности предприятий уделено особое внимание.

Библиографический список

Стратегия 2030 – Стратегия социально-экономического развития Ростовской области [Электронный ресурс]. – URL: http://don2030.mineconomikiro.ru/

Т.Г. Каратун,
магистрант гр.МЭ-28(БУ), ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель Т.С. Максименко, канд.экон.наук, доцент,
доцент кафедры экономики и финансов ЧОУ ВО ТИУиЭ

БУХГАЛТЕРСКАЯ ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ КАК ИСТОЧНИК ИНФОРМАЦИИ ОБ ИМУЩЕСТВЕННОМ ПОЛОЖЕНИИ

(Исследование выполнено при финансовой поддержке ЧОУ ВО «Таганрогский институт управления и экономики» в рамках научно-исследовательского проекта №18-05 «Развитие бухгалтерского учета, анализа и аудита в современных условиях». Руководитель проекта – Т.С. Максименко).

В статье рассмотрены проблемы развития формирования бухгалтерской финансовой отчетности и ее важности для внешних и внутренних пользователей. Выявлены условия доступа к информации, содержащейся в формируемой отчетности.

Бухгалтерская финансовая отчетность, бухгалтерский баланс, требования к финансовой отчетности.

В своей деятельности каждая организация реализует хозяйственные операции, принимает те или другие решения. Почти любой такой процесс обретает отражение в бухгалтерском учете, а по окончании определенного периода – в бухгалтерской (финансовой) отчетности организации. Бухгалтерская финансовая отчетность является связующим звеном между предприятием и иными субъектами рынка. Изучая бухгалтерскую финансовую отчетность, субъекты рыночных отношений преследуют различные цели: деловых

партнеров интересуют сведения о возможности предприятия вовремя погасить свои долги, инвесторов – данные о возможности последующего развития предприятия, его финансовой устойчивости, акционеров волнуют рыночная цена акции, размеры и порядок выплаты дивидендов.

Целью данной работы является рассмотрение понятия бухгалтерской (финансовой) отчетности как источника информации об имущественном положении и финансовом состоянии предприятия.

Бухгалтерская отчётность – единая система информации об имущественном и финансовом состоянии предприятия и о результатах её хозяйственной деятельности, составляемая на основе информации финансового учёта с целью предоставления внешним и внутренним пользователям обобщённых данных о финансовом положении предприятия в форме, удобной и понятной для принятия этими пользователями установленных деловых решений. Создается она на основе данных бухгалтерского учёта по утверждённым формам [1].

Согласно п.6 ПБУ 4/99 «Бухгалтерская отчетность организации», «бухгалтерская отчетность должна давать достоверное и полное представление о финансовом положении организации, финансовых результатах ее деятельности и изменениях в ее финансовом положении» [1].

Бухгалтерская финансовая отчетность предприятия представляет собой систему показателей, определяющих условия и результаты ее работы за истекший период; по существу, это особый вид учетных записей, являющихся кратким извлечением из текущего учета, отображающих сводные данные о состоянии и результатах деятельности предприятия за конкретный период.

Бухгалтерская финансовая отчетность считается связующим звеном между предприятием и другими субъектами рынка. Предприятие, функционирующее на рынке, в зависимости от объемов, общеотраслевой принадлежности и организационно-правовых форм обладает разнообразными ресурсами: имущественными, земельными, трудовыми. Данные средства, вкладываемые владельцами и заемными инвесторами, направляются на формирование основного и оборотного капитала, назначение которых заключается в обслуживании производственного процесса, являющегося непосредственно целью создания предприятия.

Результатом хозяйственного процесса компании выступает финансовый результат, который может быть положительным (прибыль) или отрицательным (убыток). Абсолютная величина данного результата напрямую отображается в главной (основной) форме финансовой отчетности – в бухгалтерском балансе, а последовательность его расчета и порядок формирования – в отчете о финансовых результатах [2].

При составлении отчетности должны быть выполнены условия положений нормативных документов по бухгалтерскому учету по раскрытию в

бухгалтерской финансовой отчетности информации об изменениях учетной политики, оказавших значительное влияние на финансовое состояние, об операциях в иностранной валюте, о движении денежных средств, либо финансовых результатах деятельности предприятия, об активах, капитале, резервах и обязательствах, о доходах и расходах предприятия. Подобное выявление может быть реализовано предприятием посредством включения определенных показателей, таблиц, расшифровок непосредственно в формы финансовой отчетности или в пояснительную записку.

К информации, создаваемой в отчетности, предъявляются следующие требования:

1) достоверность и целостность – все без исключения показатели, отражаемые в отчетности, должны обосновываться соответствующе оформленными первичными документами и бухгалтерскими записями, и эти данные должны отражать подробно все факты хозяйственной жизни, имевшие место в отчетном году;
2) последовательность – постоянство в содержании и формах бухгалтерской отчетности и пояснений к ней;
3) нейтральность – сведения, включаемые в формируемую бухгалтерскую отчетность, должны обладать признаками нейтральности (отсутствие интереса в ней того или иного человека или группы лиц);
4) сопоставимость – сведения, отражаемые в бухгалтерской отчетности, должны быть сопоставимы с точки зрения проведения управленческого и финансового анализа и применения их результатов в управленческом процессе;
5) правильность оформления.

Бухгалтерская финансовая отчетность должна содержать показатели деятельности всех филиалов, представительств и других подразделений (в том числе выделенных на отдельные балансы) [1]. Бухгалтерская финансовая отчетность составляется на русском языке и в валюте Российской Федерации. Отчетность предназначена для планирования и контроля достижения экономических целей организации, главными из которых являются получение прибыли, увеличение и сохранение капитала [3].

Доходы и основной капитал являются показателями, величина и изменение которых обретает свое отражение в бухгалтерской отчетности. На основе использования ее информации заинтересованные пользователи могут получить ряд следующих возможностей:

– произвести оценку финансового состояния потенциальных партнёров;
– принять решение о необходимости и обстоятельствах ведения дел с тем или иным партнером;
– исключить выдачу кредитов ненадёжным заёмщикам;

– дать оценку рациональности приобретения активов (акций, облигаций, векселей и прочих ценных бумаг) того или другого предприятия;
– определить банкротство организации и т.п.

В настоящее время отчетность по российским правилам бухгалтерского учета в достаточной мере приближена к международным стандартам. Чтобы отличия стали менее значимы, требуется представление основ международных стандартов финансовой отчетности и их адаптация с учетом особенностей российского рынка.

На основе описанных определений, порядка выявления данных в финансовой отчетности, а также особенностей составления отчетности по требованиям МСФО и российских стандартов можно сделать вывод, что, невзирая на большое количество сходств, в бухгалтерской отчетности имеются существенные расхождения за счет разных принципов и целей.

Потребность формирования бухгалтерской финансовой отчетности обусловлена одним из основных принципов бухгалтерского учета – принципом непрерывности работы хозяйствующего субъекта. В соответствии с этим хозяйствующий субъект будет продолжать совершать работы в ближайшем будущем. Следовательно, для целей планирования (прогнозирования), анализа и контроля при принятии управленческих заключений следует время от времени изучать сводные данные об имущественном состоянии хозяйствующего субъекта и финансовых результатах его работы. Помимо этого подобное обобщение данных диктуется интересами собственников.

Абсолютно все предприятия, за исключением бюджетных, представляют годовую бухгалтерскую отчетность, согласно учредительным документам, учредителям, участникам предприятия либо собственникам имущества и, кроме того, территориальным органам государственной статистики по месту их регистрации. Государственные и муниципальные унитарные организации представляют бухгалтерскую отчетность в органы, уполномоченные управлять государственным имуществом.

Библиографический список

1. Приказ Минфина России от 02.07.2010 № 66н (ред. от 06.03.2018) «О формах бухгалтерской отчетности организаций» [Электронный ресурс]. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_103394/2ff7a8c72de3994f30496a0ccbb1ddafdaddf518/
2. Положение по бухгалтерскому учету от 06.07.99 № 43н (изм. от 29.01.18) № 142н «Бухгалтерская отчетность организации» ПБУ4/99 [Электронный ресурс]. – URL:http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=107971&fld=134&dst=100010,0&rnd=0.8531358652135315#0
3. Пожидаева Т.А. Анализ финансовой отчётности: учебное пособие / Т.А. Пожидаева. – М.: КРОНУС, 2015.

В.Э. Ковалёв,
студент гр.У-18, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель А.В.Ханина, канд.экон.наук,
доцент кафедры экономики и финансов ЧОУ ВО ТИУиЭ

РЫНОК ТРУДА В СРЕДЕ ЦИФРОВИЗАЦИИ СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ

В работе рассматривается изменение состояния рынка труда в результате цифровизации современной экономической системы, показывается, какие профессии будут востребованы в ближайшем будущем, а какие утратят свою актуальность.

Рынок труда, цифровая экономика, профессии, специальность, прогнозирование.

Цель настоящей исследовательской работы состоит в том, чтобы проанализировать современное состояние рынка труда в условиях цифровизации экономики, чтобы выявить, систематизировать и обобщить наиболее существенные изменения рынка в современных условиях.

Объектом исследования в настоящей исследовательской работе являются рынок труда, занятость и безработица; доходы и заработная плата в отраслях и на предприятиях всех организационно-правовых форм; прогрессивные международные нормы и стандарты в области экономики труда и социально-трудовых отношений.

Актуальность исследования. Одним из основных направлений в преобразовании макро- и микроэкономики является формирование новых социально-трудовых отношений и рынка труда в условиях цифровой экономики, в связи с чем возникает необходимость в прогнозировании дальнейшей деятельности предприятий, кадрового обеспечения и профессиональной среды, позволяющее рассмотреть места неопределенности и риска в социально-трудовых отношениях, что послужило основанием для выбора темы исследовательской работы, предопределило её цель и поисковый характер.

Анализ исследований и публикаций, на которые опирается автор. Многие из научных работников, преподавателей-теоретиков и практиков рассматривают проблемы постепенного изменения рынка труда в связи с происходящей на современном этапе цифровизацией экономической системы (М.А. Морозов, Н.С. Морозова, Д.Н. Баранов, Ю.Г. Одегов, В.В. Павлова, Т. Буссемер, С. Крелл, Ш. Мейер, Б.Г. Ивановский и др.)

При проведении исследования и изложения материала были применены:

- общенаучные методы;
- аналитико-прогностические методы.

На сегодняшний день в результате проводимых экономико-ориентированных реформ рынок труда постепенно меняется, тесно интегрируя различного рода профессии между собой, а также кардиально дифференцируясь друг от друга.

В связи с этим был проведён анализ статистических данных, где было выявлено, какие профессии станут актуальными уже в ближайшем будущем, а какие профессии потеряют свою актуальность.

Начиная с 2020-х годов неимоверно возрастёт значимость неиерархических структур, производящих координацию своих планов производства, продаж, инвестиций в человеческий капитал и техническое обеспечение с помощью сети.

Приведём перечень профессий в сфере экономики и управления, актуальных на ближайшее будущее:

- Корпоративный антрополог – профессионал, который отвечает за анализ рынков инновационной продукции фирмы антропологическими методами, усиливающий взаимосвязанность компании с её целевой аудиторией. Тренд вызван повышенным ростом комплексности управленческих систем.
- Экоаудитор – профессионал, проводящий аудит промышленных предприятий и выдвигающий предложения по снижению воздействия на окружающую среду за счёт усовершенствования производства. Тренд вызван повышением требований к экологичности.
- Форсайтер – профессионал, проводящий отслеживание появления новых тенденций в различных отраслях экономики, политики, общественной жизни, культуры, подготавливающий отчёты о воздействии новых веяний на клиентские потребности. Тренд вызван повышением конкуренции и глобализацией.
- Менеджер портфеля корпоративных венчурных фондов – профессионал, управляющий инвестициями компании в стартапы, образованные на базе идей её сотрудников и направленные на улучшение продуктовой линейки компании. Тренд вызван повышением конкуренции.
- Менеджер по кросс-культурной коммуникации – профессионал, координирующий документооборот компании на иностранных языках, проверяющий ключевые идеи, подготавливающий кадровый состав предприятия для точной передачи смыслов на иностранных языках, а также чертам культуры при ведении диалога с иностранными партнёрами. Тренд вызван глобализацией.

Как видим, определенные сферы в профессиях интегрируют между собой, образуя совершенно новые и широкопрофильные специальности, содержащие в себе элементы всего экономическо-управленческого блока и современных технологий.

Приведём часть списка профессий, актуальность которых будет становиться всё ниже вплоть до 2030 г., окончательно перестав существовать на трудовом рынке: бухгалтер, сметчик, менеджер по кредитам, статистик, юрисконсульт, нотариус, аналитик, журналист, оператор гос.услуг, банковский операционист, логист, диспетчер, системный администратор, оператор call-центра, риэлтор.

Выводы исследования и перспективы. Как мы можем заметить, с наступлением нового этапа развития трудового рынка возрастают требования к имеющимся компетенциям, предъявляемые к специалисту. Базовые знания, необходимые для осуществления трудовой деятельности, должны быть использованы вкупе с такими умениями, как, например, умение владеть техникой на уровне продвинутого пользователя, знать, как можно сократить количество выбрасываемых отходов производства, тем самым улучшая экологическую обстановку вокруг, владеть культурными нормами, азами межкультурной коммуникации, быть сведущим в экономике, политике и общественной жизни.

Необходимость сокращения специальностей к 2030-м годам обусловлена также тем, что преобладающую часть операций, которые производят несколько человек, может производить один специалист и в кратчайшие сроки.

Следует и дальше прогнозировать и проводить анализ рынка труда, дабы определить необходимый вектор развития профессионального поприща, двигаясь параллельно с мировым прогрессом на рынке труда.

Библиографический список

1. Евтянова Д.В., Тиранова М.В. Цифровая экономика как механизм эффективной экологической и экономической политики /Д.В. Евтянова, М.В. Тиранова // Интернет-журнал «НАУКОВЕДЕНИЕ». – 2017. – Том 9. – №6 [Электронный ресурс]. – URL: https://naukovedenie.ru/PDF/ 79EVN617.pdf
2. Мозговой А.И. Повышение эффективности управления за счет цифровизации экономики / А.И. Мозговой // Вестник Евразийской науки. – 2018. – №5 [Электронный ресурс]. – URL: https://esj.today/PDF/ 91ECVN518.pdf
3. Коречков Ю.В., Леженина Л.А. Информационный капитал как новая форма интеллектуального капитала в экономических моделях цифровой экономики / Ю.В. Коречков, Л.А. Леженина // Вестник Евразийской науки. – 2018. – №3 [Электронный ресурс]. – URL: https://esj.today/PDF/ 53ECVN318.pdf

С.И. Ковальский,

магистрант гр.МЭЗ-28, ЧОУ ВО ТИУиЭ.

Научный руководитель И.Н. Олейникова, д-р экон. наук, профессор, профессор кафедры экономики и финансов ЧОУ ВО ТИУиЭ

КОНЦЕПЦИЯ СОЦИАЛЬНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ГАЗОДОБЫВАЮЩЕЙ КОМПАНИИ И ОСОБЕННОСТИ ЕЕ РЕАЛИЗАЦИИ В ОАО «СЕВЕРНЕФТЕГАЗПРОМ»

(Исследование выполнено при финансовой поддержке ЧОУ ВО «Таганрогский институт управления и экономики» в рамках научно-исследовательского проекта №18-04 «Современные стратегии развития финансово-кредитных отношений». Руководитель проекта – Т.А. Щербакова)

Представлен комплексный обзор направлений реализации корпоративной социальной ответственности ОАО «Севернефтегазпром». Освещены стандарты, применяемые компанией в части социально ответственного поведения.

Корпоративная социальная ответственность, социальные инвестиции, газодобывающая компания, социально ответственное поведение, нефтегазодобывающая отрасль.

В современном динамично развивающемся мировом бизнес-сообществе наиболее актуальной остается тема взаимодействия между бизнесом и обществом. Компании, строящие свою деятельность в рамках концепции социальной ответственности бизнеса перед обществом, более финансово устойчивы и конкурентоспособны. Несмотря на актуальность данной темы до сих пор нет четкого и однозначного определения понятия корпоративной социальной ответственности (КСО). В документах Европейской комиссии понятие КСО определяется как концепция, которая отражает самостоятельное решение бизнеса участвовать в улучшении социальной и экономической сферы, а также в сохранении и защите окружающей среды.

В российском бизнес-сообществе концепция КСО является относительно новым понятием и имеет свою специфику. До недавнего времени КСО в отечественных компаниях была в большей степени направлена на «внутренние» социальные инвестиции, то есть на своевременную выплату зарплат и социальную поддержку сотрудников компаний. «Внешние» социальные инвестиции, как правило, включали в себя соблюдение законодательных требований в области охраны окружающей среды и техники безопасности.

Однако в современном мире для достижения устойчивого развития, формирования положительного имиджа и приобретения репутации надежного делового партнера компаниям необходимы информационная открытость и доверие общества. Флагманами в разработке и внедрении концепции КСО в производственно-хозяйственную деятельность предприятия являются нефтегазодобывающие компании, большинство которых расположено в районах Крайнего Севера со сложными климатическими условиями.

В крупнейших нефтегазодобывающих компаниях концепция КСО охватывает три направления:

- в сфере экономики, что предполагает прозрачную систему приема на работу и оплату труда, реализацию программ обучения и повышения квалификации сотрудников, обеспечение безопасности рабочего места, социальные льготы;
- в сфере экологии, что предполагает разработку и внедрение программ, направленных в первую очередь на снижение негативного воздействия на окружающую среду в местах основной деятельности предприятий, сверх норм, установленных законодательством;
- в социальной сфере основными аспектами активной социальной политики являются развитие инфраструктуры в местах деятельности; взаимо-

действие и партнерство с местными органами власти; создание новых рабочих мест; благотворительность и спонсорство.

К таким социально ответственным компаниям относится и ОАО «Севернефтегазпром» – одно из крупнейших и эффективных газодобывающих предприятий группы Газпром. В компании объединены западные технологии и отечественный опыт добычи полезных ископаемых, что положительно влияет на эффективность и безопасность производства. В части социально ответственного поведения в компании разработана и внедрена Политика в области устойчивого развития ОАО «Севернефтегазпром», которая направлена на улучшение экономической, экологической и социальной эффективности компании посредством бережного использования природных ресурсов, стабильности в социальной сфере.

С целью выполнения положений данной Политики в экономической сфере с работниками заключен коллективный договор, которым предусмотрены дополнительные социальные выплаты и льготы работникам, такие как материальная помощь и оплата проезда к месту проведения отпуска; дополнительное пенсионное обеспечение, медицинское страхование и страхование сотрудников от несчастных случаев; компенсация расходов на питание сотрудникам, находящимся на газодобывающих объектах компании; дополнительные оплачиваемые отпуска; оплата путевок сотрудникам и пенсионерам т.д. С 2015 по 2017 г. расходы компании на оплату труда, социальные гарантии и льготы выросли на 22% в натуральном выражении и составили в 2017 г. 1 688 млн руб. [1, с.53].

Особое внимание компания уделяет программам развития, обучения и повышения квалификации сотрудников посредством взаимодействия с профильными вузами и средними специальными учебными заведениями. Реализация подобных программ позволяет компании сформировать резерв кадров, создать непрерывный процесс обучения всех категорий сотрудников.

В компании осуществляется активная работа с молодыми специалистами. Так, с 2014 г. ОАО «Севернефтегазпром» проводит конкурс инновационных проектов студентов и аспирантов технических вузов России, который позволяет выявить инновационные разработки в сфере добычи газа и стимулировать студентов и аспирантов к научно-практической работе. Кроме того, в 2017 г. создан совет молодежи, который способствует привлечению молодых специалистов в возрасте до 35 лет к активному участию в деятельности компании.

Следующим направлением реализации социально ответственного поведения является сфера экологии и охраны окружающей среды, которая направлена на минимизацию негативного влияния на окружающую среду и обеспечение безопасных условий труда.

Наряду с безусловным выполнением требований законодательства в области защиты окружающей среды, охраны труда и промышленной безопасности, начиная с 2009 г. компания сертифицирована на соответствие требованиям следующих международных стандартов: ISO 9001:2008 «Системы менеджмента качества. Требования» и ее актуальной версии стандарта ISO 9001:2015; ISO 14001:2004«Системы экологического менеджмента. Требования и руководство по использованию» и ее актуальной версии стандарта «ISO 14001:2015»; BS OHSAS 18001:2007 «Системы менеджмента профессионального здоровья и безопасности»; ISO 50001:2011 «Системы энергетического менеджмента. Требования и руководство по использованию» и успешно проходит ре-сертификационные и надзорные аудиты.

В компании разработана и внедрена «Программа экологического мониторинга территории ЮРНГКМ на 2016–2021 гг.», в соответствии с которой проводится экологический мониторинг и оценка воздействия на окружающую среду. По итогам полученных объективных данных за 2017 г. в среднесрочной перспективе на объектах компании сохранится стабильная экологическая ситуация. Так, в 2017 г. в сравнении с аналогичным периодом 2016г. выбросы загрязняющих веществ в атмосферу сократились на 2%, потребление тепловой энергии сократилось на 10%, проведены мероприятия по рекультивации 2,5 га нарушенных земель [1, с.70]. На постоянной основе осуществляются мероприятия по энергосбережению и повышению эффективности очистки воды и стоков.

Ключевым приоритетом для компании является обеспечение защиты здоровья и охраны труда работников. В 2017 г. расходы на охрану труда, промышленную и экологическую безопасность составили 53 млн руб. [1, с.53] С целью предупреждения и профилактики несчастных случаев в 2015 г. внедрена «Система контроля безопасности условий труда работниками ОАО «Севернефтегазпром» с применением карт наблюдений SOS», при помощи которой только за 2017 г. внесено 3 предложения по улучшению условий труда и выявлено 5 несоответствий.

Приоритетным направлением в области социально ответственного поведения является взаимодействие с региональными властями и инвестиции в инфраструктурные и социальные проекты в местах производственной деятельности компании. Политика отношений с регионами осуществляется на основе генерального соглашения о сотрудничестве, заключенного между ОАО «Севернефтегазпром» и администрациями МО Красноселькупского, Пуровского районов, г. Новый Уренгой, Правительством ЯНАО. За период с 2006 по 2017 г. вложения в совместные проекты составили более 500 млн руб. Только за 2017 г. в рамках выполнения генерального соглашения компания направила на социально-экономическое развитие региона более 60 млн

руб. и безвозмездно передала муниципальному образованию п.Уренгой административно-бытовой комплекс со всей сопутствующей инфраструктурой и коммуникациями, включающий порядка 19 крупных объектов [1, с.97].

Еще одним ключевым аспектом является реализация программ, направленных на поддержку традиционного образа жизни народов Севера, сохранение их уникальной культуры. Взаимодействие с местными сообществами регулируется не только Генеральными соглашениями о сотрудничестве, но и посредством сбора обращений через ящики приема отзывов и сообщений, размещенных в офисах ОАО «Севернефтегазпром».

Отдельно хотелось бы отметить, что начиная с 2011 г. компания ежегодно раскрывает нефинансовую информацию, руководствуясь стандартом четвертого поколения Руководства глобальной инициативы по отчетности (Global Reporting Initiative — GRI), а также стандартом отраслевого приложения для нефтегазового сектора (Oil and Gas Sector в области устойчивого развития в составе годового отчета.

Исходя из представленной информации можно сделать вывод, что ОАО «Севернефтегазпром» успешно реализует концепцию КСО по всем направлениям, а также ведет конструктивный диалог со всеми заинтересованными сторонами, которые могут оказать влияние либо способны испытывать на себе влияние деятельности компании.

Библиографический список

1. Годовой отчет 2017: официальный сайт ОАО «Севернефтегазпром». 2017 [Электронный ресурс]. – URL: https://severneftegazprom.com/netcat_files/124/174/2719_Severneftegazprom_smart.pdf

К.Ю. Криволай,
студент гр.Э-15, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель Е.Г. Хмара,
ст. преподаватель кафедры экономики и финансов ЧОУ ВО ТИУиЭ

ДВУХЭТАПНЫЙ ПРОЦЕСС РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ЗАТРАТ

В работе рассмотрен двухэтапный процесс распределения затрат, на основании которого выявлены основные шаги проведения данного процесса.

Затраты, двухэтапный процесс, подразделения.

Под распределением затрат понимается процесс отнесения производственных издержек к определенным объектам издержек. Система управленческого учета распределяет издержки по двум основным группам объектов: продукции и подразделениям.

В качестве объекта затрат выступает организационное подразделение, контракт либо иная учетная единица, с которой запрашивается информация данных об издержках и по которой происходит измерение стоимости процессов, проектов капиталовложений, работ, услуг, изделий и т.д.

На практике выделяют два самостоятельных блока в учете и распределении затрат.

Первый этап предполагает аккумулирование расходов по местам их появления, охватывая перераспределение непроизводственных расходов между структурными производственными отделами. На первом этапе распределения издержек выполняется три внутренних процесса:

а) происходит выборка учета затрат, другими словами, предмет деятельности, для оценки которого необходим отдельный показатель затрат, на который будут относиться производственные издержки (услуги и работы). Под объектами учета издержек подразумеваются места их появления, группы, либо виды однородной продукции, ею могут быть переделы, заказы, виды производств, структурные подразделения организации;
б) анализ и сохранение издержек, которые относятся к данному объекту учета расходов. К примеру, это бывают производственные издержки, издержки обслуживающих подразделений, административные и торговые издержки, издержки по совместной деятельности и др.;
в) выборка метода перенесения издержек вспомогательных подразделений на основные подразделения и их распределение.

Второй блок подразумевает отнесение расходов на конкретную продукцию (объектам калькуляции).

Чтобы воспользоваться процессом двухэтапного распределения, необходимо предпринять четыре шага. Первый и второй шаги составляют первый этап, а шаги третий и четвертый характеризуют второй этап двухэтапного процесса распределения издержек [1].

На основании решения бухгалтера-аналитика выбирается база распределения, в качестве которой выбирается показатель, соответствующий распределяемым издержкам каждого производственного отдела. Осуществление выбора базы распределения является очень значимым вопросом, поскольку в случае ее изменения бухгалтер-аналитик должен изменить и значение себестоимости услуг (изделия). Зачастую данная база сохраняется неизменной в течение длительного времени, так как является элементом учетной политики организации. В практической деятельности для распределения производственных непрямых издержек между носителями расходов используются следующие базы:

- оплата труда производственных рабочих. Данный показатель нужно использовать, когда оплата труда имеет большой удельный вес в общепроизводственных расходах в сравнении с расходами на содержание оборудования;
- время работы производственных рабочих (человеко-часы) – часто используется на основании двух причин: отображает издержки прямого

труда, информационные данные о потраченном времени находятся в нарядах и в рабочих картах;
- прямые затраты. Косвенные производственные издержки распределяются пропорционально стоимости затраченных на изделие основных материалов и основной оплаты труда производственных рабочих;
- машино-часы. На основании компьютеризации бухгалтерского учета возможно расширение информации о времени работы любого оборудования, которое затрачено на выпуск конкретного изделия;
- объем продукции в стоимостном либо натуральном выражении. Такой метод применяется в качестве базы распределения, на изделия с различной трудоемкостью будут приходиться равные накладные расходы;
- стоимость основных материалов. В данной случае используются ставки распределения накладных издержек в процентах от стоимости реализации основных материалов [2].

В каждой организации существует деление подразделений на основные и вспомогательные. Под основными понимаются такие подразделения, которые нацелены на формирование добавочной стоимости работ (изделий) либо деятельность которых напрямую связана с превращением сырья в готовую продукцию. К вспомогательным подразделениям относятся подразделения, осуществляющие деятельность по обеспечению производства, помимо этого они оказывают услуги разным подразделениями организации.

После перенесения всех расходов предприятия на производственные подразделения возможно их распределение по носителям затрат (объектам калькулирования) – второй этап процедуры, в рамках которого выполняются следующие шаги.

Распределение непрямых затрат осуществляется по изделиям на основании коэффициентов непрямых издержек, которые определяются в организации.

Расчет коэффициентов происходит следующим образом: 1) составляется прогноз непрямых затрат; 2) выбирается база распределения непрямых затрат; 3) определяется нормативный коэффициент распределения непрямых затрат; 4) распределяются непрямые затраты, приходящиеся на каждый производственный центр затрат, по видам продукции. И на этом этапе определяется себестоимость продукции (работ, услуг).

На основании данных шагов происходит двухсторонний процесс распределения затрат, позволяющий перераспределить все производственные накладные расходы по производственным и обслуживающим центрам издержек, вычислить отдельные ставки накладных расходов для каждого производственного центра издержек, распределить накладные расходы, приходящиеся на каждый производственный центр издержек, по видам продукции или другим выбранным целевым затратам [3].

Рассмотрим пример двухэтапного процесса распределения накладных расходов в традиционной системе – с условным распределением затрат. Швейное предприятие «Умелица» имеет следующие подразделения: производственные – закройный цех и швейный цех; вспомогательные – складское подразделение и отдел технического обслуживания. Оба вспомогательных

подразделения обслуживают как закройный, так и швейный цех. В качестве условной базы распределения выбраны часы труда основных производственных рабочих. Общезаводские накладные расходы за период составили 600000 руб. Часы труда в каждом из четырёх подразделений оценены следующим образом: закройный цех – 1 000 ч; швейный цех – 500 ч; складское подразделение – 300 ч; отдел технического обслуживания – 200 ч; итого – 2000 ч.

На первом этапе сначала распределяется вся сумма общезаводских накладных расходов между всеми подразделениями на основе рассчитанной ставки распределения:

Ставка распределения = 600 000 руб. / 2 000 ч = 300 руб. на один час труда.

Распределение общезаводских накладных расходов между подразделениями представлено в табл. 1.

Таблица 1

Распределение общезаводских накладных расходов между подразделениями

Подразделение:	Распределённые затраты
Закройный цех = 300 руб. × 1 000 ч	300 000 руб.
Швейный цех = 300 руб. ×500 ч	150 000 руб.
Складское подразделение = 300 руб. х 300 ч	90 000 руб.
Отдел технического обслуживания = 300 руб. × 200 ч	60 000 руб.
Итого	600 000 руб.

Затем распределяются затраты обслуживающих подразделений между производственными подразделениями на основе рассчитанных ставок распределения (общее количество часов труда в производственных подразделениях – 1 500):

Ставка распределения = 90 000 руб. / 1 500 ч = 60 руб. на один час труда.

Ставка распределения = 60 000 руб. / 1 500 ч = 40 руб. на один час труда.

Распределение накладных затрат обслуживающих подразделений на производственные подразделения (прямой метод) представлено в табл. 2.

Таблица 2

Распределение накладных затрат обслуживающих подразделений»

Показатель, руб.	Закройный цех	Швейный цех	Итого
Распределённые затраты складского подразделения	60 руб. ×1 000 ч = 60 000.	60 руб.× 500 ч = 30 000	90 000
Распределённые затраты отдела техническогообслуживания	40 руб. × 1 000 ч. = 40 000	40 руб. × 500 ч = 20 000	60 000
Общезаводские накладные расходы, распределённые на производственное подразделение	300 000	150 000	450 000
Итого	400 000	200 000	600 000

На втором этапе осуществляется распределение обобщённых накладных расходов каждого производственного подразделения на конкретные виды произведённой продукции так, как это было показано в настоящей статье выше. После данных процедур предприятие может переходить к этапу определения себестоимости продукции.

В описанном примере в целях упрощения была выбрана одна условная база распределения – часы труда основных производственных рабочих. Однако на практике следует помнить о необходимости более тщательного подхода к определению факторов издержек и при необходимости для распределения отдельных категорий накладных расходов применять различные базы распределения.

Библиографический список

1. Пирогова О.А. Методика распределения затрат: учебное пособие / О.А. Пирогова. – М.: Эксмо, 2017. – 400 с.
2. Полицарнова В.С. Управленческий учет: учебное пособие / В.С. Полицарнова – М.: Юрайт, 2016. – 428 с.
3. Ульянова А.Н. Управленческий и финансовый учет: учебное пособие /А.Н. Ульянова. – СПб.: БХВ-Петербург, 2016. – 320 с.

В.П. Леусенко,
магистрант гр.МЭ-28 (БУ), ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель И.Н. Олейникова, д-р экон. наук, профессор, профессор кафедры экономики и финансов ЧОУ ВО ТИУиЭ

ВНУТРЕННИЙ КОНТРОЛЬ ОРГАНИЗАЦИИ: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

Рассмотрены сущность и особенности построения системы внутреннего контроля в организациях формирования финансового результата.

Прибыль, рентабельность, финансовый результат, эффективность, внутренний контроль.

Руководители многих организаций задаются вопросом: «Нужен ли нам внутренний контроль и аудит в компании? Не лучше ли использовать аутсорсинг?» Ответы на эти вопросы можно найти в Законе «О бухгалтерском учете» №402-ФЗ, ст. 19 «Внутренний контроль» [1] и в Постановлении Правительства Российской Федерации от 30 июня 2012 г. №667 [2].

Из совокупности определений, находящихся в различных источниках, можно сказать, что внутренний контроль – это процесс управления данными субъектов компании для достижения поставленных целей с наименьшими потерями, предупреждение искажений и рисков в течение деятельности организации [3].

Чтобы оставаться на плаву в сегодняшнем быстро меняющемся «море» экономических отношений и конкуренции, любая организация должна быть

в состоянии приспосабливаться к текущей ситуации, уметь подстраиваться. Одной из функций управления организацией выступает внутренний контроль. Многие считают, что неимение контроля в организации к серьезным последствиям привести не может, однако серия громких экономических инцидентов и банкротств говорит об обратном. Развитие экономики, возникновение новых различных направлений, увеличение количества компаний и их размеров – все это привело к необходимости в услуге, которая позволяла бы не только определять риски, но и прогнозировать их, а также повышать эффективность организации. Система внутреннего контроля (СВК) и внутренний аудит организации являются именно такой службой.

В российской практике выделяют три основных элемента СВК (рис. 1).

С течением времени задачи внутреннего контроля увеличились, сюда теперь входят не только анализ финансовой отчетности и контроль финансовой деятельности предприятия, но и деятельность по предоставлению независимых и объективных гарантий и консультаций, направленных на оптимизацию деятельности организации.

Рис. 1. Система внутреннего контроля в организации

Рассмотрим более подробно сущность элементов системы внутреннего контроля (табл. 1).

Таблица 1

Сущность элементов системы внутреннего контроля

Наименование элемента	Определение
Контрольная среда	Представляет собой комплекс стандартов деятельности, а также принципов, которые определяют требования к внутреннему контролю организации и дают общее понимание организации в целом
Средства внутреннего контроля (СВК)	Это подразделения, которые должны вести финансово-хозяйственные операции, подготовку достоверной информации в виде финансовой или бухгалтерской отчётности
Система финансового учета и учета рисков	Направлена на выявление вероятности появления финансовых или иных потерь, которые могут возникнуть в ходе хозяйственной деятельности организации, связанной с внутренними и внешними условиями

В настоящее время существуют две основные причины достаточно быстрого внедрения и создания служб внутреннего контроля: экономическая необходимость и нормативные требования. Экономическая потребность вызвана тем, что в организациях существует разделение функций собственности и управления, то есть отступление собственников от управления и привлечение наемных менеджеров, с условием, что их работа направлена не на получение собственной выгоды, а на повышение эффективности работы предприятия. Менеджеры мало внимания уделяют контролю, что, как следствие, ведет к недооцениванию всей совокупности вероятных угроз, которые можно было бы предотвратить. В государственном секторе внутренний контроль также имеет большое значение в связи с растущим интересом к эффективности регулирования наделяемого имущества и к соблюдению целевой направленности выделяемых средств.

Второй и не менее важной причиной развития внутреннего контроля стал ФЗ от 6.12.2001 №402-ФЗ «О бухгалтерском учёте» [1].В предшествующем законе № 129-ФЗ отдельной правовой нормы, которая регулировала бы внутренний контроль организации не было. Теперь, согласно закону №402-ФЗ:

1) экономический субъект обязан организовать и осуществлять внутренний контроль совершаемых фактов хозяйственной жизни (ч. 1 ст.19);
2) экономический субъект, бухгалтерская (финансовая) отчетность которого подлежит обязательному аудиту, обязан организовать и осуществлять внутренний контроль ведения бухгалтерского учета и составления бухгалтерской (финансовой) отчетности (за исключением случаев, когда его руководитель принял обязанность ведения бухгалтерского учета на себя) (ч. 2 ст. 19). Данные положения являются значимыми нововведениями. Необходимость обязательного ведения внутреннего контроля предполагает не только контроль за бухгалтерской отчётностью, но и за отдельными фактами хозяйственной жизни организации.

В настоящее время, согласно закону № 402, самостоятельно устанавливать правила внутреннего контроля деятельности своих структурных подразделений должна сама организация. Общие принципы системы внутреннего контроля включают информацию об особенностях и масштабах деятельности субъекта и о системе его бухгалтерского учета. Итоги первоначального знакомства позволяют принять решение о возможности использования в проверке системы внутреннего контроля. Критерием эффективности системы внутреннего контроля служит соблюдение принципов внутреннего контроля организации.

Общие принципы внутреннего контроля и их значение раскрыты в табл.2.

Таблица 2

Общие принципы внутреннего контроля

Наименование принципа	Понятие
1. Принцип ответственности	Субъект внутреннего контроля должен нести ответственность за ненадлежащее выполнение своих функций
2. Принцип сбалансированности	Субъект контроля должен иметь определенный перечень прав и возможностей при определении его ответственности
3. Принцип своевременного сообщения об отклонениях	Данная информация должна предоставляться уполномоченным лицам в максимально короткие сроки
4. Принцип интеграции	Контроль необходимо рассматривать в совокупности и взаимосвязи с другими элементами, так как любой элемент управления не может существовать самостоятельно
5. Принцип соответствия контролирующей и контролируемой среды	Успешно справиться с разнообразием в подконтрольной системе может только такое контролирующее устройство, которое само по себе достаточно разнообразно. Следовательно, степень сложности СВК должна быть соответственной степени сложности подконтрольной системы
6. Принцип постоянства	Система СВК позволит вовремя предупреждать о возможности возникновения отклонений, а также своевременно их выявлять, если она бесперебойно и соответственно функционирует
7. Принцип комплексности	Общей эффективности можно добиться, только если адекватный контроль будет производиться над объектами различного типа, а не над узким кругом
8. Принцип согласованности пропускных способностей различных звеньев СВК	В СВК должно производиться согласование передачи данных между отдельными звеньями
9. Принцип разделения обязанностей	За одним человеком не должны быть закреплены одновременно следующие функции: санкционирование операций с определенными активами, регистрация данных операций, обеспечение сохранности данных активов, осуществление их инвентаризации
10. Принцип разрешения иоборонения	Должно быть обеспечено формальное разрешение и одобрение всех финансово-хозяйственных операций ответственными официальными лицами в пределах их прав

Принципы взаимосвязаны, сочетание их будет зависеть от конкретных обстоятельств, в соответствии с которыми организация будет самостоятельно закреплять их во внутренней учётной политике. Внутренний контроль имеет огромные возможности, которые необходимо использовать любой фирме, желающей вести свою деятельность эффективно, в соответствии с нормативными требованиями и современными методами управления.

Библиографический список

1. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 №402-ФЗ
2. Постановление Правительства Российской Федерации от 30.06.2012 №667 «Об утверждении требований к правилам внутреннего контроля, разрабатываемым организациями, осуществляющими операции с денежными средствами или иным имуществом (за исключением кредитных организаций)».
3. Баевская С.С. Внутренний контроль организации: доверяй, но проверяй / С.С. Баевская // Молодой ученый [Электронный ресурс]. – URL: https://moluch.ru/archive/59/8313/
4. Ивашкевич В.Б. Аудит в системе внутреннего контроля [Электронный ресурс]. – URL: https://www.lawmix.ru/bux/13281
5. Шегурова В.П., Буянова А.С. Особенности организации внутреннего контроля качества аудита / В.П. Шегурова, А.С. Буянова // Молодой ученый. – 2014. – №7 [Электронный ресурс]. – URL: https://moluch.ru/archive/66/10985/

М.М. Лысогорская,
студент гр.У-16, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель И.Н. Олейникова, д-р экон. наук, профессор, профессор кафедры экономики и финансов ЧОУ ВО ТИУиЭ

ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ МЕХАНИЗМ РАЗВИТИЯ БРЮХОВЕЦКОГО МУНИЦИПАЛЬНОГО РАЙОНА КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ

Проанализированы показатели бюджета Брюховецкого района Краснодарского края и уровень бюджетной обеспеченности. Сделаны предложения по наращиванию доходного потенциала бюджета и оптимизации его расходов.

Муниципальный район, местный бюджет, бюджетная система района, показатели бюджетной обеспеченности.

Актуальность темы исследования обусловлена тем, что от уровня развития финансово-экономического механизма муниципальных образований напрямую зависит качество жизнедеятельности населения, проживающего на их территориях. Особое значение имеет рассмотрение данных проблем применительно к конкретному муниципалитету. Муниципальное образо-

вание «Брюховецкий район» является административно- территориальной единицей Краснодарского края, занимает площадь в 1376 кв. км, численность населения – более 50,9 тыс. чел. Было основано 2 июня 1924 г. Отраслевой специализацией Брюховецкого района является сельское хозяйство. Аграрный комплекс района включает в себя 8 крупных и средних, 5 малых сельхозпредприятий, 205 крестьянских (фермерских) хозяйств и индивидуальных предпринимательств и 17,8 тысячи личных подсобных хозяйств. Промышленность района является перерабатывающей и представлена 3 крупными и 25 малыми предприятиями. Образовательная система Брюховецкого района включает в себя 16 общеобразовательных школ, 25 дошкольных учреждений, 4 учреждения дополнительного образования, 1 специальное учебно-воспитательное учреждение и 2 учреждения профессионального образования. Система здравоохранения района состоит из центральной районной больницы, 11 амбулаторно-поликлинических подразделений, 15 фельдшерско-акушерских пунктов и 6 бригад отделения «Скорой помощи» [1].

Бюджетный процесс в Брюховецком районе регламентируется Уставом муниципального образования «Брюховецкий район» [2], законом Краснодарского края №437-КЗ от 4.02.2002 «О бюджетном устройстве и бюджетном процессе в Краснодарском крае» [3] и Бюджетным кодексом РФ.

Бюджетная система Брюховецкого муниципального района имеет два уровня муниципальных бюджетов: бюджет района и бюджеты сельских поселений, входящих в состав района.

На основе Решения Совета муниципального образования «Брюховецкий район» от 22.11.2017 № 204 «О бюджете муниципального образования Брюховецкий район на 2018 год и на плановый период 2019 и 2020 годов» [4] был проведён анализ основных характеристик бюджета Брюховецкого района на 2018–2020 гг. В 2018 г. доходы местного бюджета составят 1 015 981,4 тыс. руб., расходы – 1 008 546,4 тыс. руб., то есть бюджет профицитный. В 2019 и 2020 гг. также ожидается превышение доходов над расходами на 3 328 и 2 662 тыс. руб. соответственно.

Структура доходов бюджета Брюховецкого района на 2018 г. выглядит следующим образом (рис. 1): налоговые доходы – 262 200,5 тыс. руб. (что составляет 25,81% от общей суммы доходов), неналоговые расходы – 53 608,0 тыс. руб. (5,28%), безвозмездные поступления – 700 127,9 тыс. руб. (68,91%). Согласно рис. 2, среди безвозмездных поступлений в 2018 г. дотации составят 15,2%, субсидии – 7,5%, субвенции – 77,3% и иные межбюджетные трансферты – 0,08%. Такая структура обусловлена передачей на уровень района существенного объема государственных полномочий Краснодарского края.

Рис. 1. Структура доходов бюджета Брюховецкого района на 2018 год, %

Рис. 2. Структура безвозмездных поступлений бюджета Брюховецкого района на 2018 год, %

В структуре налоговых и неналоговых доходов бюджета района в 2018 г. на долю налоговых поступлений приходится 83,0%, неналоговых доходов – 17,1%. Основными источниками формирования налоговых и неналоговых доходов, как показано на рис. 3, являются следующие налоги: НДФЛ – 67,7%, налоги на совокупный доход – 13,4%, доходы от использования имущества, находящегося в муниципальной собственности, – 11,7%, доходы от продажи материальных и нематериальных активов – 3,0%, штрафы, санкции, возмещение ущерба – 1,8%, государственная пошлина – 0,9% и прочие налоговые и неналоговые доходы – 1,5%.

Наиболее значимыми источниками доходов муниципального бюджета в целом являются безвозмездные поступления (68,91%). Среди налоговых доходов к наиболее весомым можно отнести доходы, получаемые в виде НДФЛ, среди неналоговых – доходы от использования имущества, находящегося в государственной и муниципальной собственности. Брюховецкий район сильно зависит от поступлений из вышестоящего бюджета, в частности, от таких видов безвозмездных поступлений, как субвенции. Наличие дотаций говорит о том, что бюджет района не достигает минимального уровня расчётной бюджетной обеспеченности муниципального образования, для достижения которого и предназначены дотации.

Основную часть расходов бюджета Брюховецкого района, запланированного на 2018 год, составляют расходы на образование –721 887,9 тыс. руб. (71,6% от общей суммы расходов), общегосударственные вопросы – 105 992,0 тыс. руб. (10,5%), социальная политика – 58 386,4 тыс. руб. (5,79%) и здравоохранение – 54 126,0 тыс. руб. (5,37%). К наименее значимым направлениям расходования бюджетных средств относятся охрана окружающей среды – 12, 0 тыс. руб. (0,001%), а также национальная оборона – 30,0 тыс. руб. (0,003%).

В целях определения уровня финансовой независимости бюджета был проведён анализ относительных показателей бюджетной обеспеченности, методика расчёта которых представлена в таблице.

Оценка устойчивости бюджета Брюховецкого муниципального района

Бюджетные коэффициенты	Способ расчёта	Полученные значения	
		2018	2019
Коэффициент соотношения безвозмездных поступлений и полученных доходов	$K_{БП} = \frac{БП}{Доходы - БП}$	2,22	2,09
Коэффициент бюджетной результативности территории	$K_{БР} = \frac{Доходы}{Числен.населен.}$	20,05	20,88
Коэффициент бюджетной задолженности	$K_{БЗ} = \frac{Дефицит\ бюдж.}{Расходы\ бюдж.}$	0	0
Коэффициент бюджетного покрытия	$K_{П} = \frac{Доходы\ бюдж.}{Расходы\ бюдж.}$	1,01	1,00
Коэффициент бюджетной обеспеченности населения	$K_{БО} = \frac{Расходы\ бюдж.}{Числен.населен.}$	19,90	20,84

С помощью показателей можно сделать следующие выводы: доля безвозмездных поступлений по отношению к доходам имеет средние значения, что демонстрирует средний уровень финансовой устойчивости бюджет района; бюджетная результативность территории незначительно увеличивается, как и уровень обеспеченности населения бюджетными расходами. Таким образом, общая бюджетная устойчивость района является более или менее стабильной.

Одной из проблем бюджета Брюховецкого района является высокая зависимость от поступлений из вышестоящих структур, так как доля безвозмездных поступлений в структуре доходов местного бюджета составляет 68,9%. Как следствие, возникает ограниченность возможностей местного самоуправления как в маневрировании финансовыми ресурсами, так и в решении актуальных проблем данного территориального сообщества.

С целью повышения финансовой устойчивости местного бюджета могут быть приняты следующие меры:

- усиление налогового контроля предприятий и индивидуальных предпринимателей за соблюдением ими трудового и налогового законодательства;
- проведение мероприятий по выявлению собственников земельных участков и другого недвижимого имущества и привлечения их к налогообложению;
- проведение мероприятий по привлечению дополнительных неналоговых доходов, путём повышения эффективности использования муниципального имущества.

Библиографический список

1. Характеристика Брюховецкого района // Сайт администрации муниципального образования Брюховецкийй район [Электронный ресурс]. – URL: https://www.bruhoveckaya.ru/raion/index.php
2. Устав муниципального образования Брюховецкий район // Сайт администрации муниципального образования Брюховецкийй район [Электронный ресурс]. – URL: https://www.bruhoveckaya.ru/vlast/ administraciya/ustav_mo/
3. Закон Краснодарского края №437-КЗ от 4.02.2002 «О бюджетном устройстве и бюджетном процессе в Краснодарском крае» // Сайт министерства финансов Краснодарского края [Электронный ресурс]. – URL: https://www.minfinkubani.ru/upload/iblock/deb/mvosf%20hy%20437-jl.zip
4. Решение Совета от 22.11.2017 № 204 «О бюджете муниципального образования Брюховецкий район на 2018 год и на плановый период 2019 и 2020 годов» // Сайт администрации муниципального образования Брюховецкий район [Электронный ресурс]. – URL: https://www.bruhoveckaya.ru/upload/iblock/17a/17a54f5ca08a051a67f6493ec6665e77.pdf

К.И. Меньших,
магистрант гр.МЭ-28 (БУ), ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель Т.С. Максименко, канд.экон.наук, доцент,
доцент кафедры экономики и финансов ЧОУ ВО ТИУиЭ

ПЕРЕХОД НА ОНЛАЙН КАССЫ И ТРУДНОСТИ ДЛЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

(Исследование выполнено при финансовой поддержке ЧОУ ВО «Таганрогский институт управления и экономики» в рамках научно-исследовательского проекта №18-05 «Развитие бухгалтерского учета, анализа и аудита в современных условиях». Руководитель проекта – Т.С. Максименко)

В статье рассматриваются три этапа перехода на контрольно-кассовую технику, кому необходимо перейти, основные изменения и трудности перехода для малого бизнеса.

Онлайн касса, индивидуальный предприниматель, налоговый орган, ЕНВД, ПСН.

Целью данной работы является рассмотрение особенностей перехода на онлайн кассы, а также трудности, с которыми пришлось столкнуться предпринимателям.

Кассовая реформа, проводимая с 2016 г., ставит своей целью перевод всего розничного бизнеса на онлайн-кассы. Реформа ссылается на закон № 54 ФЗ «О применении контрольно-кассовой техники при осуществлении расчетов в Российской Федерации».

Переход на новый порядок применения ККТ, предусматривающий передачу данных в режиме онлайн, разбит на три этапа.

1-й этап: с 1 июля 2017 г. все предприятия и ИП за исключением:

1) тех, кто был вправе не применять ККТ до введения нового порядка, в том числе:

– применяющих ЕНВД и патентную систему налогообложения;
– оказывающих услуги населению;
– осуществляющих расчеты с использованием электронных средств платежа (кроме платежных карт);

2) осуществляющих торговлю с использованием торговых автоматов.

2-й этап: с 1 июля 2018 г. предприятия и ИП:

1) применяющие систему ЕНВД и ПСН в сфере розничной торговли и общепита, кроме индивидуальных предпринимателей без наемных работников;
2) осуществляющие расчеты с использованием электронных средств платежа;
3) с наемными работниками, осуществляющие торговлю с использованием торговых автоматов.

3-й этап: с 1 июля 2019 г. все компании и ИП, в том числе:

1) организации и индивидуальные предприниматели на ЕНВД и ПСН вне сферы розничной торговли и общепита;

2) индивидуальные предприниматели на ЕНВД И ПСН в сфере розничной торговли и общепита без наемных работников;
3) организации и индивидуальные предприниматели, оказывающие услуги населению;
4) организации и индивидуальные предприниматели, осуществляющие безналичные расчеты с физическими лицами;
5) индивидуальные предприниматели без наемных работников, осуществляющие торговлю с использованием торговых автоматов [2].

Перейти на онлайн-кассы обязаны будут даже те предприятия и ИП, которые в настоящее время могут не применять контрольно-кассовую технику:

- организации и предприниматели, использующие торговые автоматы;
- оказывающие бытовые услуги населению с использованием бланков строгой отчетности;
- плательщики ЕНВД;
- предприниматели, применяющие патентную систему;
- организации и предприниматели, которые осуществляют прием от населения драгоценных металлов и драгоценных камней, стеклопосуды и утильсырья.

Основные изменения:

1. Самое важное изменение касается схемы работы предприятий (предпринимателей) с налоговыми органами. Посредством онлайн-кассы информация о произведенных расчетах с указанием наименования товаров (работ, услуг), сумме оплаты, ставке и сумме НДС будет передаваться в налоговые органы. Наименование услуг приводится при условии, что в момент оплаты имеется возможность определить объем и список услуг.
2. ККТ теперь применяется при расчетах с использованием электронного средства платежа, исключения составляют только расчеты электронного средства платежа без его предъявления между организациями или предпринимателями.
3. При расчетах за оказанные услуги будут применяться только бланки строгой отчетности, сформированные через автоматизированную систему для бланков строгой отчетности.
4. Для обеспечения работы онлайн-кассы нужно будет заключить возмездный договор со специализированной компанией – оператором фискальных данных (ОФД). Список ОФД размещен на сайте ФНС, на данный момент их всего четыре.
5. Изменения коснутся и самих кассовых аппаратов. Новые модели контрольно-кассовой техники должны обеспечивать не только возможность сохранения данных (как это было, например, с ЭКЛЗ), но и передачу данных о каждой покупке. Реестр разрешенных онлайн-ККТ размещен на сайте ФНС.
6. Произойдет упрощение процедуры регистрации контрольно-кассовой техники. По новым правилам процедура будет происходить как на бумажном носителе, так и через кабинет ККТ на сайте ФНС [1].

Предвзятое отношение к новой технике свойственно многим людям. Однако после пользования устройством оно обычно меняется на позитивное. Такая же ситуация возникает и при покупке онлайн-касс.

Перечень возможностей онлайн-касс значительно расширяется при использовании специализированных программ для розничного бизнеса.

Они легко настраиваются и позволяют интегрировать ККТ с бухгалтерскими базами и с другим ПО. Поэтому лучше купить онлайн-кассу сейчас и начать пользоваться её полезными функциями, чем ждать окончания отсрочки.

Таким образом, государство применяет к предпринимателям метод и кнута, и пряника, чтобы простимулировать их купить онлайн-кассу и использовать её в своей деятельности.

По мнению ФНС, новая технология позволит контролировать исчисление и своевременность уплаты налогов и сборов, автоматически выявлять нарушения, что сделает незаконные манипуляции с выручкой бессмысленными и создаст предпосылки для формирования здоровой конкурентной среды.

Основные проблемы, с которыми столкнулись предприниматели, это непредвиденные расходы на приобретение и установку ККМ, непонимание нового механизма взаимодействия с налоговыми органами; наладка оборудования для бесперебойной работы контрольно-кассовой техники.

Кроме того, для обслуживания новых кассовых аппаратов предприниматель обязан ежегодно обновлять фискальный накопитель данных и получать новую усиленную квалифицированную электронную подпись, что в среднем накладывает дополнительные затраты в размере около 15 тыс. рублей, что для предпринимателя, осуществляющего свою хозяйственную деятельность в городе, может и небольшая сумма в сравнении с чистым доходом, а для предпринимателя, занимающегося, к примеру, торговлей в местах отдаленных от густонаселенных пунктов, эта сумма имеет весомое значение.

Несмотря на то, что технологически изменения в контрольно-кассовом расчете призваны облегчить налоговый учет доходов предпринимателя, не исключены случаи технического сбоя оборудования, нестабильность работы сети, в случае чего может быть затруднена передача фискальных данных [3].

Складывается впечатление, что авторы нововведения просто не приняли в расчет малый бизнес – для него расходы, связанные с покупкой и обслуживанием аппаратов, могут оказаться существенной нагрузкой. В итоге высока вероятность, что малый бизнес может уйти в тень из-за вышеперечисленных проблем.

Таким образом, современные тенденции развития предпринимательской деятельности в Российской Федерации носят неоднозначный характер. С одной стороны, государство наделено регулятивной функцией к отношениям в предпринимательской деятельности, с другой – это регулирование носит сугубо императивный характер, который выражается в принятии новых норм и положений, затрагивающих интересы субъектов хозяйственной деятель-

ности, но в то же время ограничивающих свободу предпринимательской деятельности. Государству следует больше стимулировать предпринимательскую деятельность, ведь это залог развития рынка.

Библиографический список

1. Федеральный закон «О применении контрольно-кассовой техники при осуществлении расчетов в Российской Федерации» от 22.05.2003 № 54-ФЗ (в ред. от 25.12.2018) [Электронный ресурс]. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_42359/
2. URL: https://nalog-nalog.ru/kkt_kkm_kassa/perehod_na_onlajnkkt_etapy/
3. Достов В.Л., Шуст П.М. Эволюция отрасли электронных платежей: проблемы качественного перехода/ В.Л. Достов, П.М. Шуст. Москва. 2017. – 104 с.

Д.З. Мияссарова,
студент гр.4-ГМУ,
институт экономики финансов и бизнеса, БГУ
Научный руководитель А.А. Рабцевич, канд. экон. наук, доцент,
Башкирский государственный университет, г.Уфа

ОПЫТ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ КОРРУПЦИИ В СИНГАПУРЕ

Основное внимание в этой статье уделяется стратегии противодействия коррупции в Сингапуре. Рассматривается пагубный характер коррупции как угрозы национальной безопасности на основе данных индекса восприятия коррупции Transparency International. Анализируется положительный опыт по противодействию коррупции в Сингапуре.

Коррупция, коррупция в Сингапуре, индекс восприятия коррупции, противодействие коррупции.

Страны Азиатско-Тихоокеанского региона достигли процветания в значительной степени благодаря активной реформе в государственном секторе. В ходе осуществления целенаправленных изменений они избавились от балласта в виде устаревшей и в значительной степени застойной формы правления, которая втянула их в пропасть бедности, нищеты. За счет сокращения штатного расписания были сокращены расходы на содержание государственного аппарата, соответственно, увеличена заработная плата – один из стимулов для плодотворной, творчески ориентированной деятельности работника, устранено, таким образом, покровительство государственных служащих и низкое качество предоставляемых услуг. Причиной, побудившей к осуществлению административных реформ, конечно же, стало широкое развитие и распространение коррупции, что привело к недоверию граждан и бизнесменов к государственной службе [2, с. 26].

Среди множества антикоррупционных методов именно «сингапурская антикоррупционная стратегия» оказалась успешной.

До приобретения независимости в 1965 г. Сингапур был страной с высокой степенью коррупции. Тактика ее сокращения основывалась на реализации специальной антикоррупционной программы Министерства финансов, которая включала комплекс таких мер, как:

- регулирование действий чиновников и их ротация во избежание формирования устойчивых коррупционных связей;
- обеспечение конфиденциальности для предотвращения утечки важной информации, которая может быть использована для целей коррупции;
- упрощение бюрократических процедур;
- утверждение верховенства закона и более строгого законодательства;
- повышение независимости судебной власти (с высокой зарплатой и привилегированным статусом судей);
- введение экономических санкций за дачу взятки или отказ от участия в антикоррупционных расследованиях;
- принятие жестких мер, включая полное увольнение сотрудников таможни и других государственных служб;
- строгий контроль за соблюдением высоких этических норм;
- введение процедуры по пересмотру комплекса антикоррупционных мер каждые 3–5 лет;
- обеспечение защиты информаторов, сообщающих о случаях коррупции [1, с.110].

Выступая перед парламентом в 1985 г., премьер-министр, обосновывая расходы на содержание аппарата, сказал: «Я один из самых высокооплачиваемых и, возможно, один из самых бедных премьер-министров стран третьего мира... Существуют различные решения. Я предлагаю наш путь в рамках рыночной экономики, которая будет честной, открытой, оправданной и выполнимой. Если вы предпочитаете ему лицемерие, вы столкнетесь с двуличностью и коррупцией. Сделайте выбор» [5]. Парламент, как показала история, сделал правильный выбор, поддержав обоснованное премьер-министром назначение заработной платы министрам и старшим должностным лицам, близкой к рыночной ценности. Например, зарплата премьер-министра составляла 1,9 миллиона сингапурских долларов и была действительно самой высокой в мире.

Начало успешной антикоррупционной кампании в Сингапуре в 1970-е гг. положил бывший премьер-министр Ли Куан Ю, благодаря которому страна совершила беспрецедентный скачок из третьего мира в первый. В ноябре 1999 г. он мог со всей определенностью заявить: «Честное, эффективное правительство с безупречной репутацией было и остается самым ценным достижением правящей партии и главным достоинством Сингапура» [7, с.16].

В этой связи следует отметить, что в настоящее время Сингапур добился еще больших успехов в борьбе с коррупцией и теперь занимает девятое место в таблице Индекса Восприятия Коррупции Transparency International за 2017г. [8].

В центре борьбы с коррупцией в Сингапуре находится автономное бюро по расследованию коррупционных деяний (БКРД), которое с 1970 г. стало подчиняться непосредственно канцелярии премьер-министра. Гражданам была предоставлена возможность обращаться в бюро с жалобами на государственных служащих и требовать возмещения убытков.

Сингапурская антикоррупционная стратегия, основанная на «Законе о предупреждении коррупции», характеризуется желанием «минимизировать или устранить условия, которые создают как стимул, так и способность побуждать людей совершать коррупционные действия». Стратегия базируется на трех основных принципах:

- первым принципом является принцип меритократии (в буквальном переводе – правило достойных; это антиномия клептократии – власть воров). Его реализация основана на поиске талантов в любом социальном слое; пусть он будет бедным или богатым, если он талантлив, если он креативный и дальновидный, его будут привлекать к государственной службе и обязанностям, что связано с его стратегической способностью мыслить, решать и действовать с использованием инновационных методов управления.

  Система заслуг формируется по следующим принципам:

  1) поступление на государственную службу осуществляется на конкурсной основе;

  2) оценка соискателей проводится в соответствии с критериями личных способностей, знаний и навыков [3, с. 181];
- второй принцип, который служит основополагающим при формировании успешной государственной службы, – это прагматизм. В понимании государственных деятелей Сингапура прагматизм не следует какой-либо идеологии, скорее всего, это выбор наиболее эффективного пути для страны, ее процветания. Прагматизм – это способность творчески использовать чужой опыт, способность органично адаптировать его с учетом плюсов и минусов в своей стране;
- третий принцип, который привел Сингапур к успеху, – это честность. Эффект неожиданности испытывает наш рациональный ум, ограниченный этим принципом, его выдвижением. Однако честность, как категория высокой нравственности, является основным условием успешной работы во властных структурах Сингапура [4, с. 284].

Следует подчеркнуть, что с первых шагов антикоррупционной борьбы, особенно в сфере государственной власти, большое значение придавалось этике – статусу этики. В конце концов, когда «власть рассматривается как

возможность для личного обогащения, а не как свидетельство доверия народа, это становится проблемой этики», – был убежден бывший премьер-министр Ли Куан Ю. Все общества, претендующие на долгосрочное существование, должны придерживаться принципа честности, в противном случае общество не выживет, – выражал он непоколебимую уверенность.

Высокая степень ответственности, честность, личный пример безупречного поведения – требования и основные цели политических лидеров, государственных деятелей Сингапура. Правительство в данном случае является примером для всего общества. Неудивительно, что в этой стране устранены проблемы, связанные с борьбой с коррупцией. В Сингапуре категории «Власть облагораживает!» и «Власть раскрывает человека!» находят довольно весомое подтверждение [6, с. 98].

Таким образом, в Сингапуре принцип меритократии, прагматизма и честности – это составляющие сильного лидерства. Данные принципы строго соблюдаются, а их эффект способствуют тому, что Сингапур на современном этапе стал одним из наиболее промышленно развитых центров Юго-Восточной Азии.

Библиографический список

1. Гуревич Э.М. Правящая партия Сингапура: структура, идеология, политика // Юго-Восточная Азия история и современность / под ред. А.Н. Узякова, Ю.О. Левтонова. – М.: Наука, 1983.
2. Рабцевич А.А. Концепции понимания рынка труда в современной экономической науке /А.А. Рабцевич // Экономика и управление: научно-практический журнал. – 2018. – №1.
3. Рабцевич А.А. Теоретические основы стратегического управления региональным рынком труда / А.А. Рабцевич // Стратегические аспекты управления социально-экономическими системами в регионе: сборник трудов Международной конференции, 15 мая 2014г. – Владимир: ВлГУ, 2014.
4. Рабцевич А.А. Человек и его отражение в экономических процессах /А.А.Рабцевич // Вестник ИрГТУ. – 2010. – №4.
5. Россия и коррупция: кто кого. Аналитический доклад Регионального общественного фонда Индем [Электронный ресурс]. – URL: //indem.ru
6. Салемгареев А.А. Зарубежный опыт формирования сбалансированной региональной политики // Актуальные проблемы развития национальной и региональной экономики: сборник научных трудов VII Международной научно-практической конференции, 21 апреля 2016 г. – Белгород: НИУ «БелГУ», 2016.
7. Хонг Марк. Сингапур – страна, победившая коррупцию / Хонг Марк // К обществу без коррупции. – 2004. – №2.
8. Transparency International 2017 // Corruption perception index [Электронный ресурс]. – URL: //transparency.org.ru

А.В. Морковская,
магистрант гр.МЭЗ-28 (ФЭ), ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель Т.В. Петренко, канд.филос.наук, доцент,
доцент кафедры экономики и финансов ЧОУ ВО ТИУиЭ

ОБЩЕСТВЕННЫЕ БЛАГА И РОЛЬ МЕСТНЫХ БЮДЖЕТОВ В ИХ ФОРМИРОВАНИИ

(Исследование выполнено при финансовой поддержке ЧОУ ВО «Таганрогский институт управления и экономики» в рамках научно-исследовательского проекта №18-04 «Современные стратегии развития финансово-кредитных отношений». Руководитель проекта – Т.А. Щербакова)

В работе проводится оценка роли местного бюджета в процессе формирования предложения общественных благ на уровне муниципального образования на примере г. Таганрога.

Местный бюджет, чистые общественные блага, клубные блага, «эффект безбилетника», местные общественные блага.

В современной экономической науке выделяются разнообразные подходы к роли государства в хозяйственной системе: от «арбитра на рыночном поле» до непосредственного участника рыночных отношений. Эти подходы обусловлены множеством теоретических и эмпирических фактов, связанных с определением самой экономической системы и ее конкретных свойств. Однако вне зависимости от модели экономического развития любое общество сталкивается с необходимостью решения проблемы производства общественных благ. Более того, без эффективного решения этой проблемы невозможно сформировать потенциал устойчивого роста и развития, так как не будет достигнута социальная стабильность и сформирован базис для восходящего тренда социально-экономической и политической жизни общества.

Сущность общественных благ и их роль в экономическом развитии глубоко и разносторонне описана представителями институционального направления экономической науки – Дж. Коммонсом, У. Митчеллом, Гэлбрейтом, Хейлбронером, Г. Мюрдалем и многими другими. Под общественным благом принято понимать совокупность товаров и услуг, которые предоставляются населению на безвозмездной основе за счет финансовых средств государства**.** Производство и распределение общественных благ относится к основным функциям государства**,** его первоочередным задачам. Здесь проявляется направленность государства на отражение и реализацию интересов всего населения страны. Сегодня нормальное функционирование национальной экономики невозможно представить без таких общепринятых благ, как бесплатная система здравоохранения, образования, внешняя и внутренняя безопасность государства, социальное обеспечение и страхование**.** Общественными благами являются и работа служб гражданской обороны, ликвидации чрезвычайных ситуаций. Значение общественных благ заключается в том, что в них имеется потребность не у части, а у всего населения.

Основными чертами общественных благ могут быть выделены, прежде всего, неконкурентность их в потреблении (использование блага одним человеком нисколько не уменьшает ценности и значения его для другого потребителя), неделимость (невозможность субъекта самостоятельно определять характеристики и масштабы перераспределения блага), неисключаемость (наличие проблемы «безбилетника») и, конечно, преимущественно нерыночный характер установления стоимости блага. Общественные блага принято подразделять на неисключаемые, т.е. чистые общественные блага, и исключаемые, использование которых может быть ограничено определенным кругом населения, и распределение их возможно на основе рыночного механизма. Однако роль государства в производстве и перераспределении подобных благ должна быть определяющей, т.к. эти блага имеют фундаментальный положительный внешний эффект (экстерналию) для всего общества, обеспечение которого и определяет роль государства.

Говоря о масштабах распространения в рамках национальной экономики процесса производства и предложения общественных благ, принято выделять общегосударственные общественные блага – имеющие значение и распространяющиеся на территории всего государства, к примеру, деятельность федеральных органов государственной власти, армии, Федеральной службы безопасности и т.п., а также местные общественные блага – блага, к которым имеет доступ только часть населения страны. Обычно эти границы проводятся в соответствии с региональной принадлежностью населения. К ним, например, можно отнести, городские парки, городское освещение и т.п.

Так как количество населения, потребляющего общественные блага, большое, а взимание платы за их предоставление затруднено, то в этом случае единственным эффективным производителем благ может быть государство. С точки зрения предложения местных общественных благ эту роль должны взять на себя органы местного самоуправления, причем от того, насколько они качественно ее реализуют, будет в существенной мере оцениваться населением муниципальных образований качество системы государственного управления в стране. В настоящее время местные бюджеты, являясь частью финансовой системы РФ и существующие как самостоятельные денежные фонды, предназначены для решения вопросов местного значения, выполнения функций органов местного самоуправления именно в контексте производства и обеспечения населения необходимыми общественными благами. Наличие муниципального бюджета укрепляет экономическую самостоятельность органов местного самоуправления, способствует активизации хозяйственной деятельности и развитию инфраструктуры соответствующей территории. Местные бюджеты характеризуются широкой сферой влияния, степенью действенности и гибкости в зависимости от целей и задач территориального развития.

Согласно ст. 6 БК РФ, бюджетный процесс – это регламентированная нормами права деятельность органов местного самоуправления и участников бюджетного процесса по составлению и рассмотрению проектов бюджетов,

утверждению и исполнению бюджетов, а также по контролю за их исполнением [1]. Структура местного бюджета определяется Бюджетным кодексом, т.к. финансовое право РФ устанавливает принцип единого бюджетного регулирования, и может быть представлена следующим образом (рис. 1).

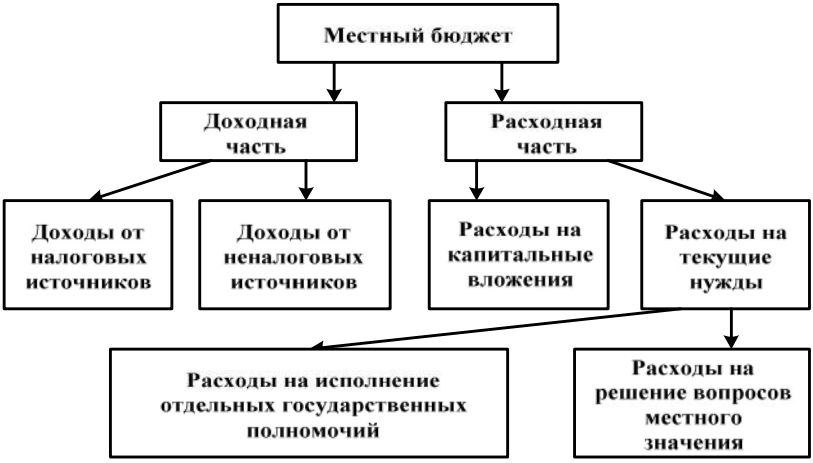


Рис. 1. Структура местного бюджета

Говоря о процессе формирования общественных благ в г. Таганроге, исходя из структуры расходной части бюджета города и направлений использованию бюджетных средств за 2016–2017 гг., а также в 2018 г., можно выделить следующие направления. В рамках подготовки к Чемпионату мира по футболу 2018 г. произошел значительный рост использованных средств на финансирование в области здравоохранения, физической культуры и спорта, а также социальной политики.

Увеличение финансирования в области здравоохранения было направлено на приобретение медицинского оборудования и машин скорой медицинской помощи (17,7 млн руб., из них 5 млн руб. выделено из местного бюджета). МБУЗ ГБСМП в 2017 г. профинансировано из местного бюджета для закупки лабораторного и реанимационного оборудования, а также обеспечение безопасности больницы. Рост бюджетных ассигнований затронул такую статью расходов, как физическая культура и спорт: было выделено большое количество средств на реконструкцию тренировочной базы в г.Таганроге. Общая стоимость проекта составила 369,1 млн руб.: в 2016 г. – 5,5 млн руб., в 2017 – 303,7 млн руб., в 2018 г. – 59,9 млн руб. В рамках проекта губернатора Ростовской области выполнены работы по созданию МАУ стадион «Торпедо» на общую сумму 3,4 млн руб.

В социальной политике прослеживается тенденция снижения выделяемых средств из бюджета, направленных на реализацию социальных программ. Так, на улучшение жилищных условий населения в 2016 г. в г.Таганроге было выделено 180,7 млн руб.: ветеранам Великой Отечественной войны и

инвалидам – 27,3 млн руб., молодым семьям – 10,4 млн руб., неудовлетворительное техническое состояние домов – 22,5 млн руб., сиротам – 45,6 млн руб. При этом за аналогичный период 2017 г., было освоено 126,1 млн руб. Из них на улучшение условий жилья молодых семей освоено 4,5 млн руб., 13,5 млн руб. выделено для ветеранов Великой Отечественной войны и инвалидов, детей-сирот – 78,0 млн руб. Для семей, переселенных из аварийного жилья, – 9,9 млн руб., в свою очередь для семей из домов, имеющих неудовлетворительное техническое состояние, направлено 20,1 млн руб.

В расходы на образование, кроме финансирования действующих учреждений этой сферы, были заложены средства на строительство детских садов и школы. На строительство детского сада по ул.Сергея Шило, 259-2 израсходовано в 2016 г. 54,0 млн руб., в 2017 г., с финансированием в 6,3 млн руб., детский сад «Апельсин» был открыт. Строительство детского сада по ул.Чучева, 48 исполнено в 2016 г. на сумму 39,1 млн руб., в 2017 г. – 14,0 млн руб., при этом в 2018 г. предусмотрена сумма 106,3 млн руб. На строительство школы по ул.Галицкого, 49-б общей вместительностью 1340 учащихся заложено в 2017 г. –8,1 млн руб. , а в 2018 г. – 500,0 млн руб.[2]

В целом структуру расходов местного бюджета в 2016–2017 гг. можно проиллюстрировать следующим образом (рис. 2).

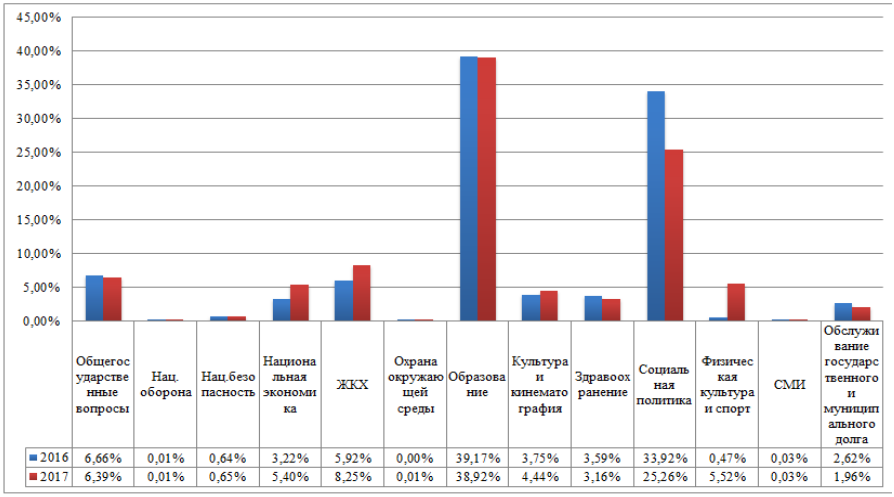


Рис. 2. Структура расходов местного бюджета в 2016–2017 гг.

Именно на создание местных общественных благ, необходимых населению Таганрога, и ориентированы те расходы, которые включены в качестве основополагающих в структуру расходной части бюджета города: это образование, социальная политика и ЖКХ. Такое положение, очевидно, наблюдается и в других регионах нашей страны, что подчеркивает актуальность вопросов производства и эффективного предложения местных общест-

венных благ в государстве. Однако проблема заключается в том, что доходы бюджета, зависящие от общего состояния экономики города, не всегда могут покрыть необходимые расходы на блага, потребление которых не столько зависит от экономической ситуации, сколько определяется самим уровнем потребительского спроса на эти блага. При этом статьи именно на эти расходы в местном бюджете и подвергаются наибольшим корректировкам в условиях бюджетного недофинансирования.

По-видимому, одной из наиболее актуальных проблем современной отечественной экономики выступает решение проблемы выбора методов финансирования производства местных общественных благ, решение которой требует теоретического осмысления с учетом мирового опыта и выработки стратегических подходов на уровне государства для обеспечения устойчивого социально-экономического развития общества в целом.

Библиографический список

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс]. – URL:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19702/
2. [Электронный ресурс]. – URL: http://fintagan.ru/ispolnenie-byudzheta-g-taganroga.html
3. Вахрин П.И., Нешитой А.С. Бюджетная система Российской Федерации /П.И. Вахрин, А.С. Нешитой [Электронный ресурс]. URL.: – М.: Издат.-торг. корп. Дашков и К', 2017. – 446 с.
4. Балакина, Т.П. Микроэкономика: промежуточный уровень. Сборник задач с решениями и ответами: учебное пособие / Т.П. Балакина, Е.А. Левина, Е.В. Покатович и др. – М.: ГУ ВШЭ, 2013. – 503 с.

К.Д. Назырова,
студент гр.4-ГМУ
институт экономики, финансов и бизнеса БГУ.
Научный руководитель А.В. Столь, канд.экон.наук, доцент,
доцент кафедры макроэкономического развития и государственного управления
Башкирского государственного университета, г.Уфа

ОБЩЕСТВЕННЫЙ КОНТРОЛЬ

Статья посвящена анализу общественного контроля как неотъемлемой части современного государства, его целей и задач, в рамках которых субъекты общественного контроля используют механизмы правового, экономического и социального контроля, а также общественного контроля в сфере реализации концепции «Умный город».

Общественный контроль, органы государственной власти, общественные организации, народовластие, общественный контроль в реализации концепции «Умный город».

Различие между контролем, который осуществляет само государство, и тем контролем, который исходит от общества, заключается в том, что первый осуществляется в рамках властных полномочий органами государства, второй организационно независим от государства и реализуется гражданами как частными лицами.

В разной степени контрольные полномочия изучаются почти всеми правительственными учреждениями. В зарубежных конституциях, а также в российской доктрине конституционного права выделяется контрольная ветвь власти. В России органы контроля также уполномочены прокуратурой, Счетной палатой и органами конституционного контроля. У исследователей нет единого мнения о существовании независимой, отдельной контрольной власти в России, и Конституция России не выделяет эту власть [4, с. 27]. Общественный контроль отличается от государственной власти и осуществляется по собственной инициативе граждан.

В России неправительственные и правозащитные организации работают по собственной инициативе, а общественные палаты и общественный контроль насаждаются сверху.

Общественный контроль – это деятельность граждан, которая объединяет общественные и другие некоммерческие организации, осуществляет контроль за соблюдением прав и законных интересов граждан [5, с. 45].

Правовую основу общественного контроля и попечения составляют Конституция Российской Федерации, Уголовно-процессуальный кодекс, Федеральный закон «Об общественных объединениях», другие федеральные законы и иные не противоречащие им правовые акты Российской Федерации. Общественный контроль выполняет приоритеты законности, гласности, прав граждан и законных интересов.

Известно, что в правовом государстве власть должна подчиняться закону, что может быть достигнуто только путем проверки. В силу объективных причин государство часто злоупотребляет властью и реализацией своих интересов в ущерб населению, что подтверждает его нежелание делиться властью. Такая негативная тенденция ведет к изменению характера и социальной цели государства, поэтому для ее преодоления требуется ограничение власти, т.е. контроль [2, с. 521].

Задачами общественного контроля в соответствии с Федеральным законом от 21 июля 2014 г. № 212-ФЗ «Об основах общественного контроля в Российской Федерации» являются:

- формирование и развитие гражданского правосознания;
- повышение доверия граждан к деятельности государства, а также обеспечение тесного взаимодействия государства с институтами гражданского общества;
- содействие в предотвращении и разрешении социальных конфликтов;

– осуществление инициатив гражданского общества, направленных на защиту прав и свобод отдельных лиц и граждан, прав и законных интересов общественных объединений и других неправительственных некоммерческих организаций [1].

Целями общественного контроля над деятельностью государственных органов являются уважение прав, свобод и законных интересов граждан, а также создание нормативного регулирующего механизма, обеспечивающего профессиональную реализацию национальной власти, которая соответствует потребностям и воле общества и его правосубъекта – народа.

Однако ответственность должна быть не только установленным принципом, но и психологическим восприятием обязательств гражданина, который определяется как для субъекта, контролируемого правовыми отношениями, так и для контролируемого субъекта.

Субъекты государственного и общественного контроля имеют свои особенности, которые отличаются от пределов и масштабов влияния контроля, содержания контрольной деятельности, юридических последствий проводимого контроля. Кроме того, диалектическая интеграция различных предметов основана на общих целях, принципах и объекте управления, что, в свою очередь, обеспечивает целостность и целостность механизма управления во всех системах управления в этой области.

Согласно действующей правовой базе, субъектами общественно-правового контроля за деятельностью государственных органов выступают:

– общественные организации, зарегистрированные на территории РФ в установленном законом порядке (политические партии, общественные объединения, профсоюзы, правозащитные движения);
– общественные советы (палаты);
– СМИ (средства массовой информации);
– граждане РФ [3, с.178].

Следует помнить, что государство в лице соответствующих органов и должностных лиц – это прежде всего исполнитель воли народа, а не наоборот. Реализация данного полномочия зависит от многих факторов, в том числе от уровня развития государственных институтов, которые стремятся осуществить меры по защите прав и свобод граждан.

Тема общественного контроля сейчас особенно важна. Среди активной части россиян растет запрос на общественный контроль в различных сферах: в здравоохранении, образовании, ЖКХ, строительстве и эксплуатации дорог. На сегодняшний день особо актуален общественный контроль в сфере реализации концепции «Умный город».

«Умный город» – это городская среда с обратной связью, которая обеспечивает наиболее полный, быстрый и надежный сбор информации обо всех факторах, которые каким-то образом влияют на жизнь граждан. И речь идет

не только о многофункциональной системе электронных датчиков, но и о тех технологиях, которые позволяют гражданам оценивать процесс проживания и жизнедеятельности. На основе этой информации создаются как автоматические, так и административные средства управления, что приводит к той же системе сбора информации, которая закрывает организационную и технологическую обратную связь «Умного города».

Сама концепция «Умный город» предполагает контроль за качеством воздуха, регулированием уличного освещения и вывоза мусора, транспортом (фото- и видеофиксация, весогабаритный контроль, парковочное пространство, автоматические системы управления дорожным движением), безопасностью (видеонаблюдение, мониторинг угроз, система координации и взаимодействия), здравоохранением, коммунальными услугами, окружающей средой и сервисами электронного государства, но до этого момента нужно реализовать ту самую концепцию.

Для осуществления проекта «Умный город» были сформированы мероприятия эффективного общественного контроля этой модели:

- контроль за соблюдением нормативных правовых актов;
- контроль за внедрением проектов, связанных с концепцией «Умный город»;
- контроль воздействия концепции «Умный город» в нравственно-этических и социальных аспектах;
- контроль за соблюдением интересов, прав и свобод граждан;
- контроль за рациональным распределением и использованием материальных, финансовых и иных ресурсов.

На сегодняшний день главной проблемой эффективности общественного контроля в концепции «Умный город» является низкая информированность населения и недобросовестная реализация данной модели в стране. Для решения этих проблем необходимо перед общественным контролем поставить следующие задачи:

- участвовать в информировании граждан через СМИ;
- контролировать своевременность и достоверность информации о реализации проекта;
- проводить проверку качества исполнения проектов;
- участие в обсуждениях, связанных с проблемами развития и внедрения концепции;
- борьба с коррупцией в сфере реализации концепции «Умный город».

В заключение необходимо заметить, что создание институтов гражданского общества должно сопровождаться расширением общественного контроля, который, не подменяя контроль над государственными органами, заменяет их и может оказать неоценимую помощь и поддержку национальной политике.

Общественный контроль, организованный и целенаправленно реализованный в политической и правовой системе, должен решать возникающие проблемы, с которыми сталкиваются граждане и государство, используя законодательную базу. Такой контроль служит условием реализации принципа народовластия.

Библиографический список

1. Федеральный Закон от 21. 07. 2014 № 212 ФЗ «Об основах общественного контроля Российской Федерации» [Электронный ресурс]. – URL: http: // www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_165809 /
2. Алексеев С.С. Линия права / С.С. Алексеев – М.: Статут, – 2014. – 544 с.
3. Бондарь Н.С. Власть и свобода на весах конституционного правосудия: защита прав человека Конституционным Судом Российской Федерации / Н.С. Бондарь. – М.: ТК «Велби», – 2015.
4. Лучин В.О. Конституционный строй России: основные политико-правовые характеристики/ В.О. Лучин // Право и политика. – 2016. – №10.
5. Румянцева В.Г. Общественный контроль за деятельностью гос-ва: к теории вопроса/ В.Г. Румянцева // История государства и права. –2016. – №11.

Г.К. Оспанбекова,

магистр экономических наук,

КГУ «Общеобразовательная средняя школа №6» (Казахстан, г.Темиртау)

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН В УСЛОВИЯХ РАЗВИТИЯ РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ

Республика Казахстан занимает обширную территорию, что обусловливает ряд проблем, связанных с территориальной организацией национальной экономики по вопросам рационального, регионального размещения производительных сил и совершенствования организационно-экономических союзов, возникающих между ними. В нынешнее время как никогда возрастает уровень геополитической напряженности. На смену старому протекционизму и регионализации приходит эпоха макроэкономической реальности, в которой мы сейчас с вами живем.

Региональная экономика, региональная политика, региональное развитие.

В прошлом, когда Республика Казахстан была в составе СССР, она развивалась в единой экономической системе, соответственно, размещение ее производительных сил осуществлялось благодаря общесоюзной схеме. Из-за этого отдельные ее регионы учитывались слабо, Казахстан не проводил никакую самостоятельную региональную политику, в связи с чем слабое развитие получила и теория региональной государственной власти. Благодаря мерам, предпринимаемым органами для регулирования социально-экономического развития, в регионах заложена определенная модель или

теория, от выбора ее теоретических основ региональной экономики прежде всего зависит эффективность ее реализации, а следовательно, стабильность темпов экономического роста, рационального использования имеющихся на территории ресурсов. За годы независимости нашему государству пришлось пройти сложный путь перехода от планово-административной к новой демократической рыночной парадигме регионального развития [1, с. 57–61].

В современных условиях усложнения всех форм общественной жизни региональная политика не является исключением. Если на первых этапах становления она отражала все государственные взаимоотношения, то сегодня она вышла за пределы интересов государств и регионов и состоит из политики различных субъектов. Наиболее распространенные подходы, используемые в региональной политике: выравнивание диспропорций; реализация эндогенного потенциала территорий; комплексное территориально-отраслевое развитие; стимулирование центров-роста; создание качественной среды для жизни; формирование региональных инновационных систем [4, с.184-239].

Из года в год в мире увеличивается количество национальных и международных организаций, оказывающих влияние на деятельность центральных и региональных органов публичной власти и неправительственных организаций по вопросам регионального и местного развития. На сегодня основным направлением их деятельности является поддержка демократических преобразований и институциональных возможностей в сфере местного и регионального развития [5, с. 49].

Нельзя не упомянуть о том, что в некоторых странах только начинает формироваться региональная политика, появление новейших инноваций, при этом каждой административно-территориальной единице необходимо накапливать инновационный потенциал исходя из реальных возможностей. Вспомним высказывание канцлера Германии Ангелы Меркель: «Европа скорее нуждается в политической смелости и креативности, чем в миллиардах евро». Эта мысль одинаково актуальна для всех стран и их территорий в любое время.

В силу сложности социально-экономических процессов, а также высокого влияния на пространственное развитие неэкономических факторов, определяющих поведение экономических агентов, исследование особого комплекса проблем, являющихся предметом региональной экономики, непросто. Можно выделить проблемы, стоящие в центре внимания региональной экономики, к ним относятся: экономика отдельного региона; экономические связи между регионами; региональные системы; размещение производительных сил; региональные аспекты экономической жизни.

Казахстан является признанным лидером в интеграционных процессах на постсоветском пространстве, инициирует создание и участвует в региональных организациях, которые нацелены на обеспечение безопасности, преодоление экономической отсталости постсоветских стран, построение транспортно-коммуникационных и хозяйственных связей, создание конкурентоспособной региональной экономики, выход на мировые рынки [7, с.144–161].

Как известно, Республика Казахстан выступает движущей силой экономических реформ в Центрально-Азиатском регионе. Регион Центральной Азии, имеющий свою историю и специфику развития, становится одним из важнейших факторов, обеспечивающих региональную безопасность. Приоритет отдается трем направлениям: противодействию новым вызовам и угрозам, экономическому сотрудничеству, взаимодействию в области человеческого развития [2].

Принятая государственная программы «Цифровой Казахстан» направлена, прежде всего, на цифровизацию отраслей экономики, создание инновационной экосистемы и повышение качества жизни населения. Цифровизация представляет собой ключевой фактор развития и конкурентоспособности государства. Казахстан в этом плане не стал исключением, также наряду с мировыми государствами участвует в цифровых преобразованиях как в рамках международных организаций, так и внутри страны.

В целом от реализации государственной программы «Цифровой Казахстан» прямой эффект в экономике к 2025 г. составит 1,7–2,2 трлн тенге в виде добавочной стоимости, или возврат инвестиций в 4,8–6,4 раза к общему объему инвестиций. В будущем ожидаем, что треть прироста ВВП будет обеспечена за счет цифровизации.

К 2020 г. рост производительности труда по отраслям экономики составит от 20 до 50%, благодаря этому будет создано дополнительно триста тысяч новых рабочих мест. Региональная политика представляет собой сферу деятельности государства и его органов, призванную обеспечить экономическое развитие в пространственно-территориальном аспекте, с наиболее рациональным размещением производительных сил и выравниванием уровня жизни населения [6, с. 261–278]. Кроме эффекта на развитие отраслей экономики, цифровые решения несут с собой и новые риски. Лидер нации Казахстана Н. Назарбаев отметил в своем послании к народу: «Дан импульс новому этапу технологического и инфраструктурного развития. Чтобы соответствовать новому времени, нам предстоит сплотиться в единую нацию – нацию, стоящую на пороге исторического восхождения в условиях Четвертой промышленной революции».

Мы видим, что США проводят свою политику, здесь можно наблюдать ужесточение монетарной политики федеральным резервом, влекущим за собой все ресурсы мировых инвесторов именно в экономику США и в ее ценные бумаги. В свою очередь, это остро влияет на инвестиционный интерес, на курс валют стран развивающего мира, и наше государство в этом отношении не исключение. Но несмотря на сложившуюся экономическую ситуацию, наши цели и интересы остаются неизменными. Глава нашего государства их перед нами поставил, и мы постепенно движемся к ним. У нас есть Стратегия–2050, и это есть наш главный документ. Для того чтобы на различных этапах нашего движения мы перед собой ставили четкие и отвечающие конкретным реалиям того или иного периода цели, разрабатываются стратегические планы. Новая же модель экономического роста направлена, прежде всего, на то, чтобы мы,

не теряя свои преимущества, могли строить новую экономику за счет технологий, развития человеческого капитала и экспорта [3].

Основными направлениями экономической политики за прошедший год были следующие: сохранение макроэкономической стабильности; обеспечение благоприятного бизнес-климата; развитие отраслей экономики, развитие транспортно-логистической инфраструктуры. На сегодняшний день необходима новая стратегия, которая способствовала бы объединению народов Центральной Азии. Ее актуальность обусловлена условиями переходного периода, экономическими, этническими и культурно-цивилизационными факторами. Сформировав единую стратегию основ взаимоотношений стран Центральной Азии, которая была бы направлена на разработку теоретической базы региональных взаимоотношений, выделения приоритетных политических и экономических путей развития, а также прогнозирования развития международных и межгосударственных отношений [7, с. 57–61].

Тем самым Казахстан является сторонником широкой региональной кооперации и углубления регионального и международного сотрудничества. С точки зрения благоприятных в контексте настоящих и будущих транспортно-проектных перспектив для Казахстана очень важна региональная интеграция, которая будет способствовать возрастанию интереса к региону «мировых столиц», благодаря совместным региональным усилиям регионов Центральной Азии по развитию связей регионов на уровне постоянного политического диалога, торговли и экономического сотрудничества между этими странами.

Библиографический список

1. Актуальные вопросы социально-экономического развития Республики Казахстан на современном этапе: научное издание. – Алматы: КИСИ при Президенте РК, 2004.
2. Послание Президента Республики Казахстан Н.Назарбаева народу Казахстана. 30 ноября 2015 г.: «Казахстан в новой глобальной реальности: рост, реформы, развитие» [Электронный ресурс]. – URL: www.akorda.kz
3. Послание Президента Республики Казахстан Н. Назарбаева народу Казахстана. 10 января 2018 г. Новые возможности развития в условиях четвертой промышленной революции [Электронный ресурс]. – URL: www.akorda.kz
4. Мичурина Ф.З. Отраслевая, регоинальная и международная экономика: учебное пособие / Ф.З. Мичурина. – Пермь: ИПЦ «Прокрость», 2004.
5. Сабден О. Экономика: избранные труды / О. Сабден. – Алматы: ИЭ КН МОН РК, 2011.
6. Симагина Ю.А. Региональная экономика. Природно-ресурсные и экологические основы: уч. пос. / под ред. В.Г. Глушковой. – М: КНОРУС, 2012.
7. Шаймергенов Т.Т. и др. Центральная Азия 2027: меняющийся стратегический ландштафт. Вероятные сценарии на 10 лет вперед / Т.Т. Шаймергенов, М.А., Абишева А.Ж. Рахимжанова. – Астана, 2017.

М.Н. Першова,
студент гр.ЭС-27, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель И.Н. Олейникова, д-р экон. наук, профессор,
профессор кафедры экономики и финансов ЧОУ ВО ТИУиЭ

ДЕНЕЖНЫЕ ДОХОДЫ И СБЕРЕЖЕНИЯ НАСЕЛЕНИЯ: АНАЛИЗ ДИНАМИКИ И ФАКТОРЫ РОСТА

Рассмотрена экономическая сущность сбережений населения и их роль в развитии национальной экономики. Проанализирована динамика денежных доходов и сбережений населения и представлен анализ факторов их роста.

Денежные доходы населения, сбережения населения, факторы роста сбережений населения.

Важнейшая роль сбережений населения как одного из ключевых факторов развития экономики РФ заставляет неотложно решать проблему формирования единой государственной политики и долгосрочной региональной инвестиционной стратегии, обеспечивая тем самым тесное экономическое взаимодействие основных хозяйствующих субъектов смешанной экономики: физических лиц, домохозяйств, предприятий и фирм, а также государства для достижения максимального вовлечения сберегательных ресурсов населения в инвестиционный процесс для подъема экономики.

Сбережение, согласно словарю русского языка, означает накопленную сумму денег. Как правило, сбережения трактуются как часть располагаемого дохода, которая не расходуется на потребление. Часть доходов хозяйствующие субъекты и население не тратят на текущее потребление, а накапливают (сберегают) для того, чтобы использовать их в будущем. В форме накоплений могут быть представлены не только деньги, но и драгоценные металлы, драгоценные камни, ценные бумаги. Однако использование в этой функции денег наиболее удобно, так как они являются самой ликвидной формой накопления, то есть обладают свойством абсолютной ликвидности [4].

Цель данной работы – проанализировать динамику доходов и сбережений населения в России. Задачами являются рассмотрение денежных доходов населения, их понятия и источников; изучение понятия «сбережения населения» и мотивов их формирования; анализ динамики и факторов роста.

Объект исследования – денежные доходы и сбережения населения как один из важнейших источников воспроизводственного процесса.

Предмет исследования – система экономических отношений, связанных с образованием, распределением и использованием денежных доходов населения.

Денежные доходы населения – это сумма денежных средств, получаемых домохозяйствами за определенный промежуток времени и предназначенных для приобретения благ и услуг в целях личного потребления.

Основными источниками доходов населения являются факторные доходы (доходы от основных факторов производства – заработная плата, рента, процент, дивиденды, прибыль); трансфертные платежи: пенсии, пособия, стипендии и т.п.; другие поступления: страховые возмещения, доходы от продажи валюты и пр.

Анализ сберегательной активности населения целесообразно проводить с использованием совокупности показателей, расчет которых возможен на основе данных официальной статистики Росстата, показателей статистики банковского сектора и отдельных сегментов финансового рынка, размещаемых на официальном сайте Банка России. В официальной статистике в основном используют доходные характеристики и группировки населения по величине среднедушевых денежных доходов для определения групп населения с различным уровнем материального благосостояния. Среднедушевой денежный доход отражает уровень экономического развития, степень развития социальной сферы, включая образование и здравоохранение [5].

Исследование показало, что уровень жизни населения в значительной мере зависит от величины денежных доходов, равномерности их распределения и покупательной способности. Снижение реального дохода произойдет только в том случае, если изменение номинальных доходов будет отставать от уровня инфляции. Представленные в табл. 1 показатели взаимосвязаны. Реальные располагаемые денежные доходы имели неустойчивую тенденцию роста, а затем падения: ускорение в 2010 и 2012г. и замедление темпов роста в 2015 и 2016г.

Таблица 1

Динамика цепных темпов роста реальных располагаемых денежных доходов, среднедушевых доходов за 2008–2017 гг.

Показатели	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Реальные располагаемые денежные доходы населения РФ	102,4	103,0	105,9	100,5	104,6	104,0	99,3	96,8	94,2	98,3
Среднедушевые денежные доходы	118,5	113,7	112,6	109,6	111,0	111,7	107,1	110,6	100,9	102,2

В табл. 2 представлен анализ направлений использования денежных доходов населения. По данным таблицы можно сделать вывод, что население тратит большую часть денежных доходов на покупку товаров и оплату услуг. Наибольший % наблюдался в 2014 и 2017 гг. Покупка валюты по сравнению с 2008–2009 гг. уменьшилась, но продолжает стабильно прогрессировать.

Таблица 2

Структура использования денежных доходов населения

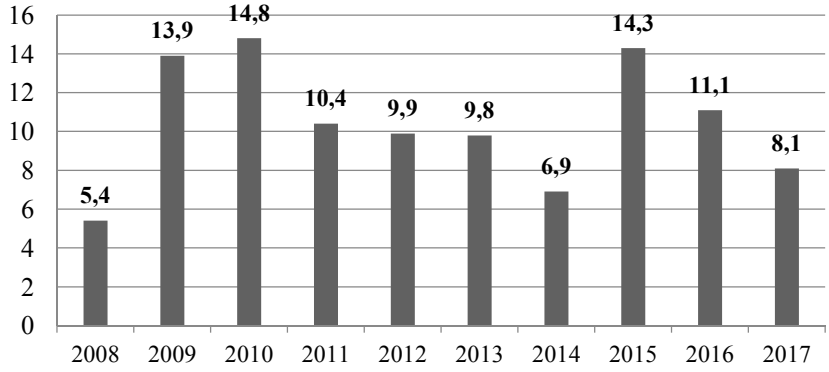
	2008	**2009**	**2010**	**2011**	**2012**	**2013**	**2014**	**2015**	**2016**	**2017**
Всего ден. доходов, %	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
В том числе:										
Покупка товаров и оплата услуг	74,1	69,8	69,6	73,5	74,2	73,6	75,3	71,0	73,1	74,9
Обязательные платежи и разнообразные взносы	12,3	10,5	9,7	10,3	11,1	11,7	11,8	10,9	11,2	11,8
Сбережения	5,4	13,9	14,8	10,4	9,9	9,8	6,9	14,3	11,1	8,1
Покупка валюты	7,9	5,4	3,6	4,2	4,8	4,2	5,8	4,2	4,0	3,7
Прирост денег на руках у населения	0,3	0,4	2,3	1,6	0,0	0,7	0,2	-0,4	0,6	1,5

Сбережения населения – это неиспользуемая на текущие потребительские нужды часть личного дохода, которая вкладывается или остается на руках у населения и накапливается в целях удовлетворения потребностей в будущем. Целевое назначение денежных накоплений выглядит следующим образом:

1) создание страхового резерва «на всякий случай»;
2) накопление денежных средств для приобретения предметов длительного пользования (машины, квартиры, др.);
3) долгосрочное накопительное страхование жизни;
4) создание денежного фонда для инвестирования в различные финансовые активы: приобретение акций, облигаций, паёв инвестиционных фондов, размещение денежных средств на депозитах в банках и др.;
5) вложение денежных средств в драгоценные металлы (тезаврация), недвижимость, иностранную валюту и др. активы.

Как правило, сбережения существуют в двух основных формах: неорганизованные сбережения – это сбережения в форме наличной валюты, которые остаются на руках у населения; организованные сбережения, осуществляющиеся в форме вкладов в банки и ценные бумаги. Для развития сберегательного рынка создаются новые формы организованных сбережений: анонимные вклады и долгосрочное страхование жизни. Анонимные – это вклады

населения в коммерческих банках, не требующие документов, удостоверяющих личность. Имя вкладчика может быть неизвестно даже банку. Схема получения денег сходна с получением средств со счета на предъявителя или с пластиковой картой. Доля сбережений в структуре денежных доходов населения, рассчитанная на основе статистики уровня жизни населения [1], представлена на рисунке.



Доля сбережений в структуре денежных доходов населения, %

На динамику данного показателя оказала влияние неустойчивая динамика развития экономики в условиях кризиса, инфляционные ожидания, сложившиеся на рубеже 2014–2016 гг. и резкое снижение уровня жизни.

Качественным показателем потенциала сбережений является доля сбережений населения в ВВП, рост данного показателя характеризует нарастание сберегательного потенциала.

Библиографический список

1. Объем и структура денежных доходов населения [Электронный ресурс]. – URL: http://www.gks.ru.
2. Российский статистический ежегодник 2018 [Электронный ресурс]. – URL: http://www.gks.ru
3. Социальное положение и уровень жизни населения России 2014 [Электронный ресурс]. – URL: http://www.gks.ru
4. Лапаев А.С. Денежные сбережения населения как экономическая категория / А.С. Лапаев // Вестник ОГУ. 2010. №2 (108) [Электронный ресурс]. – URL: https://cyberleninka.ru/
5. Чистик О.Ф. Статистические методы оценки инфляционных процессов в экономике России/ О.Ф. Чистик //Вестник СГЭУ. – 2016. – № 7(57).

Д.В. Плотникова,
магистрант гр.«Марк Маг-17», ГОУ ВПО ДНУ.
Научный руководитель Т.В. Ибрагимхалилова, канд.экон. наук,
доцент кафедры маркетинга и логистики,
ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет» (ДНР, г.Донецк)

ЗНАЧЕНИЕ ИНДЕКСОВ, РЕЙТИНГОВ И ИНДИКАТОРОВ КАК ИНСТРУМЕНТОВ МАРКЕТИНГА ТЕРРИТОРИЙ В ФОРМИРОВАНИИ ИМИДЖА ГОСУДАРСТВА

В статье изучены теоретические аспекты имиджа государства, дана характеристика и обоснована взаимосвязь инструментов маркетинга территорий в управлении имиджем страны.

Имидж, маркетинг территории, индикатор, индекс, рейтинг.

В условиях глобализации международного экономического пространства роль имиджа отдельного государства играет важнейшую роль, позволяя ему выгодно выделяться среди конкурентов. Следовательно, существует необходимость комплексного изучения инструментов маркетинга территорий, которые оказывают влияние на формирование имиджа государства.

Проблемам изучения имиджа государства уделяли внимание в своих работах Э.А. Галумов, Д.И. Зеликсон, Ф. Котлер, Е.Б. Перелыгина и др., однако данная проблема является актуальной и до конца не решенной.

На сегодняшний день стратегической задачей любого государства является формирование имиджевой составляющей страны в целом. Благоприятный имидж свидетельствует об уровне экономического, политического, культурного и социального развития, что находит свое отражение на международной арене. Однако создание прочного имиджа невозможно без выделения установок, которые объединяют общество внутри страны, следовательно, имидж государства представляет собой многогранное понятие, которое в научной литературе имеет множество трактовок.

Так, по мнению К. Боулдинга, имидж – это некий стереотип, который основан не на действительных фактах, а на мнениях, иллюзиях, которые существуют в сознании людей[1]. Ф.Котлер определял имидж государства как сумму убеждений, представлений или впечатлений людей в отношении какого-либо места [2]. Э.А. Галумов, приводя определение понятия «имидж страны», писал, что это целый комплекс объективных взаимосвязанных между собой характеристик государственной системы (экономических, географических, национальных, культурных, демографических и т.д.), сформировавшихся в процессе эволюционного развития государственности как сложной многофакторной подсистемы мирового устройства, эффективность взаимодействия звеньев которой определяют тенденции социально-экономических, общественно-политических, национально-конфессиональных и иных процессов в стране [3].

Проанализировав данные понятия, можно сделать вывод, что имидж государства – это общее представление о территории, которое сформировано на основе информационной политики, географических, культурных и исторических факторов, в зависимости от наличия ресурсов и других объективных факторов. Следовательно, в структурную модель имиджа государства входят политическая, социальная, культурная и экономическая составляющие.

Аналогично, как и на рынке товаров и услуг, для формирования имиджа государства целесообразно использовать маркетинговые инструменты.

Особую необходимость это приобретает в условиях социально-экономической и политической нестабильности, когда государству требуется комплексный подход в управлении, а концепция маркетинга территорий, его принципы и инструментарий позволяют принимать своевременные и точные решения (рис.1).

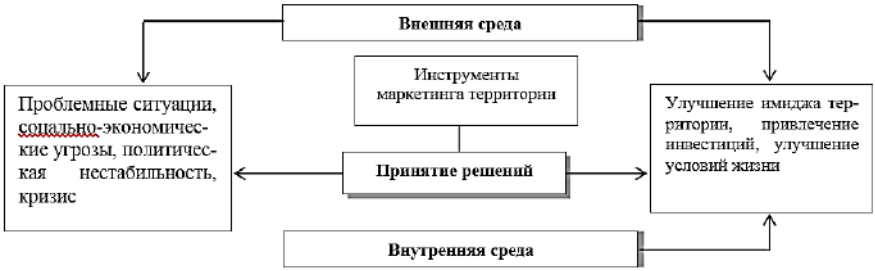


Рис.1. Инструменты маркетинга территории в системе принятия решений

Кроме того, инструменты маркетинга территории позволяют проводить стратегический анализ, формировать условия привлекательности территории, улучшать имидж государства, анализировать потребности граждан, повышать качество условий жизни. К числу основных инструментов необходимо отнести показатели индексов, рейтингов и индикаторов, которые показывают привлекательность государства для инвесторов и потенциальных жителей. Также данные показатели позволяют государству формировать дальнейшую стратегию развития, оценивая социально-экономическое положение, которое сложилось на сегодняшний день.

Индикаторы представляют собой статистические данные, которые выбираются исходя из существующих проблем и позволяют найти пути их решения. Примерами могут служить ВВП, ВНП, отраслевая структура ВВП, индекс цен, ставка рефинансирования, величина государственного долга, величина золотовалютных запасов и др. Сущность индексов как инструментов оценки территории заключается в комбинировании нескольких индикаторов в единый числовой показатель, что позволяет дать оценку территории с различными параметрами. Например, индекс потребительских цен, который позволяет охарактеризовать уровень инфляции. Еще одним инструментом

маркетинга территорий является рейтинг – формализованная шкала сопоставления различных объектов, по определенным параметрам или индексам. Примерами служит рейтинг инвестиционной привлекательности и др. [4].

Таким образом, можно сделать вывод о неразрывной взаимосвязи данных показателей для формирования имиджа государства. Первичным звеном при этом является индикатор, который указывает на явление и или проблему, которую необходимо изучить. Данные индикаторов формируют индекс – комплексный числовой показатель, который позволяет выработать стратегии дальнейшего развития. На основе индексов составляются рейтинги – сравнение государства с другими странами по определенным показателям. Следовательно, можно говорить о двух уровнях применения инструментария маркетинга территорий – внутреннем, где задействованы индикаторы и индексы, и внешнем, где составляются непосредственно рейтинги стран.

Ярким примером индексов, которые используется в международных расчетах и в дальнейшем формируют рейтинги, являются индексы торговли, такие как TiVA, STRI, TFI (табл. 1).

Таблица 1

Характеристика торговых индексовTiVA, STRI, TFI[5]

Наименование и содержание	**Значение на международном уровне**	**Значение на национальном уровне**
TiVA – индекс участия в глобальных цепочках добавленной стоимости. Содержит более 40 индикаторов	-используется для представления глобальных цепочек добавленной стоимости; -применим для анализа международных логистических операций	- позволяет оценивать место страны в общей структуре глобальных цепочек добавленной стоимости; - позволяет выработать стратегию качественного участия в цепочках создания стоимости
STRI – индекс ограничения в торговле услугами. Включает более 80 индикаторов	- оценивает уровень привлекательности стран в предоставлении услуг	- служит для определения проблем в государственной политике в области оказания услуг
TFI – индекс упрощения торговли. Содержит 133 индикатора	- дает оценку прогрессу стран в области упрощения торговых процедур	- определяет слабые места в регулировании таможенных и торговых процедур; - оценивает прогресс страны в упрощении торговли

Проанализировав данные таблицы, можно сделать вывод, что индексы играют важную роль как на национальном, так и на международном уровне. На национальном уровне они позволяют разработать стратегии развития государства в зависимости от поставленных задач, например, повысить привлекательность территории, а на международном являются основой для составления рейтингов среди стран по различным показателям.

Имидж страны неразрывно связан с понятием маркетинга территорий и его инструментарием. В работе обоснована тесная взаимосвязь индикаторов,

индексов и рейтингов в системе маркетинга и их влияние на формирование имиджа территории.

Библиографический список

1. Boulding K. The Image. Knowledge in Life and Society. AnnArbor, 2006.
2. Котлер Ф., Асплунд К., Рейн И., Хайдер Д. Маркетинг мест / Ф. Котлер, К. Асплунд, И. Рейн, Д. Хайдер. – СПб.: Стокгольмская школа экономики, 2005. – 390 с.
3. Галумов Э.А. Международный имидж России: стратегия формирования / Э.А. Галумов. – М., 2013. – 446 с.
4. Индексы и рейтинги территории как комплексные показатели информации [Электронный ресурс]. – URL: https://studme.org.
5. Рейтинги как инструмент совершенствования и гармонизации экономической политики: лучшие международные практики и рекомендации [Электронный ресурс]. – URL: http://www.eurasiancommission.org

Н.А. Попов,
магистрант гр.МЭ-27(ФЭ), ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель Т.В. Петренко, канд. филос. наук, доцент,
доцент каф. экономики и финансов ЧОУ ВО ТИУиЭ

ФИНАНСОВАЯ СТРАТЕГИЯ КАК СОСТАВЛЯЮЩАЯ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ОРГАНИЗАЦИИ

(Исследование выполнено при финансовой поддержке ЧОУ ВО «Таганрогский институт управления и экономики» в рамках научно-исследовательского проекта №18-04 «Современные стратегии развития финансово-кредитных отношений». Руководитель проекта – Т.А. Щербакова).

В работе рассмотрены вопросы, отражающие процесс формирования финансовой стратегии организации, функционирующей в современных условиях.

Рынок, организация, финансовая стратегия, этапы разработки финансовой стратегии.

На современном этапе рыночных отношений большинство организаций считают необходимым перспективное управление финансовой деятельностью на основе адаптации к изменяющимся условиям рынка. Эффективным инструментом в достижении данной цели выступает финансовая стратегия организации.

Финансовая стратегия представляет собой один из важнейших видов функциональной стратегии организации, обеспечивающей все основные направления развития ее деятельности [1].

Финансовая стратегия предполагает, что организации необходимо разрабатывать различные мероприятия по достижению наиболее благоприятных показателей финансового состояния, с которыми неразрывно связана система рыночных отношений. Разработка финансовой стратегии является одним из

главных факторов повышения эффективности хозяйственной деятельности любой организации. Реализация эффективной финансовой стратегии позволяет улучшить структуру средств компании и их источников, а также повысить показатели финансовой устойчивости, финансовые результаты деятельности и показатели рентабельности.

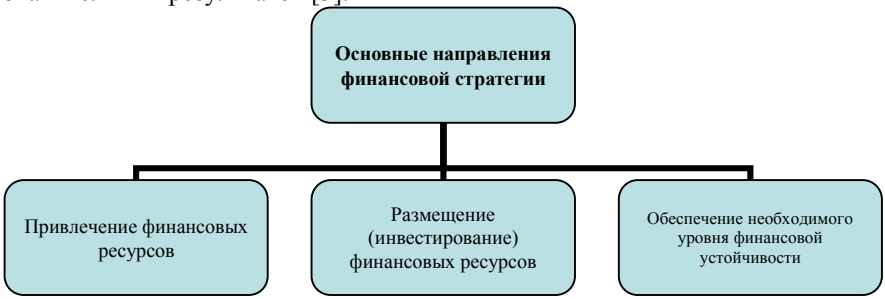
Многие авторы в экономической литературе называют основной целью финансовой стратегии увеличение доходов собственников организации [1]. Однако не все согласны с таким утверждением. Так, одни авторы называют основными целями финансовой стратегии эффективное использование и управление финансовыми ресурсами организации, а другие выделяют следующие цели: максимизация рыночной стоимости организации, максимизация прибыли, максимизация показателей финансового состояния организации [2].

Технология разработки финансовой стратегии заключается в осуществлении совокупности последовательных мероприятий по формулированию целей и действий организации в области финансов для построения как образа будущего компании, так и программы перехода к нему из текущего состояния.

К основным этапам разработки финансовой стратегии организации можно отнести:

- анализ финансового состояния;
- определение срока формирования стратегии;
- определение целей финансовой деятельности организации;
- разработка действий по достижению поставленных целей;
- реализация финансовой стратегии.

Финансовая стратегия предприятия решает задачи, обеспечивающие финансовую устойчивость предприятия в современных рыночных условиях хозяйствования. Это достаточно хороший инструмент, который позволяет компании развиваться в четко заданном направлении и достигать все более значительных результатов [3].



Финансовая стратегия при грамотном построении дает возможность не только создать условия для обеспечения организации финансовыми ресур-

сами и оптимизации рисков, но и сформировать пакет стратегических целей для дальнейшего эффективного развития.

Проблема выбора финансовой стратегии деятельности организации напрямую связана с необходимостью принятия решений в рыночных условиях. Здесь основное внимание отводится оценке текущего состояния субъекта хозяйственной деятельности.

Библиографический список

1. Савицкая Г.В. Анализ финансового состояния предприятия / Г.В. Савицкая. – М.: Гревцов Паблишер, 2017. – 767 с.
2. Таран С.А. Логистическая стратегия предприятия: разработка и реализация. Практические рекомендации / С.А. Таран. – М.: Альфа-пресс, 2016.
3. Вилков И.Н., Агапова И.В. Финансовая стратегия как фактор устойчивого развития предприятия / И.Н. Вилков, И.В. Агапова // Проблемы и перспективы экономики и управления: материалы III Междунар. науч. конф. (г. Санкт-Петербург, декабрь 2014 г.). – СПб.: Заневская площадь, 2014 [Электронный ресурс]. – URL: https://moluch.ru/conf/econ/archive/131/6426/

А.В. Рыжих,
студент гр.Э-15, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель Е.Г. Хмара,
ст. преподаватель кафедры экономики и финансов ЧОУ ВО ТИУиЭ

ОСОБЕННОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ СТАВКИ НАКЛАДНЫХ РАСХОДОВ ПО ЕДИНОМУ ТАРИФУ

В работе представлен способ распределения накладных расходов по единому тарифу, который позволяет проанализировать, сколько средств и ресурсов реально вкладывает предприятие в производство конкретного продукта.

Накладные расходы, общепроизводственная ставка, производственный процесс.

Актуальность темы исследования обусловлена тем, что у каждого предприятия, производящего продукцию или оказывающего услуги, возникает необходимость распределения накладных расходов между видами продукции. В отечественной практике существует несколько способов распределения этих затрат, в том числе ставка накладных расходов по единому тарифу.

Накладные расходы – это все расходы предприятия, связанные с его организацией, обслуживанием, содержанием, а также управлением.

Накладными расходами являются те расходы, которые не могут быть отнесены к прямым затратам на продукцию, производственный процесс. К ним можно отнести расходы на оплату труда управленческого персонала, плату за аренду, затраты на свет и отопление, амортизацию основных производственных фонов, цеховые и общеадминистративные расходы.

Под распределением накладных расходов понимается процесс отнесения производственных издержек к определенным объектам издержек. Система управленческого учета распределяет издержки по двум основным группам объектов: продукции и подразделениям.

Накладные расходы распределяются и списываются в себестоимость продукции пропорционально выбранной предприятием базе распределения:

- отработанное время (машино-часы);
- заработная плата основных рабочих;
- плановая себестоимость;
- выпуск продукции в физических единицах и т.п. [1].

Предприятие может использовать как единые и цеховые, так фактические и нормативные ставки распределения накладных расходов.

Под ставкой накладных расходов по единому тарифу, или общепроизводственной ставкой, понимаются накладные расходы, которые распределяются по целевым затратам с использованием единой тарифной ставки накладных расходов в целом для всей организации. Такие расходы рассматриваются целиком, без разделения на центры издержек.

Ставка накладных расходов – соотношение накладных расходов и полной суммарной базы надбавки.

Накладные расходы на единицу продукции подсчитываются как ставка накладных расходов, умноженная на базу надбавки на единицу продукции [2].

Предположим, что за какой-нибудь период суммарные общезаводские накладные расходы предприятия составят 180 000 рублей и что за этот же период основными производственными рабочими будет отработано 90 000 ч. Если в качестве базы распределения для начисления накладных расходов по выпускаемым видам продукции на этом предприятии будут выбраны часы труда основных работников, то ставка накладных расходов по единому тарифу будет равна 2 руб. за фактически отработанный час (180 000/90 000), и на все продукты предприятия накладные расходы будут исчисляться по этой ставке.

Например, деревообрабатывающее предприятие изготавливает заготовки ложек. На 1 000 заготовок (1 партия) используется 5 часов труда, т.е. можно определить, что на одну партию ложек приходится $5\text{ч} \times 2$ руб./ч $=10$ руб. накладных расходов.

Преимущество метода единой ставки распределения накладных расходов в том, что, не зная, какой будет уровень накладных расходов в текущем месяце, предприятие может примерно определить себестоимость продукции, т.к. заранее известно, что на час отработанного основными производственными рабочими времени приходится 2 рубля накладных расходов.

Однако данный способ учета накладных расходов имеет недостатки. Рассмотрим ситуацию, когда предприятие состоит из ряда различных подразделений производства, и выпускаемые продукты потребляют накладные расходы центров затрат в разных пропорциях, тогда использовать

единую ставку не рекомендуется. Предположим, что бухгалтером-аналитиком произведен точный учет накладных расходов по центрам затрат. При этом фактически отработанное основными производственными рабочими время осталось одинаковым в каждом цехе. В таблице представлен процесс расчета ставки накладных расходов для каждого центра затрат и для сравнения по единому тарифу.

Накладные расходы по центрам затрат и по единому тарифу

№	Наименование	Цех А	Цех Б	Цех В	Расчет по единому тарифу
1	Накладные расходы по данным учета, руб.	18 000	150 000	12 000	180 000
2	Фактически отработанное основными производственными рабочими время, ч	30 000	30 000	30 000	90 000
3	Накладные расходы на 1 ч, фактически отработанный, руб. (стр.1/стр.2)	0,6	5	0,4	2

Таким образом, если продукция производится в цехе А, то на каждый час работы основных производственных рабочих приходится 0,6 руб. накладных расходов, если в цехе Б, то на каждый час работы основных производственных рабочих приходится 5 руб. накладных расходов, а если в цехе В – всего лишь 0,4 руб. накладных расходов. В данном примере целесообразно определять ставки распределения накладных расходов по подразделениям, а не использовать единую ставку в 2 рубля за час.

Рассмотрим пример деревообрабатывающего предприятия, которое изготавливает заготовки ложек. Если для изготовления партии ложек требуется 5 фактически отработанных основными производственными рабочими часов в подразделении А, причем продукт не проходит через подразделения Б и В, то на партию ложек будут распределены 10 руб. накладных расходов, а при применении цеховой ставки накладные расходы на партию ложек будут распределены в размере лишь 3 руб. (5 ч × 0,6 руб. за ч).

Из этого можно сделать вывод, что ставка накладных расходов по единому тарифу может быть обоснована только тогда, когда все подразделения при производстве продукции используют накладные расходы приблизительно в одной и той же пропорции. Если же организация имеет возможность учитывать накладные расходы по центрам затрат, то правильнее использовать отдельные ставки распределения накладных расходов.

Библиографический список

1. Воронова Е.Ю. Управленческий учет: учебник для бакалавров / Е.Ю. Воронова. – М.: Юрайт, 2013. – 551 с.
2. Друри К. Управленческий и производственный учет. Вводный курс / К. Друри. – М.: ЮНИТИ, 2014. – 735 с.

А.В. Саргсян,
студент гр.У-16, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель И.Н. Олейникова, д-р. экон. наук, профессор,
профессор кафедры экономики и финансов ЧОУ ВО ТИУиЭ

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ БЮДЖЕТНОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ГОРОДСКИХ ОКРУГОВ РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Обозначена роль городских округов в системе муниципальной экономики, проведен анализ бюджетной устойчивости городских округов Ростовской области и сделан вывод о необходимости применения механизмов наращивания бюджетного потенциала городских округов.

Городские округа, бюджеты городских округов, бюджетная устойчивость, механизмы наращивания бюджетного потенциала.

Городские округа занимают особое место в ряду основных видов муниципальных образований по совокупности закрепленных за ними функций в решении вопросов местного значения. Городской округ – это городское поселение, которое не входит в состав муниципального района, имеет сложившуюся социальную, транспортную и иную инфраструктуру, необходимую для самостоятельного решения органами местного самоуправления городского поселения вопросов местного значения, установленных Федеральным законом от 6 октября 2003 г. № 131-ФЗ.

Статусную основу городских округов составляют в настоящее время 567 городов, которые входят в состав 2150 городских территориальных образований России (по состоянию на 1 января 2018 г.) [1]. Таким образом, городские округа составляют 2,5% от общего количества муниципальных образований. Однако их роль в развитии территорий и аккумулировании бюджетных средств для решения вопросов местного значения выглядит более существенной.

Согласно данным отчетности об исполнении местных бюджетов, в 2017 г. общий объем поступивших в местные бюджеты доходов составляет 3 845,7 млрд руб., что выше уровня 2016 г. на 5,5%, или на 200,6 млрд руб. [1]. Собственные доходы бюджетов, являющиеся основным финансовым источником для решения вопросов местного значения, определяемые как совокупные доходы бюджета за вычетом субвенций, увеличились в 2017 г. по сравнению с предыдущим годом на 152,8 млрд руб., или на 6,5%, в связи с ростом налоговых доходов (на 6,6%) и объемов межбюджетных трансфертов (без учета субвенций) из бюджетов других уровней бюджетной системы (на 8,9%) и составили 2 504,8 млрд руб.

Распределение собственных доходов по видам муниципальных образований в 2017 г. характеризуется следующей структурой:

- в бюджеты городских округов поступило 1 281,5 млрд руб. (51,2%);
- в бюджеты муниципальных районов – 859,3 млрд руб. (34,3%);
- в бюджеты городских поселений – 165,5 млрд руб. (6,6%).

При этом в сравнении с 2016 г. в объеме собственных доходов муниципальных образований доля собственных доходов городских округов возросла на 0,3%, городских поселений – на 0,1%, сократились доли муниципальных районов на 0,3%, сельских поселений – на 0,2%.

Анализ статистических данных [2] об исполнении муниципальных бюджетов городских округов показал, что по налоговым доходам данные бюджеты были исполнены в 2016 г. на 102,6%, а в 2017 г. – на 107,8%, а фактическая сумма исполнения составила 649,8 млрд руб., неналоговые доходы по видам муниципальных образований распределяются неравномерно. В 2016 г. основной объем неналоговых доходов – 62,8% поступил в бюджеты городских округов, в 2017 г. – 61,9%. Обладая высоким имущественным потенциалом, бюджеты городских округов аккумулируют значительный объем доходов от использования имущества, находящегося в муниципальной собственности, их доля в общей сумме неналоговых доходов в 2016 и 2017 гг. составила 58,1%.

В составе безвозмездных поступлений в бюджетах городских округов преобладают субвенции и субсидии, что обусловлено более высоким уровнем их бюджетной обеспеченности по сравнению с другими видами муниципальных образований. В бюджеты городских округов поступило 48,8% в 2016 г. и 49,5% в 2017 г. от общего объема субвенций, что обусловлено преимущественным делегированием государственных полномочий именно на уровень городских округов, которые также выступают и основными получателями субсидий для софинансирования отдельных видов расходов – стабильно более 49%.

Структура расходов бюджетов в разрезе полномочий по городским округам в 2016–2017 гг. сложилась следующим образом: расходы на решение вопросов, не отнесенных к вопросам местного значения, – 0,4%; расходы по осуществлению государственных полномочий – 35,2%; расходы по решению вопросов местного значения – 64,%.

Таким образом, для исполнения бюджетов городских округов характерны следующие особенности: рост исполнения плана по налоговым доходам, незначительное снижение поступлений от неналоговых доходов, снижение уровня расходов и повышение уровня сбалансированности.

Предметом непосредственного анализа в докладе выступают городские округа Ростовской области. Из общего числа муниципальных образований Ростовской области, относимых к первому уровню, городские округа составляют 21,8%, и всего их 12. Для оценки их бюджетного потенциала использована совокупность относительных показателей:

- коэффициент соотношения безвозмездных перечислений и полученных доходов – К=Бп/Дп, показывающий во сколько раз перечисления из областного бюджета превосходят налоговые и неналоговые доходы рассматриваемого муниципального образования;

- коэффициент бюджетной результативности территорий – КБР=Д/Ч, характеризующий объём доходов, приходящихся на одного жителя городского округа;
- коэффициент бюджетной задолженности – Кбз=З/Р, характеризует уровень задолженности бюджета на дату составления отчёта об исполнении бюджета (отношение дефицита к сумме расходов);
- коэффициент бюджетной обеспеченности населения – Кбо=Р/Ч , характеризует уровень бюджетных расходов на одного жителя городского округа.

По результатам анализа можно констатировать, что практически все городские округа имеют сбалансированные бюджеты, либо уровень дефицита/профицита является незначительным, что подтверждает уровень коэффициента бюджетной задолженности. Практически все бюджеты городских округов имеют достаточный уровень бюджетной обеспеченности, поскольку в составе межбюджетных трансфертов присутствуют только субсидии и субвенции, т.е. бюджеты не дотационны. Таким образом, бюджеты городских округов более устойчивы по сравнению с другими муниципальными бюджетами, входящими в состав бюджетной системы Ростовской области.

Существенные отличия наблюдаются в уровне бюджетной обеспеченности и уровне бюджетной результативности территорий городских округов. Средний уровень бюджетной результативности в городских округах составил 23118,99 руб., при этом уровень этого показателя ниже среднего, характерен для таких городских округов, как Батайск, Донецк, Каменск-Шахтинский, Новочеркасск, Новошахтинск, Шахты. Для этих же городских округов характерен недостаточно высокий уровень бюджетной обеспеченности населения.

В этой связи в качестве механизмов наращивания бюджетного потенциала городских округов Ростовской области могут быть предложены повышение эффективности применения методов программно-целевого бюджетирования; повышение доходного потенциала за счет развития муниципальной экономики; повышение эффективности расходования бюджетных средств; совершенствование системы муниципального финансового контроля; повышение эффективности деятельности муниципальных учреждений.

Сравнительная оценка уровня бюджетной обеспеченности городских округов Ростовской области в 2017 г.

	Ростов-на-Дону	Азов	Батайск	Волгодонск	Гуково	Донецк	Зверево	Каменск-Шахтинский	Новочеркасск	Новошахтинск	Таганрог	Шахты
Коэффициент соотношения безвозмездных перечислений и полученных доходов	0,142	Менее 0,0003	Менее 0,0003	Менее 0,0003	Менее 0,0003	Менее 0,0003	Менее 0,0003	Менее 0,0003	Менее 0,0003	Менее 0,0003	Менее 0,0003	Менее 0,0003
Коэффициент бюджетной результативности территорий	29704,20	23732,23	19302,69	23154,17	25457,25	1445,84	31252,99	19607,83	20735,78	20478,30	23531,34	19512,65
Коэффициент бюджетной задолженности	-0,01	-0,03	-0,02	-0,02	0,00	0,00	0,00	0,02	0,02	-0,01	-0,2	-0,00
Коэффициенты бюджетной обеспеченности населения	29979,56	24374,73	1972,03	23563,14	25370,50	1438,10	31213,77	20095,10	20414,67	20707,98	23959,47	19551,35

Библиографический список

1. Информация о результатах проведения мониторинга исполнения местных бюджетов и межбюджетных отношений в субъектах Российской Федерации на региональном и муниципальном уровнях за 2017 год [Электронный ресурс]. – URL: https://www.minfin.ru/
2. База данных показателей муниципальных образований [Электронный ресурс]. – URL: http://www.gks.ru/dbscripts/ munst/ munst60/DBInet.cgi#1

И.Г. Сидоров,
студент гр.Э-15, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель Е.Г. Хмара,
старший преподаватель кафедры экономики и финансов ЧОУ ВО ТИУиЭ

НАЛОГОВЫЙ УЧЕТ ПРЯМЫХ И КОСВЕННЫХ ИЗДЕРЖЕК

В докладе рассматриваются проблемы налогового учета прямых и косвенных издержек в реальных экономических условиях.

Издержки, косвенные, прямые, экономика, НК РФ.

Любое коммерческое предприятие создается с целью получения прибыли. И в ходе своей деятельности каждое предприятие несет определенные расходы, которые делятся на прямые и косвенные.

Прямые издержки – это расходы, которые непосредственно связаны с производственной деятельностью. Они формируют себестоимость продукции. Прямые расходы включают:

1) прямые материальные затраты:

– сырье и материалы;
– комплектующие и полуфабрикаты;
– энергия для основного производственного оборудования;

2) прямые затраты на оплату труда: заработная плата основного производственного персонала;

3) прочие прямые затраты:

– амортизация основного производственного оборудования;
– расходы на рекламу конкретного продукта;
– транспортные расходы;
– расходы на упаковку;
– комиссионные торговым агентам.

Косвенные издержки – это затраты, связанные с производством и реализацией продукции (работ, услуг), которые нельзя напрямую отнести к изготовлению продукции (работ, услуг) и можно учесть в расходах в том периоде, когда они понесены. Косвенные издержки включают:

а) косвенные материальные затраты, например, энергию для вспомогательного производственного оборудования;
б) косвенные затраты на оплату труда: заработную плату вспомогательного производственного персонала и заработную плату административно-управленческого персонала;
в) прочие косвенные затраты: амортизацию вспомогательного производственного оборудования; расходы на рекламу компании в целом; административные и общехозяйственные расходы; затраты на профессиональные услуги; прочие расходы.

Любой компании выгоднее как можно больше расходов считать косвенными. Ведь в этом случае можно признать всю их сумму уже в текущем отчетном периоде.

Однако налоговики настаивают на том, что организация не вправе произвольно относить расходы именно к косвенным и обязана обосновать, почему их нельзя считать прямыми.

В налоговом учете организаций, использующих метод начисления, все расходы, связанные с производством и реализацией, подразделяются на прямые и косвенные (п. 1 ст. 318 НК РФ). Рано или поздно и прямые, и косвенные расходы компания учтет при расчете налога на прибыль. Разница лишь в том, когда именно она сможет это сделать. Ведь вся сумма косвенных расходов, осуществленных в течение отчетного или налогового периода, уменьшает налогооблагаемую прибыль этого периода. Прямые же расходы признают в налоговом учете по мере реализации продукции, работ, услуг, в стоимости которых они учтены, то есть списание этих расходов может растянуться на несколько кварталов или даже лет (п. 2 ст. 318 НК РФ).

Несомненным плюсом является то, что, согласно Налоговому кодексу, каждая организация вправе самостоятельно установить в учетной политике для целей налогообложения, какие именно расходы она относит к прямым, а какие – к косвенным (п. 1 ст. 318 НК РФ). Исключением являются лишь торговые организации. Для них перечень прямых расходов строго регламентирован непосредственно ст. 320 НК РФ.

Отсутствие четких обоснований вполне может привести к тому, что налоговики по-своему определят перечень прямых расходов по конкретному виду деятельности, пересчитают компании налоговую базу и доначислят налог на прибыль, пени, а возможно, и штраф. Поэтому организация должна правильно распределить свои затраты.

Организациям, занимающимся производством продукции, выполнением работ или оказанием услуг, при решении вопроса об отнесении конкретных расходов к прямым или косвенным необходимо учитывать специфику производства, в особенности технологического процесса, виды сырья и материалов, образующих основу выпускаемой продукции, а также иные сущест-

венные факторы. Более того, сделанный выбор целесообразно обосновать непосредственно в учетной политике для целей налогообложения либо иметь подготовленные аргументы, желательно со ссылками на особенности технологического процесса, на случай возникновения разногласий с инспекторами во время выездной проверки.

Прямые затраты на производство отражаются преимущественно на счете 20 «Основное производство». По дебету этого счета собираются прямые расходы, непосредственно связанные с выпуском продукции, выполнением работ или оказанием услуг с кредита следующих счетов:

- 02 «Амортизация основных средств»
- 10 «Материалы»
- 23 «Вспомогательные производства»
- 25 «Общепроизводственные расходы»
- 26 «Общехозяйственные расходы»
- 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками»
- 69 «Расчеты по социальному страхованию и обеспечению»
- 70 «Расчеты с персоналом по оплате труда»

Аналитический учет на счете 20 ведется по видам затрат и видам выпускаемой продукции, что позволяет на данном счете исчислять себестоимость каждого конкретного вида изделия.

Прямые расходы на производство продукции могут также учитываться на счете 23 «Вспомогательные производства» и потом относиться в дебет счета 20.

Косвенные расходы, связанные с управлением и обслуживанием производства, учитываются на следующих счетах:

- 25 «Общепроизводственные расходы»
- 26 «Общехозяйственные расходы»

Деятельность любой организации, которая работает в рамках рыночной экономики, независимо от ее формы и сферы, предусматривает получение доходов и осуществление прямых и косвенных затрат. Они являются одними из базовых значений для расчета показателей финансовых результатов работы компании. Правильное распределение расходов на прямые и косвенные даст возможность не только корректно вести отчетность, снизить налог на прибыль, но и оптимизировать работу организации в целом.

Состав прямых расходов в налоговом учете налогоплательщик вправе определить самостоятельно. Однако установление прямых расходов в минимально допустимом объеме приведет как к возражениям со стороны налоговых органов, так и к потере контроля за процессом формирования разниц между данными бухгалтерского и налогового учета.

Т.Э. Шейдаев,
магистрант гр.МЭЗ 27-(БУ), ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель Т.С. Максименко, канд. экон. наук, доцент,
доцент кафедры экономики и финансов ЧОУ ВО ТИУиЭ

АКТУАЛЬНОСТЬ АУДИТА ДВИЖЕНИЯ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ

В статье рассматривается актуальность аудита движения денежных средств как важнейшего инструмента управления экономической деятельностью предприятия.

Аудит, денежные средства, внутренний контроль, касса, аудитор, аудиторская проверка, расчетный счет.

Аудит кассовых операций необходим для обеспечения безопасности при работе с денежными средствами, а также для улучшения условий по транспортировке и хранению денежных средств. Кроме того, аудит позволяет определить сроки и порядок для проведения ревизий внутри организации. Компании и ИП должны довольно тщательно относиться к тому, каким образом ведутся кассовые операции. В случае обнаружения нарушений со стороны контролирующих органов организациям и должностным лицам будут грозить административная ответственность и штрафы.

Одним из эффективных видов контроля учета денежных средств является независимый контроль – аудит.

Актуальность аудита денежных средств и кассовых операций заключается в том, что, во-первых, проверка и ведение аудита денежных средств предприятия является обязательным условием для формирования мнения о достоверности бухгалтерской отчетности во всех существующих аспектах. Во-вторых, из-за того, что кассовые операции достигают больших размеров, являются одним из важнейших объектов финансового контроля. Обращение денежных средств представляет собой процесс, который непрерывен во времени.

Основной целью проверки является установление законности, достоверности и целесообразности совершения операций с денежными средствами предприятия, правильности их отражения в учете. Аудит служит тем самым фактором, который не позволяет злоупотреблять ответственному лицу при указании сведений и данных в финансовой отчетности. В табл. 1 представлены документы, которые включаются в аудиторскую проверку кассовых операций и особенности их проверки.

Таблица 1

Список документов, включаемых в аудиторскую проверку

Что проверяется при аудите кассовых операций	Особенности проверки
Первичная документация	Первичные документы должны быть заполнены должным образом, в них должны присутствовать необходимые подписи. Наличие исправлений не допускается
Правильность оприходования денежных средств	Сверяются суммы из корешков пробитых чеков, банковских выписок и т.д. Если какие-либо суммы пропущены, это считается грубым нарушением
Соблюдение лимитов при расчетах наличными	При проведении сделок купли-продажи запрещается принимать наличные деньги в тех суммах, которые превышают установленный лимит. Если такая необходимость есть, то данная операция должна проводиться только через банк
Инкассация наличных денежных средств	Правом организаций и ИП является сдача денег в банк через службы инкассаторов. В этом случае денежные средства находятся под защитой. При оформлении к каждой сумке составляется денежная ведомость
Инвентаризация кассы	При проведении проверки должны присутствовать и кассир, и главный бухгалтер. Если в организации несколько касс, то опечатать нужно каждую. Это требуется для того, чтобы не было переноса денег или внесения изменений в кассовую книгу.

Аудиторская проверка осуществляется на основании одной из методик:

1) отраслевая применяется в соответствии с той отраслью, в которой занят объект, подлежащий проверке;
2) специальная;
3) традиционная, схема проверки основывается на определенных разделах бухгалтерии;
4) юридическая – основывается на соответствующих нормах законодательных актов.

Как и любая другая аудиторская проверка, аудит кассовых операций представлен определенными этапами, следующими друг за другом. В табл. 2 представлены этапы аудиторской проверки.

Таблица 2

Этапы проведения аудиторской проверки

Этапы проведения аудита кассовых операций	Что в себя включает
Этап 1 «Планирование аудита»	На данном этапе определяется стратегия проверки, составляется программа аудита и оцениваются ее объемы
Этап 2 «Сбор и анализ информации»	Вся подготовленная информация подвергается анализу, после чего выявляются проблемы, определяются пути для решения этих выявленных проблем
Этап 3 «Заключение аудитора»	Аудитором составляется заключение, которое содержит его мнение об итогах проверки

В ходе аудиторских проверок кассовых операций могут выявляться следующие нарушения:

- излишки денежных средств в кассе, их недостача;
- несвоевременное оприходование денег при поступлении их в кассу;
- выдача денежных средств без требуемой доверенности;
- выдача денежных средств подотчетным работникам без оформления ими авансовых отчетов;
- некорректное отображение операций.

Кроме того, одним из наиболее частых нарушений является непроведение инвентаризации, когда это необходимо, а проведение инвентаризации кассы требуется в следующих случаях:

- перед составлением годовой бухгалтерской отчетности;
- при смене ответственного за финансы лица в организации;
- при обнаружении факта хищения или порчи материальных ценностей;
- если передается имущество иному лицу во владение;
- после возникновения экстремальных ситуаций (пожар, авария, стихийное бедствие и др.);
- в случаях ликвидации или реорганизации компании.

Можно также привести и конкретные примеры нарушений, выявленных при аудите кассовых операций:

1) несоблюдение сроков проведения инвентаризации денежной наличности, предусмотренных в учетной политике организации;
2) в инвентаризационных документах содержатся помарки, ошибки, неточности или незаполненные строки;
3) при составлении акта инвентаризации не соблюдались требования законодательства;
4) инвентаризационные ведомости подписаны не всеми членами комиссии и материально-ответственными сотрудниками;
5) излишки, полученные в результате инвентаризации не оприходованы, а направлены на увеличение дохода;
6) в кассовой книге содержаться записи о выдаче персоналу зарплаты, но подписей этих сотрудников нет;

7) в РКО отсутствует информация об удостоверяющих личность документах получателя денежных средств;
8) работа с наличностью ведется, однако кассовый аппарат находится в неисправном состоянии;
9) книга кассира-операциониста заполняется не надлежащим образом.

Организация несет ответственность за проведение регулярного контроля внутри своей компании. Задача аудитора – удостовериться в том, что данная система контроля работает исправно, без нарушений.

К основным задачам руководителя организации в разрезе кассовых операций относят следующие:

1) касса должна быть оборудована в соответствии с законодательством. Должна быть обеспечена сохранность денежных средств как при хранении внутри фирмы, так и в случае транспортировки в банк;
2) обеспечение наличия кассовой книги;
3) контроль за тем, чтобы в кассе хранились только денежные средства компании (личные ценности и деньги работников хранить в кассе недопустимо);
4) осуществление приема наличности только через кассу.

На втором этапе проверки происходит сбор информации и последующий ее анализ. Вся информация, полученная на этом этапе, складывается в целостный результат, по которому уже становится ясно, что следует делать для решения тех проблем, которые были выявлены.

На последнем этапе аудиторы по полученным результатам первого и второго этапов оформляют акт – заключение аудитора. В данном документе содержится информация о самом аудиторе, а также его мнение о проведенной проверке [2, с 369].

Основная проблема заключается в том, что денежные средства в организации находятся в непрерывном движении. Рано или поздно на успешном предприятии объем операций с денежными средствами достигает таких объемов, что аудит операций с денежными средствами становится вынужденной мерой, без которой управлять предприятием в разрезе финансово-экономической деятельности становится практически невозможно.

Библиографический список

1. Калинина Г.В. Учет денежных средств: учебное пособие / Г.В. Калинина, И.В. Лучкова, Г.Н. Бакулина. – Саратов: Ай Пи Эр Медиа, 2018. – 148 с. [Электронный ресурс]. – URL: http://www.iprbookshop.ru/71594.html
2. Бухгалтерский учет, анализ и аудит: учебное пособие / Т.А. Тарабаринова [и др.].– СПб.: Санкт-Петербургский горный университет, 2017. – 369 с. [Электронный ресурс]. – URL: http://www.iprbookshop.ru/78147.html
3. Аудит: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / В.И. Подольский [и др.]. – 6-е изд. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. – 687 с. [Электронный ресурс]. – URL: http://www.iprbookshop.ru/71176.html

В.В. Богданова,
студент гр.Э-18, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель Т.В.Петренко, канд.филос.наук, доцент,
доцент кафедры экономики и финансов ЧОУ ВО ТИУиЭ

ПОВЫШЕНИЕ НДС В РОССИИ: ОЖИДАЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ И ПОСЛЕДСТВИЯ

В данной работе рассмотрена проблематика повышения налога на добавленную стоимость в Российской Федерации, что должно привести к росту доходной части бюджета страны, но негативно повлияет на инфляционные процессы, вызвав дополнительную инфляционную нагрузку на население.

Налог на добавленную стоимость, налогоплательщики, ставка НДС, налоговый тариф.

Налог на добавленную стоимость – сложный объект в налоговой теории и финансовой практике, который распространяется на всю производственную цепочку: от сырья до конечного продукта, выступающего в роли товара. Это один из косвенных налогов, размер которого увеличивается автоматически на каждой стадии перепродажи товара. Кроме того, этот налог выступает главным источником формирования бюджета. Его платит каждое юридическое лицо с продажи товаров, когда их стоимость при реализации хоть немного выше себестоимости.

В отечественной экономике роль налога на добавленную стоимость, с точки зрения реализации им фискальной функции, трудно переоценить, т.к. значительная доля доходной части бюджета аккумулируется с помощью этого налога [1]. Плательщиками налога выступают юридические лица — организации, физические лица – ИП, а также импортёры и экспортёры товаров, т.е. практически все хозяйствующие субъекты. С января 2019 г. произошли изменения в размере начисления НДС, что вызвало широкую дискуссию как в предпринимательской, так и в академической среде. Так, с точки зрения государственных фискальных органов, повышение ставки налога всего на 2% обеспечит приток в бюджет страны 600 млрд рублей [2]. Наполнение бюджета гарантировано, поскольку уклониться от этого вида налогов достаточно сложно. За ближайшие шесть лет доходность бюджета может возрасти на 2 трлн рублей.

Однако повышение НДС означает увеличение расходов каждого платежеспособного гражданина в среднем на 5 тыс. руб. в год [3].

Вот как это повлияет на цены:

- подорожают товары и услуги, которые облагаются по полной ставке НДС, больше всего – товары с длинной производственной цепочкой и высокой наценкой, например, одежда, бытовая техника, недвижимость, платные медицинские услуги;
- повышение НДС не отразится на стоимости ограниченного числа социально значимых товаров. Льготная ставка 10% остается на продукты,

детские товары, книги, обувь, некоторые лекарства и медицинские изделия. НДС для экспортируемой продукции не предусмотрен;
- по-прежнему освобождены от НДС такие услуги, как диагностика и лечение, перевозка пассажиров по железной дороге и городским транспортом, уход за детьми в садах и обучение в школах;
- жилищно-коммунальные услуги из-за роста НДС могут подорожать в два этапа. Обычно тарифы ЖКХ растут каждый год 1 июля на размер прошлогодней инфляции. Но в 2019 г. они вырастут в среднем на 1,7% с 1 января и еще на 2,4% – с 1 июля. Впрочем, это примерно соответствует инфляции в 2018 г.;
- рост НДС повлияет и на цены на бензин;
- подорожают автомобили большинства брендов. Повышение цен с 1 января анонсировали сразу несколько производителей, включая АвтоВАЗ, Nissan, Mitsubishi и Ford Sollers. Основной причиной они называют повышение ставки НДС.

Около 80% крупных компаний планируют повысить цены из-за роста НДС, показал подготовленный для РБК опрос Института Адизеса. Часть компаний начала подстраиваться заранее и повысила цены еще перед Новым годом: об этом говорит ускорение инфляции в декабре. В преддверии повышения НДС увеличилась и потребительская активность: россияне начали чаще покупать непродовольственные товары.

В 2019 г. Минфин рассчитывает собрать 6,9 трлн руб. за счет НДС, или 34,6% всех доходов бюджета. А к 2021 г. сбор НДС вырастет до 37,9% доходов, как следует из закона о бюджете [3].

Выросший НДС вызовет рост цен на медикаменты на 12–15%, что сделает их недоступными для основной части населения. Продолжительность жизни с учётом подобного развития событий вряд ли будет увеличена.

Бизнесмены также не в восторге от предстоящих реформ. Компенсация налога в ценах – не выход из ситуации, ведь чем ниже платёжеспособность населения, тем хуже идут дела у торговцев. Уже 1% увеличения НДС даёт ухудшение условий для бизнеса на 5%.

Не улучшат ситуацию даже обещанные компенсации:
- ускорение возврата налога экспортёрам с одновременным снижением порога ускоренного возврата до 2 млрд рублей;
- уменьшение количества камеральных проверок;
- отмена налога на движимое имущество.

Повышение ставки НДС транслируется в увеличение инфляции, из-за чего снижается покупательная способность работающего населения, поскольку снижаются реальные зарплаты. Это, в свою очередь, с точки зрения экономической теории приведет к снижению трудовых стимулов и уменьшению суммарных отработанных часов в экономике, что повлечет падение реального выпуска и реального агрегированного дохода и, как следствие, потребления.

Согласно ФЗ №303 от 03.08.2018, рост налогового тарифа приведет к следующим последствиям:

- повышение НДС с 1 января 2019 г. до 20% в обеспечит государственную казну более 600 млрд руб., которые используют на выполнение вышеназванных задач;
- согласно принятому Федеральному закону о повышении ставки НДС до 20%, отменят налог на движимое имущество предприятий.
- увеличение уровня инфляции на 1–1,6% и снижение ВВП на 0,22–0,36%, инвестиций – на 0,5–0,6%, экспорта;
- из-за повышения цен произойдет снижение потребительского спроса, и доход организаций уменьшится. У продавцов два варианта решения проблемы: уменьшить количество закупок или работать себе в убыток;
- повышение стоимости бензина. Это напрямую отразится на ценах поставки, а соответственно, и на предыдущем пункте;
- суммы страховых взносов лимитируются. Так, согласно подп. б п.8 ст.1 ФЗ №303 от 03.08.2018 (ред. 30.10.2018), некоммерческим, благотворительным компаниям, которые используют схему обложения налогами УСН, в ОПС отчисления будут равны 20%, для ОМС – 0%;
- снизится уровень экспорта, потому что ввезенную продукцию будет нерентабельно продавать.

Вероятно, повысится российское производство, но с увеличением страховых взносов работодателям невыгодно нанимать рабочую силу, поэтому количество рабочих мест может значительно уменьшиться. По прогнозам аналитиков повышение налогового тарифа до 20% замедлит развитие экономики страны.

Рост НДС негативно отразится на малом и среднем бизнесе. Правительство РФ решило пополнить государственный бюджет за счет повышения налога, но это необдуманный шаг. Правильный алгоритм пополнения бюджета выглядит так:

1) повышение денег в государстве. В Японии это делают банальным методом – печатают деньги;
2) снижение налогового тарифа: повышаются производительность и потребительская способность населения;
3) экономика пополняется пошлинными отчислениями;
4) поднимается производительность собственной продукции и услуг;
5) вырастает налоговая база;
6) бюджет наполняется.

Депутаты Государственной думы РФ предлагают другой вариант:

- повышение налогового тарифа.
- сокращение производительности и деловой активности в целом.
- рост стоимости услуг и продукции.

Такая схема вызовет падение потребительского спроса, а также малого и среднего бизнеса, т.к. уплата большой пошлины сделает производство нерентабельным. Соответственно, нет смысла в дальнейшем ведении собственного

дела. Государственная казна перестанет пополняться и, вероятно, предсказанные аналитиками 600 млрд рублей не попадут в бюджет.

Налог на добавленную стоимость увеличивают для пополнения бюджета, чтобы осуществить майский указ президента РФ, а денег для этого в госбюджете нет. Поэтому Правительство РФ собирает их с населения. Цепочка сбора средств выглядит так:

- ставка пошлины повышается;
- компании-продавцы, чтобы не уйти в минус, повышают стоимость продукции и услуг на исчисленный процентный показатель;
- население уплачивает эти средства;
- фирма по истечении квартала отправляет деньги в бюджет.

Эксперты Аналитического кредитного рейтингового агентства (АКРА) подсчитали, что цены поднимутся не на 2%, а примерно на 1–1,2%. Но, по словам экспертов, повышение НДС плюс увеличение инфляции спровоцирует рост стоимости товаров и услуг больше, чем на эту цифру. Итог: население пострадает из-за повышения цен, что негативно отразится на спросе [4].

В результате повышения налога в следующем году стоимость продукции и услуг повысится не на 2%, а больше – это увеличение цены бензина, перевозок, поставок, аренды помещений. В первую очередь, пострадают автомобилестроение и строительство, потому что Центробанк вынужден повысить ставку процента из-за повышения НДС. Поэтому автокредиты и процент на ипотеку также повысятся. Цены на продукцию автопрома поднимутся на 2%, а это некритично для покупателей.

Библиографический список

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 25.12.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2019). Гл. 21. Налог на добавленную стоимость [Электронный ресурс]. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165/5eec45b5e2f637ffe0599160528cec70be3f1e60/
2. Федеральный закон «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации о налогах и сборах» от 03.08.2018 №303-ФЗ (последняя редакция) [Электронный ресурс]. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_304084/
3. Зубков И. Ставка НДС вырастет до 20 процентов / И. Зубков [Электронный ресурс]. – URL: https://rg.ru/2018/08/06/stavka-nds-vyrastet-s-1-ianvaria-2019-goda.html
4. Лыкова Л.Н. Налоги и налогообложение: учебник / Л.Н. Лыкова. – М.: Юрайт, 2018. – 353 с.

КОНЦЕПЦИИ И ПРОБЛЕМЫ В СФЕРЕ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ И ГОСУДАРСТВЕННОГО МУНИЦИПАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ

А.П. Жуков,
магистрант гр.МУЗ-27, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель Т.Н. Балина, канд.психол.наук, доцент,
доцент кафедры управления ЧОУ ВО ТИУиЭ

МЕРЫ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ ЧРЕЗВЫЧАЙНЫХ СИТУАЦИЙ

В статье рассматриваются основные меры предупреждения чрезвычайных ситуаций на государственном уровне, позволяющие снизить вероятность возникновения чрезвычайных ситуаций и уменьшить возможные потери и ущерб от них.

Защита населения, катастрофа, меры профилактики, последствия, чрезвычайная ситуация.

Предупреждение чрезвычайных ситуаций в государственном масштабе можно рассматривать как одну из важнейших проблем, направленных на сохранение жизни и здоровья людей, сбережение государственного и частного имущества [1].

В основе мер по предупреждению чрезвычайных ситуаций (снижению риска их возникновения), уменьшению возможных потерь и ущерба от них (уменьшению масштабов чрезвычайных ситуаций) лежат конкретные превентивные мероприятия научного, инженерно-технического и технологического характера, осуществляемые по видам природных и техногенных опасностей и угроз. Значительная часть этих мероприятий проводится в рамках инженерной, радиационной, химической, медицинской, медико-биологической и противопожарной защиты населения и территорий от чрезвычайных ситуаций [2].

К организационным мерам, уменьшающим масштабы чрезвычайных ситуаций, могут быть отнесены охрана труда и соблюдение техники безопасности, поддержание в готовности убежищ и укрытий, санитарно-эпидемические мероприятия, заблаговременное отселение или эвакуация населения из неблагоприятных и потенциально опасных зон, обучение населения, поддержание в готовности органов управления и сил ликвидации чрезвычайных ситуаций [2; 3].

В целях устойчивого функционирования экономики и выживания населения в чрезвычайных ситуациях предусматриваются:

– максимально возможное рассредоточение производительных сил по территории страны с учетом дублирования отраслей и объектов экономики;

- наращивание экономического потенциала районов, обладающих энергетическими и природными ресурсами;
- ограничение нового строительства объектов в районах с повышенной опасностью природных стихийных бедствий;
- ограничение роста больших городов, концентрации материальных ресурсов в этих городах;
- разработка генеральных планов, планов детальной планировки, проектов застройки микрорайонов и кварталов с учетом требований безопасности при чрезвычайных ситуациях мирного и военного времени;
- развитие экономически перспективных малых и средних городов, поселков городского типа и крупных населенных пунктов;
- постепенный вывод из городов предприятий, баз, складов, перерабатывающих или хранящих значительное количество химических, взрывоопасных, легковоспламеняющихся и других опасных веществ;
- развитие в загородной зоне резервных объектов, способных обеспечить жизненно необходимые потребности населения в чрезвычайных ситуациях;
- создание в загородной зоне необходимой больничной базы, развертываемой в чрезвычайных ситуациях;
- развитие в загородной зоне сети оздоровительных, спортивных учреждений, пансионатов, кооперативно-садоводческих товариществ и других объектов хозяйственного назначения с учетом их использования для размещения эвакуируемого населения, пострадавшего в чрезвычайных ситуациях.

Указанные меры могут рассматриваться в качестве основных превентивных мероприятий по предупреждению чрезвычайных ситуаций и уменьшению масштабов их последствий. Они позволят повысить уровень материально-технического снабжения, обеспечат качество оповещения и организованность мероприятий по эвакуации населения, уменьшат риск вторичных факторов поражения и обеспечат эффективное проведение аварийно-спасательных и других неотложных работ по восстановлению нарушенного производства и систем жизнеобеспечения.

Библиографический список

1. Долгин Н.Н. О некоторых проблемах развития единой государственной системы предупреждения и ликвидации чрезвычайных ситуаций и гражданской обороны / Н.Н. Долгин // Стратегия гражданской защиты: проблемы и исследования. – 2012. – №2. [Электронный ресурс]. – URL: https://cyberleninka.ru/article/n/o-nekotoryh-problemah-razvitiya-edinoy-gosudarstvennoy-sistemy-preduprezhdeniya-i-likvidatsii-chrezvychaynyh-situatsiy-i-grazhdanskoy.
2. Методические рекомендации по анализу, описанию и изучению действий органов управления, сил и средств РСЧС по ликвидации ЧС природного и

техногенного характера. [Электронный ресурс]. – URL: https://www.mchs.gov.ru/upload/site1/document_file/L1EeRM8nzj.pdf
3. Сосунов О.В., Чернов В.Н. Повышение эффективности предупреждения и ликвидации последствий чрезвычайных ситуаций на коммунально-энергетических сетях городских поселений / О.В. Сосунов, В.Н. Чернов // Технологии гражданской безопасности. 2011. №1. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/povyshenie-effektivnosti-preduprezhdeniya-i-likvidatsii-posledstviy-chrezvychaynyh-situatsiy-na-kommunalno-energeticheskih-setyah

Н.Ф. Шамсутдинов,
студент гр. 4-ГМУ,
Башкирский государственный университет, г.Уфа

СПЕЦИФИКА ПРОБЛЕМ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ КОРРУПЦИИ НА ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЕ В РЕСПУБЛИКЕ БАШКОРТОСТАН

Данная статья посвящена рассмотрению понятия коррупции, а также изучению специфики проблем противодействия коррупции на государственной службе в Республике Башкортостан.

Коррупция, противодействие коррупции, государственная служба.

Среди основных проблем современности, от разрешения которых напрямую зависит будущее формирование мирового сообщества, одной из наиболее актуальных является проблема коррупции. Это связано с тем, что коррупция представляет собой серьезнейшее противоречие глобализации, а также один из вызовов мировому развитию [1, с. 21].

Коррупция делает слабее демократию и правопорядок, что, в свою очередь, приводит к нарушениям прав человека, ухудшает рыночные механизмы, искажает качество жизни людей, вызывает организованную преступность, терроризм и иные угрозы международной безопасности.

На сегодняшний день коррупция в системе государственной службы в Республике Башкортостан представляет весьма серьезную угрозу национальной безопасности, функционированию публичной власти, делает труднее экономическое становление и угрожает основам рыночной экономики, а также ограничивает конкуренцию и свободу экономической деятельности.

В Республике Башкортостан было зарегистрировано 3674 нарушения антикоррупционного законодательства. Треть из них составляют незаконные положения различных нормативных актов. 1298 должностных лиц получили дисциплинарные взыскания, 29 сотрудников, в том числе, были уволены в связи с утратой доверия. В суд было направлено 67 исков на общую сумму 150 миллионов рублей.

В результате этого в Республике Башкортостан противодействие коррупции исследуется в качестве главной цели как государственных, так и муниципальных органов власти, каждого института гражданского общества, а модернизация имеющегося антикоррупционного законодательства является высокоэффективным инструментом ее осуществления [4, с.121].

К наиболее распространенным нарушениям на государственной службе в Республике Башкортостан относятся незаконное участие в управлении коммерческими организациями, осуществление предпринимательской деятельности государственными служащими, непредставление (представление недостоверных) сведений о доходах, имуществе и обязательствах имущественного характера государственных служащих, получение вознаграждения от физических или юридических лиц.

Помимо этого в Республике Башкортостан отмечается высокий уровень коррупции при исполнении органами государственной власти государственных функций и предоставлении государственных услуг гражданам и организациям.

Противодействие коррупции в Республике Башкортостан осуществляется при помощи использования определенных мер:

- антикоррупционная экспертиза нормативных правовых актов Республики Башкортостан, а также их проектов;
- антикоррупционный мониторинг;
- разработка и осуществление антикоррупционных программ и мероприятий;
- антикоррупционное образование;
- антикоррупционная пропаганда;
- использование антикоррупционных стандартов.

Но несмотря на это, отмечается целый ряд проблем противодействия коррупции на государственной службе в Республике Башкортостан. Так, большинство проблем отмечаются в законодательной базе, которые появляются в процессе проведения антикоррупционной экспертизы [2, с.101]. К сожалению, существующие сегодня в Республике Башкортостан способы и правила ее проведения являются недостаточно отработанными и не содержат научного обоснования. Для решения данной проблемы в Республике Башкортостан необходимо формирование более широких способов проведения такого рода правовой экспертизы с привлечением ученых-юристов. Это позволит избежать расширительного толкования и пробелов при проведении экспертизы.

Другой проблемой Республики Башкортостан является сложность структуры органов государственной службы, наличие большого количества бюрократических процедур, которые порождаются самими чиновниками, а также отсутствие внешнего и внутриорганизационного контроля над работой государственных органов.

Данное положение усугубляется еще и тем, что в Республике Башкортостан нет общего учета и контроля над служебной работой государственных

служащих, конкретного распределения компетенций, а также присутствует дублирование и совмещение функциональных обязанностей.

Результатом этого являются чрезмерная медлительность, волокита, которые связаны как с организационными недостатками, так и с невысокой профессиональной компетентностью государственных служащих.

Провести грань между организационной «неразберихой» и стимулированием коррупционного поведения граждан бывает довольно непросто. Коррупцию формирует неоправданно большое число запретов, разрешительных процедур и отсутствие механизма и правовой основы защиты интересов граждан, которые включены в работу органов государственной власти.

Исходя из этого, последствия от коррупции являются намного большими, чем просто суммарная величина взяток. Основные потери происходят в результате тех решений, которые принимаются агентами, вступающими в коррупционные отношения. Реальные потери от коррупции являются намного выше тех, которые удается исчислить на основании сравнительно небольшого количества выявленных коррупционных актов и расследований, которые были доведены до конца [3, с.47].

Таким образом, коррупция на государственной службе – это довольно непростой социальный феномен, исторические корни которого уходят в глубокую древность и который связан в первую очередь с традицией преподносить подарки.

Коррупция на государственной службе является интернациональной проблемой. Она свойственна всем странам, независимо от политического устройства и уровня политического развития, и отличается только масштабами.

В правовом механизме противодействия коррупции в системе государственной службы Республики Башкортостан уже сегодня необходимо реализовать весь нормативный и информационный потенциал. Также необходимо сформировать специализированную систему контроля, охватывающую все аспекты государственно-служебной деятельности, сделать контроль доступным широкой общественности.

Только использование всех вышеперечисленных мер по противодействию коррупции в комплексе может привести к определенным положительным результатам и позволит если не избавиться, то хотя бы до минимума снизить коррупцию в Республике Башкортостан и в стране в целом.

Библиографический список

1. Ахунов Р.Р. и др. Проблемы формирования сбалансированного пространства Республики Башкортостан / Р.Р. Ахунов, Ю.С. Токтамышева, А.Д. Мухаметова и др. // Экономика и управление: научно-практический журнал. – 2016. – №6.
2. Киселев И.А. Уголовная ответственность за отмывание преступных доходов и ее применение в борьбе с преступностью и коррупцией / И.А. Киселев. – М.: Юриспруденция, 2016. – 152 с.

3. Костенников М.В. Административный запрет как средство противодействия коррупции / М.В. Костенников. – М.: Юнити-Дана, 2013. – 128 с.
4. Рабцевич А.А. Депрессивные муниципальные образования в процессе инновационного развития региона / А.А. Рабцевич // Проблемы устойчивого развития российских регионов: материалы Всероссийской научно-практической конференции, 16 мая 2014г. – Тюмень: ТюмГНГУ, 2014.
5. Рабцевич А.А. Профессионально-квалификационные возможности как фактор инновационной ориентации работников / А.А. Рабцевич // Актуальные вопросы экономики и права: сборник трудов Международной научно-практической конференции, 10-12 июня 2014г. – Светлый Яр: МГУТУ, 2014.
6. Рабцевич А.А. Человек и его отражение в экономических процессах / А.А. Рабцевич // Вестник ИрГТУ. – 2010. – №4.
7. Февин М.И. Экономика коррупции / М.И. Февин. – М.: ВШЭ, 2015.

Э.А. Болдырева,
студент гр.УПЗВ-25, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель Т.Н. Балина, канд.психол.наук, доцент,
доцент кафедры управления ЧОУ ВО ТИУиЭ

ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ АТТЕСТАЦИИ СОТРУДНИКОВ ОРГАНОВ ВНУТРЕННИХ ДЕЛ

В статье рассматриваются основные проблемы аттестации сотрудников ОВД. Предлагается рассматривать аттестацию как административно-правовой ресурс для расширения демократических принципов кадровой политики и управления государственной службой, а также как средство формирования и реализации целенаправленной и предсказуемой кадровой политики в государственных органах.

Аттестация, компетентностный подход, модель компетенций, органы внутренних дел, оценка персонала.

Деятельность Министерства внутренних дел (МВД) играет ключевую роль в вопросах стабильности государства и поддержания мира и правопорядка. В Федеральном законе РФ №342 «О службе в органах внутренних дел Российской Федерации и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» изложены основные направления формирования кадрового ядра МВД. Аттестация сотрудников является одним из ведущих инструментов в этом вопросе [1]. Реформирование МВД России продолжается. В значительной степени преобразования нацелены на улучшение кадрового потенциала ведомства.

Для развития любой организации необходимо развивать и использовать потенциал своих сотрудников. Сотрудники МВД являются не просто работниками, они представляют государство, и по их деятельности граждане судят

об эффективности государственной власти. Особое внимание уделяется морально-психологическим качествам, так как сотрудники МВД в своей деятельности сталкиваются с ситуациями, которые связаны с ограничением конституционных прав граждан. Несмотря на то, что порядок проведения аттестации определяется законодательством и четко регламентирован инструкциями, все же в процедуре имеется ряд недостатков, рассмотрение которых является актуальной задачей.

Аттестация сотрудников МВД проводится в целях определения их соответствия занимаемым должностям в органах внутренних дел. Для проведения аттестации сотрудника МВД приказом начальника создается аттестационная комиссия, в состав которой входят (обязательно) сотрудники кадрового и правового подразделений. В п.13 «Порядка проведения аттестации сотрудников органов внутренних дел Российской Федерации» указывается, что в случае необходимости по решению министра внутренних дел Российской Федерации, начальника подразделения центрального аппарата МВД России, руководителя (начальника) территориального органа, организации и подразделения МВД России, структурного подразделения к работе аттестационной комиссии могут привлекаться члены общественных организаций ветеранов органов внутренних дел и внутренних войск, а также представители научных и образовательных учреждений, организаций – специалисты по вопросам деятельности органов внутренних дел [2]. Однако, обязательное присутствие независимого эксперта могло бы обеспечить более объективный взгляд на аттестацию и аттестуемых. Положение внешнего, независимого эксперта позволит ему дать оценку и работе комиссии, и личности аттестуемого сотрудника, и документационному соблюдению процедуры аттестации. Это позволит обеспечить большую объективность и непредвзятость оценок. Еще одним плюсом будет являться создание благоприятной психологической атмосферы, «свободной от безоговорочного административного прессинга» [8].

Помимо этого привлечение сторонних специалистов из числа управленцев и психологов поможет увидеть наличие или отсутствие управленческих компетенций и других профессионально важных качеств, например стрессоустойчивости, волевых и морально-нравственных качеств личности [5].

Вторая важная проблема заключается в отсутствии четкой схемы оценки для персонала Министерства внутренних дел. В настоящее время практика проведения аттестации в органах внутренних дел допускает возможность предвзятой оценки деловых и личностных качеств сотрудников. Основная причина этого явления, по мнению исследователей, заключается в том, что критерии оценки профессиональных и личностных качеств работников четко не определены [9]. Кроме того, у разных руководителей есть разные представления о качествах аттестуемого сотрудника. Поэтому ученые считают, что в целях снижения субъективности оценок, полученных в результате аттестации, и необоснованного административного воздействия в процессе аттестации работников, необходимо усовершенствовать механизм аттестации [3; 4; 6; 8].

Существующая нормативно-правовая база не всегда может служить основой для развития научно-методического обеспечения аттестации. Исследователи предполагают, что практически все правовые акты касаются проблем оценки профессионально значимых личностных и профессиональных качеств и управленческих способностей государственных служащих [3; 4; 7]. Однако практически ни один нормативно-правовой акт, регламентирующий порядок проведения аттестации в системе государственной службы нашей страны, не содержит какой-либо конкретной информации о том, как и с какими инструментами следует подходить к этому вопросу. Отсутствие четкого понимания специфики методического оснащения процедуры аттестации является существенным недостатком современной нормативно-правовой базы в области государственной службы и нормативной базы, регулирующей порядок проведения аттестации государственных служащих [3].

Решение проблемы видится, в первую очередь, в совершенствовании законодательства в этой области [4]. Одним из современных направлений в оценке персонала, позволяющих учесть все указанные проблемные аспекты, является компетентностный подход. Оценка по компетенциям предполагает оценку сотрудников путем сравнения производительности, качества и сложности выполняемых работ с эталонными характеристиками в данном действии [5; 7; 9]. По сравнению с описанием профессионально значимых качеств, подход, основанный на оценке компетенций, дает возможность описать трудовое поведение, необходимое для успешной работы в данной должности. Разработка профилей профессиональной компетенции, ориентированных на конкретные функции деятельности сотрудника, в зависимости от категории работы эффективно дает возможность определить, насколько качественно сотрудник выполняет возложенные на него обязанности. Перечисленные преимущества подхода, основанного на оценке по компетенциям, способны заложить новую основу для профессионального описания основных видов деятельности в системе Министерства внутренних дел России.

Использование основанного на компетенции подхода в работе с персоналом Российской полиции подразумевает наличие разработанных профилей профессиональных компетенций для должностей в различных подразделениях системы МВД России, методологических критериев для их оценки. Анализ использования компетентностного подхода в кадровом управлении полиции зарубежных стран свидетельствует о перспективах развития этой области в кадровой политике МВД Российской Федерации.

Компетентностный подход в настоящее время активно развивается в системе высшего профессионального образования МВД России [10]. Он ориентирован на сближение академических знаний и практики. Компетентностный подход в обучении будущих сотрудников МВД в сфере образования понимается как соответствие модели профессиональной деятельности и модели профессиональной подготовки. В соответствии с концепцией модернизации российского образования на данном этапе основной задачей обучения в вузе является подготовка квалифицированного, конкурентоспособного,

компетентного, ответственного специалиста [7]. Согласно ФГОС ВПО третьего поколения, выпускник учебного заведения должен обладать общими культурными и профессионально специализированными компетенциями, которые подразумевают развитие способностей применять знания, умения и личные качества в соответствии с задачами будущей профессиональной деятельности.

Таким образом, разработка моделей компетенций и интервью с руководителем в рамках подхода, основанного на компетенциях, повысит объективность и эффективность деятельности по аттестации. Требуется максимальная стандартизация оценки производительности и компетентности. Это позволит объективно сравнивать результаты деятельности специалистов из разных подразделений, а также из одного отдела, но в разных органах внутренних дел, устранит зависимость от личностных качеств и аналитических навыков руководителя, который характеризует аттестуемого.

Следующим аспектом, требующим изменений, является отсутствие формализованных четких требований к членам комиссии по аттестации, указанных в нормативных актах. Для обеспечения необходимого уровня компетенции членов аттестационных комиссий необходимо ежегодно проводить обучение членов комиссий по следующим направлениям: юридическое, организационное, психологическое и методическое обеспечение аттестации государственных служащих. Кроме того, целесообразно публиковать методические пособия по процедуре аттестации и оценки персонала. Эти пособия должны быть разработаны для различных категорий сотрудников: руководителей, сотрудников кадровых подразделений и сотрудников, подлежащих аттестации.

Таким образом, аттестация сотрудников органов внутренних дел является административно-правовым средством расширения демократических принципов кадровой политики и управления государственной службой, а также средством обеспечения формирования и реализации направленной и предсказуемой кадровой политики в государственных органах. Изучение административно-правового регулирования аттестации сотрудников ОВД РФ свидетельствует о необходимости совершенствования процедуры аттестации с целью повышения ее эффективности.

Библиографический список

1. Федеральный закон от 30 ноября 2011 г. № 342-ФЗ «О службе в органах внутренних дел Российской Федерации и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» [Электронный ресурс]. – URL: http://base.garant.ru/12192456/
2. Приказ МВД РФ от 14 марта 2012 г. №170 «О порядке проведения аттестации сотрудников органов внутренних дел Российской Федерации» [Электронный ресурс]. – URL: http://base.garant.ru/70166012/
3. Арутюнов К.Г. Административно-правовое регулирование аттестации сотрудников органов внутренних дел в Российской Федерации: дис. ... канд. юрид. наук / К.Г. Арутюнов. – М., 2005. 169 с. [Электронный

ресурс]. – URL: http://www.dslib.net/admin-pravo/administrativno-pravovoe-regulirovanie-attestacii-sotrudnikov-organov-vnutrennih.html
4. Баландина А.И. Актуальные проблемы проведения аттестации сотрудников органов внутренних дел / А.И. Баландина // Право: современные тенденции: материалы III Междунар. науч. конф. (г. Краснодар, февраль 2016 г.). – Краснодар: Новация, 2016.
5. Балина Т.Н. Акмеологическая модель развития кадрового потенциала организации / Т.Н. Балина // Вестник ТИУиЭ. – 2018. №1(27).
6. Зыков О. От аттестации к системе компетенций / О.Зыков // Справочник по управлению персоналом. – 2013. – №9.
7. Исаева Т.Е., Рубаник А.Н. Становление компетентностного подхода в ведущих зарубежных странах / Т.Е. Исаева, А.Н. Рубаник [Электронный ресурс]. – URL: http://www.t21.rgups.ru/archive/doc2011/1/04.doc
8. Маюров Н.П., Бялт В.С. Институт аттестации в органах внутренних дел Российской Федерации: Актуальные проблемы и пути решения / Н.П. Маюров, В.С. Бялт // Пробелы в российском законодательстве. – 2012. – №3.
9. Свирина И. Аттестация как механизм оценки уровня квалификации персонала / И.Свирина // Человеческие ресурсы России. – 2014. – №10.
10. Шогенова Н.У. Формирование кадрового состава учреждений и органов уголовно-исполнительной системы на основе компетентностного подхода (организационно-правовой аспект: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. / Н.У. Шогенова. – Рязань, 2013. – 24 с. [Электронный ресурс]. – URL: http://www.dissercat.com/content/formirovanie-kadrovogo-sostava-uchrezhdenii-i-organov-ugolovno-ispolnitelnoi-sistemy-na-osno

И.Е. Геринг,
магистрант гр.МУ-27, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель И.Н. Нови, канд.геогр.наук, доцент,
доцент кафедры управления ЧОУ ВО ТИУиЭ

АНАЛИЗ СОСТАВА И СТРУКТУРЫ МУНИЦИПАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ Г.ТАГАНРОГА

В работе рассмотрены состав и структура муниципальной собственности г.Таганрога, проводится анализ управленческой практики, в результате которого выявляются недостатки действующей модели управления. Одним из существенных недостатков этой модели признается неэффективное использование имеющихся объектов муниципальной собственности.

Муниципальная собственность, эффективное использование, местный бюджет.

Муниципальная собственность наряду с местными финансами составляет экономическую основу местного самоуправления. Вопросы формирования эффективного управления и распоряжения муниципальной собственностью

являются приоритетными для муниципальных образований. Однако анализ и оценка реальной практики управления свидетельствуют об их недостаточной разработке, что в итоге и определяет актуальность выбранной темы исследования.

Целью данной работы является рассмотрение состава и структуры муниципальной собственности г.Таганрога.

Согласно п. 1 ст. 49 Федерального закона от 6 октября 2003 г. №131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления Российской Федерации», экономическую основу местного самоуправления составляют находящиеся в муниципальной собственности имущество, средства местных бюджетов, а также имущественные права муниципальных образований [1]. В соответствии с Положением «О порядке управления и распоряжения имуществом, находящимся в собственности муниципального образования «Город Таганрог», решением Городской думы г.Таганрога от 01.07.2013 №567 под «управлением муниципальным имуществом города Таганрога понимается комплекс административных, экономических и правотворческих действий органов местного самоуправления, объединенных единой политикой и нацеленных на сбалансированное развитие жизнедеятельности муниципального образования «Город Таганрог» по формированию, владению, пользованию и распоряжению имуществом» [2]. В соответствии со ст.5 данного положения «в состав имущества, находящегося в муниципальной собственности, входят ценные бумаги, имущество органов местного самоуправления, органов Администрации города Таганрога с правами юридического лица, муниципальных унитарных предприятий, муниципальных автономных учреждений, муниципальных бюджетных учреждений и муниципальных казенных учреждений, другие имущественные комплексы, жилые и нежилые помещения, объекты инженерной инфраструктуры и внешнего благоустройства, доли, паи, пакеты акций в уставном капитале хозяйствующих субъектов, находящиеся в муниципальной собственности, объекты интеллектуальной собственности, другое движимое и недвижимое имущество, принадлежащее муниципальному образованию «Город Таганрог» на праве собственности».

Реестр муниципального имущества города Таганрога ведется в порядке, установленном приказом Министерства экономического развития Российской Федерации от 30.08.2011 №424 «Об утверждении Порядка ведения органами местного самоуправления реестров муниципального имущества» [3]. Стоимостная оценка составляющих объектов муниципальной собственности г.Таганрога и структура распределения муниципального имущества представлена в табл.1.

По данным таблицы, можно говорить о том, что на балансе муниципальных органов управления в г.Таганроге на 01.01.2018 находятся объекты стоимостью более 12 млрд руб. (по восстановительной стоимости). Такими объектами являются различные здания и сооружения, транспортные средства и другой инвентарь. При этом стоит отметить высокую степень износа муниципальной собственности, который составляет порядка 50%.

Таблица 1

Распределение имущества муниципальной собственности г. Таганрога по состоянию на 01.01.2015 – 01.01.2018 (млн руб.) [4–7]

Составляющие муниципальной собственности	Восстановительная стоимость				Остаточная стоимость			
	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.
1	2	3	4	5	6	7	8	9
Муниципальные предприятия	2 647,67	2 650,50	2 729,99	2 859,03	1 184,33	1 056,4	991,04	1 038,97
Муниципальные учреждения	5 194,49	5 113,89	6 398,80	6 654,04	2 396,66	2 434,53	2 801,33	2 688,75
Муниципальная казна	2 173,3	2 151,8	2 196,26	2 832,15	1 922,7	1 924,3	2 010,20	2 644,97
Доли (вклады) муниципальной собственности	71,4	71,4	71,4	71,4	71,4	71,4	71,4	71,4
Общая стоимость муниципального имущества	10 086,86	9 987,59	11 396,45	12 416,62	5 575,09	5 486,63	5 873,97	6 444,09

Данные табл.1 позволяют с уверенностью утверждать, что наблюдается рост объектов муниципальной собственности. Имущество муниципальных учреждений и органов муниципальной власти составляет большую часть муниципальной собственности г.Таганрога – 54%. Имущество муниципальных предприятий и муниципальной казны имеет одинаковую долю в общей стоимости имущества г.Таганрога – 23%.

В ходе проведенного анализа управления муниципальной собственностью г.Таганрога было выявлено существование ряда проблем, которые затрудняют финансово-экономическое положение муниципального образования. Самой главной проблемой является неэффективное использование имеющихся объектов муниципальной собственности. Доходы, получаемые от пользования данными объектами, составляют очень низкий процент от объема общих доходов – 5,2% в 2017 г. (табл.2).

Таблица 2

Доля доходов от использования муниципального имущества в общем объеме доходов бюджета г.Таганрога в 2017 г.

	2017 г.	
	Млн руб.	Уд. вес, %
Неналоговые доходы, в том числе	307,1	5,2
– доходы от сдачи в аренду МИ	172,3	2,9
– доходы от продажи земельных участков	21,8	0,4
– штрафы, санкции	37,2	0,6
– прочие поступления	75,8	1,3
Доходы, всего	5 889,7	

Таким образом, для повышения эффективности управления и распоряжения муниципальной собственностью г.Таганрога необходимо провести комплекс мер, которые позволят городу более качественно и сбалансированно справляться с проблемами социально-экономического характера.

Библиографический список

1. Федеральный закон «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» от 06.10.2003 №131–ФЗ (в ред. от 28.12.2016 №501) [Электронный ресурс]. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/
2. Решение Городской думы г.Таганрога от 01.07.2013 №567 «Об утверждении Положения «О порядке управления и распоряжения имуществом, находящимся в собственности муниципального образования «Город Таганрог» [Электронный ресурс]. – URL: https://m.tagancity.ru/uploads/documents/duma/reshen/2013/2013–07–01–r–567.pdf
3. Приказ Министерства экономического развития Российской Федерации от 30.08.2011 № 424 «Об утверждении Порядка ведения органами местного самоуправления реестров муниципального имущества» [Электронный ресурс]. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_123870/
4. Постановление Администрации г.Таганрога от 31.03.2015 №1060 Об утверждении отчета о реализации в 2014 году муниципальной программы города Таганрога «Управление и распоряжение муниципальной собственностью и земельными ресурсами города Таганрога» [Электронный ресурс]. – URL: https://tagancity.ru/uploads/documents/admin/postan/2015/2015–03–31–p–1060.pdf
5. Постановление Администрации г.Таганрога от 28.04.2016 №966 Об утверждении отчета о реализации в 2015 году муниципальной программы города Таганрога «Управление и распоряжение муниципальной собственностью и земельными ресурсами города Таганрога» [Электронный ресурс]. – URL: https://tagancity.ru/uploads/documents/admin/postan/2016/2016–04–28–p–0966.pdf
6. Постановление Администрации г.Таганрога от 12.05.2017 №711 Об утверждении отчета о реализации в 2016 году муниципальной программы города Таганрога «Управление и распоряжение муниципальной собственностью и земельными ресурсами города Таганрога» [Электронный ресурс]. – URL: https://tagancity.ru/uploads/documents/admin/postan/2017/2017–05–12–p–0711.pdf
7. Постановление Администрации г.Таганрога от 20.04.2018 №744 Об утверждении отчета о реализации в 2017 году муниципальной программы города Таганрога «Управление и распоряжение муниципальной собственностью и земельными ресурсами города Таганрога» [Электронный ресурс]. – URL: https://tagancity.ru/uploads/documents/admin/postan/2018/2018–04–20–p–744.pdf

Е.А. Лагода,
магистрант гр. МУЗ-27, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель Е.В. Корниенко, канд. социол. наук, доцент,
доцент кафедры управления ЧОУ ВО ТИУиЭ

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ ОРГАНИЗАЦИИ

В статье рассматривается актуальность и раскрывается сущность кадровой политики, определяются подходы к совершенствованию и оптимизации кадровой политики в государственном учреждении.

Кадровая политика, кадры, организация, персонал.

Кадровая политика имеет колоссальное значение, так как именно от нее зависит результативность деятельности не только той или иной организации, но и государства в целом. Она является составной частью всей управленческой деятельности, а корнем стратегического направления является создание конкурентных по сравнению с другими федеральными органами исполнительной власти условий для свободного использования всеми сотрудниками МЧС России своих способностей, их развития и востребованности в обществе. Значимость и актуальность кадровых вопросов связана с областью новых подходов к формированию персонала государственной службы, особенно к методам и средствам изучения личности при подборе и расстановке кадров.

В качестве образующих элементов стратегического направления кадровой политики выступают:

- кадровая политика МЧС России как своеобразная составная государственной кадровой политики;
- нормативно-правовая база кадровой и воспитательной работы, её постоянное совершенствование с учётом развития обстановки;
- совершенствование системы отбора, продвижения по службе (работе), профессионального роста и учёта всех специалистов, получивших основополагающие (базовые) специальные знания и навыки в области защиты и спасения людей и территорий;
- оценка кадрового состава МЧС России на всех этапах прохождения службы (трудовой деятельности) (аттестование, ротация, оценка индивидуального вклада и потенциальных возможностей сотрудников и работников, работа с резервом);
- развитие системы подготовки, переподготовки и повышения квалификации кадров на современном этапе с инновационными подходами;
- обеспечение реализации всего комплекса социальных прав и гарантий сотрудников и работников МЧС России, предусмотренных законодательством.

Таким образом, кадровая политика организации – это главное направление кадровой работы, совокупность принципов, методов, форм, организа-

ционного механизма по выработке целей и задач, направленных на сохранение, укрепление и развитие кадрового потенциала, на создание сплоченного квалифицированного и высокопроизводительного коллектива, способного своевременно реагировать на постоянно меняющиеся требования рынка с учетом стратегии развития организации и управления ее персоналом [1].

От правильного выбора кадровой политики зависит общее состояние кадрового климата. Сущность кадровой политики заключается в работе с персоналом, она, без сомнения, считается важным стратегическим инструментом системы управления персоналом организации, фраза «Кадры решают все» становится как никогда актуальной, побуждая руководителей организаций искать эффективные способы повышения квалификационного уровня персонала и его заинтересованности в работе.

Так, например, кадровая политика Управления надзорной деятельности и профилактической работы Главного управления МЧС России по Ростовской области (далее УНД и ПР ГУ МЧС России по РО) – это, прежде всего, набор известных методов и приемов, которые способны повлиять на организационный процесс данной организации, они должны быть обязательно проверены на практике и улучшить не только производственную структуру, но и трудовой потенциал персонала.

Таким образом, основная цель совершенствования кадровой политики заключается в обеспечении бесперебойного процесса работы УНД и ПР ГУ МЧС России по РО, в удержании ценных работников, создании подходящих условий для работы.

Работа с кадрами и совершенствование профессиональной подготовки – решающие факторы повышения эффективности управления системой МЧС России, обеспечения её единства, результативности служебной деятельности. Она должна осуществляться с учётом особенностей функционирования конкретных подразделений и служб, федеральной и региональной специфики

Система кадровой и воспитательной работы строится с учётом необходимости поддержания баланса прав и интересов сотрудника УНД и ПР ГУ МЧС России по РО, что обеспечивает эффективную реализацию его конституционных прав и свобод как профессионала, гражданина и личности в органическом единстве с интересами МЧС России, со всеми вытекающими взаимными правами, обязанностями и ограничениями.

В условиях современного развития кадровой политики УНД и ПР ГУ МЧС России по РО представляется необходимым внедрение методик адаптации персонала. Они позволяют быстрее приспосабливаться новому сотруднику к содержанию и условиям труда, а также к социальной среде. В рамках адаптации должно происходить детальное ознакомление с коллективом и новыми обязанностями, должны усваиваться стереотипы поведения и отождествление личных интересов и целей с общими интересами.

В отделе необходимо проведение адаптационной работы по следующим направлениям:

- профессиональная адаптация – в основном используется для лиц, не имеющих навыков работы, не знающих ее специфики и т.д. После выяснения характеристик адаптируемого, он должен получить опытного наставника или направлен на соответствующие курсы повышения квалификации. Главная задача данного вида адаптации – определение наиболее приемлемой формы подготовки;
- психофизиологическая адаптация – приспособление к условиям труда, режиму работы и отдыха и т.д. Из-за ее отсутствия большинство несчастных случаев на производстве происходит именно в первые дни работы;
- социально-психологическая – адаптация к новому коллективу и его нормам, к руководству и коллегам, к экономическим реалиям. Она может быть связана с трудностями, которые связаны со спецификой работы отдела, с практическим опытом и переоценкой значения теоретических знаний и инструкций.

Отсутствие эффективных механизмов воздействия на процессы формирования и существенности кадрового потенциала, снижение его профессионализма могут привести к снижению качества решаемых МЧС России задач.

В настоящее время отдел надзорной деятельности и профилактической работы по г.Таганрогу УНД и ПР ГУ МЧС России по РО создан в целях осуществления государственного надзора за выполнением требований пожарной безопасности и проведение профилактической работы. В нем проходят службу и работают не только военнослужащие и спасатели, но также гражданские государственные служащие и гражданский персонал. Изменения численности кадрового состава происходят, но они не столь значительны по отношению к прошлым годам. Конечно, необходимо отметить, что в связи со спецификой и опасностью выполняемой работы вновь пришедшим сотрудникам сложно влиться в коллектив, для решения данной проблемы необходимо повысить эффективность системы адаптации для новых сотрудников, прежде всего, с социально-психологической точки зрения. Так, например, в целях соблюдения законности и социальной справедливости, принципов гласности, коллегиальности по вопросам жилищного обеспечения сотрудников МЧС России в Главном управлении МЧС России по Ростовской области создана жилищная комиссия. Таким образом, в УНД и ПР ГУ МЧС России по РО внедрение процесса планирования и развития профессионального роста и совершенствования кадровой политики приведет к следующим изменениям:

- происходит более высокая степень удовлетворённости от работы в государственной системе, предоставляющая сотруднику возможность не только профессионального роста, но повышения уровня жизни;
- более чёткое видение личных профессиональных перспектив и возможность планировать другие аспекты собственной жизни;
- возможность целенаправленной подготовки к будущей профессиональной деятельности.

В свою очередь, это даст:

- мотивированных и лояльных сотрудников, связывающих свою профессиональную деятельность с УНД и ПР ГУ МЧС России по РО, что повышает производительность труда и снижает текучесть кадров;
- планы профессионального развития отдельных сотрудников в качестве важного источника определения потребностей в профессиональном обучении;
- группу заинтересованных в профессиональном росте, подготовленных, мотивированных сотрудников для продвижения на ключевые должности.

Таким образом, для того чтобы сохранить или повысить эффективность деятельности отдела, необходимо совершенствовать систему кадровой политики предприятия постоянно.

Библиографический список

1. Андреева Т.Е. Управление персоналом в период изменений в российских компаниях: Методики распространенные и результативные / Т.А. Андреева //Российский журнал менеджмента. – 2008. – Т.4. –№2.
2. Бухалков М.И. Управление персоналом: учебник. – 2-е изд., испр. и доп. / М.И. Бухалков. – М.: ИНФРА-М, 2009.

А.А. Владыкина,
магистрант гр.МУПЗ-28, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель Е.А. Дагаева, канд.социол.наук, доцент,
доцент кафедры управления ЧОУ ВО ТИУиЭ

ПРИМЕНЕНИЕ ИННОВАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В СФЕРЕ HR

(Исследование проведено в рамках инициативного НИП ТИУиЭ №18-03 «Теоретико-методологические и практические аспекты развития технологии управления персоналом: современный акцент»)

В данной статье определены основные тенденции в сфере HR, которые непосредственно влияют на необходимость применения инновационных технологий в управлении персоналом. Рассматривается понятие инновационных технологий в сфере HR современных организаций. Приведены примеры применения инновационных технологий в управлении персоналом.

Инновационные технологии, управление персоналом, сфера HR, тенденции.

Современные тенденции в рыночной экономике с учетом влияния кризисных ситуаций, появления новых конкурентов на рынке вынуждают искать новые способы повышения эффективности деятельности экономических субъектов рынка. Персонал организации становится конкурентным преимуществом наряду с более рациональным использованием материально-производственных ресурсов. При этом HR-сфере отводится особая роль, поскольку современные компании зависят от имеющегося кадрового потенциала. К инновационным тенденциям, влияющим на HR-сферу, можно отнести:

1) массовый переход от «автоматизации» к «производительности». В течение многих лет акцент на HR-технологии заключался в автоматизации и интеграции HR-практики, включая автоматизацию модулей: онлайн-зарплаты, учета, управления обучением, подачи резюме, собеседования, найма персонала, менеджмента, аттестации служебных обязанностей, компенсации и т.д. В настоящее время на рынке представлен широкий спектр облачных HR-технологий и поставщиков «автоматизированных» HR, данные системы продолжают совершенствоваться;

2) совершенствование HR-системы управления и облачные сервисы. В последнее время облачные сервисы стали необходимостью. Многие успешные поставщики HR-сервисов предлагают услуги управления персоналом, включая начисление заработной платы и многие службы управления ERP-решениями, в облаке. Однако только 40% компаний используют облачные решения в HR-сфере, поскольку переход в облачные технологии для крупной компании в среднем занимает 2–3 года или дольше. Фактически большинство компаний задумываются над переходом в облачные сервисы в течение нескольких месяцев (или лет) и считают, что это решение окажет радикальное воздействие на всех сотрудников компании;

3) непрерывное управление эффективностью компании, которое работает, оно может трансформировать компанию, организуя непрерывной процесс постановки целей, коучинга, оценки и обратной связи. При всей эффективности разработанных облачных HRM-систем в современной экономике в них отсутствует комплексное решение проблемы эффективности компании. Данная тенденция направлена на разработку командно-ориентированных инструментов, которые найдут решение данной проблемы и, вероятно, станут лидерами на рынке HRM-разработок;

4) обратная связь, вовлеченность персонала и инструменты Google Analytics. Исследование вовлеченности персонала становится динамичным в режиме реального времени, включая систему анализа настроений, инструменты анализа организационных сетей (ONA) и продукты, которые автоматически запрашивают у сотрудников обратную связь, чтобы обеспечить коучинг в режиме реального времени. Данные технологии можно купить у разработчиков ERP-систем, систем управления человеческими ресурсами и стартапов, однако, данные компании должны думать о такой аналитической системе, как о единой структуре;

5) реинжиниринг корпоративного обучения. Появилось новое поколение инструментов корпоративного обучения, и компании быстро адаптировали их, включая «платформы опыта», новое поколение платформ микрообучения, усовершенствованные системы управления обучением и системы на основе искусственного интеллекта, чтобы обеспечить виртуальное обучение.

6) инновации внутри HR-сферы. Невероятно быстрый рост инновационных проектов в HR-командах. В настоящее время отделы управления персоналом экспериментируют с новыми моделями управления эффективностью,

новыми стратегиями обучения, новыми способами снижения предвзятости и новыми методами для набора и обучения людей [4].

Таким образом, повышение роли человеческих ресурсов обусловлено использованием современных инновационных технологий в управлении персоналом.

Учитывая приведенные инновационные тенденции в рыночной экономике, под инновационными технологиями в управлении персоналом предлагается понимать «качественно новые для предприятия и отрасли, в которой оно функционирует, инструменты, технологии, средства и способы организации трудовой деятельности, позволяющие повысить ее конкурентоспособность и экономическую результативность» [1, с.36].

Таким образом, инновационные технологии в управлении персоналом представляют собой систему, которая легко трансформируется под рыночные изменения и позволяет эффективно использовать, развивать и формировать кадровый потенциал организации с высокой степенью производительности [3, с.90].

Такие инновационные технологии управления персоналом должны формироваться в рамках организационно-управленческих (организационных) инноваций. Для них характерны следующие аспекты:

- способствование достижению основных организационных целей компании;
- инновационный подход к решению проблем выбранной организационной системы компании;
- потенциал максимизации прибыли (имидж) компании;
- возможность удовлетворения профессиональных и личных потребностей персонала, соответствие возможностей компании потребностям персонала [1, с.35].

Отличительными особенностями инновационных технологий в HR-сфере являются:

- осуществление инноваций с меньшими единовременными затратами;
- процесс внедрения технологий часто осложняется психологическими факторами, (сопротивление изменениям) со стороны персонала, которые ощутимей, чем материальная сторона внедренных инноваций;
- сложнее поддаются экономическому обоснованию до этапа внедрения и после этапа оценки;
- специфичны по отношению к компании, в которой они внедряются [2].

Исходя из выделенных особенностей, можно привести примеры следующего применения инновационных технологий в сфере HR для создания инновационных площадок:

1. Технология «карьерный портал» основывается на внедрении информационных виртуальных средств на сайте или портале компании. Она создает корпоративную социальную сеть сотрудников компании. В рамках данной социальной сети размещаются виртуальные тесты и задания для потенциальных сотрудников, которые рассматриваются как претенденты на открытые позиции в компании.

2. Технологии «корпоративных школ», «корпоративных университетов», «корпоративных систем обучения» подразумевают специализированный гибкий подход к обучению сотрудников в компании. Данные технологии полностью практико-ориентированы и учитывают внутренние особенности функционирования выбранной компании с учетом опыта его деятельности.
3. Технология внедрения инструментов мотивации основана на возможностях оперативного контроля сотрудников компании при достижении всей совокупности ключевых показателей в режиме реального времени или с применением виртуальных ресурсов.
4. Технология создания «виртуальных школ» может реализовываться на основе сайта компании, в рамках которого каждый сотрудник может участвовать в онлайн-обучении при получении соответствующего уровня доступа.

Таким образом, наше исследование показывает, что применение инновационных технологий в управлении персоналом может повлечь за собой изменения в других сферах деятельности компании, включая управление и эффективное использование ресурсов, выстраивание взаимоотношений с ключевыми партнерами, повышение производительности труда и т.д. Инновационный путь развития компании сложен, и на сегодняшний день активное развитие компании невозможно без применения инновационных технологий управления персоналом, если компания нацелена повысить эффективность производства и занимать лидирующие позиции на рынке.

Кроме того, понимание актуальных направлений в развитии и применении инновационных технологий в управлении персоналом должно повысить взаимную удовлетворенность между сотрудниками и менеджментом компании.

Библиографический список

1. Гурова Т.И. Инновационные технологии в управлении персоналом / Т.И. Гурова // Вестник РМАТ. – 2017. – №1.
2. Иванова Л.Н., Бичеев М.А. Инновационный менеджмент в управлении персоналом: учеб. пособие /РАНХиГС, Сиб. ин-т упр. – Новосибирск: Изд-во СибАГС, 2015. – 183 с.
3. Проняева Л.И., Амелина А.В. Современные инновационные технологии в управлении персоналом / Л.И. Проняева, А.В. Амелина // Вестник государственного и муниципального управления. 2016. – №4.
4. Bersin, J. HR Technology in 2018: Ten Disruptions Ahead [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://joshbersin.com/2017/11/hr-technology-in-2018-ten-disruptions-ahead/

П.М. Мироненко,
студент 3-го курса, ГОУ ВПО ДНУ.
Научный руководитель Л.В. Ганич, канд. экон. наук, доцент,
доцент кафедры управления персоналом и экономики труда
ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», (ДНР, г.Донецк)

ТЕХНОЛОГИЯ ОТБОРА ПЕРСОНАЛА В СОВРЕМЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ

В статье рассмотрено значение сущности и необходимости отбора персонала. Выявлены основные проблемы выбора методов отбора персонала в организации. Определены технологии отбора персонала в организациях, функционирующих в современных рыночных условиях.

Персонал, отбор, поиск, методы, технология.

Во все времена подбор сотрудников осуществлялся тщательно, поскольку качество человеческих ресурсов определяло перспективы развития организации. Тем не менее раньше отбор персонала осуществлялся без поддержки научно обоснованных критериев, основ и методов, с опорой на интуицию и метод проб и ошибок. Проблемы технологии поиска и отбора персонала в наше время являются актуальными. Каждая организация сталкивается с необходимостью проведения данного процесса. Руководитель успешной компании никогда и никому не расскажет о методах подбора кандидатов, который он использует, поскольку каждый подбирает наиболее оптимальный для себя способ путем экспериментов и ошибок. Именно поэтому поиск и отбор кадров является важнейшей функцией процесса управления. Эффективность любой организации обусловлена качеством работы ее сотрудников, в которой важную роль играет их квалификация, она может рассматриваться, как совокупность личностных и коллективных знаний, опыта сотрудников, интеллектуального потенциала организации и т.д.

Объектом изучения является технологии формирования кадрового потенциала организации.

Предмет исследования – современные тенденции совершенствования методов отбора персонала.

Данной темой занимались и отразили в научных трудах и работах многие зарубежные и отечественные исследователи, в частности: В.Р. Веснин, В.Г. Коновалова, Т.Ю. Базаров, М. Вебер, Л.А. Базаров и др.

Цель данной работы заключается в разработке технологии по совершенствованию процедуры отбора персонала в организации, которая направлена на повышение кадрового потенциала, обоснование и доказательство эффективности предложенной технологии.

Одним из ключевых компонентов кадровой системы является политика предприятия по отбору персонала, так как она играет основную роль для достижения миссии и целей организации.

Поиск сотрудников – одна из непростых процедур, с которой вынуждена столкнуться организация по работе с персоналом. Для того чтоб найти персонал, который будет отвечать запросам и потребностям организации, необходимо провести большую работу. В последнее время используется множество различных технологий подбора персонала, поэтому оценить их преимущества и недостатки, не проверив на практике, однозначно невозможно. До сих пор неизвестно, существует ли вообще идеальная технология подбора персонала, поэтому каждый согласится с тем, что удачно подобранные кадры решают все.

Первоочередными задачами повышения эффективности функционирования исполнительных и управленческих структур является укомплектование их работниками, которые имеют необходимые качества, чтобы успешно владеть выбранной профессией, создание системы, которая позволит сохранять и развивать их работоспособность, а также надежность. Для выполнения таких задач необходим периодический контроль за функциональным состоянием работника и определение объективных критериев, характеризующих качественный состав таких подразделений и органов. А также возникает необходимость в отборе персонала.

Несмотря на то, что технологий отбора персонала существует достаточное количество, данную процедуру можно разделить на несколько обязательных элементов (рис. 1).

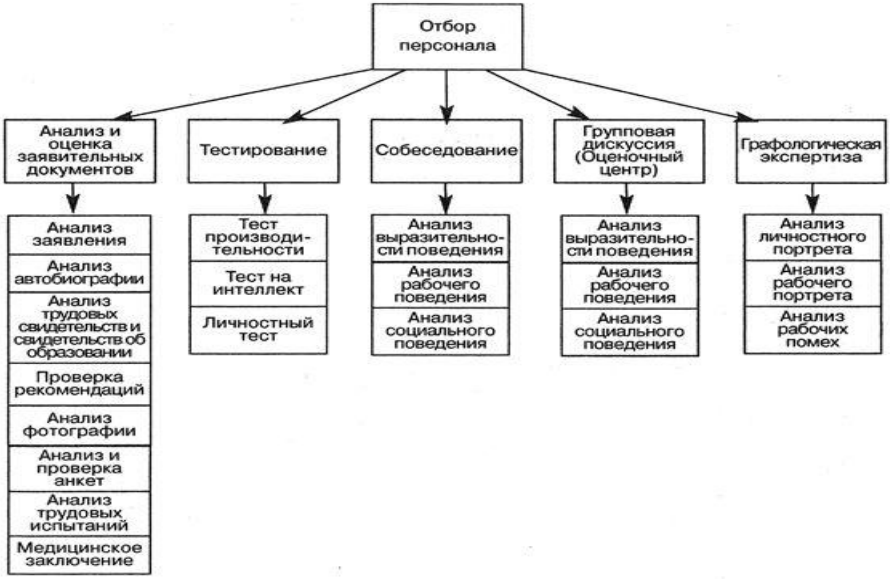


Рис. 1. Составные элементы процесса отбора персонала

Сложность подбора персонала заключается, прежде всего, в необходимости систематизации действий кадрового состава и руководства при организации этого процесса. Создание определенного алгоритма действий при подборе и найме персонала дает возможность эффективно осуществлять этот процесс. Именно поэтому актуальными являются вопросы формирования системы подбора и найма персонала, позволяющей уменьшить затратность этих мероприятий и снизить текучесть персонала.

В целом требования к кандидату формулируются на основании должностной инструкции, квалификационной карты, модели компетенций и модели рабочего места. Но не на всех предприятиях этот план регламентирован в достаточной мере [2].

Например, существует такая проблема оценки персонала, как субъективизм – очень распространенный барьер, который не зависит от того, кто оценивает кандидата: сам работодатель или специалист по оценке, а также от метода оценки, будь то интервью, в котором носитель предвзятости – сам человек, или тест, где его разработчик также может руководствоваться субъективными взглядами. Внешность человека (конституция, вес, рост), поведение могут стать основой предвзятого отношения.

Экономические затраты на проведение процедур диагностики, создание методик оценки и даже их приобретение составляют еще одну проблему оценки персонала.

Относительно всех методов диагностики персонала можно применить три критерия, такие как валидность (теоретическая и практическая), предупреждение риска дискриминации и предубеждений и экономическая оправданность метода.

В современных условиях растущей популярности интернета развивающиеся, прогрессивные предприятия должны создавать современные внешние источники поиска трудового потенциала, например, онлайн-ресурс для создания общей базы данных предприятия, для быстрого подбора персонала, как рабочих вакансий, так и административно-управленческого персонала. Среди молодого поколения в течение последних лет активно используются мобильные телефоны или планшеты как инструмент по поиску работы. Сегодня информационные технологии вновь вышли на первый план. Можно спрогнозировать, что в будущем они станут ключевым каналом для поиска персонала. Этот современный метод поиска поможет предприятиям, сократить время на поиск персонала, и сохранить непрерывным процесс работы всей организационной структуры, что очень важно для предприятий с непрерывным режимом работы.

Анализ зарубежного опыта отбора персонала показывает, что в США наиболее распространенными методами отбора стали собеседование, справочная информация, центры оценивания. В Великобритании чаще всего используют такие методы, как центры оценивания, метод биографических данных, тестирование, во Франции – графологическая экспертиза, центры оценивания, тестирование.

Приведенные методы оценки кандидатов при отборе могут обеспечить руководство всеобъемлющей информацией о возможностях конкретного работника, однако они не могут ответить на важный вопрос, будет ли человек полностью реализовывать свои знания и возможности. Отметим также, что одной универсальной методики отбора кандидатов не существует. Для более объективного принятия решения необходимо комплексное использование различных методик.

С целью осуществления объективного оценивания кадров при приеме предлагается создать независимый центр оценки персонала. Оценка будет осуществляться анонимно, и только в итоге оцениваемое лицо получает заключение. Использование современных технологий отбора персонала в зарубежных фирмах находится на несколько шагов впереди, по сравнению с отечественными предприятиями. В странах ближнего зарубежья не хватает соответствующей нормативно-правовой базы, а также поддержки работников со стороны руководителей.

Таким образом, предложены и обоснованы мероприятия, внедрение которых будет способствовать повышению эффективности процесса отбора персонала в организации. Предложенная технология приведет к более успешному закрытию вакансий, окажется полезной для адаптации внешних и внутренних источников поиска кандидатов при подборе собственного персонала. Технологию отбора персонала можно рекомендовать специалистам по кадрам.

Предлагаемая технология отбора персонала позволит существенно повысить надежность процедуры отбора кадров, что, в свою очередь, поможет сократить процент увольнений персонала после испытательного срока, а также будет способствовать повышению качества выполнения работ сотрудниками [5].

Перспективами дальнейших исследований в этом направлении является анализ зарубежного опыта по вопросу отбора персонала, а также разработка на основе этого комплексных процедур отбора профессиональных кадров в организацию.

Библиографический список

1. Веснин В.Р. Менеджмент персонала / В.Р. Веснин. – М.: Элит, 2002.
2. Коновалова В.Г. Организация отбора и оценки персонала / В.Г. Коновалова – М.: ЭКЗАМЕН, 2007. – 142 с.
3. Базаров Т.Ю. Технология центров оценки персонала: процессы и результаты (практическое руководство) / Т.Ю.Базаров. – М.: КноРус, 2011. –302 с.
4. Вебер М. Избранные произведения /пер. с нем. / М.: Вебер. – М.: Прогресс, 1990. – 808 с.
5. Базаров Л.А. Система подбора персонала как фактор устойчивого экономического развития / Л.А. Базаров // Управление персоналом. – 2008. – №23.

А.О. Голубева,
студент гр.ЕК-351, ГОУ ВПО ЛНУ.
Научный руководитель Е.В. Ефременко, канд.экон.наук, доцент,
зав. кафедрой учета и аудита ГОУ ВПО «Луганский национальный
университет им. В.Даля» (ЛНР, г.Луганск)

ФОРМИРОВАНИЕ СИСТЕМЫ КОНТРОЛЛИНГА В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОСТИ

В данной статье рассмотрены функции контроля, которые становятся необходимыми для устранения неопределенности информации о ситуации, для кризисных ситуаций и для обеспечения постоянного поддержания условий эффективной деятельности предприятия.

Контроллинг, функции, экономика, аудит.

В современных условиях предпринимательской деятельности возрастает значение функции контроля, которое обусловливается необходимостью устранения неопределенности информации о ситуации на предприятии и предупреждения возможности возникновения связанных с ней кризисных ситуаций. В целом контроль обеспечивает и поддерживает определенный уровень эффективности деятельности предприятия. Среди наиболее распространенных в современных условиях форм и способов контроля можно назвать управленческий учет, внутренний аудит и контроллинг.

Целью данной работы является определение организационно-экономических основ формирования системы контроллинга на предприятии в современных условиях его функционирования.

Наиболее совершенной формой организации контроля на предприятии является контроллинг как функционально обособленное направление экономической работы на предприятии. Координируя, интегрируя и направляя деятельность системы управления предприятием на достижение поставленных целей, контроллинг выполняет функцию «управление управлением» и представляет собой синтез планирования, учета, контроля, экономического анализа и т.д. Использование контроллинга переводит управление предприятием на новый уровень, интегрируя и направляя его деятельность на достижение важнейших финансово-экономических задач.

С функциональной точки зрения контроллинг осуществляется каждым руководящим работником, а с институциональной – формирует организационно ограниченную сферу задач. Контроллинг является компонентом управления, обеспечивает его информацией для координации, организации и регулирования объектов управления. Функции организации, координации и регулирования близки по семантическим значениям и означают направленность действий субъекта управления на определенную цель использования объекта. Эта функция усиливается в зависимости от масштаба предприятия, рынка сбыта, ассортимента, скорости изменений внешней и внутренней среды и т.д. [2, с. 269].

Также следует подчеркнуть, что контроллинг не является синонимом контроля. Контроль занимается фиксированием и оценкой фактов, имеющих место в деятельности предприятий, а контроллинг направлен на перспективу. При этом контроллинг выполняет определенные контрольные функции: предварительный контроль, текущий контроль, заключительный контроль.

Основными причинами развития контроллинга на современных предприятиях являются нестабильность как внешних, так и внутренних факторов; необходимость поиска более новых и усовершенствование уже существующих систем управления, обеспечивающих гибкость и надежность функционирования предприятия; существенные изменения в организации и методологии системы информационного обеспечения; отсутствие комментариев различных вариантов управленческих решений.

Осуществление контроля требует разработки определенной стратегии проверки во избежание повторных проверок, минимизации затрат времени и высокого качества работы. Поэтому целесообразно создавать децентрализованные отделы контроля в различных сферах деятельности предприятия, которые подчиняются руководителю соответствующего специального подразделения (производственный контроллер, контроллер службы сбыта).

Эффективность контроллинга обеспечивается сравнением плановых и фактических величин, которые используются для измерения и оценки степени достижения целей; установлением допустимых границ отклонений от плана; анализ отклонений, интерпретация причин отклонений плана от факта и разработка предложений для уменьшения отклонений.

На этапе анализа решений и формирования информационных потоков необходимо участие контроля в разработке структуры управленческой информационной системы; сбор наиболее значимых для принятия управленческих решений; консультации по выбору мероприятий и управленческих решений; разработка инструментария для планирования, контроля и принятия управленческих решений [1, с.336].

Планирование является инструментом реализации поставленных целей. Первым шагом планирования является анализ сильных и слабых сторон предприятия, возможностей и угроз (SWOT-анализ). На основе проведения такого анализа разрабатывается стратегия предприятия, а далее – план, который дает возможность предприятию оценить, насколько реально достижение поставленных целей, какие существуют препятствия.

Оперативный управленческий учет обеспечивает отображение всей хозяйственной деятельности предприятия в ходе выполнения плана. Как элемент системы контроллинга он принципиально отличается от бухгалтерского финансового учета. Специфика управленческого учета заключается в том, что он ориентируется на информационные потребности руководителей предприятия для принятия управленческих решений, а бухгалтерский учет направлен преимущественно на внешних пользователей (государственные исполнительные органы, органы контроля, социальные внебюджетные фонды и т.д.).

Система информационных потоков является важнейшим элементом системы контроллинга, поскольку одной из основных его задач является информационная поддержка управления, которую решить можно исключительно при условии четкого и слаженного функционирования системы информационных потоков предприятия.

Владея информацией, руководитель может осуществлять мониторинг всей финансово-хозяйственной деятельности – отслеживать в режиме реального времени процессы, которые происходят на предприятии; сопоставлять оперативные отчеты о результатах работы за наиболее короткие промежутки времени (день, неделя, месяц); сравнивать целевые результаты с достигнутыми, на основании чего можно делать выводы о сильных и слабых сторонах деятельности предприятия, динамике их изменений, благоприятных и негативных тенденциях развития внешних условий функционирования.

Все элементы системы контроллинга необходимы для обеспечения возможности анализа планов, результатов и отклонений.

На основе анализа разрабатываются рекомендации для принятия управленческих решений. С учетом сложившейся ситуации, а также будущих возможностей и угроз контроллинг определяет, какие альтернативы действий существуют у предприятия в настоящее время, и оценивает эти альтернативы с точки зрения достижения целей предприятия [3, с.928].

Таким образом, следует заключить, что контроллинг в целом нельзя считать универсальным средством для устранения и предотвращения всех проблем и негативных явлений в управленческой деятельности предприятия, однако в современных экономических условиях он является надежным гарантом обоснованных качественных управленческих решений.

Контроллинг переводит управление предприятием на качественно новый уровень, интегрируя, координируя и обобщая деятельность различных подразделений организации, направляя ее на достижение оперативных и стратегических целей. На сегодняшний день не сформулировано единого определения содержания «контроллинг», но практически никто не отрицает, что в ходе эволюции контроллинга как научной дисциплины и практической деятельности предпринимателя имеет место взаимное проникновение и дополнение отдельных его функций.

Библиографический список

1. Дайле А. Практика контроллинга /пер. с нем. / Под ред. и с предисл. М.Л. Лукашевича, Е.Н. Тихоненковой. – М.: Финансы и статистика, 2001. – 336 с.
2. Концепция контроллинга: Управленческий учет. Система отчетности. Бюджетирование / Horvath&Partners /пер. с нем. – 2- е изд. – М.: Альпина Бизнес Букс, 2006. – 269 с.
3. Хан Д. Планирование и контроль: Стоимостно-ориентированные концепции контроллинга /пер. нем. / Д. Хан., Х. Хунгенберг; под ред. и с предисл. М.Л.Лукашевича. – М.: Финансы и статистика, 2005. – 928 с.

Н.В. Леоненко,
студент гр.ГиМУбак-16, ГОУ ВПО ДНУ.
Научный руководитель С.Н. Горбань, канд.эк.наук, доцент кафедры менеджмента ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет» (ДНР, г.Донецк)

КОУЧИНГ КАК ИНСТРУМЕНТ ПОВЫШЕНИЯ САМОЭФФЕКТИВНОСТИ В БИЗНЕСЕ

Эта статья будет полезна всем, кто целенаправленно настроен на улучшение качества своей жизни, а также хочет повысить личную эффективность в бизнесе путём выявления скрытого потенциала сотрудника в профессиональной деятельности.

Коучинг, развитие личности, бизнес.

Применение такого подхода, как коучинг, позволяет сделать процесс более целостным, объединить активно-деятельностный и ценностно-смысловой компоненты развития личности. На сегодняшний день существует достаточно много методов решения таких задач, например, развивающие семинары, различные тренинги личностного роста, инструменты тайм-менеджмента, психологические технологии повышения личного успеха. Повышение самоэффективности руководителя является одной из непростых, но важных проблем психологии бизнеса.

Исследованиям по применению коучинга как средства повышения личной эффективности руководителя свои работы посвятили В.В. Щербина, В.И. Верховин и Е.П. Попова и др.

Было проведено исследование, где приняли участие 34 руководителя коммерческих организаций. На первоначальном этапе все респонденты заполняли разработанную анкету, позволяющую выявить уровень самооценки личной эффективности руководителей, выделить наиболее проблемные вопросы, а также степень готовности к работе по повышению личной эффективности. Полученные результаты показали, что все респонденты оценивают свою эффективность как очень высокую (41%), высокую (65%) или среднюю (24%). Группа руководителей (11 человек, 32%) не считают нужным уделять время такому вопросу, как повышение самоэффективности, из них 64% оценивают свою эффективность как очень высокую, а 36% – как относительно высокую и не видят необходимости задумываться над этим вопросом. При этом большинство руководителей (23 человека, 68%) выразили своюготовность к работе в данной области [1]. Основной выявленной проблемой является недостаток сил и времени на выполнение всех дел, невозможность полностью сосредоточиться на одной конкретной задаче. На последующем этапе были проведены коуч-сессии с участниками данного исследования, выразившими интерес к возможности повысить эффективность своей работы (23 человека). Исходя из полученных данных,

в ходе достижения цели повышения личной эффективности в бизнесе необходимо провести работу по анализу деятельности руководителя, всех дел, которые он выполняет в течение рабочего дня [2]. Распределение всех стоящих перед руководителем задач по критериям приоритетности или уровням их решения позволяет более эффективно использовать один из самых дефицитных ресурсов – время, планировать рабочий день, а также делегировать полномочия. На практике прямое применение матрицы Эйзенхауэра в ее классическом варианте неэффективно. Результаты проведенного интервью перед коучинг-сессией показали: 87% руководителей отметили, что все их дела срочные и важные! Поэтому возникают трудности с установлением приоритетов. Эта проблема эффективно решается именно при применении методов коучинга. Они позволяют все дела распределить на четыре группы не сразу, а в процессе коучинг-сессии. Ее результатом являются расстановка приоритетов и распределение всех дел на «срочные-важные», «срочные-неважные», «несрочные-важные» и «неважные-несрочные» [3]. При этом, несмотря на утверждения руководителей о важности и срочности всех дел, в результате проведенной коучинг-сессии каждый из них выделил задачи всех четырех групп. По завершении работы с респондентами было проведено интервью, направленное на выявление изменений. Просмотрев и проанализировав показательные данные полученного интервью, мы пришли к выводу, что результатом проведенной работы стало более осознанное отношение не только к конкретным повседневным делам, но к самому процессу организации работы. Были выявлены некоторые вопросы, требующие дальнейшей проработки, такие как трудности с делегированием, страх потерять контроль, необходимость в более четком планировании и т.д. Отмечалась конкретизация планов и профессиональных перспектив, а также осознание и формулировка своих личных профессиональных ценностей, целей и действий [3].

Анализируя все вышесказанное, можно сделать вывод о важности реализации коучинг-подхода, включающего в себя глубокую проработку ценностно-смыслового, активно-деятельностного и временного компонентов при решении задач повышения личной эффективности в бизнесе.

Библиографический список

1. Социология управления: теоретико-прикладной толковый словарь / отв. ред. А.В. Тихонов. – М.: КРАСАНД, 2015.
2. Пью Д., Хиксон Д.М. Краткое изложение работ признанных авторитетов в теории и практике менеджмента / Д. Пью, Д.М. Хиксон. – М.: Линк, 1994.
3. Управление человеческими ресурсами: менеджмент и консультирование / под ред. В.В. Щербины. – М., 2004. – 520 с.

Д.А. Ленко, А.Ю. Носикова, И.Ю.Чередниченко,
студенты гр.«Бизнес-информатика», ГОУ ВПО ДНУ.
Научный руководитель М.А. Мызникова, канд. экон. наук,
ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», (ДНР, г.Донецк)

К ВОПРОСУ ПРИМЕНЕНИЯ ИННОВАЦИОННОГО МЕНЕДЖМЕНТА В ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКЕ

В статье исследуются возможности применения инновационного менеджмента в нестабильном положении экономики Донбасса в связи с военными действиями. На основе существующих факторов инновационного потенциала региона и базируясь на опыте Российской Федерации, предлагается реализация проекта «Кластер» в Донецкой Народной Республике.

Инновация, экономика, менеджмент, инновационный менеджмент, инновационная деятельность, инновационный потенциал, кластер.

На сегодняшний день предприятия, функционирующие на территории Донецкой Народной Республики, находятся в тяжелом кризисном состоянии. В связи с нестабильным военным положением многие предприятия региона не в состоянии поддерживать свою деятельность, а те, что продолжают функционировать, не могут полноценно развиваться и использовать полный потенциал своих мощностей.

Цель данного исследования заключается в изучении возможностей применения инновационного менеджмента в Донецкой Народной Республике для повышения экономического уровня региона, развития предприятий и улучшения жизни населения.

В связи с поставленной целью интерес приобретает исследование причин дестабилизации в экономической ситуации в регионе. Анализ научной литературы [5] позволил сделать вывод, что основные причины заключаются в следующем: большая потеря высококвалифицированных специалистов и управляющих высшего звена; разрыв отношений с иностранными поставщиками, партнерами и потребителями; падение спроса и предложения на товары и услуги.

Для поиска решений вышеперечисленных проблем становится актуальным изучение инновационного менеджмента как одного из главных источников развития потенциала региона и выхода на новый уровень [5].

Главным элементом развития и роста предприятия в современном мире являются инновации. Состояние и вопросы инновационной деятельности предприятий рассмотрены в работах В.М. Аньшина [3], В.А. Бородина [4], Ф.Ф. Глисина [7].

Инновационный менеджмент – ведущее направление стратегического менеджмента, реализуемое руководством компании; это область деятельности, которая предназначена для организации и достижения инновационных целей вследствие целесообразного применения финансовых, материальных и трудовых ресурсов [8].

Инновационный потенциал предприятия базируется на определенных ресурсах. Выделим три ведущих фактора (рис. 1).

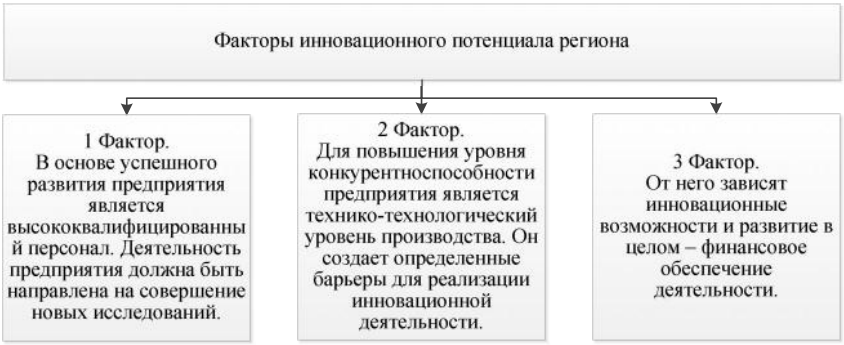


Рис.1. Факторы инновационного потенциала региона

Одним из эффективных направлений развития инновационного потенциала, предлагаемых в научной литературе [7], является создание кластеров. По мнению авторов, нашей Республике необходимо создать проект «Кластер» для развития данных ресурсов и поднятия их на новый уровень.

Кластер – это объединение субъектов малого и среднего бизнеса, действующих преимущественно на одной территории и в одной сфере деятельности [8].

В осуществлении своей деятельности кластеры объединяют и вспомогательные организации, это производственные и коммерческие структуры, высшие учебные заведения, научные организации и даже органы власти, способствующие результативному развитию отрасли и дополняющие друг друга. Они формируют основу для притока иностранных инвестиций, повышения гибкости и мобильности компаний, обучения широкого круга предпринимателей, развития малого и среднего предпринимательства, создания широкого спектра сетевых структур.

Кластер является платформой развития новых технологий, становления новых лидеров, укрепления деловых отношений в рамках региона [1].

Опираясь на опыт России в кластерной политике поднятия экономики, следует сказать, что большую роль в этом деле играет законодательная база.

Президентом РФ В.В. Путиным 07.05.2012 был издан Указ «О долгосрочной государственной экономической политике», который включает в себя реализацию пяти проектов, одним из которых является реализация инновационных кластеров в разных направлениях деятельности [6].

В условиях экономической блокады поставки продуктов питания являются нерегулярными, поэтому необходимо развивать аграрное производство. Чтобы избежать дефицита продуктов необходимо развитие аграрного кластера.

Для этого следует принять постановление «О государственной программе развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и производства», которое будет регулировать вопросы кластеров в сельском хозяйстве. Государственная поддержка должна осуществляться посредством выделения субсидий из государственного бюджета и создания условий для развития, а также контролировать деятельность компаний, которые входят в кластер.

Преимуществами данного проекта являются следующие: увеличение уровня занятости населения; улучшение экономической и социальной среды региона; развитие инфраструктуры; увеличение денежных отчислений в бюджет республики; привлечение научных кадров, что способствуют сотрудничеству с учебными заведениями и появлению новых баз практики для студентов; общее использование современного оборудования, которое принадлежит кластеру; повышение качества продукции; расширение сферы деятельности и развитие региона.

Таким образом, для выхода республики из кризиса необходимо применение инноваций в предпринимательской среде, с опорой на опыт зарубежных стран и компаний, повышая, тем самым, эффективность экономики. Первоочередным, по мнению авторов, является поднятие на новый уровень таких ресурсов, как квалифицированный персонал, технико-технологический уровень производства, финансовое обеспечение деятельности организаций возможно при внедрении новых проектов, а именно кластера.

Библиографический список

1. Аркин П.А. и др. Экономико-правовое обеспечение инновационных кластеров России // П.А. Аркин, И.Ю. Крылова, А.Н. Крылов. – СПб.: ГРНТИ, 2012.
2. Асаул А.Н. Организация предпринимательской деятельности / А.Н. Асаул. – СПб.: АНО ИПЭВ, 2009. – 336 с.
3. Балабанов В.С., Дудин М.Н. Инновационный менеджмент // В.С. Балабанов, М.Н. Дудин. – М.: Элит, 2014. – 282 с.
4. Баранчеев В.П. Управление инновациями / В.П. Баранчеев. – М.: Юрайт, 2011. – 711 с.
5. Лобан Л.А. Экономика предприятия: учебный комплекс /Л.А. Лобан. – Минск: Современная школа, 2011. – 432 с.
6. Указ Президента Российской Федерации от 07.05.2012 № 596 «О долгосрочной государственной экономической политике».
7. Уколов В.Ф. Инновационный менеджмент в государственной сфере и бизнесе / В.Ф. Уколов. – М.: Экономика, 2009. – 400 с.
8. Энциклопедия производственного менеджера [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.up-pro.ru/encyclopedia/innovations-management.html

В.С. Лобанов,
магистрант гр.МУП-27, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель Т.Н. Балина, канд. психол. наук, доцент,
доцент кафедры управления ЧОУ ВО ТИУиЭ

ПОДХОДЫ И МЕТОДЫ ОЦЕНКИ КАДРОВОГО ПОТЕНЦИАЛА

В статье представлены основные подходы и методы оценки кадрового потенциала сотрудников организаций. Рассмотрены экономико-математический подход, подход с использованием качественных методов, таких как экспертная оценка, тестирование, оценка по KPI, оценка по матрице компетенций.

Кадровый потенциал, методы оценки, персонал, результаты труда, эффективность деятельности организации.

Проблему исследования и оценки кадрового потенциала описывали в своих работах В.Я.Афанасьев, Б.М.Генкин, М.В. Грачев, А.Я. Кибанов, И.К. Корнев, И.Л. Литвинов, Е.В. Маслов, Т.В. Погодина и др. От того, как организовано управление кадровым потенциалом, влияющее на успешность деятельности каждого работника, напрямую зависит эффективность деятельности организации в целом. Поэтому важнейшей задачей управления кадровым потенциалом становится его оценка с целью последующего развития. Следовательно, весьма актуален вопрос выбора современных, адекватных текущим реалиям способов и методов оценки кадрового потенциала персонала.

Методов оценки кадрового потенциала в научной литературе разработано и представлено достаточно много. Основной их задачей является улучшение результатов работы как отдельных исполнителей, так и отделов, подразделений, организации в целом. Оценка обеспечивает руководство организации важными для управления статистическими данными. Результаты оценки могут иметь далеко идущие последствия для организации: сокращения, увольнения либо расширение штата сотрудников, изменения в организационной структуре, изменения в системе нормирования и оплаты труда, изменения организационного климата, степени удовлетворения работников условиями и результатами труда, увеличение или снижение конфликтности [1; 5–7]. Поэтому далее рассмотрим основные подходы и методы оценки кадрового потенциала.

Экономико-математический подход. В практике управления ресурсами организации, в том числе и кадровыми, большое значение имеет применение методов прикладной математики и моделирования процессов. Исходным моментом построения модели является выбор имитации явления. Так, методы линейного программирования эффективно используются для составления рациональных планов выпуска и реализации продукции, расчета численности персонала, решения различных управленческих задач. Модели, построенные с использованием теории игр, применяются для решения задач в конфликтных ситуациях [5; 7].

Экономико-математический подход в оценке кадрового потенциала имеет свои преимущества, поскольку результативность труда персонала в первую очередь определяется конечными результатами деятельности предприятия в целом. Но он не учитывает того, как, какими способами и средствами достигнуты конечные результаты.

Второй подход – это *использование качественных методов оценки*. Он нацелен на получение информации путем глубинного исследования небольшого по объему материала. Основными критериальными показателями в этом случае являются структура персонала, уровень квалификации, текучесть кадров, дисциплина, использование фонда рабочего времени, равномерность загрузки персонала, затраты на одного работающего, выполнение плана социального развития, социально-психологический климат в коллективе и т.д. Подход отличается большей дифференциацией в отношении живого труда, т.е. учетом индивидуальных особенностей исполнителей и их совместимости в группах [4; 7].

Экспертный метод, использующий профессиональные тесты способностей или личностные опросники также, рассматривается в данном подходе. Научно разработанные и апробированные тесты служат инструментом, позволяющим проанализировать и спрогнозировать поведение человека в различных ситуациях, а также динамику развития показателей кадрового потенциала предприятия в целом [2; 7]. Сложность применения тестирования в том, что оно требует не только профессиональной подготовки, но и практического опыта, особенно если необходимо совместить результаты различных тестов.

Имитационное моделирование предполагает использование *кейс-метода,* или метода конкретных ситуаций. Достоинство метода: возможность проверки, справляется ли тот или иной специалист с выполнением поставленных перед ним задач (управленческих, аналитических, стратегических). Эта методика выявляет неквалифицированных специалистов, которых необходимо уволить, или недостаточно квалифицированных, которых необходимо направить на обучение [5].

Метод KPI (оценка по ключевым параметрам эффективности) представляет собой особую систему показателей, при использовании которой работодатели могут оценивать эффективность деятельности подчиненных. При этом KPI – ключевые показатели каждого работника – привязывают к общим индикаторам бизнеса (уровню доходности, рентабельности, капитализации). Выделяют разные цели KPI, но главная из них – создать такую ситуацию в компании, в которой сотрудники из различных подразделений могли бы действовать сообща, без противоречий деловых поступков друг другу.

Оценка по матрице компетенций предполагает установление соответствия профессионального и личностно-мотивационного уровня развития сотрудника матрице компетенций, разработанной на основе профессиональных

стандартов с учетом целей и задач организации. Компетентностный подход к оценке персонала в настоящее время получил большую популярность, поскольку он предполагает смещение процесса оценки в сторону развития кадрового потенциала, повышения компетентности сотрудников, эффективного применения их знаний и навыков. При разработке компетентностной модели оценки персонала следует опираться на понятие «компетентность работника» – это знания, опыт в определенной области науки, деятельности, жизни [3].

Таким образом, проведенный обзор показывает наличие разных подходов и методов к оценке кадрового потенциала. Для полной и объективной оценки всех составляющих кадрового потенциала могут быть использованы разные методы оценки отдельных структурных составляющих кадрового потенциала [1]. Это позволит увидеть полную и объективную картину степени его сформированности и принять правильные управленческие решения в отношении выбора технологий и методов его развития.

Библиографический список

1. Балина Т.Н. Разработка структурных компонентов кадрового потенциала организации /Т.Н. Балина // Вестник Таганрогского института управления и экономики. – 2018. №2(28).
2. Балынская Н.Р. и др. Показатели оценки кадрового потенциала предприятия / Н.Р. Балынская, Н.В. Кузнецова, О.Н. Синицына // Вопросы управления. – 2015. – №2(14).
3. Белозерова Н.А., Титов О.А. Компетентностный подход к оценке персонала / Н.А. Белозерова, О.А. Титов // Решетниковские чтения. – 2010. – Т.2. – №14.
4. Вотякова И.В. Управление кадровым потенциалом предприятия в современных условиях / И.В. Вотякова. – Северск: СТИ НИЯУ МИФИ, 2015. – 120 с.
5. Лапшина З.В., Прахт К.С. Влияние кадрового потенциала на результаты деятельности организации / З.В. Лапшина, К.С. Прахт [Электронный ресурс] // NovaInfo.Ru (экономические науки). 2015. – №33–1. – URL: https://novainfo.ru/article/3481
6. Одегов Ю.Г. и др. Оценка эффективности работы с персоналом. Методологический подход / Ю.Г. Одегов, К.Х. Абдурахманов, Л.Р. Котова. – М.: Альфа–Пресс, 2011. – 752 с.
7. Проценко О.Д. Факторы повышения конкурентоспособности бизнеса на современном этапе развития экономики / О.Д. Проценко // Российское предпринимательство. – 2012. – №2.

ПРОБЛЕМЫ МЕЖДУНАРОДНОГО И ЧАСТНОГО ПРАВА

С.Ю. Бакаева,
магистрант гр.МЮЗ-27-03, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель П.В. Каменева, канд.юрид.наук, доцент,
доцент кафедры гражданского права и процесса ЧОУ ВО ТИУиЭ

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ДОГОВОРА ПЕРЕВОЗКИ ПАССАЖИРОВ

Статья посвящена анализу договора перевозки пассажиров по законодательству РФ. Определены особенности договоров перевозок, предусматриваемые отдельными законодательными актами в зависимости от вида транспорта. Обозначено место ГК РФ как нормативного правового акта, определяющего наиболее существенные основополагающие принципы и положения, касающиеся процесса перевозок.

Договор, договор перевозки, правовое регулирование.

Актуальность темы состоит в том, что одним из приоритетных направлений деятельности транспортных организаций является перевозка пассажиров. Уровень развития транспортной сферы, ее правового регулирования в значительной степени определяет и уровень развития общества, конкретной страны, степень обеспечения прав и свобод человека и др. Под правовым регулированием подразумевается целенаправленное воздействие права на общественные отношения, осуществляемое государством посредством системы юридических средств. Исходя из того, что исследуемые отношения входят в предмет гражданского права, их правовое регулирование обладает рядом специфических характеристик и строится на принципах дозволительной направленности гражданско-правового регулирования; равенства участников правоотношений; неприкосновенности собственности; свободы договора; свободного перемещения товаров, услуг и финансовых средств на всей территории Российской Федерации и т.п.

Среди основных функций гражданского правового регулирования в целом и договора перевозки, в частности, можно выделить:

- регулятивную, которая направлена на создание нормальных условий для реализации прав и интересов субъектов;
- охранительную, имеющую своей целью защиту гражданских прав от различного вида нарушений. Указанная функция гражданского права имеет, прежде всего, компенсационный характер.

Источники гражданского права представляют собой форму закрепления, то есть внешнее выражение гражданско-правовых норм [9, с.20]. В контексте настоящего исследования особое внимание уделим конкретно источникам гражданского права, регламентирующим договор перевозки пассажиров, а

именно Гражданскому кодексу РФ и иным федеральным конституционным и федеральным законам РФ, актам органов исполнительной власти, регулирующим данные гражданско-правовые отношения.

Гражданский кодекс РФ закрепил только основополагающие правила заключения и исполнения договора перевозки, которые применяются ко всем видам перевозки, включая перевозку пассажиров, багажа и грузов различными видами транспорта. Статьей 786 Гражданского кодекса РФ [1] дается определение договора перевозки пассажиров, а также определяются все характерные черты и особенности его правового регулирования. Таким образом, Гражданским кодексом в обозначенной статье заложена в целом основа возникновения и регулирования отношений по перевозке пассажиров, и следовательно, всех иных правоотношений, вытекающих из этого договора. Кроме того, гражданским законодательством определены другие важные правовые институты и категории, имеющие важное значение в регулировании взаимоотношений субъектов исследуемого договора, в частности, такие как обязательственное право, возникновение гражданских прав и обязанностей, осуществление и защита гражданских прав, нематериальные блага и их защита и др.

Федеральные законы «О железнодорожном транспорте в РФ» [5] и «Устав железнодорожного транспорта РФ» [8] не выделят в отдельную статью понятие «договор», однако его составляющие распределены по отдельным пунктам статей. Например, в ФЗ «О железнодорожном транспорте в РФ» в ст.2 «Основные понятия» выделены такие понятия, как «перевозчик, владелец инфраструктуры» и др. В ФЗ «Устав железнодорожного транспорта РФ» определено, что понимается под перевозочным документом. Так, согласно последнему, перевозочным документом является документ, удостоверяющий заключение договора перевозки пассажира, багажа (проездной документ (билет), багажная квитанция).

Правовое регулирование автомобильных перевозок осуществляется Федеральными законами «Устав автомобильного транспорта и городского наземного электрического транспорта» [7] и «Об автомобильных дорогах и о дорожной деятельности в Российской Федерации». Понятие договора дано в ФЗ «Устав автомобильного транспорта и городского наземного электрического транспорта» [7]. Статьей 2 установлено, что билет является перевозочным документом, удостоверяющим заключение договора перевозки пассажира. В Воздушном кодексе в ст.103 [2] определены правовые основы договора воздушной перевозки пассажира. Немаловажен и тот факт, что в ВК РФ детально прописаны условия, сроки провоза багажа, условия возврата уплаченной за воздушную перевозку провозной платы, что обусловлено особенностями данного вида транспорта. Согласно ст.105 «Перевозочные документы», к перевозочным документам, исходя из исследуемого вопроса, относятся билет и багажная квитанция. Также в данном Кодексе подробно прописаны формы документов и их учет, требования их оформления, льготы, условия изменения, расторжения договоров и др. В отличие от нормативных документов, регулирующих условия заключения договоров перевозки в железно-

дорожном и автомобильном транспорте, «Воздушный кодекс РФ» выделяется подробным изложением и тщательной проработкой.

Правовое регулирование водных перевозок осуществляется Кодексом внутреннего водного транспорта Российской Федерации [3] и Кодексом торгового мореплавания Российской Федерации [4]. В Кодексе торгового мореплавания РФ в ст.177 отдельно прописано определение договора морской перевозки пассажира. Согласно ст.179, перевозочным документом, удостоверяющим заключение договора морской перевозки пассажира является билет, багажа – багажная квитанция. Также подробно прописаны условия действий, связанных с процессом перевозки: в ст.182 – периоды перевозки пассажира, в ст.183 – отказ пассажира от договора морской перевозки, в ст.127 – условия места погрузки груза. Таким образом, в правовых актах воздушного, водного и морского транспорта строго определены условия составления и соблюдения договоров перевозок.

Подводя итог, можем отметить, что настоящее исследование нормативных документов, регулирующих перевозку грузов и пассажиров в различных видах транспорта, показало, что их основой выступает Гражданский кодекс РФ, где определены наиболее существенные основополагающие принципы и положения, касающиеся процесса перевозок. Именно ГК РФ определяет исходные начала построения правового регулирования в сфере гражданского права в целом, и отношения по осуществлению перевозок пассажиров, в частности. Этот факт обусловливает общие положения и понятия, предъявляемые к договорам перевозок различными видами транспорта, а также определяет другие не менее важные отношения, вытекающие из данного договора и не всегда урегулированные им. Особенностями договоров перевозок, предусматриваемых законодательными актами, выступают различия, обусловленные спецификой видов транспорта. Более четко и детально требования и условия прописаны в правовых актах транспортного законодательства, направленных на регулирование перевозок пассажиров отдельными видами транспорта, например, воздушного и морского, что связано с длительностью расстояния между пунктами доставки, высокой стоимостью услуг.

Библиографический список

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 29.07.2018) // Официальный интернет-портал правовой информации «Государственная система правовой информации» [Электронный ресурс]. – URL: http://pravo.gov.ru/
2. Воздушный кодекс Российской Федерации» от 19.03.1997 № 60-ФЗ (ред. от 31.12.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 04.06.2018) //Официальный интернет-портал правовой информации «Государственная система правовой информации» [Электронный ресурс]. – URL: http://pravo.gov.ru
3. Кодекс внутреннего водного транспорта Российской Федерации» от 07.03.2001 №24-ФЗ (ред. от 29.12.2017) //Официальный интернет-портал правовой информации «Государственная система правовой информации» [Электронный ресурс]. – URL: http:pravo.gov.ru

4. Кодекс торгового мореплавания Российской Федерации» от 30.04.1999 №81-ФЗ (ред. от 29.12.2017) //Официальный интернет-портал правовой информации «Государственная система правовой информации» [Электронный ресурс]. – URL: http://pravo.gov.ru
5. Федеральный закон от 10.01.2003 № 17-ФЗ (ред. от 20.12.2017) «О железнодорожном транспорте в Российской Федерации» //Официальный интернет-портал правовой информации «Государственная система правовой информации» [Электронный ресурс]. – URL: http:// pravo.gov.ru
6. Федеральный закон от 08.11.2007 № 257-ФЗ (ред. от 05.12.2017) «Об автомобильных дорогах и о дорожной деятельности в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» //Официальный интернет-портал правовой информации «Государственная система правовой информации» [Электронный ресурс]. – URL: http://pravo.gov.ru
7. Федеральный закон от 08.11.2007 № 259-ФЗ (ред. от 03.07.2016) «Устав автомобильного транспорта и городского наземного электрического транспорта» [Электронный ресурс] //Официальный интернет-портал правовой информации «Государственная система правовой информации» [Электронный ресурс]. – URL: http://pravo.gov.ru
8. Федеральный закон от 10.01.2003 № 18-ФЗ (ред. от 18.07.2017) «Устав железнодорожного транспорта Российской Федерации» //Официальный интернет-портал правовой информации «Государственная система правовой информации» [Электронный ресурс]. – URL: http://pravo.gov.ru
9. Иванчак А.И. Гражданское право Российской Федерации: общая часть / А.И. Иванчак. – М.: Статут, 2014. – 268 с. [Электронный ресурс]. – URL: http://www.iprbookshop.ru/29153.html

С.Ю. Бакаева,
магистрант гр.МЮЗ-27-03, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель П.В. Каменева, канд.юрид.наук, доцент,
доцент кафедры гражданского права и процесса ЧОУ ВО ТИУиЭ

ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА НАРУШЕНИЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ ПО ДОГОВОРАМ ПЕРЕВОЗКИ ПАССАЖИРОВ

Статья посвящена рассмотрению правовых оснований наступления юридической ответственности за нарушение обязательств в сфере перевозки пассажиров. Особое место в работе уделено особенностям ответственности перевозчика по договору перевозки пассажира в результате его неисполнения и ненадлежащего исполнения. Определены отдельные проблемные вопросы данного вида гражданско-правового договора.

Договор перевозки, обязательства, пассажир, перевозчик, юридическая ответственность.

Правовым последствием неисполнения или ненадлежащего исполнения обязательств по договору перевозки пассажира для стороны, допустившей нарушение его условий, является наступление мер гражданско-правовой ответственности, установленной Гражданским кодексом России, транспортными уставами и кодексами, а также соглашением сторон. Причем ГК РФ в ст.793 [1] установлена недействительность любых соглашений транспортных организаций с пассажирами, ограничивающих или отменяющих предусмотренную законом ответственность перевозчика.

По этому поводу, например, Г.П. Савичев указывал: «Повышение пределов ответственности воздушного перевозчика, но не пассажира, допускается при достижении соглашения ... между перевозчиком и пассажиром» [6, с.42]. Гражданский кодекс не исключает возможности принятия таких соглашений, однако на практике заключение их маловероятно.

Типичным признаком ответственности по обозначенному основанию является ее ограниченный характер. Статья 400 ГК устанавливает, что по отдельным видам обязательств и по обязательствам, связанным с определенным родом деятельности, законом может быть ограничено право на полное возмещение убытков [6, с.43]. Еще одна черта ответственности за нарушение договора перевозки пассажира определяется спецификой оснований и условий ее наступления и особенностей обстоятельств, которые являются основаниями освобождения перевозчика от ответственности. Как известно, общим правилом применения гражданско-правовой ответственности является ответственность должника при наличии его вины [5, с.68].

Важнейшая особенность ответственности перевозчика по договору перевозки пассажира за неисполнение и ненадлежащее исполнение основана на особом правовом статусе пассажира, в качестве которого выступает физическое лицо: пассажир в данном случае является потребителем, а правоотношения, вытекающие из этого договора между потребителем и исполнителем, регулируются не только ГК и транспортным законодательством, но и Законом РФ «О защите прав потребителей», как это предусмотрено преамбулой данного Закона.

Проблемным вопросом, связанным с применением к отношениям по договору перевозки пассажира законодательства о защите прав потребителей, является определение возможности компенсации пассажиру морального вреда, причиненного ему вследствие неисполнения или не надлежащего исполнения обязательств, вытекающих из договора перевозки пассажира. Однако решение вопроса о возможности применения законодательства о защите потребителей в части возмещения потребителю морального вреда к данным правоотношениям является неоднозначным. Закон РФ «О защите прав потребителей» предусматривает нормы, обязывающие компенсировать причиненный моральный вред. Вместе с тем основные правила о компенсации морального вреда регламентируются Гражданским кодексом, а не законодательством о защите прав потребителей.

Поскольку отношения по перевозке пассажира тесно связаны с перевозкой багажа, отметим некоторые аспекты ответственности за утрату, недостачу и повреждение багажа. Статьей 796 ГК на перевозчика возлагается ответственность за несохранность багажа, происшедшую после принятия его к перевозке и до выдачи лицу, управомоченному на получение багажа, если им не будет доказано, что утрата, недостача или повреждение багажа произошли в результате обстоятельств, которые он не имел возможности предотвратить. При подготовке нынедействующих транспортных кодексов и уставов указанное положение Гражданского кодекса было отражено лишь в УЖТ РФ в статье 107 [4, с.160].

В Воздушном кодексе РФ использована иная формулировка обстоятельств, являющихся основанием освобождения перевозчика от привлечения к ответственности за несохранность перевозимого багажа. На воздушного перевозчика в соответствии с п. 1 ст. 118 ВК РФ возлагается ответственность за утрату, недостачу или повреждение багажа после принятия его к воздушной перевозке и до выдачи получателю в случае, если не докажет, что им были приняты все необходимые меры по предотвращению причинения вреда или невозможность принятия таких мер. На первый взгляд, расхождение в формулировке представляется чисто текстуальным. Однако при углублении в данную проблему на практике обнаруживается ряд проблем:

- во-первых, считаем, что не могут быть основанием освобождения должника от ответственности за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательства договорного доказательства, удостоверяющие принятие перевозчиком всех необходимых мер по предотвращению причинения вреда или того, что такие меры невозможно было принять, поскольку они относятся скорее к области деликтных обязательств;
- во-вторых, степень определения необходимости мер «по предотвращению причинения вреда» является оценочным понятием, для определения которого необходим законодательно закрепленный перечень критериев, которые ВК не предусмотрены;
- в-третьих, законодательно установлено, что транспортные кодексы и уставы регулируют правоотношения, связанные с перевозкой пассажиров, лишь в части, не урегулированной гл.40 ГК, а вопрос оснований освобождения перевозчика от ответственности решен непосредственно императивной нормой ГК [7, с.77].

Статья 800 ГК указывает, что ответственность перевозчика за вред, причиненный жизни и здоровью пассажира, определяется по правилам гл.59 ГК, если законом или договором не установлен более высокий уровень ответственности перевозчика. Из всех правил о деликтной ответственности, содержащихся в гл.59 ГК, к исследуемым правоотношениям подлежат применению, в первую очередь, нормы, устанавливающие ответственность за вред, причиненный деятельностью, создающей повышенную опасность для окружающих. В этом случае ответственность несут лица, во владении которых находится источник повышенной опасности на любом из законных оснований.

Статья 113 УЖТ РФ [2] содержит отсылочную норму, определяющую имущественную ответственность железной дороги за вред, причиненный жизни и здоровью пассажира, которая должна определяться в соответствии с законодательством России. Аналогичным образом определена ответственность и в ст.117 ВК. Специальным правилом ВК была введена только норма, определяющая временной промежуток в котором воздушный перевозчик несет ответственность: с момента прохождения пассажиром воздушного судна предполетного досмотра для посадки на воздушное судно и до момента, когда пассажир воздушного судна под наблюдением уполномоченных лиц перевозчика покинул аэродром.

Статья 186 КТМ [3] определила правила ответственности морского перевозчика за причинение вреда жизни и здоровью пассажира, при перевозке в заграничном сообщении, с условием, что перевозчик и пассажир не являются организациями или гражданами Российской Федерации. В остальных случаях ответственность перевозчика за вред, причиненный жизни или здоровью пассажира, как и в случае с багажом, устанавливается гражданским законодательством Российской Федерации.

По вопросу ответственности пассажира следует заметить, что он также несет ответственность в части неисполнения своих обязательств. Следовательно, пассажир может быть удален из транспорта работниками органов внутренних дел, если в пути следования он находится в состоянии опьянения и нарушает правила проезда и общественный порядок, распивает спиртные напитки, мешает спокойствию других пассажиров. При этом деньги в размере стоимости проезда за непроследованное расстояние и стоимость перевозки багажа не возвращаются.

Библиографический список

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 29.07.2018) // Официальный интернет-портал правовой информации «Государственная система правовой информации» [Электронный ресурс]. – URL: http://pravo.gov.ru/
2. Федеральный закон от 10.01.2003 № 18-ФЗ (ред. от 03.08.2018) Устав железнодорожного транспорта Российской Федерации (ред. от 01.01.2019) // Официальный интернет-портал правовой информации «Государственная система правовой информации». [Электронный ресурс]. – URL: http://pravo.gov.ru/
3. Кодекс торгового мореплавания Российской Федерации от 30.04.1999 № 81-ФЗ (ред. от 27.12.2018) // Официальный интернет-портал правовой информации «Государственная система правовой информации» [Электронный ресурс]. – URL: http://pravo.gov.ru/
4. Маштаков И.В. Гражданские правонарушения, возникающие при перевозке пассажиров железнодорожным транспортом // Вестник Самарской гуманитарной академии. – Серия «Право». – 2013. – №2.

5. Павлова И.Ю. Гражданское право. Особенная часть: учебное пособие / И.Ю. Павлова. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2012. – 143 с. [Электронный ресурс]. – URL: http://www.iprbookshop.ru/15349.html
6. Российское гражданское право: учебник: в 2-х т. Т.II: Обязательственное право / отв. ред. Е.А. Суханов. – М.: Статут, 2015. – 1217 с. // СПС Консультант плюс [Электронный ресурс]. – URL: http://www.consultant.ru
7. Рублевский М.И. Механизм гражданско-правовой защиты пассажиров в отношениях с организацией воздушного транспорта: обзор и постановка некоторых проблем /М.И. Рублевский // Вестник Омского университета. – Серия «Право». – 2014. – №1(38).

А.А. Гайворонская,
магитстрант гр.МЮЗ-27-03, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель А.Е. Камышанова, канд. юрид. наук, доцент, доцент кафедры гражданского права и процесса ЧОУ ВО ТИУиЭ

ПРОБЛЕМЫ ПРИЗНАНИЯ ПРАВА СОБСТВЕННОСТИ В СИЛУ ПРИОБРЕТАТЕЛЬНОЙ ДАВНОСТИ

Рассматривается один из способов приобретения права собственности – приобретательная давность. Представлены обстоятельства, необходимые для признания права собственности за давностным владельцем. Описана проблема приобретения права собственности на бесхозяйное недвижимое имущество. Указаны трудности истца и ответчика по приобретению права собственности на основании приобретательной давности.

Приобретательная давность, первоначальный способ приобретения права собственности, давностное владение, давностный владелец.

Тема данной работы достаточно актуальна, так как приобретательная давность – способ приобретения права собственности, который необходим для исключения ситуаций, когда объект гражданских прав выпадает из оборота, так как не имеет собственника, но при этом имеет фактического обладателя.

Целью работы является рассмотрение ключевых проблем приобретения права собственности в силу приобретательной давности.

Объектом исследования являются общественные отношения, возникающие в процессе приобретения права собственности.

Владение в гражданском праве России означает фактическое обладание вещью, господство над ней, что создает возможность непосредственно воздействовать на нее. Владение может быть элементом права собственности, а может быть самостоятельным институтом. В случае с приобретательной давностью имеет место последний вариант, т. е. имеется факт обладания вещью, но отсутствует право на нее [3].

Для разрешения таких ситуаций и исключения негативного влияния на гражданский оборот в законе предусмотрено правило о возможности призна-

ния права собственности за давностным владельцем, т.е. владельцем, фактически обладающим вещью на протяжении определенного срока. На текущий момент этот срок составляет пять лет для движимого имущества и пятнадцать лет для недвижимого.

Относительно практики применения приобретательной давности руководящие разъяснения даны в п.15–21 совместного Постановления Пленума Верховного Суда РФ №10, Пленума ВАС РФ №22 от 29.04.2010 «О некоторых вопросах, возникающих в судебной практике при разрешении споров, связанных с защитой права собственности и других вещных прав» [1].

Приобретение права собственности по ст. 234 ГК РФ на движимые вещи не очень распространено. Чаще в порядке приобретательной давности пытаются получить право собственности на недвижимое имущество.

Для того чтобы признать право собственности за давностным владельцем, необходимо одновременное наличие четырех обстоятельств (см. рисунок).

Обстоятельства признания права собственности за давностным владельцем

Содержание каждого из четырех обстоятельств разъяснено в п.15 Постановления Пленума № 10/22 [2].

Рассмотрим их подробнее:

- давностное владение является добросовестным, если лицо, получая владение, не знало и не должно было знать об отсутствии основания возникновения у него права собственности;
- давностное владение признается открытым, если лицо не скрывает факта нахождения имущества в его владении. Принятие обычных мер по обеспечению сохранности имущества не свидетельствует о сокрытии этого имущества;
- давностное владение признается непрерывным, если оно не прекращалось в течение всего срока приобретательной давности;
- владение имуществом как своим собственным означает владение не по договору.

Отсутствие даже одного из указанных условий не позволяет признать за лицом право собственности в силу приобретательной давности.

Признание права собственности в порядке приобретательной давности осуществляется в судебном порядке. Если лицо считает, что стало собствен-

ником на этом основании, оно вправе обратиться в суд с иском о признании за ним права собственности.

Ответчиком может выступать прежний собственник имущества и даже действующий. Согласно п.16 Постановления Пленума № 10/22, право собственности в силу приобретательной давности может быть приобретено на имущество, принадлежащее на праве собственности другому лицу [1].

Подача иска о признании права собственности по данному основанию возможна, даже если имеется запись в ЕГРП о праве собственности на недвижимость другого лица. На истца ложится бремя доказывания наличия всех четырех обстоятельств юридического состава приобретательной давности.

В случае если собственник неизвестен, то в судах общей юрисдикции дело рассматривается в порядке особого производства по правилам гл. 28 ГПК, в арбитражных судах – по правилам гл. 27 АПК РФ.

В суд подается заявление об установлении факта добросовестного, открытого и непрерывного владения имуществом как своим собственным в течение срока приобретательной давности. В качестве заинтересованного лица к участию в деле привлекается государственный регистратор.

Проблемным является приобретение через приобретательную давность права собственности на бесхозяйное недвижимое имущество. Условием для этого является предварительная его постановка на учет государственным регистратором по заявлению органа местного самоуправления, на территории которого оно находится, и последующий отказ судом в признании права муниципальной собственности на эту недвижимость.

Судебный акт об удовлетворении иска о признании права собственности на недвижимое имущество в силу приобретательной давности является основанием для регистрации права собственности в ЕГРП.

Таким образом, можно заметить, что дела по приобретению права собственности на основании приобретательной давности являются достаточно сложными. Так, основные трудности возникают у истца, на котором лежит бремя доказывания факта владения имуществом с учетом необходимых условий: добросовестности, открытости, непрерывности владения имуществом как своим собственным. Трудности могут возникать у ответчиков и судов из-за наличия множества разных документов, доводов и обстоятельств.

Библиографический список

1. Постановление Пленума Верховного Суда РФ №10, Пленума ВАС РФ №22 от 29.04.2010 (ред. от 23.06.2015) «О некоторых вопросах, возникающих в судебной практике при разрешении споров, связанных с защитой права собственности и других вещных прав» // Компьютерная справочная правовая система «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс]. – URL: ttp://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_100466/
2. Вербицкая И.К. Гражданское право (общая часть): учебно-методические рекомендации / И.К. Вербицкая. – Минск: БИП – Институт правоведения, 2014. –103 с.

3. Садыков А. Практика применения норм по приобретательной давности на недвижимое имущество / А. Садыков // Юридический блог Альберта Садыкова. – 2018 [Электронный источник]. URL: https://lawyerlife.ru/grazhdanskoe-pravo/praktika-primeneniya-norm-po-priobretatelnoy-davnosti-na-nedvizhimoe-imushhestvo.html

П.Ю. Дементьева,
студент гр.ПСПЗ-521,
Таганрогский институт им. А.П. Чехова (филиал) «РГЭУ (РИНХ)».
Научный руководитель Л.И. Кобышева, канд. пед. наук, доцент,
зам.декана по учебной работе факультета психологии и социальной педагогики
Таганрогского института им. А.П. Чехова (филиал) «РГЭУ (РИНХ)»

ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ОБРАЗОВАНИЯ В СОВРЕМЕННОЙ ДЕЙСТВИТЕЛЬНОСТИ

Реализация гарантий прав граждан на образование обеспечивается системой образования, под которой понимается совокупность элементов, обеспечивающих реализацию социальных функций образования.

Образование, система образования, меры государственной поддержки, коррупция.

Одной из самых важных стратегических задач каждого государства, безусловно, является забота об образовании населения.

В последние годы стало особенно ясно, что российское образование не оправдывает надежд на развитие и воспитание человека, способного к переустройству общественной жизни, производства, сохранению культуры, экономики, правопорядка.

Право на образование – одно из основных и неотъемлемых конституционных прав граждан России [1].

Качество общего образования является лучшей гарантией того, что человек на протяжении своей деятельности будет способен обучаться новым навыкам, повышая свой квалификационный и профессиональный уровень.

С началом быстрого экономического роста на российское образование наконец-то обратили внимание и выяснили, что, оказывается, оно имеет достаточно много острых проблем, требующих решения. К таковым можно отнести следующие.

- Кризис традиционной системы образования. Мир развивается в условиях глобализации, в обновлении нуждаются принципы подачи учебного материала, роль учителя (преподавателя) в образовательном процессе; требуется внедрение в учебный процесс инновационных технологий, оснащение учебных заведений компьютерами и современной техникой и др. Для решения данной проблемы необходимо постоянно обновлять в соответствии

с последними научными достижениями не только техническое оснащение учебных учреждений, но и преподаваемые знания.

- Несовершенное законодательство в сфере образования. Качество образования во многом зависит от законодательства в данной области. На данный момент уже принят новый закон об образовании, однако многие проблемы так и остались нерешенными, недоработанные законы о контрольно-надзорных процедурах умножают коррупцию и увеличивают количество вузов, дающих некачественное образование) [2].
- Коррупция. В российской системе образования это многоуровневое явление. Сюда можно включить и денежные поборы с родителей школьников, и хищение бюджетных средств, и взятки, и продажу подложных дипломов, и изготовление поддельных документов об образовании. Против коррупции предпринимается много законов, однако работают ли они, сложный вопрос. В частности, снизить коррупцию предполагалось при помощи внедрения ЕГЭ, однако результат оказался не таким эффективным, как ожидалось.
- Низкий уровень финансирования. Российские учебные заведения всех уровней сталкиваются с постоянным недофинансированием. Хроническая нехватка денежных средств негативно влияет на уровень зарплат работников в сфере образования. С каждым годом эта проблема становится лишь острее, ведь учебным заведениям требуются компьютеры, современное оборудование, учебные пособия, соответствующие новейшим научным достижениям. Реформы в сфере образования невозможны без качественного обновления педагогического состава, но решение этой задачи затрудняется из-за невысокой престижности профессии учителя (преподавателя), что является следствием низких заработных плат в сфере образования. Для решения данной проблемы администрациям учебных заведений необходимо найти дополнительные способы финансового стимулирования педагогических работников за эффективную работу, а государству предоставить учителям возможные льготы, например, на оплату образования детей, жилья, проезда в городском транспорте и т.п.).
- Низкая практическая направленность образования. Сегодняшняя система образования в большей степени направлена на воспитание будущего ученого-теоретика, нежели на подготовку практикующего специалиста.
- Слабая взаимосвязь между различными уровнями образования. Основные уровни образования – дошкольное, школьное и высшее. Низкая преемственность между всеми «ступенями» образовательного процесса негативно влияет на качество обучения и мешает глубокому овладению знаниями со стороны учеников. Для решения данной проблемы необходима преемственность программ дошкольных учреждений и программ начальной школы; программ начальной школы и программ средней школы; программ средней

школы и программ вузов, а также сотрудничество по этому вопросу администраций учреждений между собой).

- Массовая ориентация выпускников на высшее образование. С каждым годом все больше и больше людей стремятся получить высшее образование, причем только половина из них действительно поступает в вузы с целью приобретения необходимых знаний по специальности, а остальные просто для получения диплома либо для отсрочки от армии. Для решения данной проблемы необходимо обязать выпускников после получения диплома вуза отработать определенное количество лет по специальности на территории Российской Федерации, в противном случае признать диплом недействительным. Это не только позволит сократить количество ВУЗов, но и «утечку мозгов», а вместе с тем увеличить количество квалифицированных специалистов, работающих по специальности на территории России) [3].
- Падение престижности обучения в средних профессиональных заведениях. Следствием рассматриваемой проблемы также можно назвать высокую безработицу среди людей с высшим образованием. Для решения данной проблемы необходимо сотрудничество администраций школ и средних профессиональных заведений, привлечение СМИ.

Таким образом, из вышесказанного можно сделать вывод о том, что несмотря на то, что в российском образовании много разных проблем, их решение во многом возможно благодаря грамотному менеджменту. Компетентный менеджер посредством правильного планирования работы своего учреждения, грамотного определения шагов развития, рационального распоряжения финансовыми средствами, создания в своем образовательном учреждении системы оценки эффективности деятельности работников, а также активного взаимодействия с общественностью сможет не только умножить количество квалифицированных сотрудников, повысить образовательный уровень и конкурентоспособность российских граждан, но и поднять качество образования в России до международных стандартов.

Библиографический список

1. Конституция РФ 1993 г. // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. – URL: http://www.pravo.gov.ru
2. Федеральный закон от 29.12.2012 № 273-ФЗ (ред. от 25.12.2018) «Об образовании в Российской Федерации» // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. – URL: http://www.pravo.gov.ru
3. Проблемы российского образования и пути их решения. Инфоурок [Электронный ресурс]. – URL: https://infourok.ru/problemi-rossiyskogo-obrazovaniya-i-puti-ih-resheniya-3513686.html

Д.И. Дементьев,
магистрант гр.МЮ-27-03,ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель И.В. Дементьева,
ст.преподаватель кафедры международного права ЧОУ ВО ТИУиЭ

ЛЬГОТЫ И ПОСОБИЯ ДЛЯ ОДИНОКИХ ОТЦОВ

Понятие «одинокий отец» в законодательстве РФ не предусмотрено. Формально «одинокий отец» может рассчитывать на такие же социальные гарантии (пособия, компенсации, льготы), которые получают одинокие матери.

Одинокие отцы, дети без матери, пособия, льготы, дополнительные меры государственной поддержки.

В современном российском законодательстве не существует термина «одинокий отец» (практика показывает, что таким отцом считается мужчина, имеющий одного ребенка или нескольких детей, мать которых умерла, пропала без вести, лишена родительских прав, долгое время пребывает в лечебном учреждении, оставила детей отцу при разводе, находится в местах лишения свободы). На формальных условиях «папа» («отец»), который вынужден один воспитывать ребенка, может рассчитывать на такие же социальные гарантии (пособия, компенсации, льготы), которые получают одинокие матери, поскольку родители в равной степени наделены правами в воспитании детей.

Законодательство в сфере труда не оставляет такую категорию граждан без внимания, вводя «одиноких отцов», воспитывающих детей без матери, в защищенную законом социальную группу. Факт ратификации Россией Конвенции МОТ «О равном обращении и равных возможностях для трудящихся мужчин и женщин: трудящихся с семейными обязанностями» [1] сделал максимально легально возможным распространение льгот и гарантий, предусмотренных для матерей-одиночек, на одиноких отцов, а также и на других лиц с семейными обязанностями.

Трудовым законодательством РФ предусмотрены следующие гарантии и льготы в области трудовых отношений:

- при сверхурочной работе привлечение отца-одиночки, воспитывающего ребенка до 5 лет, допускается с его письменного согласия (но отец вправе отказаться от таких работ);
- данная категория родителей не может привлекаться к работе в ночное время и в тех случаях, когда на ночное время приходится только часть рабочего времени (например, работа в вечерних сменах, заканчивающихся позже 22 часов, при этом отказ лица с семейными обязанностями от работы в ночное время не считается нарушением);
- если в связи с необходимостью ухода за детьми одинокий родитель не может работать полное рабочее время, работодатель обязан заключить с ним трудовой договор на неполный рабочий день (в трудовой книжке данный момент не указывается);

- по соглашению сторон неполное рабочее время может быть установлено как постоянно, так и на определенный срок (в приказе о приеме одинокого родителя указывается продолжительность рабочего времени и его распорядок в течение рабочего дня или недели);
- направление в командировки отцов, воспитывающих детей без супруги в возрасте до пяти лет, допускается только с их письменного согласия;
- не допускается расторжение трудового договора с одинокими отцами с ребенком до четырнадцати лет, ребенком-инвалидом за исключением увольнения по пунктам 1, 5, 8, 10, 11 ч.1. ст.81 ТК РФ и п.2 ст.336 ТК РФ [2] (увольнение отца-одиночки возможно лишь по виновным основаниям и при ликвидации организации).

Согласно законодательству РФ, отцу, который воспитывает детей без матери, может быть назначена пенсия по случаю потери кормильца (например, в случае смерти жены), или в судебном порядке назначаются алименты (например, если жена оставила детей), также отец имеет право на получение детских пособий.

Согласно Федеральному закону от 29.12.2006 № 256-ФЗ «О дополнительных мерах государственной поддержки семей, имеющих детей» [3], право на дополнительные меры государственной поддержки возникает у отца (усыновителя) ребенка независимо от наличия гражданства Российской Федерации или статуса лица без гражданства в случаях смерти женщины, объявления ее умершей, лишения родительских прав в отношении ребенка, в связи с рождением которого возникло право на дополнительные меры государственной поддержки, совершения в отношении своего ребенка (детей) умышленного преступления, относящегося к преступлениям против личности, а также в случае отмены усыновления ребенка, в связи с усыновлением которого возникло право на дополнительные меры государственной поддержки.

Право на дополнительные меры государственной поддержки у указанного лица не возникает, если оно является отчимом в отношении предыдущего ребенка, очередность рождения (усыновления) которого была учтена при возникновении права на дополнительные меры государственной поддержки, а также если ребенок, в связи с рождением (усыновлением) которого возникло право на дополнительные меры государственной поддержки, признан в порядке, предусмотренном Семейным кодексом Российской Федерации, после смерти матери (усыновительницы) оставшимся без попечения родителей.

По мнению специалистов Минздравсоцразвития РФ [4], региональные власти вправе устанавливать дополнительные выплаты для определенных категорий населения, в том числе и для одиноких отцов. Поддержка из региональных бюджетов может быть оказана в виде ежемесячных пособий, а также в качестве адресной социальной помощи, например, выдачи единого социального билета на проезд в общественном транспорте и другие.

В последние годы в России создается все больше центров помощи отцам (например, Ассоциация одиноких отцов «Мапулечки Москвы», российская правозащитная ассоциация «Отцы и дети» и др.). Одинокие родители могут

получить квалифицированную медицинскую, юридическую, психологическую и педагогическую помощь.

Библиографический список

1. Конвенция № 156 Международной организации труда «О равном обращении и равных возможностях для трудящихся мужчин и женщин: трудящиеся с семейными обязанностями» (принята в г. Женеве 23.06.1981 на 67-й сессии Генеральной конференции МОТ) [Электронный ресурс]. – URL: http://www.consultant.ru
2. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 27.12.2018), Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. – URL: http://www.pravo.gov.ru
3. Федеральный закон от 29.12.2006 № 256-ФЗ (ред. от 30.10.2018) «О дополнительных мерах государственной поддержки семей, имеющих детей» // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. – URL: http://www.pravo.gov.ru
4. Официальный сайт Минздравсоцразвития РФ – www.rosminzdrav.ru

С.В. Евкина,
магистрант гр.МЮЗ 27-03, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель А.Е. Камышанова, канд. юрид. наук, доцент, доцент кафедры гражданского права и процесса ЧОУ ВО ТИУиЭ

ПРОБЛЕМЫ КАДАСТРОВОГО УЧЁТА И ГОСУДАРСТВЕННОЙ РЕГИСТРАЦИИ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ

Рассматриваются правовые и технические проблемы кадастрового учёта и государственной регистрации прав на земельные участки. Анализируется проблема установления границ земельного участка и возможные варианты её разрешения.

Земельный участок, кадастровый учёт, права на земельный участок, гражданское право, государственная регистрация прав, земельное право.

Законодательство, регулирующее вопросы землеустройства и ведения государственного земельного кадастра, в настоящее время находится в процессе реформирования, в силу чего в судебной практике отсутствует единообразие в вопросах земельного законодательства.

На текущий момент существуют два законодательно установленных подхода к определению момента возникновения земельного участка как объекта прав и, соответственно, завершения процесса его образования. Такими моментами считаются постановка земельного участка на государственный кадастровый учет либо государственная регистрация соответствующего права, рассматриваемая в качестве завершающего этапа образования земельного участка.

Образование земельного участка включает в себя действия по его формированию, поэтому земельный участок считается сформированным с момента его постановки на государственный кадастровый учет, а образованным – с момента государственной регистрации права.

Государственная регистрация является единственным доказательством существования зарегистрированного права (п. 5, ст.1 Закона №218-ФЗ).

На практике имеют место случаи, когда при наличии зарегистрированного права собственности и/или права аренды на земельный участок из одного участка образовываются иные участки, первоначальному присваивается статус «архивный», новый участок ставится на кадастровый учет и происходит регистрация собственности и/или права аренды. В случае если не подано заявление о внесении изменений в сведения, содержащиеся в Едином государственном реестре прав на недвижимость и сделок с ним, создается парадоксальная ситуация – в реестре прав одновременно имеются записи о регистрации права как на основной земельный участок, обозначенный в первоначальных границах, так и на выделенный участок. Также возникают ситуации, когда земельный участок поставлен на кадастровый учет, ему присваивается статус «временный», заключается договор аренды, не требующий государственной регистрации. По прошествии установленного законом срока либо по заявлению собственника сведения о земельном участке аннулируются. Возникает вопрос: что происходит с договором аренды, прекращаются ли права арендатора на пользование земельным участком, а также обязанности по внесению арендной платы?

Часто можно встретить такие примеры: отдельному земельному участку присвоен кадастровый номер, но согласно кадастровому паспорту «границы в установленном порядке не определены», либо присвоен кадастровый номер, имеется свидетельство о праве собственности, но площадь участка «декларированная» либо в кадастровом паспорте указывается: «сведения о границах объекта отсутствуют», «площадь ориентировочная, подлежит уточнению при межевании». Во всех этих случаях фактически границ земельного участка нет, следовательно, возникает вопрос: можно ли считать такие участки объектами гражданского оборота?

К разрешению указанных ситуаций имеются разные подходы:

- анализ вышеприведенных норм российского законодательства позволяет прийти к следующему выводу: поскольку земельный участок с кадастрового учета снят, его границы в установленном порядке не определены, это влечет прекращение статуса земельного участка как объекта гражданских прав, следовательно, любые права на земельный участок прекращаются автоматически. Такие выводы имеют крайне негативные последствия для правообладателей, которые в один момент лишаются прав на имущество, притом что сам земельный участок никуда не делся;
- второй подход, сформулированный Президиумом ВАС РФ, состоит в следующем: специфической особенностью земельных участков как объектов недвижимости служит то обстоятельство, что они являются природ-

ными объектами, частью поверхности земли, формирование их границ осуществляется посредством землеустройства. В последующем в отношении таких участков производится государственный кадастровый учет. При образовании новых земельных участков прежний земельный участок как природный объект не исчезает, меняется лишь описание границ.

Внесение в Единый государственный реестр прав на недвижимое имущество и сделок с ним записи о прекращении права собственности на земельный участок или записи о праве собственности других лиц на часть спорного земельного участка не влечет прекращения существования спорного земельного участка в натуре.

Для разрешения вышеуказанных проблем Федеральным законом от 13.07.2015 №218-ФЗ «О государственной регистрации недвижимости» объединены Федеральный закон от 21.07.1997 №122-ФЗ «О государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним» и Федеральный закон от 24.07.2007 № 221-ФЗ «О государственном кадастре недвижимости».

Взамен разрозненно существовавших Единого государственного реестра прав на недвижимое имущество и сделок с ним и государственного кадастра недвижимости создается Единый государственный реестр недвижимости.

Важными нововведениями в контексте обозначенной проблематики являются следующие:

1) объединение двух систем учета недвижимого имущества и прав на него;
2) одновременное осуществление государственного кадастрового учета и государственной регистрации прав. При этом определены исключения из данного правила;
3) подробная детализация объектов недвижимости на всем протяжении времени их существования;
4) закрепление обязанности органов государственной власти, органов местного самоуправления и иных уполномоченных лиц представлять заявление и прилагаемые к нему документы для осуществления государственного кадастрового учета и государственной регистрации прав;
5) определение оснований приостановления и отказа в осуществлении государственного кадастрового учета и (или) государственной регистрации прав по решению государственного регистратора прав, в частности:
   - сделка, подлежащая государственной регистрации или являющаяся основанием для государственной регистрации права, ограничения права или обременения объекта недвижимости, является ничтожной;
   - представленные для государственной регистрации прав в силу закона документы не свидетельствуют о факте возникновения права в силу закона;
   - акт государственного органа или акт органа местного самоуправления, являющиеся основанием государственного кадастрового учета и (или) государственной регистрации прав, изданы вне пределов компетенции издавшего его органа и (или) подписавшего его лица;

- земельный участок, в отношении которого представлено заявление о его снятии с государственного кадастрового учета, не является преобразуемым и не подлежит снятию с такого учета в соответствии с настоящим Федеральным законом;

6) особенности осуществления государственного кадастрового учета и государственной регистрации прав при образовании объекта недвижимости;
7) особенности осуществления государственного кадастрового учета части объекта недвижимости и государственной регистрации обременений объекта недвижимости.

Библиографический список

1. Земельный кодекс Российской Федерации от 25.10.2001 №136-ФЗ (ред. от 31.12.2017).
2. Федеральный закон от 13.07.2015 №218-ФЗ «О государственной регистрации недвижимости».
3. Колов А.Ю. Вещные права на земельный участок в России: монография / А.Ю. Колов. – Томск: Пеленг, 2004.
4. Липски С.А. Особенности государственного регулирования сделок с различными видами недвижимости / С.А. Липски // Нотариус. – 2014. – №3.

К.А. Зацарная,
магистрант гр.МЮ 27-03, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель А.Е.Камышанова, канд.юрид.наук, доцент, доцент кафедры гражданского права и процесса ЧОУ ВО ТИУиЭ

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ЗАКЛЮЧЕНИЯ ДОГОВОРА МЕЖДУНАРОДНОЙ КУПЛИ-ПРОДАЖИ ТОВАРОВ

В статье рассматриваются проблемные вопросы определения сущности договора международной купли-продажи товаров, его отличия от иных договорных конструкций. Анализируются существенные условия договора международной купли-продажи, сфера применения данного договора, а также порядок его заключения.

Международная купля-продажа, международный договор, оферта, акцепт, ИНКОТЕРМС, существенные условия.

Основным международным актом, регулирующим отношения в сфере международной купли-продажи товаров, является Венская конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 года (далее – Венская конвенция). Российская Федерация является ее участницей с 1 сентября 1991г. [1]. Сфера применения данной конвенции распространяется на договоры купли-продажи товаров между сторонами, коммерческие предприятия которых находятся в разных государствах (ст.1 Венской конвенции). Иными словами, основным квалифицирующим признаком международной купли-продажи является заключение договора лицами, являющимися иностран-

ными по отношению друг к другу. При этом Венская конвенция не ограничивает субъектный состав лишь юридическими лицами. Контрагентами могут выступать и иностранные физические лица.

Международный характер рассматриваемого договора порождает ряд практических проблем, которые стоит учитывать в процессе договорной работы. Одной из таких проблем является определение момента заключения договора, а значит и момента начала его действия. Страны англосаксонской правовой традиции придерживаются концепции совпадения момента заключения договора с моментом отправления акцепта (так называемая «теория почтового ящика») [5]. Напротив, страны романо-германской системы права придерживаются «доктрины получения», предполагающей договор заключенным в момент получения акцепта лицом, направившим оферту. Отечественное гражданское законодательство придерживается общей концепции стран континентальной Европы. Статья 433 ГК РФ устанавливает, что договор признается заключенным в момент получения лицом, направившим оферту, ее акцепта [4]. Аналогичная позиция отражена и в ст.23 Венской конвенции 1980 г.: «… договор считается заключенным в момент, когда акцепт оферты вступает в силу в соответствии с положениями настоящей Конвенции». На основании п.2 ст.18 Венской конвенции акцепт оферты вступает в силу в момент, когда указанное согласие получено оферентом. При этом офертой в соответствии со ст. 14 Венской конвенции признается предложение о заключении договора, адресованное одному или нескольким конкретным лицам, если оно достаточно определенно и выражает намерение оферента считать себя связанным в случае акцепта.

Исходя из этого можно сформулировать ряд признаков предложения о заключении договора международной купли-продажи:

1) оферта должна содержать указания на все существенные условия договора. К таковым можно отнести условие о предмете и цене договора;
2) текст оферты должен позволять установить, какие именно стороны участвуют в преддоговорных отношениях. Это достигается посредством включения в текст оферты подробных реквизитов оферента и акцептанта;
3) оферта должна выражать намерение оферента считать себя связанным в случае акцепта.

Момент вступления оферты в силу имеет большое значение. Во-первых, до получения адресатом оферта не порождает правовых последствий, не связывает адресата и потому не может быть акцептована, даже если адресату становится известно от третьих лиц о ее отправлении. Во-вторых, до вступления в силу оферту можно отменить, уведомив об этом адресата до или одновременно с получением оферты. В-третьих, поскольку оферта вступает в силу только после ее получения адресатом, риск искажения ее содержания с помощью технических средств лежит на оференте. При направлении оферты иностранному контрагенту следует учитывать положения ст.16 Венской конвенции, в которой предусмотрены два вида оферты: безотзывные и отзывные. По общему правилу, оферта считается отзывной, она может быть отозвана

оферентом, если сообщение об отзыве будет получено адресатом оферты до отправки им акцепта. Отзывную или свободную оферту часто используют при переговорах с несколькими возможными адресатами. Она может быть отозвана оферентом и поэтому предоставляет тому больше свободы.

В ст.18 Венской конвенции указаны формы, в которых может быть совершен акцепт: заявление; конклюдентные действия; молчание. Безусловно, основной формой выражения акцепта является заявление адресата оферты, выражающее согласие с офертой. Конклюдентные действия, то есть действия, свидетельствующие о намерении связать себя договорными обязательствами, могут выражаться, например, в открытии аккредитивного счета для оплаты поставляемых товаров. Молчание может выступать в качестве оферты только в том случае, если стороны предварительно условились об этом. Причем такое соглашение может быть как прямым, так и косвенным, то есть явствующим из их поведения. Заключение договора возможно лишь при достижении согласия по всем существенным условиям договора международной купли-продажи.

Традиционно выделяют две возможные ситуации заключения договора:
- заключение договора между присутствующими;
- заключение договора между отсутствующими.

Договор считается заключаемым между присутствующими, когда имеется непосредственный контакт сторон, позволяющий «на месте» уточнять отдельные условия будущего соглашения. Трансграничный характер договора международной купли-продажи зачастую не предполагает возможности заключения договора при непосредственном контакте сторон, поэтому Венская конвенция регулирует порядок заключения договора, прежде всего, между отсутствующими лицами [5]. Заключение договора между отсутствующими предполагает использование оферентом и акцептантом, находящимися на удалении друг от друга, любых доступных каналов связи для направления оферты и акцепта. В связи с этим, возникает ряд проблемных вопросов, которые должны быть разрешены на основе положений оферты, норм Венской конвенции, иных международных актов, а также национального законодательства.

К проблемным можно отнести вопросы, касающиеся:
- времени действия оферты;
- момента получения акцепта;
- возможности отзыва оферты, его сроков и последствий;
- возможности акцепта молчанием и другие.

Венская конвенция предусматривает возможность акцептовать оферту как путем явно выраженного согласия с ней, направленного в такой же форме, так и посредством совершения действий, свидетельствующих о намерении вступить в договорные отношения. Аналогичные положения содержатся в ст.2.1 Принципов международных коммерческих договоров (Принципы УНИДРУА): «Договор может быть заключен путем акцепта оферты либо в результате поведения сторон, достаточно свидетельствующего о соглаше-

нии» [2]. При акцепте посредством совершения конклюдентных действий моментом заключения договора, по общему правилу считается момент окончания соответствующего действия (например, подписание акта о приемке товара). Существенную проблему в международной договорной практике представляет отмена акцепта. В отличие от отмены оферты, когда договорное правоотношение еще не вступило в силу, отмена акцепта, по сути, представляет собой одностороннее расторжение договора, вступившего в силу с момента акцептации.

Венская конвенция и Принципы УНИДРУА не единственные правовые акты, регламентирующие порядок заключения договора международной купли-продажи. В 1964 г. в Гааге принята «Конвенция о Единообразном законе о заключении договоров о международной купле-продаже товаров» (Конвенция о Единообразном законе). Российская Федерация указанную конвенцию не ратифицировала. Обозначим главные особенности регулирования Конвенцией о Единообразном законе процедуры заключения договора:

1) акцепт оферты посредством молчания считается неприемлемым при любых условиях;
2) установлена абсолютная свобода формы оферты;
3) акцепт считается безотзывным, если только отзыв его не поступит к оференту до или одновременно с получением оферентом акцепта;
4) под термином «получить» Конвенция о Единообразном законе понимает любую передачу соответствующего сообщения по адресу лица, которому оно направлено.

В целом можно констатировать, что отечественное международное частное право развивается в русле общих международных тенденций в сфере регулирования договорных отношений. Российское гражданское законодательство придерживается тождественных подходов к регулированию порядка заключения внешнеторговой сделки, сформулированных в Венской конвенции, принципах УНИДРУА.

Библиографический список

1. Конвенция Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров (заключена в г. Вене 11.04.1980) [Электронный ресурс]. – URL: http://www.consultant.ru/document/ cons_doc_LAW _2648/
2. Принципы международных коммерческих договоров (Принципы УНИДРУА) (1994 г.) [Электронный ресурс]. – URL: http://www.consultant.ru/
3. Конвенция о Единообразном законе о заключении договоров о международной купле-продаже товаров (ULFIS) (заключена в г.Гааге 01.07.1964) [Электронный ресурс]. – URL: http://www.consultant.ru/
4. Гражданский кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 №138-ФЗ [Электронный ресурс]. – URL: http://www.consultant.ru/
5. Колесников А.А. Внешнеэкономическая деятельность [Электронный ресурс]: учебное пособие / А.А. Колесников. – Минск: Республиканский

институт профессионального образования (РИПО), 2016. – 288 с. [Электронный ресурс]. – URL: http://www.iprbookshop.ru/67620.html
6. Александрова Н.В. Гражданско-правовой аспект заключения договоров международной купли-продажи товаров // Вестник ЧГУ. – 2013. – №4 [Электронный ресурс]. – URL: https://cyberleninka.ru/article/n/grazhdansko-pravovoy-aspekt-zaklyucheniya-dogovorov-mezhdunarodnoy-kupli-prodazhi-tovarov

Л.Н. Иванова,
магистрант гр.МЮЗ 27-03, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель А.Е.Камышанова, канд.юрид.наук, доцент, доцент кафедры гражданского права и процесса ЧОУ ВО ТИУиЭ

ОБЩАЯ АВАРИЯ КАК СПЕЦИФИЧЕСКИЙ ИНСТИТУТ МОРСКОГО ПРАВА

Доклад посвящён своеобразию института общей аварии как правоотношениям, имеющим целью ограничение, устранение и распределение имущественных последствий риска мореплавания. Анализируется содержание общей аварии как специфического института морского права, которому невозможно найти аналог.

Общая авария, частная авария, общее морское предприятие, диспаша, торговое мореплавание, Йорк-Антверпенские правила.

В морском праве существует значительное количество весьма специфичных правовых институтов, не имеющих аналогов в иных правоотношениях. Как правило, эти институты имеют давнюю историю и достаточно высокий уровень унификации. Сюда относятся институт ареста морских судов, ограничения ответственности судовладельца, фрахтования морских судов, гражданской ответственности за загрязнение морской среды. Специфическим является и институт общей аварии, который зародился более трех тысяч лет назад.

Согласно определению, сформулированному в ст.284 Кодекса торгового мореплавания Российской Федерации (далее – КТМ РФ), общая авария представляет собой убытки, понесенные вследствие намеренно и разумно произведенных чрезвычайных расходов или пожертвований ради общей безопасности, в целях сохранения от общей опасности имущества, участвующего в общем морском предприятии, судна, фрахта и перевозимого судном груза [1].

Общей аварией признаются только такие убытки, которые являются прямым следствием намеренно и разумно произведенных чрезвычайных расходов или пожертвований ради общей безопасности в целях сохранения от общей опасности имущества, участвующего в общем морском предприятии. Это положение соответствует определению общей аварии в Йорк-Антверпенских правилах (Правило А) [2].

При этом опасность, угрожающая судну, грузу и фрахту, должна быть реальной и достаточно серьезной. Намеренные, разумные и чрезвычайные убытки должны причиняться в интересах общего спасения всего морского предприятия от общей грозящей ему опасности. В каждом случае рассмотрения вопроса общей аварии всегда под словом «опасность» понимается всякая реальная опасность, которой подвергались судно и груз. Однако для признания общей аварии не требуется, чтобы опасность уже наступила, когда принимались меры к спасению судна и груза.

Из приведенных определений видно, что общая авария – это убытки, причем не любые убытки или расходы, а носящие преднамеренный, разумный и чрезвычайный характер и причиненные действиями, предпринятыми в целях спасения судна, груза и фрахта от общей для них опасности.

Чтобы убытки были признаны общей аварией и подлежали распределению между сторонами договора в соответствующем порядке, они должны соответствовать одновременно всем четырем ключевым признакам, предусмотренным ст. 287 КТМ РФ:

1) намеренность произведенных убытков;
2) разумность убытков;
3) чрезвычайный характер этих убытков;
4) общая для судна, груза и фрахта опасность, во избежание которой были совершены эти действия.

Для признания общей аварии необходимо, чтобы наличествовали все четыре указанных выше признака. Если не окажется хотя бы одного из них, то убыток будет признан частной аварией. В этом заключается принципиальное различие между общей и частной аварией. Исключение составляют лишь такие убытки, признаваемые общей аварией, которые понесены не в интересах общего спасения, а только с целью завершения рейса. К ним относятся расходы после захода судна в порт-убежище, когда судну и грузу опасность уже не угрожает.

Типичными случаями общей аварии являются выбрасывание груза за борт, посадка судна на мель, пожар на судне, получение помощи в море, столкновение судов и заход в порт-убежище. Случаи, когда убытки причиняются намеренными, разумными и чрезвычайными действиями, предпринятыми в целях спасения судна, груза и фрахта от общей для них опасности, чрезвычайно многообразны, но такие морские происшествия, как столкновение судов, посадка судов на мель и заход в порт-убежище, наиболее распространены.

На сегодняшний день сотрудничество государств осуществляется путем разработки и применения на практике международно-правовых актов, которые регулируют отношения, вытекающие при наступлении общей или частной опасности.

Причиной разработки международных норм, регулирующих вопросы общей аварии, явились частые споры между участниками морской перевозки. Эти споры вызывались различием в национальном законодательстве и в практике определения общей аварии. Для установления единообразия в трактовке общей аварии участники международной торговли создали Йорк-Антверпенские правила, которые не противоречат национальным интересам, но вместе с тем облегчают решение вопросов, связанных с морской перевозкой в разных странах.

Статья 285 КТМ РФ устанавливает, что «в случаях, если это предусмотрено соглашением сторон, а также в случаях неполноты подлежащего применению закона при определении рода аварии, определении размера общеаварийных убытков и их распределении применяются Йорк-Антверпенские правила об общей аварии и другие международные обычаи торгового мореплавания».

На практике возникают спорные ситуации, связанные с применением норм, регулирующих итоговый акт – диспашу, который содержит сведения о том, какие убытки сторон и на каком основании признаны общей аварией.

Пункт «а» Правила VI Йорк-Антверпенских правил предусматривает, что затраты, произведенные сторонами, участвующими в предприятии в связи со спасанием, в соответствии с договором или на иных основаниях, относятся на общую аварию при условии, что спасательные операции осуществлялись в целях предохранения от опасности имущества, участвующего в общем морском предприятии. Распределение расходов по общей аварии при спасании хотя и сохраняется, однако усложняется и ставится в зависимость от некоторых факторов, не зависящих от судовладельца-спасателя.

Своеобразие института общей аварии как правоотношений, имеющих целью ограничение, устранение и распределение имущественных последствий риска мореплавания, заключается в том, что невозможно найти аналог этому правовому институту в других областях права.

Таким образом, этот специфический для морского права институт выдержал испытание более чем тысячелетней практикой и тем самым доказал, что он не противоречит интересам ни судовладельцев, ни грузовладельцев.

Библиографический список

1. Кодекс торгового мореплавания Российской Федерации от 30 апреля 1999г. №81-ФЗ (с изм. и доп. по сост. на 29.12.2017) // Инфомационно-правовой портал «Гарант.ру» [Электронный ресурс]. – URL: http://ivo.garant.ru/#/document/12115482/paragraph/870816:1
2. Йорк-Антверпенские правила 1994 г. (Приняты в г. Сиднее 02.10.1994 – 08.10.1994 35-й Конференцией Международного морского комитета) // Информационно-правовой портал «Гарант.ру» [Электронный ресурс]. – URL: http://base.garant.ru/71527052/

К.Е. Кузнецова,
студент гр.ЮС-27, ЧОУ ВО ТИУиЭ
Научный руководитель Л.В. Шипика,
ст. преподаватель кафедры международного права ЧОУ ВО ТИУиЭ

ПРИМЕНЕНИЕ НАЛОГОВЫХ ЛЬГОТ В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ

В данной статье рассматриваются применение налоговых льгот, их общие и отличительные признаки, а также опыт зарубежных стран. Приведен анализ действующего законодательства о налогах и сборах.

Бюджет, налоги, налоговая политика, льготы, финансы, федеральные налоги.

На сегодняшний день в большинстве субъектов РФ применяются региональные системы налоговых льгот, однако их условия реализации несущественно отличаются друг от друга. Из региональных льготных систем массовый характер применения имеет упрощенная система налогообложения [1, с.31].

Для развития российской налоговой системы важно изучение зарубежного опыта, в том числе и нормативно-правового регулирования налоговых институтов. Сравнительно-правовые исследования можно обосновать тем, что возможность использования сравнительного права для совершенствования каких-либо национальных сфер дана не только законодательным органам, но и судебным. Однако следует учитывать, что само право не приравнивается к закону [2, с.77].

Изучение налогового права зарубежных стран дает возможность изучить существующие решения подобных проблем и результат применения этих решений. В соответствии с этим актуальным является изучение зарубежного опыта в решении вопросов, связанных с проблемами налоговой системы и путями их решения с помощью конституционных основ налоговых льгот. Необходимо учитывать, что именно конституционные нормы лежат в основе законодательного регулирования налогообложения практически всех стран.

Основные принципы налогового права в РФ закреплены в ст.3 Налогового кодекса РФ, тем не менее, единого подхода к их применению и пониманию нет. Таким образом, Налоговый кодекс не дает возможности раскрыть понятие и содержание данных принципов [4, с.128].

Применение норм налогового права, в том числе налоговых льгот, нужно начать с рассмотрения их правового регулирования. Изучение правовой поддержки государства налоговых льгот необходимо начать изучать с главного, основополагающего закона множества стран – конституции. Уже на этом этапе обнаруживаются различия между российским и зарубежным опытом предоставления налоговых льгот. Так, Конституция РФ не регламентирует норм предоставления налоговых льгот и преимуществ в налоговой сфере [3, с.280]. Однако конституции некоторых европейских стран, таких как Бельгия, Болгария, Бразилия, Испания, Польша и другие, содержат статьи, регламентирующие налоговые льготы. По мнению многих авторов, уделять отдельную статью или пункт данному вопросу в Конституции РФ не имеет

смысла, так как ст.19 и 57 регламентируют общее правило неустановления любых преимуществ в сфере налогообложения (принцип всеобщности и равенства налогообложения). Все преимущества в налоговой сфере представляют собой исключение из данного принципа, поэтому предоставление льгот требует основания. Европейское же законодательство, регламентирующее вопросы налоговых льгот, просто предоставляет дополнительные гарантии, обеспечивая при этом правовую определенность и защиту прав налогоплательщиков. Однако хоть Конституция России и не предоставляет дополнительных гарантий, все же установление налоговых льгот она регламентирует в ст.57. Кроме того, Конституционный Суд РФ указывает на то, что только закон в силу его определенности и особого порядка принятия предоставляет налогоплательщику права и обязанности для исполнения налоговой повинности. Использование гражданами налоговых льгот оказывает влияние на размер налоговой обязанности, поэтому конституционная норма о законном установлении налога рассматривается Конституционным Судом РФ как ситуация, относящаяся к форме нормативно-правового акта, устанавливающего или отменяющего льготы по налогообложению.

Также Конституция РФ не содержит нормативных предпосылок для предоставления преимуществ и льгот по налогообложению, в то время, как, например, Конституция Греческой Республики предусматривает таможенные и налоговые преимущества для Святой горы Афон, а Конституция Бразилии содержит льготы для экспортируемой промышленной продукции. По мнению М.С. Гордиенко, положение России в этом случае оправдано, так как необходимые меры по государственной поддержке отдельных сфер деятельности или субъектов не может быть основанием для ограничения дискреции законодательных органов в регулировке вопросов формы государственной поддержки с учетом различных факторов [6, с.36].

В России принцип недискриминации в области налогообложения вытекает из ст.3 Налогового кодекса РФ, которая регламентирует принцип равенства налогообложения. Основой для данной статьи служит ст.19 Конституции РФ, которая является гарантом защиты от дискриминации. Наличие данных норм говорит об отсутствии необходимости введения в текст Конституции отдельных норм по принципам недискриминации в области предоставления налоговых льгот. Однако конституции Исламской Республики Пакистан и ряда других стран содержат отдельный принцип недискриминации в сфере налогообложения. Кроме того, право Европейского союза содержит общий принцип недискриминации, включающий в свое определение также и недопущение дискриминации в области установления налоговых льгот [10, с.50]. Возвращаясь к российской практике, можно отметить, что судебная практика дел, рассмотренных Конституционным Судом РФ, говорит о необходимости того, чтобы установление налогов и освобождение от них подчинялось конституционным принципам. Из данной практики вытекает итоговое мнение о возможности проверок соответствия правовых норм в сфере налоговых льгот конституционности.

Проблема допустимости преимуществ и льгот в налоговой сфере, а также оценка их объективности нашла отражение в практике не только Суда ЕС и ЕСПЧ, но и российских судов, в том числе Конституционного Суда России. Анализ судебной практики РФ по данному вопросу позволил выявить существующие проблемы. Так, зачастую судам общей юрисдикции не удается предотвратить ограничительное толкование положения ст.3 НК РФ, которые закрепляют основы принципов налогообложения. Кроме того, невозможно считать обоснованными выводы большинства арбитражных судов об установлении налоговых льгот, априори не ограничивающих конкуренцию.

Таким образом, можно сделать вывод, что правовое регулирование сферы налогообложения РФ и в мировой практике имеет существенные отличия. Конституция России не содержит определенных гарантий, регламентируемых конституциями иностранных государств. Однако, из толкования законодательства РФ все же следуют соответствующие гарантии. Так, установление налоговых льгот только законом следует из ст.57 Конституции РФ. По нашему мнению, требование Конституции о законном установлении налогов относится и к форме нормативно-правового акта, устанавливающего льготы. Следовательно, нормы, предусматривающие налоговые льготы, оцениваются на предмет конституционности и соответствия принципам налогового права.

Библиографический список

1. Вавулин Д.А., Симонов С.В. К вопросу о налоговых льготах, предоставляемых инвесторам на региональном уровне / Д.А. Вавулин, С.В. Симонов // Финансы и кредит. – 2016. – №1.
2. Домбровский Е.А. Налоговые льготы: практика применения, значения для региональных бюджетов и методы оценки эффективности / Е.А. Домбровский // Финансы и кредит. – 2016. – №8.
3. Гордиенко М.С. Анализ бюджетной политики Российской Федерации до 2020 г. / М.С. Гордиенко // Экономика, статистика и информатика. – Вестник УМО. – 2016. – № 6-2.
4. Гордиенко М.С. Внутренний государственный долг как важнейший стабилизатор бюджетной политики Российской Федерации / М.С. Гордиенко // Научный журнал НИУ ИТМО. Серия: Экономика и экологический менеджмент. – 2017. – №1.
5. Гордиенко М.С. К вопросу о мобилизации собственных налоговых источников местных бюджетов / М.С. Гордиенко // Ученые записки Российской Академии предпринимательства. – 2016. – № 44.
6. Гордиенко М.С. Финансовая политика на современном этапе / М.С. Гордиенко // Международная торговля и торговая политика. – 2017. – №10.
7. Гордиенко М.С., Глубокова Н.Ю. Анализ налоговых поступлений в бюджеты муниципального уровня Российской Федерации в 2014 году. / М.С. Гордиенко, Н.Ю. Глубокова // Ученые записки Российской Академии предпринимательства. – 2016. – №44.
8. Анализ основных направлений налоговой политики Российской Федерации на 2015–2017 гг. // Экономика и практический менеджмент в России и

за рубежом: материалы II Международной научно-практической конференции. – Коломна, 2015.
9. Гордиенко М.С. Бюджетная обеспеченность регионов Российской Федерации в 2009–2014 гг. / М.С. Гордиенко // Science Time. – 2016. – № 5(17).
10. Козырин А.Н. Сравнительно-правовой метод в финансовом праве / А.Н. Козырин // Финансовое право. – 2017. –№9.
11. Конституции зарубежных государств: Великобритания, Франция, Германия, Италия, Соединенные Штаты Америки, Япония, Бразилия: учеб. пособие / сост. В.В. Маклаков. – М., 2017.
12. Мусаева Х.М. Налоговые льготы в российском законодательстве: сущность, формы, приоритеты и эффективность / Х.М. Мусаева // Финансы и кредит. – 2017. – №42.

К.Е. Кузнецова,
студент гр.ЮС-27, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель Л.В. Шипика,
ст. преподаватель кафедры международого права ЧОУ ВО ТИУиЭ

ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ БРАЧНОГО ДОГОВОРА

В статье рассмотрены основные проблемы, связанные с правовым регулированием и реализацией такого относительно нового для российского законодательства института, как брачный договор.

Брачный договор, семья, брак, родственники, Семейный кодекс РФ.

Возможность заключения брачного договора появилась с введением в действие Семейного кодекса РФ с 1 марта 1996 г., где было установлено, что брачный договор не только определяет имущественные отношения супругов, но и предусматривает возможность изменить режим общей совместной собственности супругов. Сейчас заключение брачного договора – достаточно редкое явление. Это связано с тем, что данный институт не нашел достаточной регламентации. Поэтому существует ряд проблем, связанных с применением норм Семейного кодекса РФ в части брачного договора.

В соответствии со ст.40 Семейного кодекса РФ брачный договор могут заключить лица, вступающие в брак, тогда он вступит в силу со дня государственной регистрации заключения брака. Можно согласиться с мнением некоторых авторов, которые рассматривают брачный договор как сделку, заключенную под отлагательным условием [2, с.22] .

Согласно п.1 ст.425 ГК РФ, брачный договор вступает в силу с момента его заключения после государственной регистрации брака. Окончательно на практике не решен вопрос о возможности распространения действия брачного договора на прошлый период. В соответствии с п.2 ст.425 ГК РФ стороны вправе установить, что условия заключенного договора могут применяться к отношениям, возникшим до заключения договора. Исходя из этой

нормы, С.В. Сарбаш отмечает, что положения договора можно распространить на прежний период, но только в том случае, если между сторонами отношения в этот период были [6, с.24].

Если речь идет об имуществе, которое требует государственной регистрации, то по общему правилу отношения собственности возникают лишь с момента государственной регистрации, поэтому супруг не может быть собственником заранее, пока факт государственной регистрации не будет произведен.

Брачный договор подлежит обязательному нотариальному удостоверению. Если к нотариусу обращаются супруги для составления брачного договора, они представляют свидетельство о регистрации брака или подтверждают свой статус отметками в паспорте. Если к нотариусу обращаются лица, вступающие в брак, то здесь следует согласиться с Е.А. Чефрановой и С.Ю. Чашниковой, которые настаивают на том, что будущие супруги не должны подтверждать факт подачи ими заявления в органы загса о регистрации брака [8, с.73].

Если к нотариусу обращается лицо, не достигшее брачного возраста, то оно должно представить разрешение органа местного самоуправления на заключение брака до достижения брачного возраста. Более правильной была бы позиция, согласно которой брачный договор может изменить как режим общей собственности, так и режим раздельной собственности каждого из супругов.

Таким образом, в СК РФ можно установить следующие виды правовых режимов супругов: на совместную собственность супругов – режим общей долевой или раздельной собственности, на имущество, находящееся у супругов в общей долевой собственности, – режим общей совместной или раздельной собственности, на личное имущество супругов – режим общей совместной или общей долевой собственности.

По мнению Е.А. Чефрановой и С.Ю. Чашниковой, иное содержание брачного договора приведет к ограничению имущественных отношений супругов [8, с.81].

В нотариальной практике не раз возникал вопрос: возможно ли на основании брачного договора передавать имущество одного из супругов, находящееся в его раздельной собственности, другому супругу на праве раздельной собственности?

В соответствии со ст.36 СК РФ супруги как участники гражданского оборота вправе совершать любые сделки с имуществом, находящимся в их раздельной собственности, и если супруги передают друг другу имущество, не меняя его режима, необходимо заключать не брачный договор, а иные сделки по переходу права собственности (дарение, купля-продажа и т.п.). Таким образом, брачный договор, содержащий условие по передаче имущества другому супругу, а не меняющий правовой режим имущества, является ничтожным, так как совершен с целью прикрыть другую сделку.

Важно, что Семейный кодекс РФ содержит норму, в соответствии с которой в брачном договоре могут быть установлены права и обязанности по поводу имущества, которое супруги приобретут в будущем. Иначе на имущество, которое приобреталось супругами после заключения брачного договора, распространялся бы не договорный, а законный режим имущества супругов.

Необходимо отметить, что если в брачном договоре содержится условие об общности доходов одного из супругов, то недопустимо устанавливать на эти доходы условия о содержании второго супруга, так как передать в собственность то, что уже является собственностью, невозможно.

В содержание брачного договора также входит вопрос о порядке несения каждым супругом семейных расходов. Если у супругов сохраняется общность доходов, за счет которых происходит несение расходов, то недопустимо регулировать отношения по несению семейных расходов. Если в брачном договоре супруги установили режим раздельной собственности, то предусмотреть порядок несения расходов каждым супругом необходимо.

Как показывает нотариальная практика, за удостоверением брачных договоров обращаются супруги, у которых приобретено недвижимое имущество на средства ипотечного кредитования. В этом случае супруги устанавливают раздельную собственность на это недвижимое имущество и включают условие, что это имущество разделу после расторжения брака не подлежит.

Статья 37 СК РФ устанавливает, что имущество супруга, приобретенное до брака, будет считаться общим, совместным, если в период брака оно значительно увеличилось в стоимости за счет общих доходов супругов. Чтобы этой ситуации не произошло в случае расторжения брака, в отношении имущества, на которое установлен раздельный режим собственности, необходимо установить в брачном договоре соответствующее условие.

Условиями брачного договора также может быть предусмотрена возможность одного из супругов пользоваться жилым помещением, принадлежащим на праве собственности другому супругу. Однако это право прекращается с момента расторжения брака. Как показывает судебная практика, включив этот пункт в брачный договор, супруги и после расторжения брака рассчитывают проживать в жилом помещении супруга, однако это не так. Поэтому в брачном договоре необходимо, по мнению Н.В. Артемьевой, указывать конкретные условия, а не общие, и в целях избежания споров разъяснять супругам условия о праве пользования имуществом другого супруга [1, с.117].

Во многих странах законодательство позволяет включать в брачный договор такие условия, которые регулируют неимущественные личные правоотношения супругов. В нашей стране в п. 3 ст. 42 СК РФ содержится запрет на регулирование личных прав и обязанностей супругов в брачном договоре. Это прежде всего обусловлено тем, что, по мнению Л.М. Пчелинцевой, в случае необходимости принудительного исполнения обязательств личного характера сделать это будет невозможно (никого нельзя заставить на основании судебного решения полюбить, уважать и т.д.) [5, с.280].

Однако взаимоотношения супругов разнообразны, одни порождают другие, из неимущественных вытекают имущественные, таким образом, находясь в причинно-следственной связи.

Поэтому личные правоотношения стоят за пределами действия брачного договора, но могут быть включены в него, являясь некими стимулами возникновения или невозникновения каких-либо прав и обязанностей (например, если один из супругов будет злоупотреблять спиртными напитками, то он обязуется второму супругу выплатить компенсацию). Если же неимущественные отношения порождают неимущественные (обязанность готовить пищу) или имущественные порождают неимущественные (если супруг приобретет дом, то второй супруг обязан переехать туда), такие нормы не могут содержаться в брачном договоре.

Из вышеизложенного можно сделать вывод, что в брачном договоре все-таки могут содержаться условия, регулирующие личные правоотношения супругов.

По мнению Е.А. Чефрановой и С.Ю. Чашниковой, нотариус при удостоверении брачного договора должен в случае необходимости разъяснять супругам, что условие, которое они хотят включить, является таким, которое ставит одного из супругов в крайне неблагоприятное положение [8, с.112]. Если же супруги настаивают, то нотариус может удостоверить такой договор.

Н.В. Артемьева отмечает, что брачный договор является сделкой, которая не подлежит государственной регистрации, однако права на недвижимое имущество, возникшие на основании данной сделки, подлежат обязательной государственной регистрации [1, с.119].

В России ежегодно регистрируется более миллиона браков, однако брачные договоры заключают лишь 5–6% граждан, да и то имеющих за плечами развод и раздел имущества. Молодые же пары заключение брачного договора считают тем фактором, который может омрачить светлые чувства любви, вызвать недоверие. За последние два года в России количество брачных договоров увеличилось на 8 тысяч. Также не стоит забывать, что брачный договор регулирует имущественные отношения не только после развода, но и в браке. И заключение его не является «первым шагому» к разводу, а является скорее «первым шагом» к цивилизованному решению имущественных вопросов между супругами.

Библиографический список

1. Актуальные вопросы нотариальной деятельности: материалы семинара с представителями и методистами нотариальных палат субъектов РФ. – М.: ФРПК, 2018.
2. Головистикова А.Н. и др. Комментарий к Семейному кодексу РФ / А.Н. Головистикова, Л.Ю. Грудцына, В.А. Мальцев, А.А. Спектор. – М., 2018.
3. Гонгало Б.М. и др. Нотариат и нотариальная деятельность: учебное пособие для курсов повышения квалификации нотариусов / Б.М. Гонгало и др. / под ред. В.В. Яркова, Н.Ю. Рассказовой. – М., 2017.

4. Кузнецова И.М. Комментарий к Семейному кодексу РФ /И.М. Кузнецова. – М., 2016.
5. Пчелинцева Л.М. Семейное право России. 5-е изд. / Л.М. Пчелинцева. – М.: Норма, 2017.
6. Сарбаш С.В. Проблемы ретроспективного действия договора в арбитражной практике /С.В. Сарбаш // Хозяйство и право. – 2016. – №1.
7. Федорова О.А. Понятие и содержание брачного договора: актуальные проблемы правоприменительной практики в нотариальной деятельности / О.А. Федорова // Нотариальный вестник. – №6. – 2016.
8. Чефранова Е.А., Чашникова С.Ю. Применение семейного законодательства в нотариальной практике: учебное пособие / Е.А. Чефранова, С.Ю. Чашникова. – М., 2017.

М.В. Лукашова,
магистрант гр.МЮ-27-03, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель П.В. Каменева, канд. юрид. наук, доцент, доцент кафедры гражданского права и процесса ЧОУ ВО ТИУиЭ

НЕЗАКОННОЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ТОВАРНОГО ЗНАКА: ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ И ПРАВОПРИМЕНЕНИЯ

В статье рассматриваются проблемные вопросы привлечения к ответственности за незаконное использование товарного знака, виды ответственности за незаконное использование товарного знака, сведения, подлежащие установлению в процессе доказывания вины за незаконное использование товарного знака.

Товарный знак, незаконное использование, объективная сторона, ответственность, экспертиза.

Товарный знак, по своей сути, является средством, индивидуализирующим товары и услуги на потребительском рынке, позволяет потребителям покупать товары определенных производителей. Товарный знак также способствует ликвидности товаров, обеспечивает функцию рекламы. В связи с этим исключительное право на товарный знак является наиболее часто нарушаемым [5].

Нарушение исключительных прав владельца товарного знака влечет за собой гражданскую, административную и уголовную ответственность в соответствии с законодательством Российской Федерации [6].

Законодатель определяет широкий спектр видов ответственности, по сути, за одно противоправное деяние – нарушение исключительного права владельца товарного знака, тем самым предоставляя возможность обладателям исключительных прав на товарный знак самостоятельно избирать отрасль правового законодательства для защиты своих ущемленных прав. Причиняемый вред в результате незаконного использования товарного знака напрямую

связан с финансовыми убытками правообладателя, и для него в первую очередь важно возмещение убытков и, соответственно, наиболее приемлемой будет защита прав в гражданском судопроизводстве (ч.4. ст.1515 ГК РФ) [1]. Санкции ст.180 УК России, ст. 14.10 КоАП России не предусматривают возмещение ущерба вообще [2; 3].

Однако следует сказать, что одной из ключевых задач независимо от вида судопроизводства, в рамках которого будет производиться привлечение к ответственности за незаконное использование товарного знака, будет являться правильное установление признаков объективной стороны правонарушений. Совокупность внешних признаков (атрибутов) деяния, составляющего нарушение исключительных прав правообладателя товарного знака, изложена законодателем в ст. 1484 ГК России: «Исключительное право на товарный знак может быть осуществлено для индивидуализации товаров, работ или услуг, в отношении которых товарный знак зарегистрирован, в частности путем размещения товарного знака [1]:

1) на товарах, в том числе на этикетках, упаковках товаров, которые производятся, предлагаются к продаже, продаются, демонстрируются на выставках и ярмарках или иным образом вводятся в гражданский оборот на территории Российской Федерации, либо хранятся или перевозятся с этой целью, либо ввозятся на территорию Российской Федерации;
2) при выполнении работ, оказании услуг;
3) на документации, связанной с введением товаров в гражданский оборот;
4) в предложениях о продаже товаров, о выполнении работ, об оказании услуг, а также в объявлениях, на вывесках и в рекламе;
5) в сети «Интернет», в том числе в доменном имени и при других способах адресации.

Нарушением исключительного права правообладателя (незаконным использованием товарного знака) признается использование без его разрешения в гражданском обороте на территории Российской Федерации товарного знака или сходного с ним до степени смешения обозначения в отношении товаров, для индивидуализации которых товарный знак зарегистрирован, или однородных товаров, в том числе размещение товарного знака или сходного с ним до степени смешения обозначения на товарах, на этикетках , упаковках этих товаров, которые производятся, предлагаются к продаже, продаются, демонстрируются на выставках и ярмарках или иным образом вводятся в гражданский оборот на территории Российской Федерации, либо хранятся и (или) перевозятся с этой целью, либо ввозятся на территорию Российской Федерации. Товары, этикетки, упаковки этих товаров, на которых незаконно используется товарный знак или сходное с ним до степени смешения обозначение, являются контрафактными (ст. 1484, 1515 ГКРФ) [1].

Соответственно, законом установлен прямой запрет как на использование самого товарного знака, принадлежащего другому правообладателю, так и на регистрацию обозначений, тождественных или сходных до степени смешения с товарными знаками других правообладателей. И вот именно с доказы-

ванием такого тождества (сходства) связано значительное количество споров. Как правило, обозначение считается сходным до степени смешения с другим, если оно ассоциируется с ним в целом, несмотря на отдельные отличия. Сравнение проводится по трем основным критериям: звуковому, графическому и смысловому.

Президиум ВАС России в информационном письме от 13.12.2007 № 122 «Обзор практики рассмотрения арбитражными судами дел, связанных с применением законодательства об интеллектуальной собственности», определил, что вопрос о степени смешения обозначений является вопросом факта и по общему правилу может быть разрешен судом без назначения экспертизы. Экспертиза в силу ч. 1 ст. 82 АПК России назначается, когда для сравнения обозначений требуются специальные знания [5]. Вопрос о сходстве до степени смешения двух словесных обозначений, применяемых на товарах истца и ответчика, может быть разрешен судом с позиции рядового потребителя.

Однако на практике Палата по патентным спорам Федеральной службы по интеллектуальной собственности предпочитает при рассмотрении вопросов наличия тождества или опасного (до степени смешения) сходства учитывать только результаты проведенной экспертизы.

В постановлении Президиума ВАС РФ от 18.07.2006 № 3691/06 по делу «МЕА» и «ТМА» дополнительно было указано три важных момента:

1) для признания сходства товарных знаков достаточно уже самой опасности, а не реального их смешения. Ее наличие может быть установлено исходя, в частности, из результатов соцопросов, представленных правообладателями;

2) необходимо проводить оценку однородности товаров, поскольку она влияет на установление наличия или отсутствия угрозы смешения товарных знаков;

3) наличие серии знаков (т.е. группы товарных знаков одного владельца, имеющих общие элементы) влияет на усиление различительной способности, как, впрочем, и длительность их использования на товарном рынке.

Угроза смешения противопоставляемых знаков в отношении однородных товаров и услуг широкого (доступного) потребления усиливается тем, что более ранние товарные знаки имеют доминирующие элементы, объединяющие обозначения в одну серию. В результате основной потребитель идентифицирует товары и услуги в первую очередь по привычным ему серийным элементам товарных знаков. Как правило, он руководствуется общими впечатлениями (часто нечеткими) о знаке, виденном ранее, не имеет возможности непосредственно сравнить знаки и проявляет меньшую осмотрительность, чем при выборе дорогих товаров и услуг. В результате ранее принятое решение Палаты по патентным спорам Федеральной службы по интеллектуальной собственности, патентам и товарным знакам об отказе в удовлетворении возражения против регистрации товарного знака «ТМА» было признано недействительным. Таким образом, в делах о незаконном использовании товарных знаков суды не ограничиваются формальной оценкой обозна-

чений по сравнительным критериям. Основное внимание они уделяют вопросам восприятия данных обозначений потребителями. Это более объективный и полноценный подход с точки зрения экономических интересов правообладателей.

В ст. 14.10 КоАП России помимо наложения штрафа на лицо, незаконно использовавшее товарный знак, предусмотрена также конфискация контрафактного товара. Однако имеют место ситуации, когда защищаться приходится добросовестному приобретателю контрафактной продукции. Это, как правило, предприниматель, который приобрел товар с незаконно проставленным товарным знаком не по ошибке. Но при этом он все же не знал и не мог знать, что лицо, у которого он приобрел контрафактный товар, не имеет права на его отчуждение [3].

Что касается добросовестных приобретателей, то у них контрафактные экземпляры не изымаются при одном условии: они должны использоваться для личных, семейных, домашних, а не коммерческих нужд.

При привлечении к уголовной ответственности по ст. 180 УК России бремя сбора доказательств вины подозреваемого ложится на оперативных сотрудников подразделений борьбы с экономическими преступлениями МВД России и следователей следственного комитета России. При определении объективной стороны преступления, сбора доказательств вины подозреваемого сотрудники указанных правоохранительных структур сталкиваются с проблемой проведения экспертизы и получения признательного объяснения. Как отмечалось ранее, суды при рассмотрении дел о незаконном использовании товарного знака предпочитают учитывать только результаты проведенной экспертизы, а принимая во внимание тот факт, что проведение экспертизы подлинности товара либо причастности к тому или иному товарному знаку является весьма дорогостоящей, данное обстоятельство значительно затрудняет проведение уголовного судопроизводства по ст.180 УК России [2].

В ст. 180 УК России закреплено, что обязательным обстоятельством привлечения к уголовной ответственности является неоднократное совершение деяния либо причинение крупного ущерба. Для признания факта умышленного, повторного совершения преступления самим подозреваемым, некоторые оперативные работники подразделений борьбы с экономическими преступлениями МВД России используют своего рода тактический прием. После привлечения индивидуального предпринимателя к административной ответственности по ст.14.10 КоАП России его вызывают под любым предлогом в подразделение по борьбе с экономическими преступлениями МВД России. В ходе беседы оперативный сотрудник предлагает индивидуальному предпринимателю ознакомиться под роспись с перечнем товарных знаков, которым предоставлена правовая защита в России (согласно ст. 1229, 1484 ГК России). После получения подписи и при повторном привлечении к ответственности за незаконное использование товарного знака уже по ст.180 УК России подозреваемый не сможет отрицать тот факт, что сознательно совершил данное преступление и, соответственно, даст признательные пока-

зания. Таким образом, можно полагать, что процесс доказывания и привлечения к уголовной ответственности за преступление, предусмотренное ст.180 УК России, является наиболее проблематичным. В завершение проведенного исследования хочется подчеркнуть, что ряд изложенных в статье положений носит дискуссионный характер.

Библиографический список

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая) от 18.12.2006 №230-ФЗ (ред. от 23.05.2018) [Электронный ресурс]. – URL: // http://www.consultant.ru
2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 №63-ФЗ (ред. от 27.12.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 08.01.2019) [Электронный ресурс]. – URL: // http://www.consultant.ru
3. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 №195-ФЗ (ред. от 27.12.2018, с изм. от 18.01.2019) (с изм. и доп., вступ. в силу с 16.01.2019) [Электронный ресурс]. – URL: // http://www.consultant.ru
4. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 № 95-ФЗ (ред. от 25.12.2018) [Электронный ресурс]. – URL: // http://www.consultant.ru
5. Григорьев И.Г. Становление развития товарного знака / И.Г. Григорьев // Молодой ученый. – 2018. -№13
6. Мотылькова А.В. Проблемы правовой охраны товарного знака в законодательстве Российской Федерации: автореф. дис. .. .канд. юрид. наук / А.В. Мотылькова. – Ростов нД, 2015. – 28 с.

В.А. Луцюк,
магистрант гр.МЮ-27-03, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель И.И. Косовская, канд. юрид. наук,
ст. преподаватель кафедры гражданского права и процесса ЧОУ ВО ТИУиЭ

ПРОБЛЕМЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ЗАЩИТЫ ПРАВ И ИНТЕРЕСОВ ФИЗИЧЕСКИХ И ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ ПРИ ИЗЪЯТИИ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ ДЛЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ НУЖД

Рассматриваются проблемы изъятия земельных участков и других объектов недвижимости. Предлагаются варианты внесения изменений по усовершенствованию законодательства в данной сфере.

Земельные участки, ЕГРН, комплексные кадастровые работы, Росреестр, ФАО.

Приватизация земельных участков и других объектов недвижимости обусловила возможность процедуры изъятия их у частных собственников для государственных или муниципальных нужд. Изъятие недвижимости необходимо в силу развития инженерной, транспортной, социальной инфраструк-

туры страны. В настоящее время достаточно подробно и глубоко изучена теория права собственности. Но теоретические разработки, связанные с процедурой принудительного прекращения права в пользу общества и государства как элемента ограничения прав собственности на землю, вступают в противоречие с практикой изъятия. Слабо проработан вопрос определения размера возмещения при изъятии для государственных или муниципальных нужд, так как основное внимание уделено оценке недвижимости при обычных рыночных сделках.

Учитывая сказанное, предлагаются следующие основные пути улучшения процесса изъятия земель: использование результатов комплексных кадастровых работ; использование величины кадастровой стоимости как основы при расчете размера возмещения; применение результатов ценового зонирования территории; использование зарубежного опыта, в том числе методических рекомендаций Продовольственной и сельскохозяйственной организации ООН (Food and Agriculture Organization of the United Nations (FAO), далее – ФАО).

С принятием Федерального закона от 22 декабря 2014 г № 447-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О государственном кадастре недвижимости» и отдельные законодательные акты Российской Федерации» было введено такое понятие, как «комплексные кадастровые работы», проводимые с целью устранить ошибки и недочеты, имеющиеся в Едином государственном реестре недвижимости (далее – ЕГРН).

Такие работы выполняются единовременно в отношении всех объектов, расположенных на территории одного или нескольких смежных кадастровых кварталов [1]. Результатом комплексных кадастровых работ является не только определение местоположения границ объектов, но и обеспечение качества и полноты данных кадастра.

Как показывает практика, сегодня огромное количество земельных участков не имеют точного описания границ, что негативно влияет на процесс изъятия, так как порой очень сложно определить реальную ситуацию ввиду неточности сведений. Наиболее часто возникают следующие проблемы:

- границы земельных участков не установлены в соответствии с требованиями земельного законодательства, то есть координаты границ отсутствуют;
- полное несоответствие существующих сведений о местоположении границ земельных участков фактическим данным. Это в основном касается ранее сформированных земельных участков;
- смещение, пересечение, неточности форм и прочие ошибки в описании границ земельных участков.

И здесь оптимальным способом может стать проведение комплексных кадастровых работ. Поскольку на это требуется не только много времени, но и вложения больших денежных средств, можно предложить следующие поправки в Федеральный закон от 24 июля 2007 г. № 221-ФЗ «О кадастровой деятельности». Если под изъятие подпадает большое количество участков, то

экономически обоснованным будет провести сразу комплексные кадастровые работы, получив информацию не только об изымаемых, но и о смежных землях. Но, к сожалению, и здесь можно найти свои минусы, например, в финансовой составляющей.

В связи с этим необходимо скорректировать законодательство, установив при этом правовой механизм, а именно внести четкие разъяснения и связать между собой такие процедуры, как изъятие для государственных или муниципальных нужд и комплексные кадастровые работы, но только в случае выявления несоответствий в сведениях ЕГРН.

Существенным звеном при изъятии земельных участков для государственных или муниципальных нужд является определение размера возмещения. В настоящее время размер возмещения определяется по результатам индивидуальной оценки и отражает рыночную стоимость объекта.

То есть при изъятии собственнику выплачивают рыночную стоимость земельного участка и находящегося на нем недвижимого имущества, а также все причиненные убытки, в том числе упущенную выгоду [2]. Также собственнику может быть предоставлен взамен равноценный земельный участок. В любом случае принудительное изъятие допускается только при условии предварительного и равноценного возмещения. В большинстве случаев при определении рыночной стоимости применяется сравнительный метод, в рамках которого зачастую достаточно сложно подобрать объекты-аналоги для оценки изымаемого участка и учесть все характеристики, а именно: местонахождение; категория, то есть его правовой статус; вид разрешенного использования; технические условия (подключение инженерных коммуникаций); физические свойства (площадь, рельеф, качество грунта и почвы, конфигурация); экономические характеристики (доходы и расходы).

Основным фактором, безусловно, является уникальность местоположения.

В связи с этим для установления рыночной стоимости привлекаются удаленные объекты, если их основные характеристики определены и обобщены в соответствии с правовым и фактическим состоянием рынка. Так, кадастровая стоимость может стать базой для расчета размера возмещения при изъятии объекта. Кадастровая стоимость, взятая за основу, должна быть проиндексирована на дату изъятия. За основу индексации можно взять рыночные данные, обобщенные и выведенные экспертами.

Для этого необходимо создать специальную градостроительную комиссию при администрации муниципалитета, в состав которой войдут ее представители, банкиры, представители налоговых органов, оценщики, риелторы и представители государственного бюджетного учреждения, так как именно они знают текущий уровень цен.

Если собственник не согласен с размером возмещения, то он имеет возможность самостоятельно заказать оценку рыночной стоимости и представить в бюджетное учреждение полученный отчет в качестве обоснования возражений.

Кадастровая стоимость, взятая за основу расчета, позволит не только уменьшить государственные издержки, но и снизить социальное напряжение, поскольку будут соблюдены принципы справедливости и прозрачности при определении размера возмещения изымаемых земель.

Ценовое зонирование территории имеет преимущество – наглядность. Например, карта населенного пункта, которая отражает информацию о ценовых характеристиках в виде обособленных зон, намного выигрышнее, чем скупой отчет о стоимостных показателях, который не обладает визуализацией. Однако в настоящее время ценовое зонирование территории проводится редко. Основой ценового зонирования также может служить кадастровая стоимость земли.

Это отчасти упростит задачу зонирования, так как уже существует база данных (результаты государственной кадастровой оценки). Как вариант ценовое зонирование территории можно создать на основе публичной кадастровой карты [3], являющаяся общедоступным ресурсом и содержащая сведения не только о кадастровой стоимости, но и имеющая раздел тематических карт, на которых отображается информация о такой стоимости. Очевидная неполнота сведений обусловлена тем, что не все участки поставлены на кадастровый учет. Также должны быть учтены земли, государственная собственность на которые не разграничена. Ценовое зонирование сможет функционировать в полной мере только при устранении таких пробелов. Уже сейчас имеется возможность в режиме online выявить все необходимые для начального этапа сведения, но намного выигрышнее было бы иметь визуальное отражение стоимостных характеристик.

Если основой компенсации является рыночная стоимость, то общий подход к ее определению базируется на модели «заинтересованный покупатель, согласный продавец». Законодательство должно гарантировать, что в ходе оценки в стоимость имущества не будет включена стоимость изменений (например улучшений объектов недвижимости), появляющихся в процессе принудительного изъятия. Классический вариант определения размера возмещения участка – расчет его рыночной стоимости.

Отчет об оценке служит основанием для определения размера компенсации. Но расчет рыночной стоимости не всегда прост, особенно там, где рынок земли не развит. Необходимо учитывать разнообразие сложных факторов, влияющих на стоимость земли, и, к сожалению, не всегда имеется возможность рассчитать размер возмещения исходя из рыночной стоимости недвижимости. Применение того или иного альтернативного подхода напрямую зависит от уровня развития экономики страны, качества земли или природы прав на земельные участки.

Несмотря на наличие частной собственности, изымать участки возможно, и этот процесс активно развивается. Принудительное изъятие земель осуществляется для общественных нужд, и список целей изъятия в основном является открытым, так как порой сложно предугадать, для чего конкретно понадобятся земли. При этом необходимо заметить, что методы определения размера возмещения чаще всего предусматривают индивидуальный расчет рыночной стоимости недвижимости.

Библиографический список

1. Федеральный закон от 24 июля 2007 г. №221-ФЗ «О кадастровой деятельности» // Доступ из СПС КонсультантПлюс [Электронный ресурс]. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_70088/
2. Земельный кодекс Российской Федерации от 25 октября 2001 года № 136-ФЗ [Электронный ресурс] // Доступ из СПС КонсультантПлюс [Электронный ресурс]. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_33773/
3. Публичная кадастровая карта // Доступ из официального сайта Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии Росреестра [Электронный ресурс]. – URL: http://pkk5.rosreestr.ru

Д.О. Мацик,
магистрант гр.МЮ 27-03, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель П.В. Каменева, канд.юрид.наук, доцент,
доцент кафедры гражданского права и процесса ЧОУ ВО ТИУиЭ

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ПРОЦЕССУАЛЬНОГО ПОРЯДКА РАССМОТРЕНИЯ ГРАЖДАНСКИХ ДЕЛ В УПРОЩЕННОМ ПРОИЗВОДСТВЕ

В статье рассматриваются проблемы и перспективы развития упрощенного производства как формы осуществления правосудия по гражданским делам, предлагаются возможные варианты разрешения поставленных проблем по рассмотрению гражданских дел в упрощенном производстве.

Гражданские дела, упрощенное производство, мотивировочное решение.

Концепция создания единого Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации [1] способствует унификации общих для арбитражного и гражданского процесса процессуальных институтов, что в итоге призвано повысить эффективность правосудия. Одним из таких институтов является упрощенное производство, общие особенности которого в гражданском и арбитражном процессе сводятся к полному отсутствию элемента устности: судебное заседание не проводится, стороны в суд не вызываются и устных объяснений не дают, дело рассматривается судьей единолично по представленным сторонами письменным доказательствам.

Проблема связана со сроками рассмотрения дел в порядке упрощенного производства. Из содержания ст.232.3 ГПК РФ можно представить следующую схему рассмотрения дел в порядке упрощенного производства. После вынесения определения о рассмотрении дела в порядке упрощенного производства или определения о переходе к рассмотрению дела в порядке упрощенного производства суд предоставляет не менее 15 календарных дней со дня вынесения определения для представления сторонами доказательств по делу и направления ими друг другу доказательств и возражений относи-

тельно предъявленных требований. Этим же определением суд устанавливает срок, который должен быть не менее 30 календарных дней со дня вынесения указанного выше определения, для представления сторонами в суд, рассматривающий дело, и направления друг другу дополнительных документов, содержащих объяснения по существу заявленных требований и возражения в обоснование своей позиции, которые не должны содержать ссылки на доказательства, не представленные в первый срок. При этом период между датой окончания срока представления доказательств и возражений и датой окончания срока представления иных документов должен составлять не менее пятнадцати дней. Общий срок рассмотрения дела в порядке упрощенного производства не должен превышать двух месяцев со дня поступления заявления в суд, что следует из содержания ч.1 ст.232.1 ГПК РФ.

В частности, интересует особенность упрощенного производства по составлению и вынесению судом решения по делу, рассмотренному в таком порядке, сроки его обжалования, порядок рассмотрения апелляционных и кассационных жалоб.

Решение по рассмотренному в упрощенном порядке делу должно быть вынесено в пределах срока, установленного ст. 154 ГПК РФ, но не ранее истечения сроков представления сторонами доказательств и дополнительных объяснений, зафиксированных согласно требованиям ст. 232.3 ГПК РФ в определении суда.

В ст. 232.4 ГПК РФ говорится, что решение по делу, рассмотренному в упрощенном порядке, принимается судом путем вынесения резолютивной части, т.е. в таком решении отсутствуют описательная и мотивировочная части, которые могут быть составлены судом в двух случаях[3]:

- если лицо, участвующее в деле, либо его представитель в пятидневный срок с момента принятия решения обратится в суд с соответствующим письменным заявлением;
- если в суд поступила апелляционная жалоба на указанное решение.

Таким образом, при наличии одного из двух вышеперечисленных условий суд вправе составить полное решение, содержащее все установленные ст. 198 ГПК РФ части.

Предоставление суду права выносить по делу только резолютивную часть решения подтверждает наличие в законодательстве тенденции к упрощению судопроизводства, освобождению суда от определенных обязанностей.

В упрощенном производстве, если от лиц, участвующих в деле, не поступило заявлений о составлении мотивированного решения и решение не было обжаловано ст.232.4 ГПК РФ, мотивировочная часть не изготавливается.

Однако не следует забывать, что судебное решение – это результат инициативного обращения в суд истца/заявителя, и оно принимается, прежде всего, для самих сторон [5]. Если стороны интересует только резолютивный вывод суда по делу и они не намерены знакомиться с текстом, описывающим основание этого вывода, либо обжаловать судебный акт, то разумно и

возможно экономить время судьи за счет освобождения его от обязанности составлять мотивировочную часть решения.

Законодатель позволяет суду лишь с согласия сторон и по предусмотренной несложной категории дел экономить время при оформлении процессуального итогового документа. В остальных случаях мотивирование судебного решения необходимо, и немотивированность продолжает оставаться основанием для отмены решения в связи с нарушением норм процессуального права независимо от доводов апелляционной или кассационной жалобы.

Срок апелляционного обжалования решения, принятого в упрощенном порядке, до 15 дней. Важной особенностью упрощенного производства является незафиксированное начало течения срока [4], в который можно обжаловать решение: он может исчисляться с момента принятия решения (резолютивной части) или со дня составления мотивированного решения. В таком же порядке определяется и момент вступления решения в законную силу.

В то же время полномочия суда апелляционной инстанции при рассмотрении жалоб на решения, рассмотренные в упрощенном порядке, несколько шире: ему предоставлено право отменить решение и возвратить дело на новое рассмотрение в суд первой инстанции, если дело не подлежало рассмотрению в порядке упрощенного производства либо судом первой инстанции были допущены нарушения, перечисленные в ч. 4 ст. 330 ГПК РФ. После возвращения дела оно должно рассматриваться судом первой инстанции по общим правилам искового производства[2].

Особенностью рассмотрения кассационных жалоб на решения, вынесенные в упрощенном порядке, является их рассмотрение без вызова лиц, участвующих в деле, кроме тех случаев, когда характер и сложность разрешаемого вопроса, доводы, содержащиеся в жалобе, представлении или возражениях на них, побудят суд кассационной инстанции прийти к выводу о необходимости вызова этих лиц.

Рациональным решением было в Концепции единого ГПК РФ воспроизвести уже существующие в арбитражном процессе правила упрощенного производства: предлагаются подача искового заявления и приложенных к нему документов в электронном виде, размещение этих материалов, а также выносимых судом определений на сайте суда в режиме ограниченного доступа и т.п. Очевидно, что эти предложения основаны на соображениях процессуальной экономии и удобства в правоприменении, отражают развитие концепции электронного правосудия и бесспорные достижения арбитражных судов в плане внедрения информационных технологий в судебный процесс.

Таким образом, упрощенное производство представляет собой модифицированный этап принятия и подготовки дел определенной категории, который происходит заочно, в письменной форме и оканчивается либо принятием решения, либо переходом в полное исковое производство.

Электронный документооборот в гражданском судопроизводстве остается удобной альтернативой бумажному, в связи с чем предложенные изменения по установлению последствий ненаправления документов противоположной

стороне в рамках упрощенного производства, более жесткому подходу к нарушению сроков представления документов в суд необходимы и при условии введения надлежащего информационного обеспечения упрощенного производства.

Библиографический список

1. Концепция единого Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации (одобрена решением Комитета по гражданскому, уголовному, арбитражному и процессуальному законодательству ГД ФС РФ от 08.12.2014 №124(1).
2. Бортникова Н.А. Упрощенные судебные производства. 2017. №2.
3. Решетникова И.В. Новации в правовом регулировании упрощенного и приказного производства в арбитражном процессе / И.В. Решетникова // Закон. – 2016. – №9.
4. Самсонов Н.В. Упрощенное производство и его место в системе отечественного гражданского процессуального права / Н.В. Самсонов // Арбитражный и гражданский процесс. – 2018. – №2.
5. Смагина Е.С. Проблемы упрощенного производства в гражданском процессе. 2016. – №9.

А.Р. Мелконян,
студент гр.Юс-27, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель Л.В. Шипика,
старший преподаватель кафедры международного права ЧОУ ВО ТИУиЭ

УПРОЩЕННАЯ СИСТЕМА НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ И ПЕРСПЕКТИВЫ ЕЁ РАЗВИТИЯ

В данной статье проанализирована система налогообложения для оказания помощи отдельным категориям налогоплательщиков, в особенности субъектам малого бизнеса. Именно они в большей степени способствуют росту валового внутреннего продукта (ВПП), улучшению уровня жизни населения, а также выравниванию экономической ситуации в стране.

Налогообложение, налоговая система, налогоплательщик, упрощенная система налогообложения.

Налоговые системы различных стран включают налоги, которые исчисляются на основе упрощенной финансовой отчетности. Для развития налоговой системы в Российской Федерации опыт условно-расчетного налогообложения в развивающихся странах, а также в странах с переходной экономикой не менее необходим, чем опыт развитых стран. Основной подход к налогообложению малого бизнеса в развитых странах заключается во введении для этой категории предприятий особых режимов налогообложения. Всего существует два типа таких режимов: упрощенное и вмененное налогообложение. Будучи адаптированы к условиям конкретной страны, они могут

образовывать различные модификации и смешанные формы. Первый тип налогообложения заключается в сохранении для малых предприятий всех видов налогов, однако при этом упрощается порядок их расчетов и взимания. А второй тип заключается в оценке потенциального дохода налогоплательщика на основании косвенных приказов, а также в установлении фиксированных платежей в бюджет, которые будут заменять один или несколько традиционных налогов.

В налоговой практике развитых стран чаще всего применяется упрощенное налогообложение. Вмененное налогообложение в чистом виде используется реже. Однако по аналогии с другими налогоплательщиками в большинстве стран оценка налоговой базы применяется, когда налоговая администрация имеет основание сомневаться в правильности исчисления налоговых обязательств. Цель введения упрощенной системы налогообложения (УСН) – стимулирование развития предпринимательской деятельности в сфере малого и среднего бизнеса, уровень развития которого в большей степени определяет уровень экономического развития всей страны в целом.

Одной из функций налоговой системы является стимулирование развития перспективных отраслей и сфер экономики. Помимо основного режима для выполнения этой функции налогообложения существуют специальные налоговые режимы, которые имеют специальный порядок исчисления налогов, к которым относится УСН. С момента внедрения УСН и до настоящего момента всегда существовали проблемы данного специального режима и возможные перспективы его развития. На сегодняшний день стоит изменить правила перехода налогоплательщиков на данный специальный режим. Это поспособствует улучшению упрощенной системы налогообложения.

Необходимо также повысить порог численности работников и остаточную стоимость основных средств. Это будет способствовать поддержке малого и среднего предпринимательства; большей его конкурентоспособности перед крупными предприятиями и предприятиями, которые имеют больший опыт работы на рынке. Остаточная стоимость основных средств должна превышать отметку 100 млн руб., так как это является барьером для вновь созданных организаций. В связи с тем, что организация, которая хочет быть конкурентоспособной на рынке, должна иметь оборудование по созданию товарной продукции высокого класса, необходимо повысить размер предела доходов от реализации – до 120–250 млн руб. Целесообразно было бы разрешить применять его малым и средним предприятиями, но только исключительно в тех случаях, когда у них в общем объеме доходов от реализации продукции не менее 92% – это доля доходов от реализации.

Разработка мер, направленных на предотвращение искусственного дробления предприятий на более мелкие единицы в целях получения доступа к льготам, которые будут предназначены для малого предпринимательства, – важнейшая задача совершенствования законодательства о поддержке малого и среднего предпринимательства. Именно поэтому необходимо идентифици-

ровать малый и средний бизнес в целях применения УСН, с учетом аффилированных компаний.

В целях оптимизации упрощенной системы налогообложения можно ввести налог на добавленную стоимость (НДС) с учетом оплаченных сумм в счет единого налога. Субъекты, которые перейдут на упрощенную систему налогообложения, рискуют прервать сотрудничество с покупателями, т.е. плательщиками налога на добавленную стоимость, так как вследствие сделок с предпринимателями и организациями, работающими по упрощенной системе налогообложения, у них значительно возрастают суммы НДС, которые нужно перечислить в бюджет. Обычно плательщики налога на добавленную стоимость не хотят заключать сделки с теми, кто освобожден от уплаты данного налога. Сотрудничать с поставщиками, работающими по общеустановленной системе налогообложения, намного выгоднее. В случае перепродажи актива или использования их в производстве покупатель пользуется вычетом, именно благодаря этому он получает большую выручку, а также экономит на налогах, так как в счете-фактуре обычного продавца сумма налога на добавленную стоимость указана отдельно. Наиболее оптимальным решением данной проблемы будет являться введение налога на добавленную стоимость в упрощенную систему налогообложения с сохранением действующего порядка его уплаты, но лишь с учетом уплаченных сумм в счет единого налога. Однако не стоит забывать о долевом распределении уплачиваемых налогов на добавленную стоимость и единого налога между бюджетами разных уровней. В целях устранения двойного налогообложения при расчете единого налога из налогооблагаемой базы стоит вычесть уплаченный НДС и только потом сопоставлять его величину с начисленным единым налогом на доход. Однако это не было бы учтено в законодательных поправках по применению УСН.

В заключение хотелось бы отметить, что специальные налоговые режимы вносят вклад в увеличение налоговой сети, а также способствуют снижению незарегистрированной экономической деятельности, что доказывает международный опыт. По сравнению с основным порядком налогообложения они более приемлемы для малого предпринимательства. С момента внедрения упрощенной системы налогообложения и до настоящего момента всегда существовали проблемы данного специального режима и возможные перспективы его развития.

Библиографический список

1. Летина А.С., Рашимова У.Г. Проектный менеджмент и малый бизнес: проблемы и перспективы /А.С. Летина, У.Г. Рашимова // Региональная экономика: практика и теория. – 2017. – №54.
2. Лабриева М.Н., Мингалева И.П. Методологические подходы к мониторингу качества жизни населения / М.Н. Лабриева, И.П. Мингалева // Микроэкономика. – 2016. – №3.

3. Мяхина К.С., Мингалева И.П. Внутренний аудит в системе управления предприятиями / К.С. Мяхина, И.П. Мингалева // Научное обозрение. – 2015. – №2.
4. Ваницкий М.С. Налоговое право в Российской Федерации / М.С. Ваницкий // СПб., 2018.
5. Евстигнева Л.Ф., Викторов А.Т. Основы налогового законодательства и налогообложения / Л.Ф. Евстигнева, А.Т. Викторов. – СПб.: Питер, 2017.
6. Барнаулин М.У. Налоги – инструмент государственного регулирования экономики / М.У. Барнаулин // Региональная экономика: практика и теория. – 2017. – №67.
7. Крохин М.И. Основы налогового права / М.И. Крохин // 3-е изд. перераб. и доп. – М.: Юрайт-Издат., 2018.
8. Землина А.И. Налоговое право: учебно-методическое пособие /А.И. Землина – М, 2016.
9. Грачёва Л.Л.и др. Налоговое право: учебник / Л.Л. Грачёва, Н.С. Ивлиева, И.Т. Соколова. – М., 2017.
10. Юнкин И.М. Налоги и налогообложение / И.М. Юнкин // Региональная экономика: практика и теория. – 2017. – №69.

Е.В. Новикова,
магистрант гр.МЮЗ 27-03, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель А.Е. Камышанова, канд.юрид.наук, доцент, доцент кафедры гражданского права и процесса ЧОУ ВО ТИУиЭ

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВЗАИМООТНОШЕНИЙ ГОСУДАРСТВА И ЦЕРКВИ

Доклад посвящён рассмотрению взаимоотношений государства и церкви, а также религиозных организаций на протяжении всей истории как неотъемлемой части общественных отношений любого общества.

Государство, церковь, религиозные организации, свобода вероисповедания, безопасность.

Взаимоотношения между государством и церковью на протяжении многих столетий являются составной частью системы общественных отношений любого общества. Благодаря характерным особенностям эти отношения можно назвать взаимодополняющими, поддерживающими друг друга, сложившимися в результате тесного взаимодействия материальных и идеологических связей в обществе. Являясь сравнительно самостоятельными, данные отношения находятся в тесной взаимосвязи с нравственными, политическими и социально-экономическими отношениями.

Исторические факты показывают, что они постоянно развиваются и изменяются в зависимости от развития общества. Отношения политических структур и религиозных институтов в истории религии приобретали крайне

разнообразные формы. Среди таких форм можно выделить теократический монархизм, где государственная религия и государственная власть нераздельно слиты. В странах с демократическим строем залогом «здоровых отношений» государства и церкви являлась их независимость друг от друга, и одним из важнейших прав личности является право изучать любую религию или быть атеистом. Двадцатый век с его тоталитарными режимами породил новую и никому не известную ранее форму взаимоотношений – принудительный атеизм, ставший государственной идеологией, обязательной для всех граждан.

Путь христианской церкви был довольно сложным. Церковь испытала на себе и гонения, и возможность быть во главе государства, в политике и власти. Пик угнетения церкви в России пришелся на советский период, когда царствовала атеистическая идеология и люди подвергались репрессиям за веру. На данный момент русская православная церковь стоит рядом с государственной властью и независима от государства, однако поддерживает государство и помогает ему в решении проблем внешней и внутренней политики, поддерживая главу страны.

Законы и иные нормативные правовые акты, принятые в России и касающиеся исполнения права на свободу совести и свободу вероисповедания, в частности, деятельность религиозных общин, обязаны отвечать требованиям ФЗ «О свободе совести и о религиозных объединениях». Если же существуют какие-либо противоречия в нормативно-правовых актах субъектов РФ в части вопросов деятельности религиозных организаций, то действует федеральный закон.

Помимо федерального закона, охраняющего права и свободу граждан страны, относительно вероисповедания, существуют и иные нормативно-правовые акты, стоящие на защите интересов граждан. К ним, в частности, относятся законы субъектов РФ, которые не должны противоречить Конституции РФ и ФЗ о «О свободе совести и о религиозных объединениях» [1]. Ничто в законодательстве о свободе совести, свободе вероисповедания и о религиозных объединениях не может толковаться как умаление или ущемление прав гражданина и человека на свободу совести и свободу вероисповедания, гарантированных Конституцией РФ или исходящих из международных договоров РФ, а также из резолюции Генеральной Ассамблеи ООН от 25 ноября 1981 г. Декларация об устранении всех форм нетерпимости и дискриминации на основе религии или убеждений (ст.1, 2) говорит о том, что никто не должен подвергаться принуждению, ущемляющему его свободу на выбор религии или каких-либо убеждений, а свобода исповедовать религию или выражать убеждения подлежит лишь ограничениям, которые установлены законом для охраны общественного порядка, безопасности общества, морали и здоровья, права и свободу сторонних лиц, и не подвергает гражданина дискриминации на основе религии или убеждений со стороны каких-либо отдельных лиц, групп, учреждений или государства [2, с.24].

Законы Российской Федерации юридически защищают религиозные объединения и их деятельность. Государство идет навстречу молодым людям призывного возраста, выполняющим обязанности духовного деятеля, а также простым прихожанам и предлагает альтернативную возможность «отдать долг Родине». Кроме того, государство предусмотрело не только защиту религиозных организаций, но также и граждан, не являющихся членами религиозных объединений, от экстремистски настроенных, фанатично верующих людей. Государство пристально наблюдает за деятельностью и политикой религиозных организаций. В случае, если деятельность религиозной организации ставит под угрозу безопасность России, государство реагирует на это, основываясь на ФЗ «О противодействии экстремистской деятельности» [3].

Право человека и гражданина на свободу совести и вероисповедания может быть ограничено федеральным законом только в той мере, в какой это необходимо в целях защиты основ конституционного строя, здоровья, нравственности, обеспечения обороны страны, прав и законных интересов человека и гражданина, а также безопасности государства. Определение сильных сторон, ограничений или иных форм дискриминации в зависимости от отношения к религии не допускается.

Библиографический список

1. Федеральный закон от 26.09.1997 № 125-ФЗ «О свободе совести и о религиозных объединениях» (ред. от 28.11.2015) // Официальный интернет-портал правовой информации «Государственная система правовой информации» [Электронный ресурс]. – URL: http:pravo.gov.ru
2. Религиозные объединения. Свобода совести и вероисповедания. Нормативные акты. Судебная практика / Сост. А.В. Пчелинцев, В.В. Ряховский. М.: Юриспруденция, 2001.
3. Федеральный закон от 25.07.2002 №114-ФЗ «О противодействии экстремистской деятельности» (ред. 23.11.2015) //Официальный интернет-портал правовой информации «Государственная система правовой информации» [Электронный ресурс]. – URL: http:pravo.gov.ru

С.А. Подкопаев,
магистрант гр.МЮЗ-27-03, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель А.Е. Камышанова, канд. юрид. наук,
доцент кафедры гражданского права и процесса ЧОУ ВО ТИУиЭ

ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ НОРМ О ЛИКВИДАЦИИ ОБЩЕСТВА С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ

Целью данного доклада является глубокое изучение применения норм о ликвидации общества с ограниченной ответственностью. Эта проблема является важной в силу того, что ликвидация обществ с ограниченной ответст-

венностью – процесс достаточно сложный и длительный по времени, таящий в себе немало вопросов и проблем, актуальных для изучения.

Ликвидация, общество с ограниченной ответственностью, единый государственный реестр юридических лиц, закон, юридическое лицо, Гражданский кодекс.

Понятие юридического лица с такой организационно-правовой формой, как общество с ограниченной ответственностью, встречается в повседневной жизни все чаще и чаще. И если в начале деятельности ООО не возникает особых трудностей, то для закрытия компании требуется немало сил, времени и других ресурсов. Поэтому многие бизнесмены предпочитают бросать свои компании, прекращая какую-либо деятельность, и не подвергать их процессу ликвидации.

Такой вариант возможен уже давно. И порою он действительно выручал. Однажды участники обнаруживали в ЕГРЮЛ, что общество прекратило свое существование, и все проблемы были решены: никаких штрафов, отчетов и никаких долгов.

Но все меняется. И в основные законодательные акты, а именно в Федеральные законы «Об обществах с ограниченной ответственностью», «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей» были внесены поправки. В Гражданский кодекс также были внесены соответствующие дополнения, касающиеся ликвидации обществ с ограниченной ответственностью.

Итак, ликвидация представляет собой завершающий этап деятельности общества с ограниченной ответственностью. От ее проведения зависит ряд вопросов, связанных с судьбой остающегося имущества, защитой прав и законных интересов кредиторов общества и т.д.

Особенностью современного законодательства является действующее определение ликвидации как в общем акте ГК РФ, применительно ко всем юридическим лицам, так и ФЗ «Об ООО» применительно к обществам с ограниченной ответственностью.

Ликвидация юридического лица представляет собой способ прекращения его деятельности без перехода в порядке универсального правопреемства и его прав и обязанностей к другим лицам (п.1 ст. 61 ГК РФ) [2].

Согласно ст. 57 ФЗ «Об ООО» общество ликвидируется в порядке, установленном ГК РФ, с учетом требований ФЗ «Об ООО» и устава общества [1].

Принято выделять добровольную ликвидацию и по решению суда по основаниям предусмотренным п.3 ст. 61 ГК РФ.

При добровольной ликвидации юридического лица решение принимается его учредителями (участниками) или органами, уполномоченными на то учредительными документами. В п. 2 ст. 61 ГК РФ указаны два основания для принятия решения о добровольной ликвидации ЮЛ: достижение целей, ради которых данное юридическое лицо создавалось, а также истечение срока, на который оно создавалось.

Что касается ООО, то принятие решения о добровольной ликвидации относится к компетенции общего собрания участников, по предложению совета директоров (наблюдательного совета) общества, исполнительного органа или участника общества (п.2. ст.57 ФЗ «Об ООО»). Решение о добровольной ликвидации общества, принимается общим собранием участников единогласно (п.8 ст.37 ГК РФ) [2].

Также общество может быть ликвидировано по решению суда. Ликвидация осуществляется в судебном порядке по иску государственных органов местного самоуправления, а также по иску учредителя (участника). Список оснований ликвидации юридического лица по решению суда является открытым и носит общий для всех юридических лиц характер.

После принятия решения о ликвидации ООО участники должны назначить ликвидационную комиссию, к которой переходят все права по управлению делами в обществе, и которая выступает в суде от его имени, а также обязана осуществлять все действия по процедуре ликвидации (составление ликвидационных балансов, объявление в СМИ и др.). Главной задачей ликвидационной комиссии является выявление всех долгов юридического лица и осуществление расчетов с его кредиторами.

Гражданский кодекс РФ и ФЗ «Об ООО» не определяет лиц, которые могут входить в состав ликвидационной комиссии. Однако ФЗ «Об ООО» в п.4 ст.57 указывает, что в случае, если участником ликвидируемого общества является Российская Федерация, субъект Российской Федерации или муниципальное образование, в состав ликвидационной комиссии включается представитель федерального органа по управлению государственным имуществом, специализированного учреждения, осуществляющего продажу федерального имущества, органа по управлению государственным имуществом субъекта РФ, продавца государственного имущества субъекта РФ или органа местного самоуправления [1].

Срок ликвидации общества, установленный его участниками или органами, принявшими решение о ликвидации, не может превышать один год, а в случае, если ликвидация общества не может быть завершена в указанный срок, этот срок может быть продлен в судебном порядке, но не более чем на 6 месяцев (п.6 ст.57 ФЗ «Об ООО»).

По этому вопросу в Гражданском кодексе в п.3 ст.62 указано, что учредители (участники) ЮЛ или орган, принявшие решение о ликвидации ЮЛ, назначают ликвидационную комиссию (ликвидатора) и устанавливают порядок и сроки ликвидации в соответствии с законом.

Ликвидация считается завершенной, а общество – прекратившим свое существование с момента внесения записи об этом факте в государственный реестр (п.9 ст. 63 ГК РФ), в порядке установленном ФЗ «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей».

Также ГК РФ был дополнен ст. 64.2, именуемой «Прекращение недействующего юридического лица». Согласно этой статье, юридическое лицо, которое в течение 12 месяцев не предоставляло документы отчетности,

предусмотренные законодательством РФ о налогах и сборах, и не осуществляло операции хотя бы по одному банковскому счету, считается фактически прекратившим свою деятельность и подлежит исключению из ЕГРЮЛ в порядке, установлено Законом о регистрации. Требуется одновременное наличие двух этих признаков (п.2 ст. 21.1 Закона о регистрации). Если фирма не отчитывается, но есть движение по счету, либо, наоборот, счета замерли, но нулевая отчетность сдается, – исключить из реестра нельзя.

Существуют еще два случая, когда возможно исключение (п.5 ст.21.1 Закона о регистрации):

- при невозможности ликвидации ввиду отсутствия средств на необходимые для этого расходы и невозможности возложить эти расходы на учредителей (участников). В Гражданском кодексе эта норма была закреплена давно. В законе о регистрации эта норма начала применяться с 1 сентября 2017 г.
- при наличии в ЕГРЮЛ сведений, в отношении которых внесена запись об их недостоверности, в течение более чем шести месяцев с момента внесения такой записи.

Еще один способ борьбы с покупными адресами и «неживыми» директорами [3].

Анализируя современное состояние правового регулирования и применение норм ликвидации юридических лиц и обществ с ограниченной ответственностью, в частности, следует отметить стремление законодателя его усовершенствовать. Как было отмечено ранее, ликвидация – достаточно длительный и сложный процесс, сопровождающийся обязательными проверками. Возможностей «слить фирму» все меньше. Рисков ответить по ее обязательствам все больше. Налоговые органы настойчиво переводят в законное русло ликвидации. Если для руководителей или участников их предприятие становится «непосильной ношей», сбросить ее может оказаться не так уж и просто.

Библиографический список

1. Федеральный закон «Об обществах с ограниченной ответственностью» от 8.02. 1998 №14-ФЗ (в ред. от 23.04.2018) //Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. – URL: http://www.pravo.gov.ru
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (ГК РФ) от 30.11.1994 г. №51-ФЗ (в ред. по сост. на 27.12.2018) // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. – URL: http://www.pravo.gov.ru
3. Федеральный закон «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей» от 8.08.2001 №129-ФЗ (с изм. и доп., вступившими в силу с 01.01.2019) //Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. – URL: http://www.pravo.gov/ru

Д.С. Семак,
магистрант гр.МЮЗ 27-03, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель А.Е. Камышанова, канд.юрид.наук, доцент,
доцент кафедры гражданского права и процесса ЧОУ ВО ТИУиЭ

ПРОБЛЕМЫ ПОНЯТИЯ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА В ГРАЖДАНСКОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ

В докладе рассматриваются основные проблемы представительства, а именно закрепленные законодательством права и обязанности представителей в ходе гражданского дела. Делается вывод о необходимости продолжения исследований судебного представительства, рассматриваемого с позиции правоотношения.

Адвокат, гражданский процесс, гражданское судопроизводство, квалифицированная юридическая помощь, представительство, ст.48 ГПК РФ.

В некоторых случаях граждане не могут или не хотят лично присутствовать в судебном заседании. К юридическим причинам этого можно отнести, например, отсутствие у лица необходимого объема дееспособности, к фактическим – обстоятельства, препятствующие дееспособному гражданину участвовать в процессе (болезнь, командировка и т.д.). Кроме того, в связи с недостаточной правовой грамотностью лицу может требоваться квалифицированная юридическая помощь. Юридические лица обладают гражданской процессуальной дееспособностью, но сами они непосредственно вести дело в суде не могут. Их права и интересы в суде защищают их органы, действующие в пределах полномочий, предоставленных им федеральными законами, иными правовыми актами или учредительными документами. Полномочия органов, ведущих дела организаций, подтверждаются документами, удостоверяющими служебное положение их представителей, а при необходимости – учредительными документами. От имени ликвидируемой организации в суде выступает уполномоченный представитель ликвидационной комиссии. Представительство интересов организации в суде обычно осуществляют либо сами должностные лица, либо штатные юристы, либо адвокаты, обслуживающие организации по договорам или разовым соглашениям.

Однако легального определения понятия «представительство» в действующем гражданском законодательстве нет. В то же время определение сущностных признаков гражданско-правового представительства и его цели есть, и содержится таковые в п. 1 ст. 182 ГК РФ. Согласно данной норме права, сделка, совершенная одним лицом – представителем от имени другого лица – представляемого в силу полномочия, основанного на доверенности, указании закона либо административном акте публично-правового образования, непосредственно создает, изменяет и прекращает гражданские права и обязанности представляемого [1].

В ст.48 ГПК РФ закреплено право, согласно которому граждане вправе вести свои дела в суде лично или через представителей. При этом личное участие в деле гражданина не лишает его права иметь по этому делу предста-

вителя и является важной гарантией обеспечения защиты прав, свобод и законных интересов граждан и организаций. Кроме того, участие в деле представителя непосредственно способствует правильному и своевременному рассмотрению и разрешению гражданских дел. Данный факт обусловлен тем, что представители в основном являются профессиональными юристами, обладающими знаниями норм материального и процессуального права, наличием опыта ведения гражданских дел в суде, владеющими навыками сбора и представления доказательств, качественной подготовки процессуальных документов. [2]

Однако ни правовой статус представителя, ни какие-либо виды отношений процессуального представительства в полной мере законодатель в ГПК РФ не закрепил. Так, не выработана единая позиция по вопросу о месте представителя среди участников гражданского процесса, нет единого мнения по вопросу об объеме его процессуальных полномочий, нет четкого определения цели процессуального представительства, а ведь нормативное определение цели позволило бы более верно установить место и роль представителя среди субъектов гражданского судопроизводства. Согласно ст.48 Конституции РФ, каждому гарантируется право на получение квалифицированной юридической помощи [1]. В случаях, предусмотренных законом, юридическая помощь оказывается бесплатно. Из данной нормы права следует, что целью представительства является только оказание квалифицированной юридической помощи лицам, участвующим в деле, в осуществление их процессуальных прав и обязанностей в рамках полномочий, оформленных надлежащим образом. В результате на практике можно встретить случаи злоупотребления правом со стороны процессуальных представителей, возникают и ситуации, когда они прямо действуют во вред лицу, интересы которого представляют.

Рассмотрим пути решения вышеуказанных проблем. Не совсем согласимся с тем, что ГПК РФ вообще не определяет цели представительства. Например, в отношении законных представителей ГПК РФ все-таки определяет такую цель, как защита в суде прав, свобод и законных интересов недееспособных или не обладающих полной дееспособностью граждан (ст. 52). Но согласимся с тем, что проблема отсутствия нормативного определения цели представительства все-таки существует. На наш взгляд, было бы правильным перенять цели представительства, установленные в УПК РФ. В частности, согласно ст.49 УПК РФ: «защитник – это лицо, осуществляющее в установленном настоящим Кодексом порядке защиту прав и интересов подозреваемых и обвиняемых и оказывающее им юридическую помощь при производстве по уголовному делу». В ст.55 УПК РФ говорится, что представителями гражданского ответчика могут быть адвокаты, а представителями гражданского ответчика, являющегося юридическим лицом, также иные лица, правомочные в соответствии с ГК РФ представлять его интересы [3]. Так почему же не закрепить эти цели в ГПК РФ, а именно: представление интересов, т.е. осуществление защиты прав и интересов представляемого лица и оказание квалифицированной юридической помощи ему при произ-

водстве по гражданскому делу. Чтобы избежать случаев на практике по поводу злоупотребления правом со стороны процессуальных представителей, в ГПК РФ нужно прописать персональную ответственность представителей за такие действия.

В заключение хочется сказать, что судебное представительство является институтом, основное назначение которого сводится к защите прав, свобод и законных интересов граждан. Их существование обусловлено, прежде всего, тем, что не каждый может самостоятельно вести дело в суде. Для этого требуется не только определенный уровень знаний законов, но и практические навыки работы в суде. Процесс совершенствования законодательства практически бесконечен. В процессе развития современного демократического общества всегда будут возникать новые вопросы, требующие правового урегулирования.

Библиографический список

1. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 №138-ФЗ (в ред. ФЗ от 30.11.2015 №425-ФЗ) // Официальный интернет-портал правовой информации «Государственная система правовой информации» [Электронный ресурс]. – URL: http://pravo.gov.ru
2. Конституция Российской Федерации от 12.12.1993 г.; в ред. законов РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 №6-ФКЗ, от 30.12.2008 №7-ФКЗ, от 5.02.2014 №2-ФКЗ, от 21.07.2014 г. №11-ФКЗ // Официальный интернет-портал правовой информации «Государственная система правовой информации» [Электронный ресурс]. – URL: http://pravo.gov.ru
3. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 №174-ФЗ (в ред. от 27.12.2018) // Официальный интернет-портал правовой информации «Государственная система правовой информации» [Электронный ресурс]. – URL: http://pravo.gov.ru

Д.А. Хинько,
магистрант гр.МЮЗ 27-03, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель П.В.Каменева, канд.юрид.наук, доцент,
доцент кафедры гражданского права и процесса ЧОУ ВО ТИУиЭ

ВОЗНИКНОВЕНИЕ ПРОБЛЕМЫ ЗЛОУПОТРЕБЛЕНИЯ ПРАВОМ В ДРЕВНЕРИМСКОМ ГОСУДАРСТВЕ

Проблема злоупотребления правом уходит своими корнями в период возникновения юриспруденции. Данная тема исследования на сегодняшний день имеет особую значимость, т.к. зачастую лица, принимающие участие в деле, для безосновательного получения необходимого решения затягивают процесс или для других недобросовестных целей применяют принадлежащие им процессуальные права в противоречии с их реальным назначением.

Злоупотребление процессуальным правом, право, древнеримское государство.

Данная тема исследования – злоупотребление процессуальным правом – предполагает определение того, «как оно возникло в тех или иных условиях исторической эпохи, какие основные этапы прошло в своем развитии и как изменилось в процессе этого развития, чем стало в момент своего исследования и, наконец, каковы тенденции его движения» [1, с.109] .

Необходимо проанализировать источники римского права, чтобы изучить развитие исследуемой проблемы, и найти пути ее решения.

Древний Рим представляет собой одну из великих цивилизаций мира и античности.

В ранний период он представлял небольшое государство. Изначально город заселяли преступники и изгнанники из других городов. Потом этот город начал совершенствоваться и перерождаться, возникали ремесла, торговая деятельность, формировались государственные структуры, однако государство было вынуждено вести затяжные войны с соседями для того, чтобы авторитет Рима возрос. В то же время римское общество состояло из двух сословий – патрициев и плебеев. Плебеи – пришлое население. Негражданин Рима приравнивался к врагу и считался рабом. Рабы в большинстве случаев происходили из должников или военнопленных, захваченных во времена войн. Согласно римскому праву, раб приравнивался к вещи, являлся собственностью хозяина [2, с.400]. Однако в тот период жестокое обращение с рабами без законной причины могло повлечь за собой принудительную продажу рабов, поскольку, согласно в институции Юстиниана, «для государства выгодно, чтобы никто не злоупотреблял предоставленным ему правом» [2, с.31].

Постепенно Рим превратился в огромную мировую державу, его правовым устоям необходимы были развитие и перемены.

Основным источником права – публичного и частного – стали Законы XII таблиц. Первая римская кодификация права получила свое название в связи с тем, что была написана на 12 деревянных досках, которые выставлялись на городской площади. Законы XII таблиц регулировали сферу семейных и наследственных отношений, содержали нормы, относящиеся к займовым операциям, к уголовным преступлениям. Законы XII таблиц сохранились только в отрывках сочинений римских писателей и юристов.

Анализируя римские источники, можно сделать вывод, что злоупотребление правом проявлялось в соседских отношениях, так как часто возникали конфликты между собственниками земельных участков и строений. В связи с этим в городских поместьях устанавливались правила, чтобы сосед помогал другому, например, чтобы сосед имел право упереть в стену соседа балку; сосед должен допускать устройство стока дождевой воды или устройство для такой воды общего спуска целым потоком к себе во двор; сосед не имел права произвести постройки свыше известной меры, чтобы не заграждать соседу свет [2, с.91]. Закон XII таблиц устанавливал, что собственник участка обязан допускать на свой участок через день соседа для собирания плодов, падающих с деревьев, растущих на участке соседа [2, с.10].

В процессуальном плане злоупотребление могло выражаться в превышении суммы иска, в преждевременности иска, в предъявлении иска в ненадлежащем месте и т.п. [3, с.624].

Домиций Ульпиан, римский юрист, считал, что злоупотребление – это злой умысел и определяется как хитрость для введения человека в заблуждение. Римский юрист привел много примеров злого умысла. Так, если один человек разрешил другому извлекать камень из твоего участка или копать мел либо песок и добытчик произвел расходы на это, а затем собственник не допустил разработчика увозить эти материалы, то не допускалось никакого другого иска, кроме иска о злом умысле [2, с.227].

Можно сделать вывод о том, что римское право представляло собой сбалансированную систему гражданских правоотношений [4, с.52].

Анализируя источники, можно сказать, что Римская империя пресекала возможные злоупотребления своими гражданскими правами. Это выражается в известном высказывании: «Поступает в обход закона тот, кто, сохраняя слова закона, обходит его смысл…» [2, с.168].

Библиографический список

1. Керимов Д.А. Методология права (предмет, функции, проблемы философии права) / Д.А. Керимов. – М., 2000.
2. Памятники римского права: Законы XII таблиц. Институции Гая. Дигесты Юстиниана: учебное пособие. – М.: Зерцало. 1997. – 400 с.
3. Юдин А.В. Гражданское процессуальное правонарушение и ответственность / А.В. Юдин. – СПб., 2009. – 624 с.
4. Юдин А.В. Злоупотребление процессуальными правами в гражданском судопроизводстве / А.В. Юдин. – СПб., 2005.

БОРЬБА С ПРЕСТУПНОСТЬЮ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

К.А. Чемерисова,
студент гр.Юс-28, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель А.П. Писаренко,
ст. преподаватель кафедры криминологии ЧОУ ВО ТИУиЭ

НЕМАТЕРИАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ПРОЯВЛЕНИЯ КОРРУПЦИИ НА ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЕ

Статья посвящена анализу нематериальных аспектов проявления коррупции на государственной службе. В работе рассматриваются формы, характеризующие нематериальную коррупцию, имеющие свои проявления, как в России в частности, так и в мире в целом.

Нематериальная коррупция, коррупция, формы нематериальной коррупции, противодействие коррупции, государственная служба.

Коррупция конкретно в рамках государственной службы представляет собой одну из самых серьезных и актуальных проблем современной России и является существенным препятствием на пути развития и совершенствования страны. Именно это явление наносит ущерб росту экономики, социальной стабильности государства, снижает степень доверия населения к органам власти и их представителям. В соответствии с Указом Президента РФ от 31.12.2015 №683 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации» коррупция отнесена к угрозам государственной и общественной безопасности [1].

Чтобы четко понимать сущность коррупции, определить её конкретно и выявить её формы в действиях различных субъектов, в Федеральном законе от 25.12.2008 №273-ФЗ «О противодействии коррупции» [2] закреплено понятие коррупции: злоупотребление служебным положением, дача взятки, получение взятки, злоупотребление полномочиями, коммерческий подкуп либо иное незаконное использование физическим лицом своего должностного положения вопреки законным интересам общества и государства в целях получения выгоды в виде денег, ценностей, иного имущества или услуг имущественного характера, иных имущественных прав для себя или для третьих лиц либо незаконное предоставление такой выгоды указанному лицу другими физическими лицами; а также совершение указанных деяний от имени или в интересах юридического лица.

Коррупция не является проблемой отдельно взятого государства, но является всеобщей проблемой абсолютно всех государственных образований в той или иной мере. Индекс восприятия коррупции ежегодно определятся международной неправительственной организацией Transparency International

с целью отражения оценки уровня восприятия коррупции аналитиками и предпринимателями (по стобалльной шкале) с 1995 года. В последние годы регулярно публикуется топ-лист стран, успешно противостоящих коррупции [3]. В таких странах, как Дания, Норвегия, Финляндия, периодически лидирующих в данном рейтинге, коррупция не искоренена полностью – это утопия, но правительства данных стран добились посредством применения различных политических инструментов существенных позитивных результатов в искоренении этого недуга.

Коррупция всегда идёт рука об руку с политикой и бизнесом, и это неизбежное соседство, так как коррупционные проявления можно наблюдать практически во всех областях общественных отношений. Одной из современных и распространенных форм коррупционных проявлений является нематериальная коррупция, которая весьма специфична и интересна для исследования. Такая коррупция более скрыта, чем материальная, поэтому определить ее объемы и наносимый ею вред государству и обществу крайне затруднительно. Нематериальная коррупция проявляется в оказании услуг нематериального характера, а именно в осуществлении незаконных действий по предоставлению чиновником служебного покровительства, опеки, представительства интересов, например, родственникам и друзьям, связанных с использованием своего служебного положения. Рассматриваемая форма коррупции может проявляться в виде непотизма, протекционизма, фаворитизма, кронизма, лоббизма и трайбализма. Рассмотрим данные негативные социально-правовые явления более детально.

Самым распространенным видом нематериальной коррупции является непотизм – покровительство по службе, в основе которого лежат родственные отношения. Ряд экспертов определяют непотизм как служебное покровительство своим близким, дальним родственникам в ущерб делу, назначение или продвижение по службе на основе родственных связей, предоставление родственникам приоритета при распределении должностей, несмотря на то, что другие кандидаты обладают более высокой квалификацией.

Следующей разновидностью рассматриваемой коррупции выступает протекционизм, который выражается в противоправных действиях, направленных на защиту, покровительство, послабление, «закрытие глаз» на нарушения, попустительство по службе, незаслуженное поощрение, внеочередное необоснованное повышение в должности государственными служащими своих знакомых, друзей и так далее.

Близким по значению к протекционизму является фаворитизм, выражающийся в пристрастном несправедливом покровительстве «любимцев», не обладающих особыми знаниями, умениями и заслугами, для их служебного продвижения, но в конечном итоге в ущерб общему делу и государственной власти в целом. Одним из видов фаворитизма выступает кронизм – это служебное покровительство по отношению к давним друзьям, особенно при назначении их на административные должности вне зависимости от их профпригодности, не на основе деловых и профессиональных качеств, а

только на основе дружеских связей. Данное явление не позволяет существовать меритократии как принципу управления, согласно которому руководящие посты должны занимать наиболее способные люди, независимо от их социального происхождения и финансового достатка.

Весьма спорным явлением (ввиду широкого употребления данного понятия) является лоббизм, который как вид нематериальной коррупции рассматривают в качестве продвижения групповых интересов, противоречащих общественным и государственным (принятие «нужного» закона, вынесение «полезного» судебного решения), в целях извлечения личной выгоды имущественного и неимущественного характера, совершаемый должностными лицами. Это особый вид деятельности, связанный с оказанием давления на органы власти с целью принятия тех или иных решений путем, в первую очередь, подкупа. В некоторых странах, например, в США и Канаде, лоббизм законодательно легализован и представляет собой иное понятие – это канал коммуникации заинтересованных групп с органами государственной власти, который призван выявлять интересы групп общества, доносить их до власти и легально интегрировать в управленческие решения. Но ряд российских экспертов отрицают необходимость легализации лоббизма в России. Полагаем, что данная позиция вытекает из непонимания того, что лоббизм может функционировать без применения коррупционных действий. Так, примечательна цитата главы администрации президента РФ Сергея Иванова в 2012 г., который отозвался о лоббизме довольно благожелательно: «Лоббизм и коррупция – это совершенно разные вещи. В США профессиональный лоббизм процветает, но он цивилизованный. А у нас до сих пор лоббизм и взятка очень близко ассоциируются» [4]. И действительно, в российских средствах массовой информации термин «лоббизм» имеет в основном негативный оттенок, причём зачастую журналисты отождествляют представителей власти с лоббистами с целью обвинения их в продвижении частных, корыстных интересов.

Менее распространенная в России, но имеющая свое значение разновидность нематериальной коррупции – трайбализм, который выражается в предоставлении привилегий при подборе кадров в государственные органы выходцам из одной этнической группы, при этом дискриминации подвергаются представители других этнических групп. Это явление связано с проявлениями национализма, который противоречит конституционному принципу равноправия граждан, а также может порождать этнические конфликты и угрожать целостности государства.

На сегодняшний день проблемным вопросом в исследуемой сфере является отсутствие четко закрепленного законодательно наказания за осуществление коррупционных действий в нематериальной форме. Согласно положениям Типового кодекса этики и служебного поведения государственных служащих Российской Федерации и муниципальных служащих, одобренному решением президиума Совета при Президенте РФ по противодействию коррупции от 23 декабря 2010 г., государственные служащие приз-

ваны: не оказывать предпочтения каким-либо профессиональным или социальным группам и организациям, быть независимыми от влияния отдельных граждан, профессиональных или социальных групп и организаций; исключать действия, связанные с влиянием каких-либо личных интересов, препятствующих добросовестному исполнению должностных обязанностей; соблюдать беспристрастность, исключающую возможность влияния на служебную деятельность решений политических партий и общественных объединений (п. г, д, з ч.11). Проанализировав положения указанного акта, а также ФЗ от 27.05.2003 №58-ФЗ «О системе государственной службы Российской Федерации» и Указ Президента РФ от 12.08.2002 №885 «Об утверждении общих принципов служебного поведения государственных служащих», можно прийти к выводу, что в этих нормативных правовых актах есть указание на нематериальную форму коррупции со стороны государственных служащих, но слишком обобщенное и неоднозначное. Поэтому видится необходимым более четкое закрепление дефиниции нематериальной коррупции с конкретным указанием её видов в совокупности с их определением, а также ответственностью за их использование [5, с.185]. Коррупция в целом является преступлением против государственной власти и интересов государственной службы, в связи с чем необходимо ввести административную ответственность за совершение правонарушения в форме нематериального вида коррупции впервые и уголовную ответственность за последующие подобные деяния, что могло бы наверняка снизить уровень такого вида коррупции. Проявление нематериальной формы коррупции на государственной службе весьма опасно, потому как на данный момент отсутствует четкое законодательное закрепление этих видов коррупционных деяний, в связи с чем такие нарушения значительно сложнее выявлять и пресекать.

Библиографический список

1. Указ Президента РФ от 31.12.2015 №683 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации» [Электронный ресурс]. – Официальный интернет-портал правовой информации. – URL: http://www.pravo.gov.ru
2. Федеральный закон от 25.12.2008 №273-ФЗ (ред. от 30.10.2018) «О противодействии коррупции» // Российская газета. – 2008. – 30 декабря.
3. Официальный сайт неправительственной международной организации по борьбе с коррупцией и исследованию уровня коррупции по всему миру [Электронный ресурс]. – URL: https://transparency.org.ru/
4. Выжутович В. «Узаконить лоббизм» // Российская газета – Федеральный выпуск. – 2012. – 16 марта. / В. Выжутович [Электронный ресурс]. – URL: https://rg.ru/2012/03/16/vijotovich.html
5. Писаренко А.П. Криминологическое исследование феномена коррупции в условиях современных реалий / А.П. Писаренко // Актуальные проблемы права: сборник докладов XIX научно-практической конференции преподавателей, студентов, аспирантов и молодых ученых. – Таганрог: Изд-во ЧОУ ВО ТИУиЭ, 2018. – 272 с.

А.А. Ткачева,
студент гр.Ю-17, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель А.П. Писаренко,
ст. преподаватель кафедры криминологии ЧОУ ВО ТИУиЭ

МЕЛКОЕ ВЗЯТОЧНИЧЕСТВО КАК ПРОЯВЛЕНИЕ БЫТОВОЙ КОРРУПЦИИ

Статья посвящена анализу новации уголовного права – введению в уголовный закон института «мелкого взяточничества». Рассматривается уголовно-правовая характеристика ст.291.2 УК РФ и необходимость введения данной нормы как фактор роста, берущий своё начало из бытовой коррупции.

Коррупция, взятка, мелкое взяточничество, бытовая коррупция, противодействие коррупции, антикоррупционная деятельность.

Проблема коррупции является одной из наиболее актуальных социально-правовых проблем в мире, так как коррупционные преступления имеют особый алгоритм квалификации, особый предмет доказывания, и основная опасность коррупции заключается в том, что проявляется она в различных сферах жизни общества: политической, экономической, социальной. Так, политическая коррупция наносит вред демократическому устройству государства, экономические потери государственного бюджета приводят к его дефициту, следовательно, к невозможности полноценной реализации функций государства. Экономический ущерб заключается в том, что государством не контролируются денежные средства, которые не попадают в государственный бюджет и не могут быть использованы на общественные нужды. Всё это приводит к снижению авторитета государства среди населения. Коррупция подрывает моральные устои общества и в конечном итоге тормозит его дальнейшее развитие.

Уровень коррупции в любом государстве отражает и уровень экономического развития демократии. Борьба с коррупцией осуществляется во всем мире, и международное сообщество стремится к объединению усилий в деле предупреждения и пресечения коррупции, о чем свидетельствуют многочисленные многосторонние акты, заключенные в этой сфере общественных отношений, такие как Конвенция Совета Европы об уголовной ответственности за коррупцию (ETS №173), подписанная 27 января 1999 г. государствами – членами Совета Европы и другими государствами и ратифицированная Российской Федерацией Федеральным законом от 25 июля 2006г. №125-ФЗ «О ратификации Конвенции об уголовной ответственности за коррупцию». В настоящее время в России действует Федеральный Закон от 25 декабря 2008г. №273-ФЗ «О противодействии коррупции» (далее Закон), который провозглашает: основные принципы противодействия коррупции; правовые и организационные основы предупреждения коррупции и борьбы с ней; меры по минимизации и (или) ликвидации последствий коррупционных деяний. Так, Закон в ст.1 определяет коррупцию, как злоупотребление

служебным положением, дачу взятки, получение взятки, злоупотребление полномочиями, коммерческий подкуп либо иное незаконное использование физическим лицом своего должностного положения вопреки законным интересам общества и государства в целях получения выгоды в виде денег, ценностей, иного имущества или услуг имущественного характера, иных имущественных прав для себя или для третьих лиц либо незаконное предоставление такой выгоды указанному лицу другими физическими лицами, либо все вышеперечисленное от имени или в интересах юридического лица.

Одним из видов коррупции, с которым общество сталкивается в повседневной жизни, является бытовая коррупция как вид коррупции в целом. Понятие «бытовая коррупция» впервые было введено в текст национального плана противодействия коррупции на 2010–2011 гг., и определено как «коррупционные нарушения, с которыми граждане встречаются больше всего в своей жизни» [1, с.72]. К проявлениям бытовой коррупции можно отнести мелкое взяточничество. Деяния, которые определяются законодателем как «мелкие» правонарушения (мелкое хулиганство, мелкое хищение) в силу невысокой общественной опасности, относятся к административным правонарушениям. Что же касается мелкого взяточничества, то видится справедливым, что законодатель отнес это преступление к уголовным в силу того, что бытовая коррупция опасней любого другого её вида, так как она повсюду. В российском обществе это является некой нормой. Так сложилось исторически. На Руси коррупции не было, но были понятия мздоимства и лихоимства, что, по сути, и являлось прототипом современной коррупции [2, с.70]. Разрыв между простым человеком и человеком государевым всегда был крайне ощутим. Самого государя простой гражданин не видел, но зато по ходу жизни непременно сталкивался с государевыми людьми – получить разрешение на какую-либо деятельность, зафиксировать официально какие-либо данные, удостоверить документ. Чиновник был для простого русского человека чуть ли не богом, могущим быть снисходительным, а могущим отказать в прошении. Взятка (дар) была обоюдной нормой – с одной стороны, было неуместным прийти к чиновнику без дара, а с другой – чиновнику материально неинтересно было что-то делать «просто так».

В июле 2016 г. вступили в силу поправки в Уголовный кодекс Российской Федерации, посвященные проблеме ответственности за совершение коррупционных преступлений. Статистика, предоставляемая Судебным департаментом при Верховном Суде РФ, показывает, что количество осужденных по делам о получении и даче взятки за 2014–2015 гг. составляла более 13,5 тысяч человек [3]. Председатель Верховного Суда РФ в своём обращении обратил внимание на то, что 65% уголовных дел о взяточничестве за 2012–2014 гг. составляют преступления, сумма взятки в которых не превышала 10 тысяч рублей против 3% уголовных дел о взятках на сумму, превышающую 1 миллион рублей. Кроме того, в пояснительной записке к законопроекту от 23 мая 2016 г. Комитет Государственной Думы также указал, что с 2012 г. «подавляющее большинство уголовных дел о коммерческом подкупе, даче

или получении взятки возбуждалось при сумме менее 10 тысяч рублей» [4]. Таким образом, назрела оправданная необходимость введения уголовной ответственности за взятку с привязкой к конкретной сумме.

Статья 291.2 УК РФ раскрывает уголовно-правовую характеристику мелкого взяточничества как получение взятки, дачу взятки лично или через посредника в размере, не превышающем десяти тысяч рублей, а при квалифицированном составе – те же деяния лицом, имеющим судимость за совершение преступлений, предусмотренных ст.290, 291, 291.1 УК РФ. Так же, как и составы УК РФ ст.290 «Получение взятки» и ст.291 «Дача взятки», норма о мелком взяточничестве расценивается как преступление против государственной власти, интересов государственной службы и службы в органах местного самоуправления. Это коррупционное преступление, с которым граждане встречаются наиболее часто как с проявлением так называемой низовой коррупции. Низовая (она же повседневная) коррупция характеризуется закрытостью коррупционных групп – участвуют, как правило, два заинтересованных в исходе дела лица. Проявляется низовая коррупция многогранно:

- в форме взятки (как правило, в небольших размерах);
- материального вознаграждения (подарки, драгоценности, продукты питания, напитки и пр.);
- предоставления услуг (ремонт квартиры, дачи, машины, пошив одежды, преференция по службе и пр.);
- невыполнения или предотвращения законных действий, входящий в круг обязанностей должностного лица.

Она весьма распространена и охватывает сферу бытовых, рутинных взаимодействий граждан и должностных лиц (здравоохранение, образование и госсектор в целом). Данная форма коррупции большинством граждан воспринимается как норма ввиду коррумпированности общественного сознания – низовая коррупция внедрена в общественную практику.

Бытовая коррупция и мелкое взяточничество как её проявление в России представляет собой сложное взаимодействие физического лица, которое является потребителем коррупционной услуги, и чиновника, являющегося производителем услуги, по поводу оперативного и эффективного удовлетворения физическим лицом его непроизводственных потребностей за вознаграждение. Именно поэтому закономерным итогом выявления подобной тенденции стало принятие поправок в Уголовный кодекс РФ – нового института, предусмотренного ст. 291.2 УК РФ «Мелкое взяточничество».

Библиографический список

1. Селиванова В.Д. Бытовая коррупция: понятие и признаки / В.Д. Селиванова // Молодой ученый. – 2017. – №50.1.
2. Писаренко А.П. Правовой нигилизм – препятствие в борьбе с коррупцией в системе государственной службы / А.П. Писаренко // Вестник ТИУиЭ. – 2015. – №2(22).

3. Судебный департамент при Верховном Суде РФ «Отчет о работе судов общей юрисдикции по рассмотрению уголовных дел по первой инстанции» [Электронный ресурс]. – URL: http://www.cdep.ru/ index.php?id=79
4. Пояснительная записка к законопроекту 1079243-6 Комитета Государственной Думы по гражданскому, уголовному, арбитражному и процессуальному законодательству [Электронный ресурс]. – URL: http://asozd.duma.gov.ru/main.nsf/(Spravka)?OpenAgent&RN=1079243-6

Е.А. Тарасенко,
магистрант гр.МЮЗ-27-10, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель О.В. Карягина, канд. юрид. наук, доцент,
доцент кафедры уголовного права и процесса ЧОУ ВО ТИУиЭ

МЕЖДУНАРОДНО-ПРАВОВОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО ГОСУДАРСТВ ПО ЗАЩИТЕ ПРАВ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ, ВОВЛЕЧЕННЫХ В ПРЕСТУПНУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

В настоящее время преступления, совершаемые несовершеннолетними, очень опасны, так как такие деяния наносят вред не только охраняемым законом общественным отношениям, но и общему процессу развития личности ребенка, преступившего закон.

Несовершеннолетние, защита прав и свобод человека, преступное деяние, правовое сотрудничество государств.

Взаимодействие государств привело к созданию современного международного права, которое сегодня осуществляет систематизацию основных целей и направлений их сотрудничества и сотрудничества иных участников международных правоотношений в различных сферах жизни общества и государства. Одной из важнейших целей существования и деятельности современных государств является осуществление функций по защите прав и свобод человека, среди которых особое место занимают права и свободы несовершеннолетних.

Исходя из изложенного, деятельность по противодействию преступности должна вестись по всем направлениям, включая и противодействие преступности несовершеннолетних. И здесь особое внимание необходимо уделять защите их прав и законных интересов. Основным фактором, являющимся «благодатной почвой» для развития преступности несовершеннолетних, является фактор притеснения их прав, проявляющийся в эмоциональном и физическом насилии, вынужденных беспризорности и сиротстве, криминальной эксплуатации. На актуальность рассматриваемой проблемы указывает преамбула Руководящих принципов ООН для предупреждения преступности среди несовершеннолетних [1].

Преступные деяния, которые совершаются детьми, опасны в силу того, что они наносят вред не только охраняемым законом общественным отноше-

ниям, но и процессу развития личности самого ребенка, преступившего закон. Таким образом, пополнение преступных рядов зачастую осуществляется за счет совершения взрослыми преступлений, посягающих на законные интересы несовершеннолетних и вовлечения их в криминальную деятельность.

Национальные исследования преступности среди несовершеннолетних выявили негативные тенденции ее роста, что представляет собой, по мнению ученых, национальную угрозу. В связи с этим стала очевидной необходимость осуществления международного сотрудничества в вопросах выработки мер, направленных на противодействие данному явлению.

Бесспорным представляется тот факт, что особого внимания требует защита прав несовершеннолетних, соприкоснувшихся с правосудием, поскольку нарушение их прав зачастую осуществляется именно в процессе их ареста или заключения под стражу, результатом чего становится сталкивание с правоохранительными и судебными органами, а также с криминальной средой, в условиях которой влияние криминалитета становится сильнее, а права детей нарушаются гораздо чаще. В Конвенции о правах ребенка подчеркивается, что «в случае справедливого и обоснованного судом лишения свободы ребенок должен пользоваться гуманным обращением и иметь незамедлительный доступ к правовой помощи» [2]. Особо отмечается недопустимость назначения несовершеннолетним преступникам наказания в виде смертной казни и пожизненного тюремного заключения.

Многочисленные международно-правовые документы содержат в себе универсальные положения, регламентирующие вопросы осуществления правосудия и профилактики в отношении преступности несовершеннолетних. Они призваны создать максимально эффективный механизм ювенального правосудия в каждом отдельно взятом государстве. Однако все же необходимо отметить, что национальное законодательство далеко не всегда способно обеспечить необходимый уровень защиты молодых преступников, а ведь именно с помощью такого механизма может быть установлен серьезный юридический барьер, препятствующий втягиванию несовершеннолетних во взрослую преступность.

В настоящее время подростки все чаще бывают вовлечены и активно участвуют в таких видах международной преступности, как терроризм, экстремизм, незаконное производство и распространение наркотиков и психотропных веществ, торговля оружием. Указанные деяния представляют собой один из базовых факторов, направленных на подрыв стабильности не только в отдельных регионах, но и во всем мире в целом.

Еще одним опаснейшим явлением, тесно связанным с международным терроризмом, является международная наркомафия, поскольку сегодня наркобизнес представляет собой один из наиболее прибыльных видов преступной деятельности. Число наркозависимых подростков, активно вовлекаемых в различные аспекты наркобизнеса, неумолимо растет. Статья 33 Конвенции о правах ребенка устанавливает положение, согласно которому на

государства-участники возлагается обязанность по принятию всех необходимых мер в целях защиты детей от употребления ими наркотических и психотропных веществ и недопущения использования их в производстве таких веществ.

Тесно связано с ростом наркопреступности, распространение среди несовершеннолетних проституции, в связи с чем ст.34 Конвенции о правах ребенка устанавливает, что государства-участники обязуются защищать детей от всех форм сексуальной эксплуатации и сексуального совращения.

В ноябре 2000 г. были приняты Конвенция против транснациональной организованной преступности и дополняющий протокол о предупреждении, пресечении торговли людьми, особенно женщинами и детьми, и наказании за нее [3]. Незаконная торговля детьми, рабство, похищения, контрабандный провоз, а также проблемы в области злоупотребления, эксплуатации и коммерческого использования здоровья детей являются актуальными проблемами во всех регионах мира.

Статья 35 Конвенции о правах ребенка регламентирует сотрудничество и обязанность всех стран-участниц в области защиты прав детей от подобных посягательств, обязывая государства-участники принимать все необходимые меры в целях предотвращения похищения детей, торговли ими или их контрабанды.

Подводя итог изложенному, отметим, что международная защита прав ребенка осуществляется по нескольким направлениям и заключается в разработке различных международных стандартов в области прав ребенка; в создании специализированных органов, целью функционирования которых является защита прав ребенка; в содействии приведению национального законодательства в соответствие с международными обязательствами; в оказании на международном уровне помощи детям через ЮНИСЕФ (чрезвычайная организация для оказания помощи детям).

Сегодня успешно функционируют различные международные организации и национальные структуры, тесно взаимодействующие с ООН по вопросам в сфере преступности несовершеннолетних (например, Международный институт по правам ребенка и ряд других). Указанные организации осуществляют научную и методологическую поддержку совершенствования действующего законодательства, направленного на обеспечение защиты прав и интересов детей.

Таким образом, проблема вовлечения несовершеннолетних в преступность является весьма актуальной, поэтому полагаем, что в целях обеспечения национального и международного правопорядка и стабильности государствам необходимо активно осуществлять международное сотрудничество в вопросах защиты детей от вовлечения их в преступную деятельность.

Библиографический список

1. Конвенция о правах ребенка (одобрена Генеральной Ассамблеей ООН 20.11.1989) (вступила в силу для СССР 15.09.1990) // Сборник международных договоров СССР. – Выпуск XLVI. – 1993 // Официальный

интернет-портал правовой информации «Государственная система правовой информации» [Электронный ресурс]. – URL: http://pravo.gov.ru/
2. Руководящие принципы Организации Объединенных Наций для предупреждения преступности среди несовершеннолетних (Эр-Риядские руководящие принципы) (Приняты 14.12.1990 Резолюцией 45/112 на 68-м пленарном заседании Генеральной Ассамблеи ООН) // Официальный интернет-портал правовой информации «Государственная система правовой информации» [Электронный ресурс]. – URL: http://pravo.gov.ru/
3. Конвенция против транснациональной организованной преступности (принята в г. Нью-Йорке 15.11.2000 Резолюцией 55/25 на 62-м пленарном заседании 55-й сессии Генеральной Ассамблеи ООН) (с изм. от 15.11.2000) // Официальный интернет-портал правовой информации «Государственная система правовой информации» [Электронный ресурс]. – URL: http://pravo.gov.ru/

Д.А. Танцева,
студент гр.У-16, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель А.П. Писаренко,
ст. преподаватель кафедры криминологии ЧОУ ВО ТИУиЭ

НУЛЕВАЯ ТЕРПИМОСТЬ К КОРРУПЦИИ: РЕЦЕПЦИЯ ПОЗИТИВНОГО ЗАРУБЕЖНОГО ОПЫТА И ПЕРВООЧЕРЕДНАЯ ЗАДАЧА АНТИКОРРУПЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ РФ

Статья посвящена анализу актуального позитивного зарубежного опыта борьбы с коррупцией посредством эффективных политических инструментов и концепций.

Коррупция, взятка, противодействие коррупции, рецепция, зарубежный опыт, теория нулевой толерантности, нулевая терпимость, теория Овертона, антикоррупционная деятельность, антикоррупционная политика.

В современном мире коррупция – одна из серьезнейших социально-правовых и политических проблем для любого государства без исключения. С коррупцией борются, пресекая её проявления юридическими инструментами, её феномен активно обсуждается в обществе, ученые в своих исследованиях рассуждают о многогранности коррупции и её негативных последствиях. Однако было бы опрометчиво полагать, что с этой проблемой человечество разберется и победит этот недуг хотя бы в обозримом будущем. Мощным инструментом борьбы с коррупцией является научная мысль. Весьма метко в этой связи высказался А.И. Кирпичников, сравнивая коррупцию с болезнью: «Коррупция – хроническая и неизлечимая болезнь любого государственного аппарата всех времен и всех народов» [1, с.12]. Зарубежные исследователи феномена коррупции (Р. Кройз, Д. Торселло, Д. Цинбауэр, М.Н. Алам и др.) как бы в согласии с этим мнением продолжают

рассуждение: если коррупцию рассматривать как болезнь, то залечивание симптомов не даст успеха, необходим комплексный подход и не обязательно ограничиваться только политико-правовым инструментарием. Например, в современных исследованиях вышеуказанных авторов установлены следующие любопытные закономерности:

1) в некоторых странах антикоррупционная реклама совсем неэффективна, так как восприятие её напрямую зависит от ментальности гражданского общества того или иного государства;
2) практика «вращающихся дверей» (процесс перехода сотрудников с высших должностей в государственных структурах на руководящие посты в частных кампаниях), зачастую приносит негативные результаты;
3) необходимо учитывать гендерный аспект в антикоррупционных исследованиях, так как права женщин в некоторых странах до сих пор ограничены формальными и неформальными барьерами [2].

В России в рамках антикоррупционной деятельности ведётся активная работа по предотвращению и искоренению коррупции и её проявлений. Регулируют общественные отношения в данной сфере Федеральный закон от 25.12.2008 № 273 «О противодействии коррупции» и ряд других правовых актов, по сути, составляющих «антикоррупционное законодательство», не унифицированное, но комплексно, слаженно работающее. Однако коррупция не только не сдаёт лидирующих позиций среди особо активных видов преступной деятельности, но и продолжает обостряться, следовательно, корень проблемы не в формулировках закона, и кроется он в другом. На наш взгляд, проблема носит триединый характер: 1) уровень политической культуры в стране; 2) правосознание граждан; 3) особенности воспитания в ячейках общества. Более того, полагаем, что эта триединая проблема существует не только в российском социуме. Не будем углубляться и разделять общество на сознательных и не очень, мужчин и женщин, морально нравственных и не совсем, рассмотрим инструментарий, с помощью которого, на наш взгляд, можно было бы оптимизировать борьбу с коррупцией с учетом поставленной выше проблемы.

Основными направлениями антикоррупционной политики многих развитых государств, сумевших загнать коррупцию в рамки низких показателей, являются изменение общественного сознания под влиянием антикоррупционной пропаганды, нравственное и гражданское воспитание молодежи, формирование антикоррупционного поведения и распространение негативного отношения к проявлениям коррупции. Так, в соответствии со ст.6 ФЗ от 25.12.2008 № 273-ФЗ «О противодействии коррупции» основной мерой по профилактике коррупции является формирование в обществе нетерпимости к коррупционному поведению. Реализация данной меры связана с повышением уровня правовой культуры, что достигается осуществлением правового воспитания. Таким образом, активное введение такого подвида антикоррупционной деятельности, как выработка нетерпимости к коррупционному поведению, может выражаться в проведении соответствующих пропагандистских

мероприятий, направленных на корректировку привычного (удобного в обиходе) поведения граждан по отношению к коррупции и её проявлениям. Такая деятельность, систематическая и грамотно спланированная, поможет со временем изменить представление общества и отдельных граждан о коррупции и её негативных факторах и создать обстановку нетерпимости к любым ее проявлениям.

Чтобы решить данную проблему эффективно, получить желаемый результат, безусловно, нужно время. Понятно, что перевернуть сознание людей мгновенно или сколько-нибудь быстро, внушить определенные установки и представления обществу о коррупции как о чём-то преступном и недопустимом маловероятно, так как может сработать эффект обратной реакции, граждане будут сопротивляться, может даже, остро негативно реагировать. Для достижения нужного эффекта необходимо наладить взаимосвязь государства с институтами гражданского общества и решать проблему поэтапно, обозначив конкретные задачи для каждой заинтересованной стороны.

В настоящее время в мире существуют страны, преуспевшие в решении проблемы взаимосвязи государства и общества, а также в нивелировании социального расстояния между простым человеком и чиновником, что, безусловно, сводит к нулю конфликт интересов между первым и вторым. Это страны, стабильно входящие в первую десятку по искоренению коррупции (на основе индекса восприятия коррупции (ИВК) за 2012–2017гг.) – Дания, Финляндия, Швеция, Новая Зеландия, Нидерланды, Норвегия и Швейцария [3]. Да, эти страны условно свободны от коррупции, но у правительств этих стран получилось в большей степени перевести восприятие коррупции обществом с уровня повсеместного бытового явления в категорию аморального образа жизни. В чём же залог успеха? Как видится при анализе проблемы, все перечисленные страны являются свободными не «на бумаге», а натурально – уровень свободы, толерантности и гражданской ответственности крайне высок. Почти во всех случаях использовался уже готовый позитивный опыт: были использованы инструменты, которые доказали эффективность своего воздействия: личная свобода, свобода прессы, отказ от неприкосновенности президента, депутатов, чиновников и судей, реально работающие принципы открытости и гласности и влияние на общественное сознание. Можно сказать, что каждая из вышеуказанных стран живет по принципу нулевой терпимости (нулевой толерантности) к коррупции, и жизнь без коррупции является национальной идеей. Нулевая терпимость к коррупции в данном случае рассматривается как политическая технология, которая предусматривает непринятие коррупции в любых её формах и проявлениях. Прийти к верховенству нулевой терпимости в обществе относительно любых преступных форм возможно с помощью изменения правосознания граждан. Так, в 1923 г. в Швеции была инициирована общественная организация «Институт против взяток», просветительская и методологическая деятельность которой учит морали, разъясняя, что приемлемо в шведском обществе, а что является нежелательным или преступным, таким

образом изменяя общественное сознание. В итоге за неполные сто лет активной борьбы с коррупцией, Швеция стала одной из наименее коррумпированных стран в мире, проводящей политику максимальной прозрачности с точки зрения взаимоотношений «чиновник–гражданин».

Из различных политических инструментов, признанных в мире, рассмотрим теорию Овертона, показывающую, как изменяется политика правителей, когда изменяется мнение общества. Данная теория получила достаточно нареканий и критики, но, безусловно, является действенной в конкретных областях. Применение теории Джозефа Овертона «Окно возможностей Овертона» во многих странах позволяет легализовать (изменить) нужную политическую идею, причём сделать это эволюционно, а не насильственно [4, с. 18]. Общеизвестно, что данным инструментом пользуются политики и лоббистские группы во многих странах мира в совершенно разных целях и для продвижения различных идей. Теория предусматривает шкалу для оценки допустимости исследуемых идей: от идей немыслимых до действующих норм. В России коррупция закреплена в национальном законодательстве как совокупность и перечень преступных деяний, следовательно, идея «Коррупция – это преступно» является действующей нормой. Не будем рассуждать об идеях немыслимых или радикальных (рассматриваемых данной теорией), а лишь предположим, что, возможно, использование принципов теории Овертона могло бы позитивно повлиять на правосознание граждан и укоренить идею о том, что коррупция – это преступно, а преступное не может быть хорошим. Так, принцип действия окна Овертона при изменении сознания в восприятии коррупции общностями людей может выглядеть примерно так:

1) привлечь внимание общества к проблеме коррупции;
2) изменить отношение населения к коррупции на негативное окончательно;
3) показать возможные, реально действенные пути снижения уровня коррупции;
4) изменить модели поведения граждан при столкновении с фактами коррупции.

Исходя из изложенного, можно сделать вывод: необходимо обратиться к имеющемуся опыту отдельных стран мира, но, безусловно, использовать лишь те технологии и инструменты, которые адекватно отвечают национальной ментальности и самосознанию. Необходимо распространять антикоррупционное мировоззрение среди населения, делая упор, прежде всего, на предотвращение, профилактику [5, с. 63]. Коррупцию сократит до минимума либо победит не правительство в одиночку, а граждане, сплотившись в единой национальной идее, вместе и сообща с государством. В данном случае общей национальной идеей должна выступить нулевая терпимость к коррупции и её проявлениям как первоочередная задача антикоррупционной политики государства.

Библиографический список

1. Кирпичников А.И. Российская коррупция. – 3-е изд., испр. и доп. // А.И. Кирпичников. – СПб.: Юрид. центр Пресс, 2004. – 439 с.

2. Проект Anti-Corruption Research Network (ACRN, Международная сеть антикоррупционных исследований) [Электронный ресурс]. – URL: http://corruptionresearchnetwork.org
3. Corruption Perceptions Index. Transparency International [Электронный ресурс]. – URL: https://www.transparency.org/news/feature/ corruption_ perceptions_index_2017
4. Бабаев А., Нурбекян Э. Происхождение теории «Окно Овертона» / А. Бабаев, Э. Нурбекян // Международный журнал прикладных наук и технологий «Integral». – 2018. – №2.
5. Писаренко А.П. Причины возникновения и принципы противодействия коррупционной преступности в аспекте современной уголовной политики России // Актуальные проблемы уголовной и уголовно-процессуальной политики Российской Федерации: сборник статей. – Омск: Изд-во Омской юридической академии, 2014. – 292 с.

А.В. Сердюков,
магистрант гр.МЮ 28-10, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель О.В. Карягина, канд. юрид. наук, доцент,
доцент кафедры уголовного права и процесса ЧОУ ВО ТИУиЭ

ПРОБЛЕМЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ СПЕЦИАЛЬНЫХ ЗНАНИЙ В РАССЛЕДОВАНИИ УГОЛОВНЫХ ДЕЛ ПРИ СОВЕРШЕНИИ ДОРОЖНО-ТРАНСПОРТНЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ

Эффективность расследования уголовных дел при совершении ДТП сводится не только к выбору соответствующих методик, но и к использованию современных технических средств фиксации дорожной обстановки, наличию у специалистов глубоких знаний в данной сфере, а также прикладных навыков. В данной работе рассмотрены основные проблемы применимости специальных познаний при расследовании дорожно-транспортных происшествий в разных аспектах.

Преступление, дорожно-транспортное происшествие, эксперт, специалист.

На сегодняшний день обеспечение безопасности дорожного движения – одна из важнейших задач, стоящих перед обществом. По данным ГИБДД за 2017 г. в России совершено 169432 ДТП, в результате которых ранено 215371 человек, погибло 19088 человек [5]. Ежегодно в результате дорожно-транспортных происшествий гибнут люди, людям причиняется смерть, вред здоровью различной степени тяжести, а также материальный вред, который способен в значительной степени снизить уровень жизни человека.

В результате технического прогресса, усложнения транспортной инфраструктуры, усовершенствования транспортных средств, увеличения количества единиц транспорта возникает необходимость в совершенствовании существующих и разработке новых методик для расследования преступ-

лений, связанных с дорожно-транспортными происшествиями, а также в использовании более сложных и эффективных технических средств при расследовании указанных преступлений.

Понятие эксперта как человека, обладающего специальными знаниями, закреплено в ст.57 УПК РФ. Под специальными знаниями следует понимать комплекс теоретических знаний, практического опыта и умений в конкретной области, которые чрезвычайно эффективны при расследовании преступлений, связанных с дорожно-транспортными происшествиями.

При расследовании указанных преступлений большая часть вопросов, которые могут возникнуть как у стороны обвинения, так и у стороны защиты, разрешаются в результате назначения и проведения автотехнической экспертизы.

Формирование отдельного вида и направления специальных теоретических знаний с последующим их практическим применением под названием «автотехника» начало создаваться в 1960-е гг. в СССР, до этого подобные исследования проводились сторонними специалистами, имеющими смежные направления.

Однако привлечение подобных специалистов и экспертов на различных стадиях расследования в настоящее время недостаточно отрегулировано в законодательстве. К сожалению, непривлечение или несвоевременное привлечение эксперта-автотехника приводит к искаженному или некорректному установлению обстоятельств дорожно-транспортного происшествия, что негативно отражается на объективности результатов расследования и приводит к нарушению прав участников ДТП.

Для доподлинного установления механизма дорожно-транспортного происшествия, а также для эффективного поиска, изъятия объектов и материалов, которые обладают необходимой информативностью об отдельно расследуемом дорожно-транспортном происшествии, эксперту необходимо обладать определенными знаниями в области криминалистики и досконально знать правила дорожного движения Российской Федерации.

Все перечисленные познания позволяют соответствующим специалистам устанавливать причинно-следственную связь между действиями участников дорожно-транспортного происшествия и последствиями, к которым данные действия привели, а именно – невыполнение требований участниками дорожного движения ПДД РФ [3] и факт совершения преступления с учётом разнообразных ответных действий, предпринятых другими участниками движения, достаточность или недостаточность избранных участниками дорожного движения мер для предотвращения происшествия. По результатам подобных исследований может также делаться вывод о наличии или отсутствии технической возможности предотвращения происшествия и о своевременности или несвоевременности мер, принятых участниками движения для предотвращения совершения преступления.

Одним из первых, а зачастую самым главным обстоятельством при расследовании уголовных дел при совершении дорожно-транспортных происшествий, является осмотр места происшествия. В связи с тем, что пострадавшим в дорожном происшествии своевременно должна быть оказана медицинская помощь, на участке дороги, где произошло ДТП, в зависимости от тяжести последствий и масштаба происшествия частично или полностью должно быть ограничено движение. Сделать это оперативно не всегда представляется возможным по различным причинам.

У свидетелей и очевидцев уполномоченными на то органами собираются разнообразные данные визуального, звукового, светового и иного характера. Специалисты максимально полно должны восстановить хронологию произошедшего, определить взаимную реакцию всех участников происшествия. Производятся геометрические замеры местности и замеры повреждений на всех объектах, находящихся в зоне локализации происшествия, характеризующие разные фазы развития происшествия. На месте происшествия крайне важна фиксация на схеме материалов, производных от происшествия, таких как остатки фрагментов одежды, осыпи стекла, пластика, грунта, масляных пятен. Полноценный и всеэтапный сбор, а также дальнейшее качественное сохранение необходимых вещественных доказательств должны быть приоритетными для органов, ведущих расследование, однако ввиду объективных причин данные процессуальные этапы также нарушаются. Все процессуальные действия на месте происшествия должны сопровождаться качественной фото- и видеофиксацией.

Впоследствии все собранные данные в сочетании с произведённым расследованием позволят произвести следственный эксперимент. Данное процессуальное действие зачастую является неотъемлемой частью объективного расследования, которое позволяет определить визуальные границы видимости каждого участника происшествия, установить возможные границы звукового воздействия, определить возможную и необходимую динамику автомобилей, разрушения автомобиля и т.д.

Проведение следственного эксперимента зачастую затрудняется применением строжайших мер безопасности участников эксперимента и окружающих. При планировании следственного эксперимента величины, характеризующие динамическую составляющую объектов, должны выбираться таким образом, чтобы не причинить вреда жизни и здоровью как участников эксперимента, так и окружающих. Для этого зачастую необходимо обращение к экспертному мнению и проведение соответствующих расчётов.

Влияние научно-технического прогресса на жизнь современного общества огромно. Большей частью оно направлено на упрощение и улучшение качества жизни. Но кроме этого, результаты научно-технического прогресса заняли свою нишу в охране порядка и помощи органам следствия при расследовании дорожно-транспортных происшествий. Наличие уличных камер

видеофиксации, устанавливаемых все в большем количестве, в будущем смогут полностью решить вопрос поиска виновного при оставлении им места дорожно-транспортного происшествия, установления механизма происшествия, и т.д. Современное автомобилестроение также не стоит на месте в плане привлечения современных технологий при проектировании транспортных средств. Все это, безусловно, позитивно сказывается на безопасности дорожного движения и способствует снижению аварийности на дорогах. Но современная автотехника зачастую не успевает за темпами развития общества.

К сожалению, нельзя не сказать о том, что определение механизма происшествия, расчет скорости автомобилей в момент совершения ДТП, а также иные необходимые расчеты производятся по методикам, которые со временем теряют актуальность, и вопреки наличию явной необходимости не спешат совершенствоваться. Данная тенденция, в свою очередь, не сможет не отразиться на результатах расследования подобных происшествий. Конечно, в мире внедрение современных технологий в расследование дорожно-транспортных происшествий далеко продвинулась за относительно небольшой промежуток времени. Однако в России дела в этой сфере обстоят несколько иначе. Очевидно, что основными проблемами являются отсутствие должной подготовки кадров в структуре МВД, нехватка государственных площадок для повышения квалификации специалистов, непосредственно занимающихся автотехническими исследованиями, недостаточная материальная база.

Отсутствует регламентированный механизм привлечения к расследованию сторонних негосударственных экспертов, зачастую обладающих более совершенной технической базой и более разнообразным, иногда зарубежным, опытом работы [2].

Следует также отметить, что экспертная деятельность в ряде случаев является чрезвычайно востребованной, вследствие чего набравшиеся опыта специалисты нередко из государственных переходят в коммерческие структуры, где более привлекательные финансовые условия и есть возможность качественного самосовершенствования. Это приводит к «текучке» кадров и, как следствие, отражается на объективности расследования преступлений. Государству необходимо создать привлекательный климат в этой области, так как именно государственные эксперты являются основным инструментом при производстве расследования, и их опыт и компетентность должны быть постоянно на высоком уровне.

Достижения современной науки необходимо использовать не только при моделировании сложившейся обстановки, но также при первичном осмотре места происшествия. Например, съемка с воздуха непременно даст больший обзор участка, на котором произошло дорожно-транспортное происшествие. Кроме того, от камеры не ускользнут те детали, которые просто не заметил специалист при осмотре места происшествия. При загрузке данных с этих

камер в автоматизированные расчетные комплексы соответствующие программы полностью воссоздадут обстоятельства произошедшего.

Большая часть преступлений, совершённых в рамках дорожно-транспортных происшествий, квалифицируется ст. 264 УК РФ [1], применимость которой невозможна без проведения квалифицированной судебно-медицинской экспертизы.

Анализ повреждений автомобилей дает нам понимание картины механизма дорожно-транспортного происшествия, а результаты медицинской экспертизы существенно расширяют и дополняют автотехническое исследование. Только применяя в совокупности выводы данных специалистов, органы следствия могут однозначно интерпретировать все обстоятельства происшествия. По результатам судебно-медицинской экспертизы определяется вред, причиненный жизни и здоровью пострадавших в дорожном происшествии. Градация степени вреда здоровью определяется по следующим критериям – тяжкий вред здоровью, вред здоровью средней тяжести, легкий вред здоровью. В зависимости от тяжести полученных в результате дорожного происшествия повреждений (от легкого вреда до причинения смерти) назначается соответствующее наказание [4].

Очевидно, что на сегодняшний день с целью проведения полного, объективного и справедливого расследования уголовных дел при совершении указанных преступлений необходима согласованная работа всех участников предварительного следствия, которые должны обладать и могут применить на практике весь комплекс теоретических и практических знаний.

Библиографический список

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 12.11.2018) // Собрание законодательства РФ. – 1996. – № 25. Ст. 2954.
2. Федеральный закон от 31.05.2001 № 73-ФЗ (ред. от 08.03.2015) «О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. – 2001. – №23. // Официальный интернет-портал правовой информации «Государственная система правовой информации» [Электронный ресурс]. – URL: http://pravo.gov.ru/
3. Постановление Правительства РФ от 23.10.1993 № 1090 (ред. от 21.01.2016) «О Правилах дорожного движения» // Собрание законодательства РФ. – 1995. – №50.
4. Приказ Министерства здравоохранения и социального развития Российской Федерации (Минздравсоцразвития России) от 24 апреля 2008 г. №194н «Об утверждении Медицинских критериев определения степени тяжести вреда, причиненного здоровью человека» // Официальный интернет-портал правовой информации «Государственная система правовой информации» [Электронный ресурс]. – URL: http://pravo.gov.ru/
5. Официальный сайт «ГУОБДД МВД России» [Электронный ресурс]. – URL: https://xn–90adear.xn–p1ai/

К.А. Калашникова,
магистрант гр.МЮЗ-28-10, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель О.В. Карягина, канд. юрид. наук, доцент,
доцент кафедры уголовного права и процесса, ЧОУ ВО ТИУиЭ

УГОЛОВНО-ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАЗБОЯ

В статье проведен анализ особенностей уголовно-правовой квалификации разбоя (преступления, предусмотренного ст. 162 УК РФ), представлены выводы анализа практики привлечения к уголовной ответственности за разбой в России, выделены особенности отграничения разбоя от смежных составов преступлений.

Хищение имущества, разбой, уголовная ответственность.

Формы хищений, установленные Уголовным кодексом РФ [1], являются исчерпывающими. Более опасной и традиционной из них является разбой. Несмотря на это отнесение последнего к хищениям в доктрине уголовного права подвергается серьезной критике. Разбой – один из наиболее распространенных видов преступлений корыстной направленности. За данное деяние лицо привлекается к уголовной ответственности с 14 лет. В отличие от других преступлений «разбой» заканчивается с момента требования имущества.

Разбои чаще всего совершаются в отношении личной собственности (80%), в условиях города (до 80%), на улицах, в общественных местах (до 60%), в подъездах, лифтах домов (10%). В последние годы возросло количество разбоев (на 80–85%) с проникновением в жилище.

Состав рассматриваемого преступления схож с составом преступления «грабеж», и часто в судебных заседаниях возникают проблемы с квалификацией данного деяния. Законодатель применительно к разбою предусмотрел более суровую санкцию, чем для грабежа, потому что разбой как общественно опасное деяние отличается своей жестокостью (насилием). Насилие – применение физической или психологической силы является отличительной чертой разбоя. Поэтому дополнительным непосредственным объектом разбоя выступает здоровье [2, с.234].

Несмотря на обширную следственно-судебную практику, в настоящее время имеются сложности при разграничении разбоя и насильственного грабежа, особенно когда речь идет о таком способе совершения этих преступлений, как угроза применения насилия [4, с.564]. Здесь можно разграничить смежные составы при изучении вопроса, как воспринимал угрозу потерпевший. Если потерпевший реально полагал, что его жизнь и здоровье под угрозой, то налицо разбойное нападение. При совершении разбоя и грабежа не совпадают и моменты окончания этих преступлений.

Разбой – преступление, посягающее на два объекта – имущественные отношения и жизнь, здоровье личности, причем первый из них является основным, а второй – дополнительным. Без причинения вреда дополнительному объекту состав разбоя немыслим. Исключение дополнительного объек-

та из диспозиции ч.1 ст.162 Уголовного кодекса РФ означало бы разрушение самого состава преступления, именуемого разбоем. Это наиболее важный признак двух объектных преступлений, который позволяет отграничить их от многообъектных составов и разграничить дополнительный и факультативный объекты [3, с.38].

Объективная сторона разбоя складывается из двух сопряженных друг с другом деяний, одно из которых (нападение) принадлежит всем случаям разбоя, а второе является альтернативным и предполагает либо насилие, опасное для жизни или здоровья, либо угрозу применения такого насилия.

Итак, обязательными признаками объективной стороны состава являются:

1) нападение в целях хищения;
2) опасное насилие или угроза его применения.

Совершение разбоя группой лиц по предварительному сговору, а равно с применением оружия или предметов, используемых в качестве оружия совершения преступления группой лиц по предварительному сговору, будет являться одним из квалифицирующих признаков разбоя. Так, совместные преступные действия лиц, являющихся в соответствии со ст.35 УК РФ исполнителем и пособником преступления, не могут быть квалифицированы как «совершенные группой лиц по предварительному сговору».

К числу квалифицированных видов разбоя относится разбой, совершенный с применением оружия или предметов, используемых в качестве оружия (ч.2 ст.162 УК РФ).

Физическое насилие должно быть опасным для жизни или здоровья лица, подвергшегося нападению. Именно при интенсивном физическом насилии может быть осуществлено применение оружия или предметов, используемых в качестве оружия, в узком смысле слова, т.е. фактическое приведение в действие поражающих свойств указанных предметов, использование их для причинения физического вреда потерпевшим.

Разбой, совершенный организованной группой, в особо крупном размере или с причинением тяжкого вреда здоровью потерпевшего, среди преступлений против собственности относится к категории особо тяжких преступлений.

При квалификации деяния как совершенного организованной группой следует иметь в виду, что совершение преступления организованной группой признается в случаях, когда в ней участвовала устойчивая группа лиц, заранее объединившихся для совершения одного преступления или нескольких.

Разбой, совершенный организованной группой с применением оружия (п.«а» ч.4 ст.162 УК РФ) следует разграничивать с бандитизмом в форме участия в нападениях, совершаемых бандой (ч.2 ст. 209 УК РФ), так как и в том и в другом случае в наличии имеются совпадающие признаки. Как представляется, при этом надо исходить из степени проявления такого признака, как устойчивость (из тщательности планирования общественно опасных деяний, количества совершенных нападений и однородности их способов).

По поводу поднятой проблемы В.С. Комиссаров пишет, что в результате использования признака устойчивости «образуется простор для злоупотреблений». Нападение можно квалифицировать и как разбой, и как бандитизм. В п.«в» ч.4 ст.162 УК РФ квалифицирующим разбой обстоятельством называется причинение тяжкого вреда здоровью потерпевшего, которым, следует напомнить, может быть не только владелец имущества. Такой тяжкий вред возникает в результате применённого при разбое насилия, дополнительной квалификации по ст. 111 УК РФ его причинение не требует [5, С.24].

Таким образом, следует понимать, что любое применение насилия будет являться посягательством на личность человека, так как несёт опасность для его жизни и здоровья. Таким образом, законодатель защищает, прежде всего, не имущество, на которое направлено посягательство, а личность. Поэтому разбой – это преступление, за которое установлены строгие санкции.

Субъективная сторона всегда будет характеризоваться прямым умыслом. Неосторожного разбоя не может быть в принципе. Это всегда умышленные действия с целью хищения чужого имущества.

Проблема борьбы с таким уголовно-правовым явлением, как разбой, правильная его квалификация в настоящее время продолжает быть актуальной. В современном, по общему мнению граждан, «жестоком мире», разбой как форму проявления жестокости, преступной воли, стремление преступника применить свою силу к более незащищенному, искоренить окончательно невозможно. Однако бороться с этим видом преступлений необходимо. Расследование и раскрытие разбойных нападений остается одним из главных направлений в работе правоохранительных органов.

Библиографический список

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 12.11.2018) // Собрание законодательства РФ. – 1996. – №25. – Ст. 2954.
2. Елисеев С.А. Преступления против собственности по уголовному законодательству России / С.А. Елисеев. – Томск, 2009. – 485 с.
3. Ережипалиев Д.И. Особенности предупреждения преступности несовершеннолетних //Российская юстиция. – 2015. – №2.
4. Козаченко И.Я., Новоселов Г.П. Уголовное право. Особенная часть: учебник для бакалавров / И.Я. Козаченко, Г.П. Новоселов. – М.: Юрайт, 2014. – 857 с.
5. Комиссаров В.С. Российское уголовное право. Особенная часть / В.С. Комиссаров. – СПб.: Питер, 2008.
6. Маркин Д.Н. К вопросу о квалификации разбоя уголовному законодательству России //Историческая и социально-образовательная мысль. – №6. – 2013.

А.А. Гальцова,
студент гр.Ю-15, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель О.В. Карягина, канд. юрид. наук, доцент,
доцент кафедры уголовного права и процесса ЧОУ ВО ТИУиЭ

ОСНОВНЫЕ ТРУДНОСТИ ПАРТНЁРСТВА НА МЕЖДУНАРОДНОМ УРОВНЕ В УГОЛОВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ

В статье рассматриваются проблемные аспекты законодательной регламентации процессуальной деятельности в области международного партнерства по уголовным делам. Обосновывается потребность нормативного укрепления основ международного партнерства в рамках уголовного судопроизводства.

Международное сотрудничество, уголовное судопроизводство, партнерство, взаимодействие, преступность.

Партнёрство с разными странами в уголовно-процессуальной сфере является актуальной деятельностью правоохранительных органов, особенно в условиях нарастающей глобализации современного общества во всех процессах его проявления.

У общественной глобализации есть «плюсы» и «минусы», заключающиеся в изменении преступности, прогрессе её форм, появлении новых её видов и увеличении преступлений международного характера. С целью создания наиболее эффективной системы противодействия интернациональным преступлениям государства стремятся к межведомственному взаимодействию, вместе с тем совершенствуя национальную правовую систему правоохранительных органов. Так, в этой сфере действует ряд международных стандартов, среди которых особое место занимают документы, принимаемые Конгрессом ООН по предупреждению преступлений и обращению с правонарушителями. Особое внимание Конгресс уделяет борьбе с организованной преступностью, терроризмом, совершенствованию деятельности органов правосудия и правоохранительных органов.

Важным является решение наиболее существенных проблем сотрудничества в области борьбы с преступностью, охраны правопорядка и обеспечения законных прав и интересов граждан. Прежде всего, это проблема совершенствования законодательной базы, цель которой – создание условий для более тесных и плодотворных связей компетентных органов, для осуществления более эффективной уголовно-правовой борьбы с преступностью.

Положения, регулирующие сотрудничество на международном уровне в сфере уголовного судопроизводства закреплены в Уголовно-процессуальном кодексе РФ. В нём большое внимание уделено международным принципам защиты и обеспечения прав и законных интересов участников уголовного процесса, взаимодействию органов предварительного расследования и судов с соответствующими учреждениями зарубежных стран при осуществлении производства по международным уголовным делам. Но вместе с тем некото-

рые вопросы, возникающие в процессе международного взаимодействия, так и остаются неразрешенными.

Таким образом, нужно отметить, что отсутствует четкий перечень оснований для отказа в оказании международной правовой помощи, не определены конкретные сроки выполнения запросов иностранных государств, отсутствует четкая регламентация прав и обязанностей представителей иностранных государств в сфере международного сотрудничества при расследовании преступлений. Стоит сказать, и о том, что в УПК РФ отсутствуют нормы, которые регулируют действие международных следственно-оперативных групп, а также нормы об использовании новых технологий при производстве следственных действий в расследовании международных преступлений [4, с.35–36].

Анализ международных соглашений, уголовно-процессуального законодательства и других нормативно-правовых актов Российской Федерации, обеспечивающих международное взаимодействие в сфере расследования преступлений по уголовным делам, свидетельствует о том, что необходимо совершенствование взаимодействия правоохранительных органов с соответствующими органами иностранных государств; развитие правовой системы участия компетентных органов РФ при международном сотрудничестве в расследовании преступлений; продолжение сотрудничества по созданию единой системы международных актов и соглашений, которые будут использоваться в качестве источников уголовно-процессуального права.

Уголовно-процессуальным кодексом РФ предусмотрен ряд новых и важных положений, которые касаются закрепления доказательств и требований к их допустимости. Так, была введена статья «Юридическая сила доказательств, полученных на территории иностранного государства» [1]. Это, в свою очередь, не исключает необходимости применения к таким доказательствам института оценки доказательств. Рассмотрения требуют и вопросы участия отдельных субъектов уголовного судопроизводства, а также производство некоторых следственных действий в сфере международного сотрудничества правоохранительных органов по уголовным делам.

Таким образом, появилась необходимость оценки проблем международного сотрудничества правоохранительных органов по уголовным делам, прежде всего уголовно-процессуальных, криминалистических и организационно-правовых аспектов этой деятельности с целью дальнейшей разработки концептуальных основ обеспечения такого сотрудничества.

Одной из главных проблем эффективного международного сотрудничества при оказании правовой помощи по уголовным делам является отсутствие регламентации как в международно-правовых актах, так и в Уголовно-процессуальном кодексе РФ конкретных сроков исполнения запросов о правовой помощи. Исходя из этого, весьма эффективным решением было бы предусмотреть в международных соглашениях максимально короткие сроки, в течение которых возможно исполнение запросов о правовой помощи. В научной литературе в качестве конкретного срока исполнения запроса о правовой помощи предлагается установить срок в один

месяц с момента его получения вышестоящим компетентным органом запрашиваемого государства [4, с.42].

Международное сотрудничество в сфере уголовного судопроизводства зависит, прежде всего, от того, какая внешняя политика ведется иностранными государствами, а также какие отношения складываются между ними. Напряженность отношений между иностранными государствами, безусловно, затрудняет сотрудничество в борьбе с преступностью, особенно в тех случаях, когда разнятся идеологии этих государств, что представляет собой проблему внешнеполитического характера при международном сотрудничестве по уголовным делам.

Большое значение для международного сотрудничества в борьбе с преступностью имеет также решение экономических проблем. Многие иностранные государства не могут обеспечить полноценное сотрудничество в сфере борьбы с международными преступлениями в силу низкого уровня экономического развития. Таким образом, данный факт представляет собой внутренние политические проблемы в сфере международного сотрудничества при расследовании преступлений [2, с.40].

Часто встречается и такое, что государства не заинтересованы в налаживании сотрудничества в области борьбы с организованной преступностью, особенно когда высшие эшелоны власти этих государств погрязли в коррупции, а международное сотрудничество может подорвать позиции коррумпированных должностных лиц или даже правительства в целом. Такое взаимодействие одним государством рассматривается как вмешательство во внутренние дела другим государством – проблема обеспечения суверенитета в ходе сотрудничества. Правительства некоторых государств рассматривают определенные формы сотрудничества как вмешательство во внутренние дела.

Существует и проблема обеспечения секретности информации. Неуверенные в сохранении конфиденциальности оперативной информации правоохранительные органы взаимодействующих стран не всегда охотно идут на обмен имеющейся у них информацией, особенно когда есть серьезные опасения утечки этой информации, что эта утечка не только снизит эффективность указанных операций, но и поставит под угрозу жизнь оперативных работников.

Отсутствие единого центра по координации всех действий и операций, которые направлены на такую борьбу, также является проблемой международного взаимодействия между странами в сфере уголовного судопроизводства. Так, при выполнении совместных операций и действий правоохранительными органами двух или нескольких иностранных государств, во исполнение международных соглашений неизбежно «перетягивание одеяла на себя». Роль Интерпола в международном сотрудничестве в сфере борьбы с преступностью, безусловно, очень важна, но в настоящее время функций, которыми он наделен, уже недостаточно для плодотворного обеспечения международного сотрудничества в борьбе с преступностью. Таким образом, необходимо расширение функций и полномочий Интерпола, а также созда-

ние дополнительного самостоятельного международного органа, который мог бы обеспечивать управление проведением операций, направленных на нейтрализацию международных преступных групп [5, с.38–39].

По мнению автора, проблема совершенствования международного сотрудничества в сфере уголовного судопроизводства в настоящее время является одной из наиболее актуальных в деятельности правоохранительных органов развитых стран мира. Современная преступность приобрела качественно новые формы, усилилась ее корыстная направленность, значительно возросло количество преступлений, имеющих международные связи, обнаруживается все большее количество международных преступных группировок. И в связи с этим меры борьбы с международной преступностью должны постоянно совершенствоваться в ответ на изменяющиеся реалии и постоянно разрешать проблемы и трудности взаимодействия различных стран в этом направлении.

Библиографический список

1. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 №174-ФЗ (ред. от 30.10.2018) // Собрание законодательства РФ. – 2001. – №52 (ч.I), Ст. 4921.
2. Гришко Е.А. Организация преступного сообщества (преступной организации): учебное пособие / Е.А. Гришко. – М.: Щит, 2014. – 136 с.
3. Феоктистова Е.Е. Некоторые вопросы оказания международной правовой помощи по уголовным делам: монография / Е.Е. Феоктистова. – М.: ВНИИ МВД России, 2010. – 100 с.
4. Элькинд П.С. Сущность современного уголовно-процессуального права / П.С. Элькинг. – М.: Юристъ, 2013. – 172 с.
5. Яблоков Н.П. Расследование организованной преступной деятельности: практическое пособие / Н.П. Яблоков. – М.: Юристъ, 2012. – 172 с.

А.А. Бабкина,
студент гр.МЮЗ-28-10, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель О.В. Карягина, канд.юрид.наук, доцент,
доцент кафедры уголовного права и процесса ЧОУ ВО ТИУиЭ

СОВРЕМЕННАЯ ПРЕСТУПНОСТЬ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ В РОССИИ: ПРОБЛЕМЫ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ И ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ

В статье рассмотрены понятия и комплекс причин преступности среди несовершеннолетних. На этом основании были рассмотрены и проанализированы направления, которые лежат в основе предупреждения преступности среди лиц, не достигших совершеннолетия.

Преступность несовершеннолетних, уголовная ответственность, предупреждение преступности, рецидив преступности несовершеннолетних.

Преступность несовершеннолетних – одна из самых важных проблем современного общества. Лица, не достигшие 18-летнего возраста, в большинстве своем совершают преступления из-за корысти, финансовых трудностей и пробелов в воспитании. Методы, которые используются в настоящее время, не всегда являются эффективными, поэтому необходимо частичное переосмысление мер по предупреждению преступности среди подростков.

В Российской Федерации по поручению Президента и Правительства РФ Министерством внутренних дел, а также с заинтересованными федеральными органами исполнительной власти был осуществлен комплекс организационно-практических мероприятий, которые были направлены на повышение эффективности профилактики беспризорности и правонарушений среди несовершеннолетних, а также на защиту их прав и законных интересов.

Меры, которые были предприняты по нормализации и стабилизации криминогенных ситуаций, оказались недостаточными. Уголовная статистика в России говорит о том, что растет уровень жестокости преступлений, совершаемых несовершеннолетними. Примерно 30% совершенных преступлений относятся к категории тяжких и особо тяжких [3, с.4].

Формирование личности у подросткового правонарушителя не зависит от возрастной и психологической характеристик, так как большая часть несовершеннолетних не являются правонарушителями.

Возрастные особенности – одна из частей общей характеристики. Эти особенности формируют определенную поведенческую ориентацию, они могут, как облегчить ее, так и усложнить, в зависимости от условий обитания и воспитательного процесса самого подростка. Что касается криминального поведения, то с помощью этих особенностей формируется и реализуется определенная мотивация [5, с.21].

Выделяют следующие факторы нарушения закона лицами, не достигшими 18-летнего возраста:

1) социально-экономический (трудные условия существования, корыстность);
2) семейный (неблагополучная семья, чрезмерный контроль);
3) психологический (тяга к воровству, слабохарактерность, психологическое унижение);
4) досуг (бесконтрольное проведение досуга).

Исходя из этого можно сделать вывод, что у подростков причины для совершения преступлений могут быть абсолютно разными, но чаще всего они совершают правонарушения из-за надзорности. Обратим внимание на то, что преступления совершаются как подростками из неблагополучных семей или сиротами, так и детьми из благополучных семей, которые чаще всего совершают преступления ради развлечения или спора. Следовательно, можно сделать вывод о том, что занимаемое место в обществе не всегда является главной причиной совершение преступления.

Одна из важнейших задач государства – удержать молодёжь от неправомерных действий, систематизировать защиту общества от кримино-

генной составляющей. Все вышеперечисленное является важнейшими факторами стабильности, устойчивости и развития страны [2, с.9].

За последнее время в России уголовная практика в отношении несовершеннолетних претерпела значительные изменения, чаще стали применять условное осуждение [4, с.54]. Значимое количество несовершеннолетних правонарушителей страдают хроническими заболеваниями, которые входят в список, исключающий возможность их содержания в закрытых учебно-воспитательных учреждениях. Кроме того, согласно ч.3 ст.20 УК РФ, несовершеннолетний, достигший четырнадцатилетнего возраста, но вследствие отставания в психическом развитии, которое не связано с психическим расстройством, во время совершения преступления не мог в полной мере осознавать фактический характер и общественную опасность своих действий или бездействия, либо руководить ими, не подлежит уголовной ответственности. Исходя из этого можно сказать, что подросток, с которым не были проведены коррекционные воздействия, остается в условиях возможного более тяжкого рецидива [1].

В заключение можно сделать вывод, что необходимо своевременно реагировать на факты, связанные с условиями содержания и воспитания детей, с жестоким или безразличным обращением родителей, вовлечением подростков в преступную среду. Следует помнить, что дети, которые предоставлены сами себе, могут когда-либо стать как преступниками, совершившими общественно опасное деяние, так и жертвами преступления.

В Российской Федерации существует мощный механизм органов, которые осуществляют профилактику с безнадзорностью и преступностью несовершеннолетних правонарушителей. Но существует немало проблем, по нашему мнению, которые связаны с отсутствием творческого подхода, знаний или умений.

Необходимо проводить постоянную работу по предупреждению наркомании и пьянства среди подростков, а также ранних половых отношений. Обращать внимание на поведение в общественных местах, особенно в летнее время, когда ребенок свободен от процесса обучения. Необходимо пресекать деятельность торговых предприятий и организаций, которые реализуют алкогольную и табачную продукцию подросткам.

Родителям следует уделять больше времени на общение со своим ребенком, интересоваться его возможными проблемами и переживаниями, помогать с их решением.

В профилактической работе должны быть обеспечены комплексный подход и взаимодействие всех заинтересованных органов, в том числе органов местного самоуправления, к компетенции которых относится разработка муниципальных программ с учетом потребностей в обеспечении здорового образа жизни детей, их занятости. Необходимо в каждом населенном пункте создать условия для полноценного и интересного отдыха, развлечений подростков, занятий спортом.

Библиографический список

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 12.11.2018) // Собрание законодательства РФ. – 1996. – № 25. – Ст.2954.
2. Бабаев М.М., Крутер М.С. Молодёжная преступность / М.М. Бабаев, М.С. Крутер. – М.: Юристъ, 2016.
3. Голубовский В.Ю. О совершенствовании деятельности органов внутренних дел, других субъектов системы профилактики по предупреждению безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних / В.Ю. Голубовский. – М., 2015.
4. Демидова О.В. Некоторые проблемы предупреждения преступности несовершеннолетних на современном этапе развития общества / О.В. Демидова. – М., 2017.
5. Зиядова Д.З. Преступность учащихся общеобразовательных учреждений и проблемы её предупреждения / Д.З. Зиядова. – М., 2014.

И.О. Бутов,
магистрант гр.МЮ-27-10, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель А.В.Карягина, канд.социол.наук, доцент,
доцент кафедры уголовного права и процесса ЧОУ ВО ТИУиЭ

ВИКТИМОЛОГИЯ ТЕРРОРИЗМА

В представленной статье раскрываются современные тенденции терроризма в мире, обращается внимание на то, что терроризм характеризуется спецификой, выраженной в использовании террористами современных технологий, а также анализируется содержание основных аспектов научной категории «виктимология терроризма».

Виктимология, жертва, терроризм, преступление, террористические организации, общественно опасные деяния.

С каждым годом терроризм все больше и больше проникает нашу жизнь. Ежегодно огромное количество террористических актов по всей планете уносят жизни сотен, тысяч мирных людей. В настоящее время насчитывается порядка десяти религиозных террористических организаций, которые с помощью терактов против своего или иностранного государства пытаются достичь своих целей. Самыми известными террористическими организациями являются Исламское государство Ирака и Леванта (ИГИЛ), Аль-Каида, Джабхат-аль-Нусра и др. Если посмотреть на исторические аспекты, то насилие – это неотъемлемая часть общественных отношений, оно присутствует как между отдельными людьми, так и между народами и государствами в целом. Проявления форм насилия в настоящее время достаточно разнообразны. Диапазон их применения достаточно обширен, начиная от угроз и заканчивая физическим уничтожением. Бесспорно, насилие всегда ущемляет права и ограничивает свободу как одного человека, так и общества в целом.

Возникновение страха за свою жизнь, а также за жизнь и здоровье родных и близких является мощным инструментом, который стали использовать не только отдельные лица, но и государства. Терроризм стремится не только пошатнуть правительство, но и продемонстрировать, обществу, что законная власть не может обеспечить его безопасность [1, с. 87].

Терроризм – это совершение общественно опасных деяний в отношении жизни и здоровья людей, а также прав и законных интересов различных субъектов ради принуждения третьей стороны к принятию требуемых террористами решений. Основной целью терроризма является устрашение людей путем насилия. Оно проявляется в политических, социальных, экономических, информационных формах и т.д. С учетом степени массовости и по мере организованности выделяют четыре вида насилия: массовое организованное и массовое стихийное, индивидуальное стихийное и индивидуальное организованное [2, с.102]. Каждое из них имеет свою специфику и особенности. Еще одной немаловажной целью террористов является привлечение внимания общества. Для этого они используют разные средства массовой информации, включая телевидение и интернет. Все это делается для того, чтобы террористы имели шанс выдвинуть властям свои требования и вызвать панику среди мирного населения.

Терроризм как социально-правовое, в том числе и криминологическое, явление рассматривают с различных позиций. В настоящее время виктимологический аспект профилактики терроризма в криминологии и криминалистике исследован недостаточно. Поэтому следует изучить не только общие закономерности террористической деятельности, но и жертв этой деятельности. Это связано с большим количеством совершаемых террористических актов, их масштабами и причиненным вредом. Идеология террористических организаций основывается на вере в Бога, для террористов смерть является чем-то героическим и благородным. Семьи террористов всегда выражают поддержку и одобрение действиям смертника. Такая смерть считается не самоубийством, а мученичеством, при котором конкретная личность навсегда сливается с историей общества или нации, с его прошлым, настоящим и будущим.

Для виктимологического предупреждения терроризма в современном обществе наиболее значимыми теоретическими и прикладными задачами на ближайшую перспективу могут стать:

а) выработка эффективных общесоциальных и специальных мер, инструментов, средств, механизмов и технологий, направленных на минимизацию (нейтрализацию) негативных социальных последствий терроризма;
б) разработка и закрепление правовых основ предоставления и оказания достаточной социальной, психологической, правовой, медицинской, материальной либо иной помощи жертвам терроризма или террористической деятельности на региональном и муниципальном уровнях, а также виктимологической реабилитации жертв терроризма или террористической деятельности;

в) исследование и последующее внедрение в российскую правоприменительную и социальную практику механизмов виктимологической реабилитации жертв терроризма или террористической деятельности на иные категории жертв, в первую очередь жертв криминального экстремизма наиболее опасной разновидностью которого и является терроризм.

Массовый захват заложников – это один из видов террористических актов, наиболее подходящий для виктимологии. В основном захват заложников отличается от обычного террористического акта тем, что человек переживает и допускает мысль о своей вероятной кончине. Всех этих переживаний нет при обычной террористической атаке (взрывы, выстрелы), так как они появляются через определенное время. С заложниками все наоборот – мысли о смерти появляются сразу. При изучении психологических проблем при захвате заложников выделяют четыре основных вопроса: психология террористов; психология взаимодействия террористов и заложников; психология заложников – основных жертв действий террористов; психология ведения переговоров с террористами.

Ученые-психологи выделяют несколько основных компонентов, которые могут быть выстроены в хронологическом порядке. Это страх, сменяемый ужасом, вызывающим либо апатию, либо панику, которая может смениться агрессией. Люди, будь то мужчины или женщины, в качестве жертв террористического акта ведут себя по-разному. Их поведение зависит от уровня стрессоустойчивости, образования, развития интеллекта и т.д. Спустя время после террористического акта у его жертв и свидетелей сохраняется психопатологическая симптоматика – прежде всего, в виде отложенного страха, а также равного рода фобий и регулярных кошмаров. Отдельные факторы и обстоятельства можно считать некоторыми «чертами виктимности».

Главными целями по противодействию террористической деятельности и иным формам экстремизма является защита граждан, общества и государства в целом. В современной России как боролись, так и продолжают бороться с террором, так как предотвращение терроризма в глобальной масштабе в рамках одной страны практически невозможно. Из этого следует необходимость, чтобы страны всего мира создавали антитеррористические союзы по регулированию и предотвращению террористических актов.

В настоящий момент террор стал не индивидуальным, а массовым, из-за чего гибнут ни в чем не повинные граждане в местах большого скопления народа, дети в школах или посетители рынков и т.д. Только совместные действия государственных структур и гражданского общества могут стать действенным фактором противодействия распространению терроризма как в России, так и во все мире. На основании вышеизложенного можно сформулировать следующее определение: криминологическая виктимология – это учение о жертве преступления, его роли в механизме преступного поведения, состоянии виктимизации и причинах виктимного поведения, а также о мерах виктимологической профилактики преступлений.

Библиографический список

1. Гушер А.И. Терроризм /А.И. Гушер – М., 2001.
2. Полежаев А.П., Савелий М.Ф. Терроризм и антитеррористические меры / А.П. Полежаев, М.Ф. Савелий. – М.: Объединенная редакция МВД России, 2003.

М.С. Львова,
магистрант гр.МЮ-28-10, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель А.В.Карягина, канд.социол.наук, доцент,
доцент кафедры уголовного права и процесса ЧОУ ВО ТИУиЭ

НАХОДКА ПОТЕРЯННОЙ ВЕЩИ ИЛИ КРАЖА: ПРОБЛЕМЫ ОТГРАНИЧЕНИЯ

Достаточно сложно разграничить понятия гражданско-правовой находки и кражи забытого или потерянного имущества. В статье затронута проблема, возникающая в следственно-судебной практике при рассмотрении случаев присвоения вещи, потерянной или оставленной без присмотра. Сотрудники правоохранительных органов и судьи дают разные юридические оценки (квалификацию) таких действий граждан. Возникает необходимость разграничения этих двух понятий.

Кража, находка, присвоение, имущество, ответственность.

Важное место среди прав и свобод человека и гражданина занимает право собственности. Статья 8 Конституции РФ признает и защищает равным образом частную, государственную, муниципальную и иные формы собственности. Гарантом защиты прав собственников помимо Конституции РФ являются нормы гражданского, уголовного, административного и других законов. Однако на практике различное толкование отдельных норм законодательства приводит к отсутствию реальной защиты права собственности на имущество. В судебно-следственной практике остро звучит проблема разграничения такого понятия, как «находка», предусмотренного нормами Гражданского кодекса РФ, и понятия хищения чужого имущества, закрепленного в Уголовном кодексе РФ.

Нередко сотрудники полиции отказывают в возбуждении уголовного дела, предусмотренного ст.158 УК РФ, на том основании, что было совершено не хищение чужого имущества, а имела место находка, правовой режим которой регламентируется ст. 227, 228 ГК РФ. Из-за разночтения норм закона одни суды за отсутствием состава преступления, прекращают уголовные дела в случаях потерянной или оставленной без присмотра вещи, мотивируя такое решение тем, что нашедший не предпринял никаких действий, направленных на незаконное изъятие чужого имущества из владения собственника или владельца. Другие суды в таких ситуациях выносят обвинительный приговор по ст. 158 УК РФ, указывая, что виновному было

известно лицо, потерявшее вещь, и он мог бы ее возвратить, как того требует ст. 227 ГК РФ.

Обычно имеются определенные трудности в доказывании направленности умысла виновного именно на хищение чужого имущества, всегда ли такое имущество необходимо признавать предметом хищения в случаях присвоения находки. В соответствии с разъяснениями Постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 27 декабря 2002 г. №29 «О судебной практике по делам о краже, грабеже и разбое» как тайное хищение чужого имущества (кража) следует квалифицировать действия лица, совершившего незаконное изъятие имущества в отсутствие собственника или иного владельца этого имущества, или посторонних лиц либо хотя и в их присутствии, но незаметно для них (п. 2). Однако при присвоении находки признаки завладения чужим имуществом отсутствуют, то есть самого изъятия вещи не происходит, так как утраченное собственником имущество вышло из его владения при отсутствии целенаправленных активных действий виновного, присвоившего чужое имущество. При этом у виновного лица умысел на присвоение утраченного имущества возникает в момент, когда оно вышло из обладания законного владельца, а в случае тайного хищения чужого имущества умысел на его завладение у виновного возникает до его выхода из владения собственника.

Завладение имуществом, по тем или иным причинам выбывшим из обладания собственника, не образует хищения. Неправомерное присвоение найденного влечет лишь гражданскую ответственность, предусмотренную ст.227 Гражданского кодекса РФ. Согласно комментарию к ст.227 ГК РФ, находкой является вещь, которая имеет собственника, но которая временно помимо воли собственника выбыла из его владения. Главная юридическая особенность находки – случайность потери и обнаружения. Прежний собственник или иной владелец ненамеренно случайно потерял вещь, а другой так же случайно ее нашел.

Специфика находки как юридического факта состоит в том, что она влечет за собой возникновение прав и обязанностей у нашедшего перед собственником вещи или иным законным владельцем, имеющим право ее получить. В отношении находки ст. 227 ГК РФ устанавливает права и обязанности лица, нашедшего вещь, которые необходимо исполнить. Эти обязанности заключаются в следующем:

1. Нашедший потерянную вещь обязан немедленно уведомить об этом лицо, потерявшее ее, или собственника вещи или кого-либо другого из известных ему лиц, имеющих право получить ее, и возвратить найденную вещь этому лицу (п.1 ст. 227 ГК РФ).

2. Если лицо, имеющее право потребовать возврата найденной вещи или место его пребывания неизвестны, нашедший вещь обязан заявить о находке в полицию или в орган местного самоуправления (п.2 ст. 227 ГК РФ).

Владение чужим имуществом в момент ее находки и дальнейшее использование должно быть добросовестным. Это одно из необходимых

условий приобретения права собственности на найденную вещь, установленное ст. 228 ГК РФ. Подтверждением добросовестного владения и будет выполнение нашедшим вещь лицом требований ст. 227 ГК РФ. При присвоении находки и завладении ею действия нашедшего являются правомерными, если он выполнил установленные ст. 227 ГК РФ обязанности и через 6 месяцев с момента заявления о находке в полицию или орган местного самоуправления приобретет право собственности на нее (ст. 229 ГК РФ). До истечения этого срока собственник не утрачивает права собственности.

Присвоение находки становится неправомерным с момента, когда лицо, имея возможность сообщить о находке собственнику, либо сдать ее в полицию или орган местного самоуправления, не делает этого. Обращение в дальнейшем чужого найденного имущества в свою пользу и использование в своих интересах позволяет рассматривать эти действия как кражу, то есть как противоправное, безвозмездное обращение чужого имущества в свою пользу. Любое хищение с субъективной стороны характеризуется прямым умыслом и корыстной целью. При присвоении находки в действиях лица не должно быть умысла и корыстных побуждений. Если после установления фактического обладания чужим найденным имуществом лицо не выполняет обязанности, предписанные законом, и обращает его в свою пользу, оно действует умышленно и в целях неправомерного личного обогащения, т.е. совершает хищение путем кражи.

Несмотря на то, что кража обычно совершается путем активных действий, когда виновный противоправно изымает чужое имущество из владения юридических или физических лиц, отсутствие изъятия имущества у собственника или иного владельца в указанных случаях не меняет юридической природы содеянного и позволяет квалифицировать его как кражу.

28 октября 2018г. в отдел полиции №2 г. Таганрога обратилась местная жительница. Гр. А. заявила, что у нее украли мобильный телефон стоимостью более 25 тысяч рублей. Сотрудники уголовного розыска установили, что кражу совершила гр. П., 18-летняя жительница Неклиновского района. Оказалось, что потерпевшая выронила телефон в одном из скверов города возле лавочки. Гр. П. увидела это и сознательно, воспользовавшись моментом, присвоила его себе. Пресс-служба ГУ МВД России по Ростовской области сообщила, что заведено уголовное дело по признакам преступления, предусмотренного ч.2 ст.158 Уголовного кодекса Российской Федерации «Кража». Мобильный телефон вернулся к законной владелице. Заместителем транспортного прокурора утверждено обвинительное заключение по уголовному делу в отношении гр.М, жителя Неклиновского района Ростовской области, который обвинялся в тайном хищении чужого имущества с причинением значительного ущерба его владельцу.

Другой пример. По данным следствия 37-летний житель Неклиновского района ехал в электропоезде и увидел, что незнакомый ему человек оставил на сидении телефон iPhone 6. Владелец Айфона вышел на станции «Синявская», а обвиняемый забрал телефон себе. Стоимость телефона по оценке

следствия составила 14 тысяч рублей. Действия обвиняемого попали под ст.158 УК РФ – «тайное хищение чужого имущества, совершенное с причинением значительного ущерба гражданину».

Если после установления фактического обладания чужим найденным имуществом лицо, имея возможность выполнить установленные законом (ст. 227 ГК РФ) обязанности, не делает этого и обращает его в свою пользу, оно действует умышленно и в целях неправомерного личного обогащения, т.е. совершает хищение путем кражи.

Необходимо отметить, что в свое время УК РСФСР содержал ст. 148.4 «Присвоение найденного или случайно оказавшегося у виновного чужого имущества»:

1. Присвоение найденного или случайно оказавшегося у виновного ценного имущества, заведомо принадлежащего другому собственнику, наказывается исправительными работами на срок до одного года или штрафом до четырех минимальных размеров оплаты труда. То же деяние, причинившее значительный ущерб, наказывается лишением свободы на срок до двух лет, или исправительными работами на тот же срок, или штрафом от одного до пяти минимальных размеров оплаты труда (ст. 148.4 УК РСФСР). Однако УК РФ 1996 г. декриминализовал данный состав преступления. В российском уголовном законодательстве отсутствует норма о присвоении найденного чужого имущества. Полагаем, что декриминализация этого деяния в УК 1996 г. социально не обоснована. Присвоение найденного имущества в крупных размерах по признакам общественной опасности не уступает многим преступлениям против собственности. Законодателю следует задуматься о введении ответственности за присвоение найденного имущества, чтобы восстановить полноту и логику правового регулирования данной сферы имущественных отношений.

Библиографический список

1. Уголовный кодекс Российской Федерации №63-ФЗ от 13.06.1996 (ред. от 12.11.2018).

В.В. Черных,
магистрант гр.МО-27-10, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель А.В.Карягина, канд. социол. наук, доцент,
доцент кафедры уголовного права и процесса ЧОУ ВО ТИУиЭ

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ ПРОКУРОРСКОГО НАДЗОРА ЗА ПРОЦЕССУАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ ОРГАНОВ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО РАССЛЕДОВАНИЯ

В статье рассмотрены основные аспекты проблем теории и практики прокурорского надзора за процессуальной деятельностью органов предварительного расследования, анализируется механизм реализации прокурорского надзора, а

также предложены возможные пути решения для устранения нарушений законности при производстве определенных процессуальных действий.

Прокурорский надзор, органы предварительного расследования, орган дознания, орган предварительного следствия, меры прокурорского реагирования.

Прокурорский надзор является важной гарантией защиты прав и законных интересов гражданина и человека. Особое значение он приобретает в стадии возбуждения уголовного дела. На этой стадии очень важна оперативность реагирования на совершение преступления и своевременность обеспечения доступа граждан к правосудию. Уголовно-процессуальное законодательство закрепило достаточно широкие полномочия для прокурора по надзору за деятельностью органов дознания и предварительного следствия. Несмотря на это необходима детализация полномочий, выработка новых, а самое главное – действенных процессуальных механизмов для их реализации.

Первым этапом прокурорской проверки деятельности органов дознания и предварительного следствия является проверка законности досудебного производства при приеме, регистрации и разрешении сообщений о преступлении. Для реализации этих полномочий, согласно п. 3 Приказа Генеральной Прокуратуры № 33 «Об организации прокурорского надзора за процессуальной деятельностью органов дознания», прокурор не реже одного раза в месяц должен выезжать в поднадзорный орган для проведения проверки. Прокурор изучает книги учета заявлений и сообщений о преступлениях, журналы учета поступившей информации по телефону, корешки талонов-уведомлений заявителя о принятом заявлении, корешки направлений на судебно-медицинское освидетельствование и экспертизу и иные документы канцелярии. Помимо выездных проверок прокурор запрашивает сведения о сообщениях о преступлениях и происшествиях в больницах, образовательных учреждениях по необходимости [2].

Сокрытие преступления, выражающееся в отказе приема сообщения о преступлении, либо нарушение требований закона при принятии решения о возбуждении уголовного дела или об отказе в возбуждении уголовного дела является самым частым нарушением уголовно-процессуального законодательства. Нередко жертвам преступлений отказывают в регистрации заявления. Иногда сотрудники полиции при приеме заявления могут неточно описать суть ситуации, при этом исказив важные факты, вследствие чего уголовно наказуемые деяния могут классифицироваться как административные правонарушения. Соответственно, материалы проверки, которые списываются в номенклатурное дело за отсутствием признаков преступления, действительно могут содержать заявления о преступлении. Кроме того, нередки случаи, когда сотрудниками полиции фальсифицируются материалы проверки, что, в свою очередь, является серьезным нарушением закона. Задача прокурора – уделять достаточно внимания законности процессуальных действий на этапе приема и регистрации сообщений о преступлении. Впоследствии это позволит снизить количество жалоб в прокуратуру от

граждан, чьи права были нарушены, а также вовремя принимать меры реагирования.

При выявлении нарушений прокурор должен добиться их устранения, а при обнаружении признаков должностного преступления принимать меры по привлечению виновных лиц к ответственности. По фактам сокрытия преступления от учета, согласно п. 2 ч. 2 ст. 37 УПК РФ, прокурор выносит мотивированное постановление о направлении материалов проверки в органы предварительного расследования для решения вопроса о возбуждении уголовного дела. Помимо этого прокурор должен обращать внимание на соблюдение законных сроков вынесения решений по материалам проверки, а также на соблюдение установленного ч.4 ст. 148 УПК РФ срока направления копии постановления принятого процессуального решения заявителю и прокурору [1].

Несмотря на наличие в постановлении об отмене незаконного решения об отказе в возбуждении уголовного дела прямого указания прокурора о необходимости возбуждения уголовного дела органами предварительного расследования допускается игнорирование данного указания. Кроме того, в редких случаях это происходит с ведома руководителя органа дознания или органа предварительного следствия, как правило, в конце отчетного периода для соблюдения рамок негласной статистики по количеству возбужденных и направленных в суд уголовных дел. А поскольку эта проблема является системной, то требует решения на всех уровнях взаимодействия.

Очень часто органами предварительного расследования нарушаются правила подследственности, предусмотренные ст. 151 УПК РФ. В этом случае прокурор также принимает меры и в своем постановлении указывает на необходимость передачи материалов проверки по подследственности. Органы предварительного следствия также допускают игнорирование указаний прокурора. Зачастую это происходит из-за невозможности достигнуть согласия между руководителем органа дознания и руководителем органа следствия. Руководитель следственного органа мотивирует отказ отписать материалы проверки для возбуждения уголовного дела следователю в связи с тем, что орган дознания провел недостаточно полную проверку для точного утверждения, что состав преступления по подследственности расследуется органом следствия, и впоследствии материалы проверки направляются обратно. Это является прямым нарушением ст. 151 УПК РФ. Вследствие игнорирования указаний прокурора ущемляются права заинтересованных лиц на быстрое и всестороннее расследование преступления, а кроме того, это усложняет работу правоохранительных органов по соблюдению процессуальных сроков.

В целях предупреждения систематического вынесения незаконных постановлений по результатам проверок прокурор должен принимать исчерпывающие меры по привлечению должностных лиц, допустивших нарушения, к ответственности. Одной из основных мер прокурорского реагирования в

данном случае является ежемесячное направление представления прокурора в территориальное УМВД РФ.

Актуальной проблемой остается необоснованное применение к подозреваемым и обвиняемым мер процессуального принуждения. Прокурор в ходе проверки должен обращать особое внимание на соблюдение органами следствия порядка задержания подозреваемых. Часто допускаются ошибки при составлении протоколов задержания, а именно сведения могут не соответствовать материалам уголовного дела. Нередки случаи, когда задержание подозреваемых в совершении преступления проводится на основании протоколов об административном правонарушении. При выявлении подобных нарушений прокурор должен безотлагательно принимать меры к их устранению и привлечению виновных лиц к ответственности. Прокурор при обнаружении факта незаконного задержания лица либо при нарушении срока содержания под стражей может использовать полномочия, предусмотренные ч. 2 ст. 10 УПК РФ.

Прокурор, давая оценку заявленным ходатайствам об избрании меры пресечения, должен руководствоваться положениями ст. 97, 100, 106–109 УПК РФ, а также иными требованиями уголовно-процессуального законодательства о разумном сроке уголовного судопроизводства, учитывая также тяжесть совершенного преступления, сведения о личности подозреваемого или обвиняемого и другие важные обстоятельства. Особое внимание должно уделяться законности и обоснованности избрания меры пресечения несовершеннолетним обвиняемым и подозреваемым. При этом необходимо исходить из требований ч.2 ст. 108 УПК РФ, что к несовершеннолетнему заключение под стражу в качестве меры пресечения может быть применено только в случае, если он подозревается или обвиняется в совершении тяжкого или особо тяжкого преступления, и лишь в исключительных случаях ее избрание допускается в отношении несовершеннолетнего подозреваемого или обвиняемого, совершившего преступление средней тяжести[1]. Немаловажную роль в предупреждении нарушений уголовно-процессуального законодательства играет обобщение практики расследования уголовных дел за определенный период и по отдельным категориям. Прокурор может выявить типичные ошибки и нарушения закона, которые допускаются при расследовании уголовных дел, чего можно и не обнаружить при осуществлении надзора за расследованием определенного дела [3].

В настоящее время органами предварительного расследования допускается множество нарушений уголовно-процессуального законодательства как на стадии, предшествующей возбуждению уголовного дела, так и при расследовании уже возбужденных уголовных дел. Помимо указанных выше наиболее распространенных ошибок при расследовании уголовных дел допускаются такие нарушения, как неверное оформление следственных действий по уголовному делу, неполнота расследования всех обстоятельств совершенного преступления, нарушение сроков расследования, незаконное прекращение уголовных дел. Характерным является то, что эти нарушения не

устраняются ни следователями, ни дознавателями, ни руководителями данных подразделений. Такая ситуация связана с недостатками в подготовке кадров и низким профессионализмом работников правоохранительных органов. Именно прокурорский надзор обеспечивает надлежащий уровень законности и охраны прав и законных интересов граждан. При выявлении нарушений прокурор просто обязан использовать все данные ему законодательством полномочия для обеспечения законности, предупреждения нарушений и привлечения к ответственности виновных лиц, нарушающих законодательство.

Библиографический список

1. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 №174-ФЗ (ред. от 27.12.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 08.01.2019).
2. Приказ Генеральной прокуратуры РФ от 26 января 2017 г. № 33 «Об организации прокурорского надзора за процессуальной деятельностью органов дознания».
3. Винокуров А.Ю., Винокуров Ю.Е. Прокурорский надзор: учебник / А.Ю. Винокуров, Ю.Е. Винокуров. – М.: Юрайт, 2017.

И.В. Кузнецов,
магистрант гр.МЮ-28-10, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель А.В.Карягина, канд.социол.наук, доцент,
доцент кафедры уголовного права и процесса ЧОУ ВО ТИУиЭ

ОСНОВЫ ПРАВОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

В статье рассмотрены насущные правовые аспекты обеспечения безопасности Российской Федерации с целью оптимизации совершенствования методики упреждения и противодействия угрозам национальной безопасности. В статье представлены данные об изменениях криминогенной обстановки в стране за последние годы.

Правовое обеспечение, национальная безопасность, безопасность государства, защита национальных интересов, механизмы противостояния угрозам.

Государственная политика, в первую очередь, должна гарантировать безопасность на национальном уровне, в том числе и ее правовую составляющую. При эффективном регулировании и контроле над обеспечением государственной безопасности РФ имеет полное право называться независимым правовым государством. За последнее время особенно часто стали возникать различные формы угроз существующей безопасности страны, касающиеся многих сфер деятельности человека: экономической, политической, этнической, культурной, информационной и т.д. Благодаря подобным изменениям была создана абсолютно новая система органов, мер регулиро-

вания и других инструментов, способствующих обеспечению и поддержанию национальной безопасности [2, с.3]. Подобные реформы отображены в федеральных законах, нормативно-правовых актах. К сожалению, абсолютно новый принцип работы системы не устранил ведущих проблем, влияющих на безопасность в целом.

В настоящий момент до сих пор не предложены новые эффективные методы регулирования, способные противостоять угрозам и ликвидировать их независимо от вида и формы. Для более результативной работы требуется сформировать и идентифицировать текущие направления государственной деятельности, так как некоторые законы, по своей сути, имеют весьма неоднозначный характер по причине их спорного толкования на практике, что не позволяет осуществлять производительную и высокоэффективную деятельность многих структур. Вплоть до 1920-го года детально расписаны и определены основные направления и положения в Стратегии национальной безопасности РФ [1]. Выбранный метод решения поставленной задачи должен носить комплексный и методологический характер, способствующий концентрации и немедленному реагированию всех видов направлений.

При анализе проблем ведения национальной безопасности необходимо отметить отсутствие скоординированной работы системы управления государством по вертикали. Отмечается размытость границ правового государственного сектора по причине неисполнения приоритетных положений Конституции над иными нормами права федерального и регионального значения. Одним из самых важных и труднопреодолимых разделов безопасности на сегодняшний день является борьба с терроризмом, преступностью, экстремизмом и коррупцией на всех уровнях. Сейчас ведется интенсивная борьба с вышеперечисленными элементами политической безопасности, выраженная в совместных усилиях общественности и государства в целом. Однако важно вовремя разграничивать политико-экономические и социальные направления методов. Помимо этого необходимо параллельно разрабатывать методологические подходы для повышения эффективности ведения борьбы с нарушениями и противозаконной деятельностью с целью гарантированного обеспечения безопасности как целого государства и его общества, так и каждого отдельного человека. Для полноценного осуществления борьбы дополнительно требуется организовать систему наблюдения и эффективного контроля над возникающими угрозами в целях их своевременного подавления.

Существующая система политики безусловно выполняет функции защиты, обеспечивая страну гарантированной безопасностью на национальном уровне, в том числе влияя и воздействуя на взаимоотношения внутри общества за счет сформированных социальных норм и правил, основанных на правовой базе. Основная задача по обеспечению безопасности стоит перед ОВД (органом внутренних дел).

В настоящее время нет четкого и конкретного объяснения терминов: «реальная угроза» и «потенциальная угроза», их определяют как банальный источник опасности. Поэтому логично предположить, что дополнительное четкое определение данных понятий могло бы уточнить многие теоретические моменты в нормах уголовного права. Требуется четко разделять реальную форму угрозы и потенциальную, первая из которых может нанести вред в абсолютно любом временном промежутке, тогда как вторая на практике может быть исполнена при сформированных требуемых условиях. Для существующих базовых угроз безопасности закреплены ведущие стратегические направления их регулирования. К такому виду угроз отнесем преступность, терроризм, коррупцию. Перечень факторов, влияющих на безопасность России: военно-политический; экономический; социально-демографический; экологический; региональный.

Глубина и распространенность проблемы безопасности напрямую зависит от одновременно протекающих военно-политических конфликтов и войн, возникновение которых обусловлено этническими и национальными расхождениями интересов, накаляющейся борьбой за власть. Повышается риск возникновения угроз безопасности РФ по следующим причинам: слаборазвитая правовая система; неэффективность профилактических мер; отсутствие действенной технической обеспеченности; отрицание социально-правовых норм; неквалифицированные кадры и их сокращение [3, с. 13].

Ведущее значение в системе организации национальной безопасности приобретает модернизация системы образования в целях формирования законопослушного общества и осуществления социально-профилактических программ по этому направлению. Организация реформы правовой базы, выступающей в роли защиты и поддержки интересов общества, служит одним из инструментов регулирования преступности и обладает профилактическим характером. Применяемые методы требуется направить на социальную защиту гражданского права, здоровья общества, повышение нравственного уровня, пресечение национально-расовых конфликтов и столкновений на почве религиозных убеждений. На сегодняшний день, к сожалению, отсутствуют общий методологический подход и единая стратегическая позиция в правовом регулировании. Такая ситуация возникает независимо от достаточного количества нормативных актов и конкретных норм, которые играют немаловажную роль в регулировании права, что порождает уязвимость законодательства в разрезе национальной безопасности РФ.

На основании вышеизложенных фактов целесообразны разработка и внедрение федерального закона «О безопасности общества в России», что послужит модернизации правовой базы. В подобном проекте необходимо утвердить теоретическую базу безопасности в целом с учетом основных приоритетных направлений политики страны по вопросу обеспечения безопасности, возникающих видов угроз, разработать и структурировать инструменты регулирования и подавления, конкретизировать направления деятель-

ности определенных ведомств и методы контроля над эффективностью их деятельности.

Сегодня безопасность страны обеспечивается органами прокуратуры, юстиции, других министерств и служб. Также ощутимо наложение деятельности и полномочий вышеперечисленных служб с правоохранительными органами. Эффективность их работы обеспечивается за счет текущего состояния службы как правового института, некорректная деятельность которого может стать причиной возникновения непредвиденных проблем в развитии гражданского общества.

Для усовершенствования системы по борьбе с национальными угрозами необходимо пересмотреть и модернизировать оценочную характеристику деятельности органов и ее эффективности. Такой метод окажет содействие в применении проектов по устранению преступности, ее сокращению, позволив увеличить спектр воздействия на возникающие угрозы безопасности. В настоящий момент деятельность соответствующих органов в основном направлена на локальную ликвидацию ошибок системы, что характеризует такой метод как точечный. Вносимые в законодательство корректировки не могут устранить проблему и иметь долгосрочный характер преодоления, тем самым лишь усугубляя и так непростую деятельность органов. Для решения такого рода проблемы требуется разработать инструменты регулирования стратегического характера на определенный промежуток времени, затрагивая не только текущее положение проблемы, но и возможные ее проявления в будущем. При таком подходе существенно сократится объем поправок, вносимых в действующие законы, а с практической стороны органы смогут улучшить эффективность своей деятельности.

Абсолютно каждая сфера деятельности общества должна охватываться текущей правовой политикой страны, действуя на профилактическую сторону вопроса и пресекая любые противоправные действия. Указанный метод решения задачи подразумевает беспрепятственное внедрение гражданского общества. Считаем, что основной проблемой политики в настоящий момент является недостаточная ее ориентация на улучшение правовой культуры общества.

Библиографический список

1. О стратегии национальной безопасности Российской Федерации: указ Президента Российской Федерации от 31 декабря 2015 г. №683 // Российская газета. – 2015. – 31 дек. [Электронный ресурс]. – URL: https://rg.ru/2015/12/31/nac-bezopasnost-sitedok.html
2. Ашурбеков Т. Законность и национальная безопасность / Т.Ашурбеков // Законность. – 2014. – №5.
3. Павленко А.Л. Национальная безопасность России глазами экспертов / А.Л. Павленко // Политические исследования. – 2015. – №3.

А.Н. Пахолка,
магистрант гр.МЮЗ-27-10, ЧОУ ВО ТИУиЭ .
Научный руководитель А.В. Карягина, канд. социол. наук, доцент,
доцент кафедры уголовного права и процесса ЧОУ ВО ТИУиЭ

СУДЕБНАЯ ПРОВЕРКА ЖАЛОБ НА НЕЗАКОННЫЕ ДЕЙСТВИЯ (БЕЗДЕЙСТВИЕ) И РЕШЕНИЯ ОРГАНОВ РАССЛЕДОВАНИЯ: ПРОБЛЕМНЫЙ АСПЕКТ

В статье проанализированы положения ст. 125 УПК РФ, предоставляющей гражданам право подавать жалобы на незаконные действия (бездействие) органов предварительного расследования, рассмотрены проблемы, возникающие в процессе судебного контроля законности и обоснованности действий органов предварительного расследования. Выделен ряд процесуальных решений в порядке рассмотрения жалоб судом.

Жалоба, уголовный процесс, судебный контроль, органы предварительного расследования, конституционные права и свободы человека.

В уголовном процессе одним из вариантов судебного контроля является разрешение жалоб в порядке ст. 125 УПК РФ. В настоящее время правом на подачу в суд жалобы на незаконные действия (бездействие) органов расследования имеет каждый гражданин, чьи конституционные права нарушены. Одним из несомненных достижений в области соблюдения прав человека в уголовном судопроизводстве стал институт судебного обжалования решений и действий (бездействия) должностных лиц, осуществляющих предварительное расследование. Указанный институт обрел жизнь сначала в рамках решений Конституционного суда РФ, а затем в нормах главы 16 УПК РФ.

В соответствии со ст. 46 Конституции РФ суду принадлежит право контроля законности и обоснованности тех решений и действий (бездействия), которые принимаются и реализуются на досудебном этапе производства по делу, ограничивая конституционные права и свободы граждан. Каждому гарантируется судебная защита его прав и свобод и обеспечивается право обжаловать в суд решения и действия (бездействие) органов государственной власти, органов местного самоуправления, общественных объединений и должностных лиц. Последующей судебной проверке по требованию заинтересованных лиц, во-первых, подлежит практически любой процессуальный акт, имевший место на досудебном этапе; во-вторых, правом обжалования обладают не только участники уголовного судопроизводства, но и каждый гражданин, чьи конституционные права оказались нарушены уголовно-процессуальной процедурой или решением. Право на жалобу, таким образом, возведено в ранг основных прав человека и гражданина.

Достаточно значимой для эффективной реализации целей и задач уголовного судопроизводства, прежде всего, представляется защита тех интересов, которые связаны с правом граждан на доступ к правосудию, к судебной защите своих нарушенных прав. Возьмем за основу статистику

Таганрогского городского суда по рассмотрению жалоб в порядке ст. 125 УПК РФ за 2016–2017 гг. Итак, за 2016 г. всего рассмотрена 281 жалоба, из них удовлетворено – 12, отказано – 149, за 2017 г. рассмотрено 303 жалобы, из них: удовлетворено – 17, отказано – 286. Ввиду этого делаем вывод о том, что, во-первых, это далеко не малый объем, что уже является проблемой, так как на проверку законности и обоснованности следственных действий и т.д. уходит довольно много времени, во-вторых, большинство жалоб на действия (бездействие) должностных лиц, осуществляющих производство по уголовному делу, подлежит отказу в удовлетворении. В силу этого можно прийти к выводу о большом объеме трудностей в проведении судебного контроля, возникающих при рассмотрении судом жалоб в порядке ст.125 УПК РФ.

Опираясь на анализ практики применения Уголовно-процессуального кодекса РФ и Постановления Пленума Верховного суда РФ по уголовным делам, можно выделить ряд проблем, возникающих у судей при рассмотрении жалоб на незаконные действия (бездействие) органов предварительного расследования. Рассмотрим несколько из них:

1. Укороченные сроки рассмотрения, определяемые Уголовно-процессуальным кодексом РФ

Судья проверяет законность и обоснованность действий (бездействия) и решений дознавателя, начальника подразделения дознания, начальника органа дознания, органа дознания, следователя, руководителя следственного органа, прокурора не позднее чем через 5 суток со дня поступления жалобы в судебном заседании с участием заявителя и его защитника, законного представителя или представителя, если они участвуют в уголовном деле, иных лиц, чьи интересы непосредственно затрагиваются обжалуемым действием (бездействием) или решением, а также с участием прокурора, следователя, руководителя следственного органа. Неявка лиц, своевременно извещенных о времени рассмотрения жалобы и не настаивающих на ее рассмотрении с их участием, не является препятствием для рассмотрения жалобы судом. Жалобы, подлежащие рассмотрению судом, рассматриваются в открытом судебном заседании, за исключением случаев, предусмотренных частью второй статьи 241 УПК РФ.

В случае принятия к производству судья назначает судебное заседание и извещает стороны о дате, месте и времени судебного заседания, а также запрашивает материал проверки либо иной материал (в зависимости от стадии уголовного производства, в период которой была усмотрена незаконность заявителем) из органов следствия, дознания для более подробного изучения и их рассмотрения в судебном заседании. Для того чтобы проверить законность и обоснованность, необходим значительный объем времени, который по законодательству очень сокращен. Считаю, что в данном случае требуется доработка законодательства и установление разумных сроков.

2. Исполнение постановлений по жалобам в порядке ст. 125 УПК РФ

Некоторые проблемы возникают с исполнением органами дознания, дознавателя, следователя, руководителя следственного органа постановления

суда об удовлетворении жалобы в порядке ст.125 УПК РФ. Судья, удовлетворив жалобу заявителя, признает незаконными, либо необоснованными действия сотрудника органов дознания, дознавателя, следователя, руководителя следственного органа, тем самым дает распоряжение устранить допущенные нарушения и впредь обратить внимание на недопущение подобных нарушений. Судья дает срок на исполнение, предусмотренный законом, он составляет 1 месяц. Практика показывает, что не всегда нарушения устраняются в указанный срок, тем самым обязывает суд контролировать и напоминать об исполнении органами дознания, дознавателя, следователя, руководителя следственного органа вышеуказанного постановления. Дальнейшие методы контроля не определены в законодательстве четко и осуществляются по усмотрению судьи. Это также является недоработкой законодательства.

Рассмотрим вопросы, которые подлежат решению по существу. Приведем пример из судебной практики Таганрогского городского суда о причинах отказа в принятии жалобы к производству суда, а также отказа в удовлетворении жалобы. Так, 12 апреля 2017 г. судья Таганрогского городского суда, рассмотрев жалобу обвиняемого В. в порядке ст. 125 УПК РФ на действия сотрудников ОЭБ и ПК УМВД России по г. Таганрогу по проведению обыска-выемки в офисе ООО в целях отыскания и изъятия предметов и документов, имеющих отношение к уголовному делу. Вместе с тем в ходе подготовки жалобы к рассмотрению установлено, что адвокатом Б. в интересах В. ранее была подана аналогичная по своему содержанию жалоба в порядке ст. 125 УПК РФ. Таганрогским городским судом 23.03.2016 было вынесено постановление об отказе в удовлетворении жалобы адвоката Б., которое вступило в законную силу и до настоящего времени не отменено в установленном законом порядке.

Далее, 4 мая 2018 г., судья Таганрогского городского суда Ростовской области, исследовал жалобу адвоката М. в интересах С., поданную в порядке ст. 125 УПК РФ, на постановление старшего дознавателя ОД ОП-3 УМВД России по г.Таганрогу от 11.04.2018 об отказе в удовлетворении ходатайства о назначении повторной лингвистической экспертизы с постановкой дополнительных вопросов. Изучив жалобу, судья принял к выводу об отказе в принятии её к рассмотрению, поскольку при проверке законности и обоснованности решений и действий (бездействия) дознавателя, следователя, руководителя следственного органа и прокурора судья не вправе предрешать вопросы, которые впоследствии могут стать предметом судебного разбирательства уголовного дела по существу. В частности, судья не вправе делать выводы о фактических обстоятельствах, об оценке доказательств и квалификации деяния. В случае вступления суда в обсуждение вопроса о необходимости проведения повторной лингвистической экспертизы, как об этом просит заявитель, судом автоматически будет дана оценка обстоятельствам уголовного дела, которые могут стать предметом рассмотрения в суде при рассмотрении уголовного дела по существу, а именно заключению проведенной лингвистической экспертизы.

Кроме того, исходя из положений ст. 38 УПК РФ следователь вправе самостоятельно направлять ход расследования, принимать решения о производстве следственных и процессуальных действий, в том числе по сбору доказательств, к которым относится назначение судебных экспертиз, постановка вопросов перед экспертами. По смыслу закона суд не вправе давать указания следователю в порядке ст. 125 УПК РФ о необходимости проведения тех или иных действий, направленных на собирание доказательств, давать оценку уже собранным доказательствам, в том числе, по вопросу наличия или отсутствия нарушений при их проведении.

Таким образом, приходим к выводу, что право на обжалование представляет собой важный элемент процессуального статуса субъектов уголовного судопроизводства, позволяющий своевременно обращаться к суду и ставить на его рассмотрение спорные вопросы, контролировать законность и обоснованность деятельности органов предварительного расследования, решать иные задачи. В целом законодательство, в частности рассмотрение жалоб в порядке ст.125 УПК РФ, совершенствуется и, накапливая практику, шагает вперед, упрощая работу судей, но в то же время, на наш взгляд, подлежит усовершенствованию по вопросам, рассмотренным в работе.

Библиографический список

Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 №174-ФЗ (ред. от 27.12.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 08.01.2019).

А.С. Моисеева,
студент гр. Ю-16, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель С.М. Хоменко, канд. юрид. наук, доцент,
доцент кафедры уголовного права и процесса ЧОУ ВО ТИУиЭ

ЛИЦО ПОД ГИПНОЗОМ КАК ОБЪЕКТ И КАК ОРУДИЕ СОВЕРШЕНИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЯ

В статье рассматривается взгляд законодателя на преступления, совершённые лицом, находящимся в состоянии гипноза.

Уголовное право, преступление, гипноз, уголовная ответственность.

Воздействие гипноза известно человечеству более трёх тысяч лет. И на протяжении истории его исследования гипноз всякий раз вызывал довольно противоречивое отношение у всех тех, кто с ним сталкивался. Гипнотические воздействия применялись жрецами и врачевателями испокон веков так же, как и сейчас, в качестве психотерапевтического средства, помогающего разобраться в причинах болезни и методах её исцеления. Психосоматическое здоровье от внушения, с одной стороны, и угроза оказаться под властью гипнотизёра, ограниченного лишь своей добросовестностью и развитыми способностями, – с другой.

Известный теоретик и практик психологии писал о гипнотическом воздействии на человека так: «Я вполне уверен на основании многих других опытов, что сомнамбула, которому будет внушено совершить дурной поступок по пробуждению, исполняет это под влиянием внушенной ему ideafixe, при этом самый разумный человек может сделаться безнравственным, самый скромный – бесстыдным. Если таким образом удавалось побудить публичную женщину бросить свое позорное ремесло, почему же тем же способом нельзя совратить с истинного пути самую добродетельную девушку? Усыпитель может добиться даже еще большего, может не только внушить сомнамбуле сделаться злословным клеветником, вором, распутником и т.д. на время после сна, но также пользоваться им для актов личной мести, и бедный субъект, забыв о том, как его толкнули на преступление, будет действовать на пользу другого, как он действовал бы на свою собственную, увлеченный непреодолимой идеей, которая была ему внушена. Раз преступление совершено, где тот судебный медик, который будет просвещать правосудие, и возбудит в последнем подозрение в невинности человека, который, по-видимому, вполне сохранил разум и, убедившись в совеем преступном деянии, добровольно признается в том, что сделал это по собственному побуждению?» [3, с.13].

Так, французский психолог Ж. Льежуав в своих работах отмечал, что «… субъект, приведенный в глубокий гипнотический транс, становится в руках гипнотизера настоящим автоматом, как в нравственном, так и в физическом отношении. Он видит, чувствует, думает и делает только то, что ему приказывают. Чужая воля как бы изгоняет из его мозга его собственную, или по крайней мере чрезмерно суживает пределы ее власти, оставляя для бедной изгнанницы только те части ее господства, которыми она пренебрегает» [4, с.4].

Бесспорно, что человек способен гипнотическим воздействием оказать не только положительное воздействие. Во власти гипнотизёра всегда будет лежать возможность сделать гипнотизируемого как объектом преступления, так и орудием, его совершившим.

В научной литературе сложилось мнение, что в уголовном праве гипноз является разновидностью психического принуждения, что позволяет квалифицировать преступление в соответствии с положением ст.40 Уголовного кодекса Российской Федерации (далее по тексту – УК РФ). В соответствии с ней «вопрос об уголовной ответственности за причинение вреда охраняемым уголовным законом интересам в результате психического принуждения, а также в результате физического принуждения, вследствие которого лицо сохранило возможность руководить своими действиями, решается с учетом положений статьи 39 УК РФ» [1, ст.40]. В соответствии со ст.39 УК РФ «не является преступлением причинение вреда охраняемым уголовным законом интересам в состоянии крайней необходимости, то есть для устранения опасности, непосредственно угрожающей личности и правам данного лица

или иных лиц, охраняемым законом интересам общества или государства, если эта опасность не могла быть устранена иными средствами и при этом не было допущено превышения пределов крайней необходимости» [1, ст.39].

Из этого следует, что гипноз не рассматривается законом как действительная возможность совершения преступного деяния, поскольку под психическим принуждением закон подразумевает те обстоятельства, с которыми связывает возможность понимать лицом фактическую угрозу своих действий. И психическое принуждение, не создающее состояние крайней необходимости (т.е. осознанием своих действий, взамен угрозы принуждающего), под влиянием которого лицо совершило преступление, рассматривается как обстоятельство, смягчающее наказание (п. «е» ч. 1 ст. 61 УК), и не исключает уголовную ответственность для самого принуждённого лица.

На практике же сложилось, что в таком случае квалификация преступлений должна происходить в соответствии с нормами УК РФ о психическом принуждении, что, по мнению автора, ошибочно вследствие того, что она не отражает действительность, сложившиеся реалии и фактические обстоятельства.

В то же время такие случаи не имеют массового распространения, поскольку, во-первых, многими учёными опровергается возможность воздействия гипноза на подавляющую часть людей, а во-вторых, неоднозначность доказывания попадания под такое влияние человека сводит такую статистику на нет.

Что касается обращения лица, подвергнутого гипнотическому воздействию, в объект преступления, то спектр таких посягательств довольно обширен. Гипноз зачастую фигурирует в преступлениях без дополнительной квалификации, его применяют при склонении, вербовке, вовлечении и подготовке лиц для организации преступлений террористической направленности, а также в деятельности деструктивных религиозных организаций. Однако самым распространенным преступлением, совершенным с применением гипноза, являются преступления против собственности.

Известны случаи изнасилования девушек под гипнозом. О высокой вероятности сближения между гипнотизёром и загипнотизированными писал В. Бехтерев: «... пациент не только всегда чувствует над собою власть гипнотизирующего его лица, но и обнаруживает к нему как бы известное тяготение и привязанность» [2, с.270]. Особенно распространены такие случаи в европейских странах и странах Северной Америки, где обращение за помощью к психологу и психотерапевту является обыденным явлением.

Например, дело французского психотерапевта. Шесть пациенток Жанно Оаро подали иски, обвиняя его в том, что он их изнасиловал, когда они находились под действием гипноза. Данные факты были доказаны, и в мае 2005 г. французский суд приговорил Жанно Оаро к 15 годам тюремного

заключения за изнасилование. Приговор был вынесен заочно, поскольку врачу удалось выехать из страны [5].

В апреле 2009 г. крупную сумму в валюте и рублях похитили цыганки в отделении Сбербанка в городе Волжском Волгоградской области. По предварительным данным, из отделения Сбербанка украдено 38 тысяч евро, 20 тысяч долларов и крупная сумма в рублях. Со слов кассира Сбербанка, «две цыганки, применив гипноз, завладели этой крупной суммой и скрылись». Следователи проверяют сотрудников банка на причастность к этому преступлению [6].

Исходя из вышесказанного можно заключить, что гипноз – это вполне объяснимые психофизиологические процессы погружения человека в состояние транса. Он обусловлен специфическими характеристиками сознания человека и является самостоятельным способом совершения преступлений, например, таких, как обман или применение насилия.

На наш взгляд, в настоящее время воздействие на психику лица посредством применения гипноза не охватывается в достаточной мере уголовном законом, а фактически ссылается на норму о психическом или физическом принуждении. На практике сложилось, что совершение преступного деяния под влиянием гипноза должно квалифицироваться в соответствии с нормами УК РФ о психическом принуждении, что нам представляется ошибочным, поскольку эта квалификация не является отражением действительности, сложившихся реалий и фактических обстоятельств. Также в УК РФ не хватает нормы, квалифицирующей обстоятельство гипнотического воздействия на лицо с целью преступного посягательства либо как самостоятельного вида преступления против свободы, чести и достоинства личности, либо как обстоятельства, отягчающего ответственность.

Библиографический список

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 03.10.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 21.10.2018) // Собрание законодательства РФ. – 1996. – №25. – Ст. 2954.
2. Бехтерев В.М. Гипноз. Внушение. Телепатия /В.М. Бехтерев. – М.: Мысль, 1994. – 364 с.
3. Крок Ж. Гипнотизм и преступления / Ж. Крок – СПб.–М., 1895. – 129 с.
4. Льежуа Ж. Гипнотизм и преступность / под ред. В.М. Бехтерева / Ж. Льежуа. – Казань: Типолитография Императорского Университета, 1893 – 56 с.
5. Адвокат потребовал освободить французского психиатра, обвиняемого в изнасилованиях [Электронный ресурс]. – URL: https://www.newsru.com/crime/17may2006/oaro.html
6. Цыгане загипнотизировали кассира Сбербанка // Вести. 2009. 10 апреля [Электронный ресурс]. – URL http://www.vesti.ru/doc.html?id=273534

Е.С. Савченко,
магистрант гр.МЮЗ 28-10, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель С.М. Хоменко, канд. юрид. наук, доцент,
доцент кафедры уголовного права и процесса ЧОУ ВО ТИУиЭ

УГОЛОВНО-ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА МОШЕННИЧЕСТВА

В статье представлена уголовно-правовая характеристика мошенничества, направленная на помощь в разграничении мошенничества со смежными составами преступления, что необходимо для правильной квалификации преступного деяния.

Мошенничество, состав, способы совершения, обман, злоупотребление доверием.

На сегодняшний день мошеннические действия причиняют существенный ущерб как собственности физических и юридических лиц, так и экономике страны в целом.

Исходя из статистических данных Генеральной прокуратуры Российской Федерации за январь–сентябрь 2018 г., охрана различных форм собственности не находится на должном уровне. Количество преступлений, совершенных в форме мошенничества (ст.159–159.6 Уголовного кодекса Российской Федерации, далее – УК РФ), по сравнению с аналогичным периодом прошлого года снизилось на 2,2% и составило 158657 преступлений [1, с.4]. Несмотря на снижение количества преступлений этой направленности, оно остается внушительным и уступает только хищениям чужого имущества путем краж, которые, в свою очередь занимают больше трети всех зарегистрированных преступлений – 553014 (41,5%) [4, с.4].

Актуальность данной темы обусловливается постоянной модернизацией и проявлением в различных сферах. В свое время это привело к введению новых составов мошенничества в УК РФ Федеральным законом от 29 ноября 2012 г. №27-ФЗ, но на снижение уровня преступности не повлияло.

В процессе квалификации анализируемого деяния правоприменителем встречаются такие ситуации, когда признаки отдельных преступлений имеют некоторое сходство с мошенничеством. Исходя из этого возникает необходимость в проведении разграничения между мошенничеством и другими сходными составами преступлений.

В уголовно-правовой литературе все хищения принято подразделять на формы и виды.

Под формами хищений понимаются предусмотренные уголовным законодательством способы их совершения, отличающиеся друг от друга по механизму завладения имуществом. В науке уголовного права в зависимости от способа выделяют шесть форм совершения хищения: 1) кража (ст. 158 УК РФ); 2) мошенничество (ст. 159 УК РФ); 3–4) присвоение или растрата (ст.160 УК РФ); 5) грабеж (ст. 161 УК РФ); 6) разбой (ст. 162 УК РФ).

Для правильного разграничения мошенничества от смежных составов, необходимо рассмотреть понятие и состав данного преступления. В законе

мошенничество определяется как хищение чужого имущества или приобретение права на чужое имущество путем обмана или злоупотребления доверием [2, с.2954].

Предметом мошенничества может выступать не только чужое имущество, как и при других формах хищения, но и право на имущество, что отражает специфику данной формы хищения. С объективной стороны мошенничество заключается в хищении чужого имущества или приобретении права на чужое имущество одним из двух указанных в законе способов: путем обмана или путем злоупотребления доверием.

Под обманом в его обычном понимании в русском языке рассматривается ложное представление о чем-нибудь, заблуждение [3, с.547], то, что сознательно вводит кого-либо в заблуждение, обманывает, ложь; состояние обманутого, заблуждение; ошибочное мнимое представление, иллюзия [4, с.1076], лживые, нечестные слова или поступки человека, который хочет, чтобы у вас создалось неправильное представление о чем-то или о ком-то [5, с.706].

Обман может быть совершен разнообразными способами. Он может носить устный и письменный характер, выражаться в умалчивании сведений, сообщение которых носит обязательный характер. Обман может быть связан с характеристикой предмета хищения. Примером может служить ложная информация относительно качества, количества, стоимости, свойств и факта наличия данных предметов. Видами мошенничества данного типа могут служить реализация фальсифицированных товаров, продажа несуществующего товара и т.д.

Наконец, обман может касаться обстоятельств, фактов передачи имущества или права на имущество. Примером может служить так называемое мнимое посредничество, когда мошенник склоняет другое лицо к передаче взятки якобы должностному лицу либо соглашается на высказанную просьбу передать вознаграждение должностному лицу, с самого начала намереваясь завладеть имуществом.

Выделяют также обман в намерениях, когда виновный обманывает потерпевшего по поводу своих будущих намерений в отношении переданного имущества. Нам представляется, что обман относительно будущих намерений есть не что иное, как завладение имуществом путем злоупотребления доверием. Обман и злоупотребление доверием очень тесно связаны между собой, иногда их трудно различить.Недаром иногда обман характеризуют как сообщение ложной информации о фактах прошлого или настоящего, а злоупотребление доверием – это сообщение ложной информации о будущих фактах. Как бы то ни было, законодатель называет два способа мошенничества, и их следует различать.

При злоупотреблении доверием, как и при обмане, собственник или иной владелец имущества, будучи введенным в заблуждение, сам передает имущество мошеннику, полагая, что действует в собственных интересах.

Имущество, которое было доверено виновному для временного присмотра,в случае хищения не будет являться приобретенным путем мошенничества.

Для примера можно рассмотреть такую ситуацию: вокзальный вор входит в доверие к незнакомому пассажиру и по его просьбе соглашается присмотреть за его вещами. Соответственно, по возвращении, пассажир обнаруживает пропажу своих вещей. Данное деяние следует квалифицировать не как мошенничество, а как кражу.

По нашему мнению, наиболее распространенными способами мошеннического хищения путем злоупотребления доверием являются следующие:

- оказание посреднических услуг по приобретению каких-либо товаров без намерения выполнить свои обязательства;
- заключение договора займа без намерения отдать долг;
- получение денежных авансов без фактического намерения исполнить обязательства, взятые на себя по договору подряда или трудовому соглашению;
- получение предоплаты по договорам купли-продажи, поставки без намерения исполнить договор;
- получение кредитов в банках или иных финансовых учреждениях без намерения их возврата. В последнее время появились относительно новые формы мошеннических действий путем злоупотребления доверием, такие как страховое мошенничество, при котором оформляется договор накопительского страхования без намерения выплачивать страховую сумму;
- финансовое мошенничество, при котором заключаются договоры так называемого «имущественного найма» денег без намерения их возврата (пирамидальные структуры типа «МММ»);
- мошенничество на рынке ценных бумаг, когда выпускаются заведомо необеспеченные акции, облигации и иные ценные бумаги;
- мошенничество с использованием трастовых операций (доверительного управления имуществом), когда преступник заведомо не намерен вернуть имущество собственнику [6].

Для признания действия мошенническим и при обмане, и при злоупотреблении доверием следует обратить внимание на то, что виновный должен заключать договор без намерения его исполнения, т.е. умысел виновного на завладение имуществом или на получение права на имущество возник до момента заключения договора. Как иные формы хищения должны расцениваться случаи, когда лицо в момент заключения договора имело намерения выполнить свои обязательства по договору, но сложившиеся обстоятельства помешали этому, либо намерение присвоить полученное по договору возникло уже в процессе его исполнения, либо не удалось доказать, что умысел на изъятие имущества возник до момента заключения договора. В этих случаях действия виновного не образуют мошенничество.

Следует также выделить, что субъектом анализируемого преступления признается физическое вменяемое лицо, достигшее 16 лет. Субъективную сторону мошенничества образуют прямой умысел и корыстная цель. Неко-

торые ученые полагают, что совершение мошенничества возможно только с прямым умыслом. Ю.И. Ляпунов, А.И. Рарог, А.В. Арендаренко, И.И. Голубов считают, что для доказывания факта мошенничества необходимо представить веские доказательства того, что лицо не только осознавало общественную опасность совершаемых действий и предвидело возможность или неизбежность причинения ущерба собственнику похищаемого обманным способом имущества, но и желало причинить собственнику имущества ущерб .

Таким образом, отграничение мошенничества от смежных составов преступлений обеспечивает точную квалификацию преступлений, правильное применение норм УК РФ в следственной и судебной практике и в конечном итоге является залогом законности и обоснованности решений, выносимых по уголовным делам. Первым признаком отличия мошенничества от иных форм хищения можно выделить внешнюю добровольность передачи имущества преступнику. Второй признак отличия заключается в предмете преступного посягательства.

Библиографический список

1. Уголовный кодекс Российской Федерации. Принят Государственной Думой 24 мая 1996г. //Собрание законодательства РФ. – 1996. – №25. – Ст.2954.
2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 30 ноября 2017 г. №48 «О судебной практике по делам о мошенничестве, присвоении и растрате».
3. Статистический сборник «Состояние преступности в России за январь–сентябрь 2018 г.»
4. Ожегов С.И. Словарь русского языка /под общ. ред. проф. Л.И. Скворцова. – 24-е изд., испр. / С.И. Ожегов. – М.: ООО «Изд. дом Оникс 21 век», 2004. – 1200.
5. Ефремова Т.Ф. Новый словарь русского языка: толковый словарь и фразеологизмы /Т.Ф. Ефремова. – М.: Русский язык, 2000. – 1210 с.
6. Толковый словарь русского языка / под ред. Д. В. Дмитриева. – М.: ООО «Издательство Астрель», 2003. – 1582 с.
7. Уголовное право. Особенная часть: учебник / отв. ред. И. Я. Козаченко, Г. П. Новоселов. – 4-е изд., изм. и доп. – М.: Норма, 2018.
8. Уголовное право. Особенная часть / Под ред. д.ю.н. проф. Н.И. Ветрова и д.ю.н. проф. Ю.И. Ляпунова. – М., 1998.
9. Уголовное право Российской Федерации. Особенная часть / Под ред. А.И. Рарога. М., 2016.
10. Арендаренко А.В., Голубов И.И. Разграничение уголовной и гражданско-правовой ответственности при обмане или злоупотреблении доверием / А.В. Арендаренко, И.И. Голубов // Юрист. – 2015. – №4.

НАЦИОНАЛЬНЫЕ ОСНОВЫ ГОСУДАРСТВА И ПРАВА

Д.И. Клименко,
студент гр. Ю-18, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель О.В. Яценко, канд.юрид.наук, доцент,
доцент кафедры теории и истории государства и права ЧОУ ВО ТИУиЭ

ПРАВОВЫЕ СТИМУЛЫ В РОССИЙСКОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ

В работе рассмотрены правовые стимулы, существующие в российском законодательстве. Определены основные виды правовых стимулов. Проанализирована роль правовых стимулов в правомерном поведении граждан.

Правовой стимул, правовое ограничение, правомерное поведение.

Правовая деятельность индивида характеризуется огромным многообразием мотиваций и личных побуждений. Таковыми выступают личные интересы, престиж, идейная убежденность, страх ответственности, ревность и даже эгоизм. Выявление мотивов поведения – важнейшая задача юридической науки. На личность действует внутренняя побудительная сила в виде мотива и внешняя – в виде правового стимула. Право, воздействуя на сознание и волю людей, определяет направленность их поступков, способствует укреплению правопорядка в обществе различными средствами, и прежде всего, с помощью правовых стимулов.

В теории права принято выделять виды правовых стимулов. В зависимости от элемента структуры нормы права можно выделить юридический факт-стимул, субъективное право, законный интерес, льготу, поощрение. В силу предмета правового регулирования выделяют конституционные, гражданские, экологические и другие стимулы. В зависимости от объема выделяют основные, частичные, дополнительные стимулы, от времени действия – постоянные и временные стимулы. Исходя из содержания выделяют материально-правовые и морально-правовые стимулы.

Поэтому правовой стимул можно рассматривать не только как юридически оформленное правило поведения, но и как закрепленную в нормах права публичную возможность лица получить награду в виде различных благ. Правовой стимул порождает стремление, всегда содержит в себе награду. Следует учитывать, что награда становится действующим элементом правового стимула лишь в том случае, когда у стимулируемого и стимулирующего субъектов будут абсолютно идентичные мнения о запрещенном, стандартном и наилучшем поведении.

Ученые давно указывают на связь правовых ограничений и правовых стимулов. Изучение правовых стимулов происходило без единовременного рассмотрения проблем правовых ограничений, хотя эти правовые категории являются противоположными, обладающим положительным и отрицательным характером соответственно.

В полной мере эти правовые категории проанализировал А.В. Малько, обозначив не только связь правовых ограничений и стимулов, но и их взаимозависимость, которая заключается в том, что правовой стимул включает в себя элемент правового ограничения и наоборот. Учитывая, что правовые ограничения включают также ограничения отраслевых прав, представим такую же взаимозависимость при соотношении стимулов в трудовом праве и ограничений. Средствами достижения являются премия, презенты, почетная грамота, благодарность, повышение в должности. Начальство может предусматривать и другие виды поощрений работника, но одновременно действует и ограничение его прав, поскольку дополнительные виды поощрений определяются четким списком актов, в которых они могут содержаться: коллективный договор, правила внутреннего трудового распорядка. Если же сотрудника представляют к государственной награде, что однозначно является стимулом, то одновременно ограничением его трудовых прав выступают обозначенные в Указе Президента РФ виды государственных наград и порядок их получения.

Так же можно выделить позитивные стимулы в уголовном праве. Помимо наказания поведение человека можно стимулировать поощрением. Поощрение – действенный стимул коррекции человеческого поведения, который способен изменить поведение человека даже тогда, когда угроза наказания оказывается бессильной.

Стимулирование правомерного поведения – это создание условий, при которых у субъекта права возникает внутреннее побуждение вести законопослушный образ жизни. Создаются благоприятные условия для реализации индивидуальных интересов. Стимулы правомерного поведения разнообразны, но наиболее важны правовые поощрения, льготы, привилегии, иммунитеты. Важно также, чтобы поведение субъекта было добровольным.

Практика государственного строительства в Российской Федерации выявила важную необходимость в проведении глубокого анализа закономерностей создания, развития и функционирования системы правового стимулирования. Выявление этих закономерностей позволит обществу и государству оказать существенное влияние на формирование механизма саморегуляции поведения человека. Правовые стимулы представляют собой сильнейший рычаг мотивационного давления, важнейшее средство воспитания современного человека. Правовое стимулирование является, таким образом, эффективным инструментом государственного управления, способом разрешения существующих экономических и социальных проблем.

Библиографический список

1. Рассолов М.М. Теории государства и права: учебное пособие /М.М. Рассолов. – М.: Юнити-Дана, 2015.
2. Малахов В.П. и др. Теория государства и права: учебное пособие /В.П. Малахов, И.А. Горшёнева, А.А. Иванов. – М., 2015.

С.А. Морозова,
магистрант гр.МЮ-27-01, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель О.В. Яценко, канд.юрид.наук, доцент,
доцент кафедры теории и истории государства и права ЧОУ ВО ТИУиЭ

ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА

В работе рассмотрены проблемы правового регулирования законодательного процесса в Российской Федерации. Определены основные пути решения сложившихся проблем.

Правовое регулирование, законодательный процесс, лоббирование.

В отечественном законодательном процессе существует масса до сих пор не решенных проблем. Среди основных можно выделить лоббирование. В России лоббизму стали уделять все возрастающее внимание. Об этом свидетельствуют публикации в средствах массовой информации, в общественно-политической и научной периодике. В качестве лоббистов чаще всего выступают «свободные» юристы, которые обслуживают коммерческие организации и предприятия. Предпочтение отдается им в силу того, что они легально действуют на правовом поле. Эту работу могут успешно выполнять и бывшие депутаты, чиновники из различных государственных ведомств, у которых сохранились связи в федеральных органах государственной власти. Нельзя исключать возможность лоббистской деятельности различных федеральных и региональных чиновников и должностных лиц. Имеется огромная прослойка «служивых» специалистов, которые готовы оказать различные услуги, в том числе и по лоббистской части. Многие «бывшие» сейчас регулярно посещают федеральные органы государственной власти.

Лоббистской деятельностью в парламенте и исполнительных органах власти активно занимаются российские элиты, которые можно условно разделить на две группы: сложившиеся на базе государственной экономики либо на базе частного сектора. К первой группе следует отнести организации и представителей газового комплекса; аэрокосмической элиты; энергетического комплекса; лесного комплекса; нефтяного комплекса; угольной промышленности; сельского хозяйства. Ко второй группе относятся организации и представители банковской элиты; Союза промышленников и предпринимателей и др.

Лоббирование в парламенте России имеет свои особенности. Они заключаются в том, что парламент занимается законодательной деятельностью. В этой связи лоббирование возможно в виде «проталкивания» определенного законопроекта или отдельных поправок в него. Кроме этого, возможны разнообразные запросы и письма депутатов Государственной Думы и членов Совета Федерации в различные федеральные органы государственной власти. Немаловажен в лоббистской деятельности и личный контакт с депутатом:

при личном знакомстве с парламентарием можно определить, поддержит он необходимый законопроект или нет. Лоббирование законодательного предложения или законопроекта в парламенте, как правило, начинается с поиска сторонников (единомышленников) среди депутатов. После того как они найдены, парламентарий или группа депутатов вносят предложенный законопроект в порядке законодательной инициативы в Государственную Думу. Истинными разработчиками в этой ситуации могут быть не лоббисты, а те, кто за ними стоит. Поэтому часто бывает неизвестно, кто же настоящий заказчик.

При этом на всех стадиях законодательного процесса объектами лоббистской «обработки» могут быть, кроме депутатов, и государственные служащие – работники аппаратов Государственной Думы и Совета Федерации. От служащих, работающих в парламенте, зависит очень многое: и скорость подготовки, и содержательная проработанность законопроектов, поступающих на рассмотрение депутатов, и какие-то технические нюансы. Государственные служащие заинтересованы во взаимодействии с лоббистами, если последние снабжают их достоверной информацией, помогают решать организационные вопросы, оказывают поддержку рабочим группам. Таким образом, в нынешней ситуации у лоббистов имеются достаточно большие возможности влиять на законодательный процесс, а он, как известно, может быть и безрезультатным.

Еще немаловажной проблемой законодательного процесса является качество принимаемых законов. В настоящее время в принимаемые законы вносится значительное количество изменений. Это говорит о том, что принимаемые законы являются некачественными. Основную причину этого мы видим в недостаточной правовой регламентации законотворческого процесса.

Решить данную проблему возможно только с принятием федерального закона, в котором детально прописывались бы права и обязанности всех субъектов законодательного процесса.

Анализ законодательных проектов, представленных в Государственную Думу, показывает, что они имеют юридические недостатки, препятствующие в последующем принятию Государственной Думой соответствующих федеральных законов. Наиболее часто в документах отмечаются такие дефекты: бессистемность правового регулирования; отсутствие предмета законодательного регулирования в представленных законопроектах, отсутствие нормативного содержания, декларативность; несоответствие Конституции РФ, федеральным конституционным законам, федеральным законам; отсутствие заключения Правительства РФ на проекты федеральных законов, предусматривающих расходы, покрываемые за счет средств федерального бюджета; отсутствие финансово-экономического обоснования, отсутствие перечня актов, подлежащих изменению или отмене, отсутствие пояснительной записки и т.д.

Текущее законодательство указывает на то, что необходимо принятие специального закона, направленного на регулирование законодательного процесса. Несмотря на то, что законодательный процесс в нашей стране уже сложился, важно придать ему форму закона, тем самым консолидировать положения, содержащиеся в толкованиях Конституционного суда РФ, регламентах обоих палат Федерального собрания РФ.

Библиографический список

1. Авакьян С.А. Конституционное право России: в 2 т. учебное пособие /С.А. Авакьян. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: Норма: НИЦ ИНФРА-М, 2016. – 864 с.
2. Андриченко Л.В. и др. Конституционное право России: учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» /Л.В. Андриченко и др.; под ред. В.А. Виноградова. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. – 551 с.

Н.Р. Деревянко,
студент гр.УП-17, ГОУ ВПО ДНУ.
Научный руководитель В.В. Капыльцова, канд. экон. наук, доцент,
доцент кафедры национальной и региональной экономики
ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет» (ДНР, г. Донецк)

ФЕДЕРАЛИЗМ КАК ФУНДАМЕНТАЛЬНАЯ КОНЦЕПЦИЯ ПРАВИТЕЛЬСТВА США

В работе рассмотрены содержание и особенности федерализма Соединенных Штатов Америки (США) как одной из ведущих форм территориально-политической организации общества в современном мире. Определены основные типы федерализма и проанализированы проблемы американского федерализма в данных типах. Проанализирована роль и установлены функции национального правительства и правительства штатов в каждом типе федерализма в США.

Федерализм, национальное правительство, двойной федерализм, кооперативный федерализм, регулируемый федерализм, штат, грант.

Проблема выбора и развития формы государственного устройства является сегодня одной из самых важных в любом государстве. В современном мире федерализм является основой государственного бытия ведущих стран мира, в том числе и Соединенных Штатов Америки (США). Федерализм США способствует обеспечению и сохранению территориальной целостности и единства государства, а также формированию общей системы ценностей, интересов и нравов. Американский федерализм – это быстроразвивающийся процесс, который объединяет конституционные, экономические, административные и политические аспекты.

Целью данного исследования является выявление признаков, рассмотрение и анализ особенностей федерализма США как одной из ведущих форм территориально-политической организации общества в современном мире.

В ходе исследования нами были изучены труды таких ученых, как Дж. Локк, А. Гамильтон, Ш. Монтескье, Ж. Боден, Дж. Андерсон, Д. Дж. Элейзер, Б. Топорнин, М. Миронюк и других. Научные труды Дж. Андерсона, Д. Дж. Элейзера, К. Арановского включают в себя исследования, направленные на определение признаков и особенностей современного федерализма. В своих работах Б. Топорнин, О. Михайленок, Ю. Кетов уделяют особое внимание основным особенностям федеративного устройства США. Стоит также отметить, что ученые А. Захаров, И. Бусыгина, М. Столяров активно изучали вопрос распределения компетенций и отношений между федерациями и их субъектами.

Что же такое федерализм? Проще говоря, это идея о том, что в США государственная власть разделена между центральным (национальным) правительством и правительством отдельных штатов. Национальное правительство иногда называют федеральным правительством, в то время как правительства штатов просто называют правительствами штатов. Это потому, что технически США можно считать федерацией штатов. В федеральной системе национальное правительство заботится о некоторых вещах, например, о взаимодействии с другими странами и доставке почты, в то время как правительство штата заботится о других вопросах, таких как водительские права, охотничьи лицензии, лицензии парикмахера, дантиста и т.п. Такое разделение полномочий обусловлено рядом причин. Во-первых, есть некоторые аспекты управления, которыми занимаются как правительство штатов, так и национальное правительство. Налоги являются отличным примером. При этом существуют федеральные налоги и налоги штата. Но данный вопрос становится еще более сложным, поскольку существуют различные типы федерализма в зависимости от того, о каком периоде в американской истории идет речь.

Так, существуют два основных типа федерализма: двойной федерализм, который обычно относится к периоду американской истории начиная от основания американской нации до «Нового курса», и кооперативный федерализм, который существует с 1930-х гг. и по настоящее время. С 1788 по 1937 г. США переживали эпоху «двойного» федерализма, которая подразумевает, что власть правительства была строго разделена между национальным правительством и правительствами штатов. При этом следует обратить внимание на то, что не было сказано «отделены». В условиях «двойного» федерализма существуют некоторые вещи, которые регулирует только федеральное правительство, и некоторые вещи, которые выполняют только правительства штатов. Это интерпретируется как юрисдикция.

Национальное правительство обладало юрисдикцией в отношении внутренних улучшений, таких как межгосударственные дороги и каналы, субсидии штатам и тарифы, которые являются налогами на импорт и, таким

образом, подпадают под общий раздел внешней политики. Национальное правительство сегодня также владеет государственными землями и регулирует патенты, которые должны быть национальными, чтобы обеспечить защиту изобретателей во всех штатах. Национальное правительство также контролирует валюту. Правительство штата контролирует имущественное, наследственное, коммерческое право, банковское законодательство, корпоративное, страховое, семейное право, здравоохранение, образование, уголовное законодательство, землепользование, выборы, местное самоуправление, а также лицензирование профессий и специальностей. Таким образом, при двойном федерализме правительство штата имеет юрисдикцию намного больше, чем национальное правительство. Эти полномочия в отношении здоровья, безопасности и морали иногда называются «полицейской» властью и они обычно принадлежат штатам. Вследствие строгого разделения между двумя типами правительства двойной федерализм иногда называют федерализмом «слоеного пирога».

Согласно ст. I раздела VIII п. III Конституции США, Конгресс обладает правом «регулирования торговли с иностранными государствами и между несколькими штатами, а также с индейскими племенами». Это известно как «Положение о торговле». То, как оно интерпретируется, является основой двойного и кооперативного федерализма. На протяжении большей части XIX столетия Верховный суд определял, что почти любая попытка любого правительства регулировать экономическую деятельность штата будет нарушать арбитражную оговорку. США следовали системе двойного федерализма с очень небольшим государственным регулированием, а национальное правительство не предпринимало ничего, кроме войны или покупки и завоевания огромных территорий и доставки почты. Затем наступила «Великая депрессия», и Ф. Рузвельт и Конгресс приняли «новый» курс, который в значительной степени изменил роль федерального правительства. «Новый» курс принес США кооперативный федерализм, при котором национальное правительство поощряет штаты к достижению определенных на национальном уровне целей. Основной способ, с помощью которого федеральное правительство делает это, – долларовые купюры. Эти деньги, которые федеральное правительство дает штатам, называются «гранты в помощь». «Гранты в помощь» могут работать как «морковь», поощряя государство принять определенную политику или работать как «палка», когда федеральное правительство удерживает средства, если правительство штата не делает того, что хочет национальное правительство. Дотации обычно называют «категориальными», потому что они даны государству для определенных целей, таких как транспорт, образование либо бедность.

Так, существует два типа «категориальных» грантов в помощь: гранты по формуле и гранты по проектам. В соответствии с формулой гранта штат получает помощь в виде определенной суммы денег на основе математической формулы. Лучшим примером этого является старый способ достижения благосостояния, который был дан в США в рамках программы под

названием «Помощь семьям с детьми-иждивенцами». Штаты получили определенную сумму денег для каждого человека, который был классифицирован как бедный. Чем беднее был штат, тем больше денег он получал. Гранты по проектам требуют от штатов предоставлять предложения для получения помощи. Штаты конкурируют за ограниченные ресурсы. В настоящее время гранты на проекты более общие, чем формула грантов, но они не так популярны, как субсидии. Национальное правительство дает штатам огромную массу денег, например, на развитие инфраструктуры, и штатам позволено решать, как тратить деньги. Основной тип кооперативного федерализма – это тип «морковной палочки», который иногда называют федерализмом «мраморного пирога», потому что он смешивает правительство штата и национальное (федеральное) правительство таким образом, что невозможно их разделить. Ключ к нему, как уже можно понять, лежит через долларовые банкноты. Но есть еще один аспект кооперативного федерализма – это регулируемый федерализм. В рамках регулируемого федерализма национальные правительства устанавливают правила и нормы, которым должны следовать штаты. Некоторые примеры этих правил, также называемые «мандатами правил», – это нормы гражданского права, а также правила, установленные законом об инвалидах. Иногда национальное правительство дает штатам деньги на выполнение правил, но иногда это не так, и они должны соблюдать эти правила в любом случае. Это называется «необеспеченным мандатом». Ярким примером этого являются правила OSHA, которым должны следовать работодатели. Штаты это не устраивает, и Конгресс пытался что-то сделать с ними с помощью закона о реформе «нефинансируемых мандатов», но на самом деле это не сработало.

Таким образом, федеративная система современных США непредсказуема и необычна. Она состоит из огромного числа органов, политических и правовых учреждений и институтов, которые создавались как в рамках официального конституционализма, так и помимо него и вопреки ему. В начале XX столетия американцы в основном живут в системе кооперативного федерализма. Если следовать американской политике, данный «правительственный идеал», безусловно, знаком, потому что это основополагающий принцип многих консерваторов и либертарианцев в США. Поскольку консерваторы предприняли много политических «набегов» в 1970-х гг., новая концепция федерализма, которая была своего рода старой концепцией федерализма, стала популярной. Она была названа новым федерализмом и популяризировалась президентами Р. Никсоном и Р. Рейганом.

Библиографический список

1. Жидких В.А. Федерализм как форма государственного устройства / В.А. Жидких // Власть. – 2009. – №7.
2. Захаров А. Федерализм и деволюция: опыт США / А. Захаров // Конституционное право: восточноевропейское обозрение. – 1999. – №4.
3. Миронюк М.Г. Современный федерализм. Сравнительный анализ / М.Г. Миронюк. – М.: Изд-во МГИМО МИД РФ, 2008. – 280 с.

А.А. Даниелян,
студент гр.ЮС-28, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель О.А. Андреева, д-р филос. наук,
профессор кафедры теории и истории государства и права, ЧОУ ВО ТИУиЭ.

ИСТОЧНИКИ КАНОНИЧЕСКОГО ПРАВА: ПРАВОВОЙ И ТЕОЛОГИЧЕСКИЙ АСПЕКТЫ

Статья посвящена истории канонического права, его источникам в период раннего христианства. Установлено, что оно развивалось параллельно с государственным правом, взаимодействовало с ним и содержало нормы, которыми руководствовались люди в различные периоды истории.

Право, государство, религия, каноническое право, источники права.

В настоящее время каноническое, или церковное, право не входит в систему российского права, поскольку церковь отделена от государства, но его история представляет интерес, так как оно развивалось параллельно с государственным правом, взаимодействовало с ним и содержало реальные нормы, в соответствии с которыми жили люди в различные периоды истории. Будучи разновидностью социальных норм, установленных религией, каноническое прав продолжает действовать в Ватикане, Великобритании (англиканская церковь), Израиле (иудаизм), Скандинавских странах (лютеранская церковь), Исламских государствах Ближнего и среднего Востока и т.д. Оно основывается не только на религиозных нормах, содержащихся в священных книгах Талмуде, Библии, Коране, Сунне и др., но и создает новые, в соответствии с которыми регулируются организация церковной жизни, взаимоотношения с государством, другими конфессиями, политическими, экономическими и т.д. структурами.

Каноническое право сформировалось в средние века в Западной Европе и сыграло важную роль в процессе становления европейского права и правовой культуры. Первыми его источниками были правила, существовавшие в христианской общине, которая была саморегулирующейся организацией. В процессе формирования церковной иерархии и ее институтов создавалась устойчивая общественная организация, нуждающаяся в нормативном регулировании в соответствии с текстами своих священных книг, римским и иудейским правом. Иисус, говоря о Ветхом Завете, указывал: «Не думайте, что Я пришел нарушить закон или пророков: не нарушить пришел Я, но исполнить» (Мф.: 5:17). Далее в Нагорной проповеди он говорил: «Вы слышали, что сказано: «око за око, и зуб за зуб». А Я говорю вам: не противься злому. Но кто ударит тебя в правую щеку твою, обрати к нему и другую» (Матф.5: 38–39); Вы слышали, что сказано: «люби ближнего твоего и ненавидь врага твоего». А Я говорю вам: любите врагов ваших, благословляйте проклинающих вас, благотворите ненавидящим вас и молитесь за обижающих вас и гонящих вас» (Матф.5: 43–44), то есть Новый Завет становится кодексом для христиан.

После раскола христианства в 1054 г. сложились две самостоятельные ветви канонического права в Западной, Центральной и Восточной Европе. Выйдя из границ священных текстов и приспособившись к существовавшей действительности, оно превратилось в эффективную систему средневекового права, регулировавшего различные виды правоотношений. Сложившееся в греко-православной церкви каноническое право действовало не только в Византии, но и в ряде стран Восточной Европы, хотя и не имело там такого значения, как в католической церкви. После принятия христианства в Древнерусском государстве произошли изменения во всех сферах правовой жизни, так как обычное русское право противоречило христианской морали и церковному праву. Например, в семейном праве были запрещены существовавшие способы совершения брака, многоженство, супружеская неверность.

Вместе с христианством в государстве появилось новое учреждение – церковь. Она поддерживалась государственной властью, поскольку ей был передан целый ряд функций в сфере регистрации актов рождения, брака, смерти, системы образования и социальной помощи [1, с.71–72]. Прибывавшие миссионеры были влиятельными и образованными люди, которые не могли да и не хотели подчиняться праву, существовавшему у русских, продолжая придерживаться своих традиций и права. Благодаря устойчивости обычного права славянских народов новые представления о юридическом быте не привели к его полной замене. Постепенно происходило внедрение церковного права и частичная рецепция некоторых сводов светского византийского права, благодаря чему стало известным не только римское право, но и его теоретические исследования философией.

Источниками русского канонического права явились наиболее значимые реципиированные кодексы, к которым относились:

- Эклога (свод византийского законодательства), составленная при императоре Льве Исаврионе и его соправителе Константине Копрониме и являвшаяся сокращенной редакцией кодификации императора Юстиниана. Этот сборник использовали в судебных инстанциях по семейным делам;
- Прохирон Василия Македонянина (870–878), который в кормчих книгах именовался «законом градским», содержал нормы, близкие к римскому праву;
- Судебник царя Константина, или Закон судный людем, состоящий из краткой и пространной редакций, переработанных и приспособленных к русскому семейному, отчасти уголовному праву, его действие распространялось и на «людей церковных»;
- Номоканон (византийский сборник VI в.), составленный константинопольским патриархом Иоанном Схоластиком для епископов, церковного управления и суда. На Руси он получил название «Кормчих книг» и содержал постановления церковных соборов, православные догмы, монастырские уставы, правила церковных наказаний и т.д. и др. [2].

С целью установления пределов действия канонического права, русские князья составляли церковные уставы реформаторского содержания по

одному или нескольким вопросам. Известны уставы, приписываемые князьям: Владимиру, Ярославу, Всеволоду Новгородскому (1135–1136 гг.) и другим, в которых законом было установлено правовое положение церкви в государстве, ее содержание (десятина), компетенции по вопросам судопроизводства по делам, связанным с нравственностью и семейным правом. В Древнерусском государстве церковный суд имел широкую компетенцию, к его юрисдикции относились все слои населения. В отличие от него в княжеских судах руководствовались Русской Правдой или нормативными актами, издаваемыми князьями.

В Древнерусском государстве каноническое право не было законченной системой, поэтому оно развивалось параллельно с обычным правом, правовой культурой, философией и государством [3]. Население к нему относилось настороженно, но понимало значение, заключавшееся в совокупности знаний и правил, которые хотя и не были записаны, но передавались от поколения к поколению. В монастырях и церквах были известны древнегреческие и византийские философские идеи, которые толковались в соответствии с мировоззрением средневекового общества, формировавшимся под воздействием переводов библейских текстов и работ византийских авторов. Признание церковных норм источниками права и вхождение их в формирующуюся правовую систему России стало возможным благодаря компромиссу между светской и церковной властью и отказу ее от следования части древних канонов [4].

Государственное право регулировало правовое положение Русской православной церкви и других конфессий, статус духовенства, но церковная жизнь, отправление религиозных обрядов, актов гражданского состояния и т.д. регламентировались каноническим правом. Древнерусское право учитывало нормы византийского права, о чем свидетельствует Русская Правда в части регулирования имущественных, обязательственных отношений, наследования, выдела части имущества на «помин души», прав детей на материнское наследство и др.

Существуют различные точки зрения о юридической природе канонического права, согласно которым оно является:

- особой правовой системой, аналогом которой может служить международное право;
- разновидностью корпоративного права;
- комплексным правовым образованием, описывающим структуру религиозной организации, правила отправления культа, иные правовые явления, характерные для религии и церкви.

Нормы светского и церковного права близки по своим функциям, поэтому их формирование происходило параллельно с морально-нравственными или на их основе, имеющей религиозную составляющую. Когда право вытекает из морали, то в общественном сознании фиксируется его обязательность, которую трудно объяснить, но необходимо выполнять, то есть появляется элемент некоторой сакральности. Большое значение в качестве источника

канонического права имели Вселенские Соборы, особенно Никейский (325) и Константинопольский (381), на которых были приняты Символ веры и ряд постановлений для будущего канонического права.

Библиографический список

1. Андреева О.А., Яценко О.В. История государственного управления в России: Древнерусское и Московское государства / О.А. Андреева, О.В. Яценко. – М., 2018.
2. Вишневский А.А. О системе канонического права / А.А. Вишневский // Право. Журнал Высшей школы экономики. – 2010. – №4 [Электронный ресурс]. – URL: https://cyberleninka.ru/article/n/o-sisteme-kanonicheskogo-prava
3. Глухов В.А. Генезис уголовного правосознания: византийская Эклога и славянская Кормчая / В.А. Глухов // Вестник ТГУ. – 2008. – №2 [Электронный ресурс]. – URL: https://cyberleninka.ru/article/n/genezis-ugolovnogo-pravosoznaniya-vizantiyskaya-ekloga-i-slavyanskaya-kormchaya
4. Дорская А.А. Эволюция места канонического (церковного) права в системе права России / А.А. Дорская // Юриспруденция. – 2010. – №2. [Электронный ресурс]. – URL: https://cyberleninka.ru/article/n/evolyutsiya-mesta-kanonicheskogo-tserkovnogo-prava-v-sisteme-prava-rossii

М.М. Федоненко,
студент гр.Ю-18, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель О.А. Андреева, д-р филос. наук, профессор, профессор кафедры теории и истории государства и права ЧОУ ВО ТИУиЭ

ИСТОРИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ХУЛИГАНСТВА: ПОСТАНОВКА ПРОБЛЕМЫ ИССЛЕДОВАНИЯ

Статья посвящена характеристике хулиганства как преступного поведения. В результате установлено, что цели и мотивы хулиганства изменялись исторически, оставаясь способом утверждения и одновременно защиты своего социального, политического, биологического статуса противоправными действиями.

Хулиганство, уголовное право, история, мотив, преступление.

Изучение истории государства и права позволяет выявить закономерности развития общественного и правового бытия, установить, что параллельно с правомерным поведением существовали его разнообразные нарушения и искажения. Подчинение социальным нормам было свойственно всем категориям населения, а нарушения совершались преимущественно отдельными лицами, которые принадлежали к разным социальным группам. Если в древности хулиганство как противоправное деяние, не преследующее корыстных целей, встречалось сравнительно редко, то по мере развития общества, оно занимает все большее место в системе социальных коммуникаций. Парадок-

сально, но изменяясь исторически по целям и мотивам, хулиганство стало вызывать к себе все более нетерпимое отношение.

В условиях жесткого ограничения свободы, человек способен инициировать различные формы противоправных действий. Хулиганство имеет многовековую историю, которая берет начало в глубокой древности. Оно всегда являлось общественно опасным деянием, характер которого зависел от возможностей государственной власти противостоять ему, подчинить общественные отношения правовым и социальным нормам. В науке уголовного права существуют различные точки зрения по вопросам характера целей и мотивов хулиганства, ведутся споры о формах и методах борьбы с ним, поскольку оно является грубым нарушением общественного порядка.

Понятие «хулиганство» в словарях русского языка определяется как «грубый», внешне беспричинный или незначительный повод, ведущий к нарушению общественного порядка. В ст.213 УК РФ дается современное определение хулиганства, которое является грубым нарушением общественного порядка, демонстрирующим неуважение к обществу, его моральным и культурным ценностям. Это преступление может совершаться по различным мотивам, включая политические, идеологические (информационное хулиганство – кибербуллинг), национальные, религиозные и др., включая современный футбольный фанатизм. Хулиганство как мотив показывает жесткую психологическую зависимость человека от ситуации, причем и тогда, когда он не мог, по его представлению или ощущению, достойно ответить на травмирующие обстоятельства. Поэтому он вымещает свою злобу и раздражение позже и в другой ситуации, которая не имела никакого отношения к его раздражительности. Считается, что хулиган не способен к логике мышления и поведения, его впечатлительность болезненно завышена, у него есть склонность к быстрой перемене настроения. Хулиганство может быть формой самоутверждения или орудием мести.

Для хулиганских действий характерно неуважение к общечеловеческим ценностям, чести и достоинству личности, отсутствие морально-нравственных качеств, существующих традиций и устоев общества. Из истории российского права известно, что хулиганские мотивы и цели осуждались в Русской Правде, хотя определения понятия этих действий в то время не было. Существует общепринятое мнение, что понятия «хулиганство», «хулиган» появилось в Англии, в полицейских отчётах с 1898 г. В настоящее время этот состав преступления проявляется в разных формах, но исторически его приписывали к агрессивному поведению футбольных болельщиков, которых называли «фанатами». Футбольный фанатизм возник как традиция поддерживать свою любимую команду, что не связано с успехами ее игры, но с отнесением себя к определённому футбольному клубу, который для них является авторитетом, а его победы воспринимаются как личная победа. Иногда власть сама культивирует хулиганскую субкультуру футбольных «болельщиков», относясь снисходительно к их бесчинствам, полагая, что этим можно снизить накал социального недовольства, отводя от полити-

ческих проблем наиболее активную часть населения, которая способна вырваться из-под контроля и поколебать государственные устои.

Проявления хулиганства отмечены не только в Русской Правде, но и в памятниках права разных стран, хотя термина такого не было. В ст.7 «Русской Правде», указывается, что за вырванный клок бороды или ус назначался штраф 12 гривен, что свидетельствует не только о защите чести и достоинства лица, но и о борьбе с хулиганскими проявлениями. В современном уголовном праве в п. «е» ч. 2 ст. 111 УК РФ противоправным является умышленное причинение другому человеку вреда по различным мотивам, включая личную неприязнь, что и в настоящее время является отягчающим вину обстоятельством. Статья 11 Русской Правды устанавливает запрет на пользование чужими вещами без спроса, наказание в этом случае равнялось 3 гривнам. Можно предположить, что если бы коня не вернули, то штраф был значительно выше, поэтому скорей всего наказывалось хулиганство. Следовательно, история уголовного права развивается на основе принципа преемственности, как в прошлом, так и в настоящее время.

Из истории известно, что хулиганство имело различные мотивы, включая политические. Так, например, Иван IV, будучи тринадцатилетним подростком, приказал псарям затравить собаками на территории Кремля А.М. Шуйского, который в то время был главой Боярской думы. Можно ли расценивать этот поступок как хулиганство? Скорее нет. Это заказное убийство было совершено в процессе борьбы за самодержавную власть и стремления к радикальному переустройству государственно-административного аппарата, включая существовавшие общественные и политические отношения в Московском государстве. Кроме этого период его правления сопровождался большим количеством хулиганских действий, совершенных российским царем и его приближенными опричниками.

К хулиганским действиям имел склонность и Петр I. О его похождениях сохранились исторические заметки, которые использовал Алексей Толстой в романе «Петр I». В частности, в нем указывалось, что император был склонен к хулиганским действиям в состоянии алкогольного опьянения. Далее автор описывает, что в сопровождении своих приближенных в праздничные дни под его руководством «происходило окончательное посрамление и поругание знатных домов, особливо княжеских и старых бояр.

Вламывались со свистом и бешеными криками человек с сотню, в руках – домры, дудки, литавры. У богобоязненного хозяина волосы вставали дыбом, когда глядел на скачки, на прыжки, на осклабленные эти хари. «Царя узнавали по его росту и платью голландского шкипера, – суконные штаны пузырями до колен, шерстяные чулки, деревянные туфли, круглая, вроде турецкой, шапка». Можно заметить, что в зависимости от времени, хулиганство имеет разный смысл. Есть существенная разница между политическими, национальными, религиозными хулиганскими действиями, которые несут за собой отличительные последствия, или же, наоборот, совершаются определенно для каких-либо целей.

Таким образом, анализируя различные исторические аспекты хулиганства, можно сделать вывод, что оно является общественно опасным деянием, которое несет за собой негативные социальные и политические последствия, и, в первую очередь, выражает открытое неуважение к устоявшимся нормам общества и закону в форме правового нигилизма. Особая опасность данного явления заключается субъективной стороне преступления, которая показывает, что преступник не способен воспринимать и придерживаться как социальных, так и правовых норм поведения. Преодоление данного явления возможно посредством исправления таких лиц за счет вовлечения их в общественно полезную деятельность посредством отбытия наказания, не связанного с реальным лишением свободы. Институт государства должен в полной мере бороться с проявлениями данного рода, так как хулиганство – это разъедающее общество явление, которое без должного воздействия со стороны законодателя и правоохранительных органов может принять массовый стихийный характер.

Библиографический список

1. Уголовный кодекс РФ от 13 июня 1996 г. № 63-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. – 1996. – №25. – Ст.2954.
2. Андреева О.А., Яценко О.В. История государственного управления в России: Древнерусское и Московское государства: учебник / О.А. Андреева, О.В. Яценко. – М.: РУСАЙНС, 2018. – 160 с.
3. Толстой А. Петр Первый: роман /А.Толстой. – Л.: Государственное издательство художественной литературы, 1947. – 552 с.

К.Е. Неверов,
студент гр.Ю-16, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель Е.А.Василькова, канд.юр.наук,
ст. преподаватель кафедры государственно-правовых дисциплин ЧОУ ВО ТИУиЭ

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ВОДНЫМИ РЕСУРСАМИ И ВОДНЫМ ХОЗЯЙСТВОМ РОССИИ

Рассмотрены понятие «водные ресурсы» и формы управления водными ресурсами (создание бассейновых округов, бассейновых советов и заключение бассейновых соглашений). Выделены проблемы, которые возникают при реализации бассейновых и территориальных схем комплексного использования и охраны водных объектов.

Водные ресурсы, бассейновые округа, бассейновые советы, управление водными ресурсами и их охрана.

В наше время процесс управления водными ресурсами и водным хозяйством подвержен ряду проблем. Под водными ресурсами в соответствии с Водным кодексом Российской Федерации от 03.06.2006 №74-ФЗ (ред. от 03.08.2018) следует понимать поверхностные и подземные воды, которые

находятся в водных объектах и используются или могут быть использованы [1]. На эффективность правовой охраны вод влияют, прежде всего, механизмы управления водными ресурсами, среди которых значительная роль принадлежит бассейновым округам и бассейновым советам. Бассейновый подход к управлению охраной вод служит принципом эффективного регулирования водных отношений и охраны вод.

Согласно ст.28 Водного кодекса РФ, в России сформирован 21 бассейновый округ: Балтийский, Баренцево-Беломорский, Двинско-Печорский, Днепровский, Донской, Кубанский, Западно-Каспийский, Верхневолжский, Окский, Камский, Нижневолжский, Уральский, Верхнеобский, Иртышский, Нижнеобский, Ангаро-Байкальский, Енисейский, Ленский, Анадыро-Колымский, Амурский, Крымский [1]. Законодательство придает им правовую стабильность, легитимность и способствует официальному включению в систему управления использованием и охраной вод. Учреждение и функционирование бассейновых округов, создание на их базе бассейновых советов и заключение бассейновых соглашений являются оптимальной государственно-общественной формой управления водными ресурсами.

На основе ст. 33 Водного кодекса РФ разрабатываются федеральная, бассейновые и территориальные схемы комплексного использования и охраны водных объектов в соответствии с Методическими указаниями по разработке схем комплексного использования и охраны водных объектов, утвержденными приказом Минприроды России от 04.07.2007 №169.

Схемы являются информационной основой для выбора актуальных эффективных решений при разработке, планировании и осуществлении федеральных, бассейновых и территориальных программ по использованию, восстановлению и охране водных объектов, для установления лимитов субъектам РФ по водопотреблению и водоотведению. Они призваны служить комплексным документом учета и сочетания публичных и частных интересов страны и ее регионов в области водопользования, поэтому так важны их составляющие, особенно в федеральной схеме. Составление, а главное реализация схем наталкиваются на серьезные проблемы теоретического и практического характера.

Можно выделить следующие основные проблемы управления водными ресурсами и водным хозяйством.

1. Отсутствие нормативной базы по установлению качества сбрасываемых вод и качества воды в водоприемнике, в результате чего вся экономика страны и система водообеспечения населения работают без разрешительных документов и, как следствие, предприятия должны быть закрыты или, в лучшем случае, платить в 25-кратном размере за сбрасываемые воды. Это положение дезорганизует работу 50 тысяч предприятий, пользующихся водой.

Документы по водоотведению, подготовленные МПР России и Федеральным агентством водных ресурсов, не отвечают современным требованиям. Это было подчеркнуто на заседании круглого стола 6 декабря 2007 г. в

Торгово-промышленной палате с участием ведущих специалистов институтов Москвы и водопользователей.

Для получения разрешения на сброс сточных вод действующими документами предусмотрено представление громоздких расчетов и дополнительных документов мониторинга. Это должен обеспечить каждый из 50 тысяч водопользователей по всей России.

Кроме того, каждый расчет еще необходимо согласовывать с четырьмя организациями (Росгидрометом, Роспотребнадзором, Роскомрыболовством, Ростехнадзором) до утверждения в Федеральном агентстве водных ресурсов.

Введение подобных нормативов создает тупик в водохозяйственной деятельности, развитии промышленности, сельского и коммунального хозяйства как минимум на несколько лет и, естественно, создает все необходимые условия для коррупции.

2. Вторым проблемным вопросом является запутанность финансовых потоков средств, поступающих за водопользование.

Договоры на водопользование заключают субъекты Российской Федерации, средства уходят в федеральный бюджет, а из него часть средств в виде субсидий возвращается в субъекты Российской Федерации с последующим направлением их в основном на расчистку русел рек. Эта мера неэффективна и не соответствует перечню необходимых мероприятий по восстановлению водных ресурсов и объектов. Вместе с тем Росводресурсы без достаточных обоснований определяют мероприятия, которые необходимо провести на всех реках от Калининграда до Камчатки.

Это положение приводит к безответственности по выполнению функций, определенных Правительством Российской Федерации, а также к нерациональному использованию федерального бюджета субъектами Российской Федерации в водохозяйственной деятельности.

3. Третьей и основной проблемой является система управления водными ресурсами (общенациональной собственностью) и инфраструктурой водного хозяйства.

Из этого следует, что нужно усовершенствовать управление водными ресурсами и водным хозяйствам путем создания нормативно-правовой базы, устанавливающей норму качества сбрасываемых вод, а также упростить систему получения разрешения на сброс вод, тем самым искоренив или хотя бы уменьшив коррупцию в данной сфере, и обеспечить прямые финансовые потоки на водопользование.

Библиографический список

1. Водный кодекс Российской Федерации от 03.06.2006 №74-ФЗ (ред. от 03.08.2018) [Электронный ресурс]. – URL: http://pravo.gov.ru/
2. Федеральный закон от 07.12.2011 № 416-ФЗ «О водоснабжении и водоотведении» [Электронный ресурс]. – URL: http://pravo.gov.ru/
3. Постановление Правительства РФ от 18.03.2013 № 230 «О категориях абонентов, для объектов которых устанавливаются нормативы допусти-

мых сбросов загрязняющих веществ, иных веществ и микроорганизмов» [Электронный ресурс]. – URL: http://pravo.gov.ru/
4. Постановление Правительства РФ от 30.04.2013 № 393 «Об утверждении Правил установления для абонентов организаций, осуществляющих водоотведение, нормативов допустимых сбросов загрязняющих веществ, иных веществ и микроорганизмов в водные объекты через централизованные системы водоотведения и лимитов на сбросы загрязняющих веществ, иных веществ и микроорганизмов и о внесении изменений в некоторые акты Правительства Российской Федерации» [Электронный ресурс]. – URL: http://pravo.gov.ru/
5. Постановление Правительства РФ от 10.04.2013 № 317 «Об утверждении Положения о плане снижения сбросов загрязняющих веществ, иных веществ и микроорганизмов в поверхностные водные объекты, подземные водные объекты и на водосборные площади» [Электронный ресурс]. – URL: http://pravo.gov.ru/
6. Постановление Правительства РФ от 21.06.2013 № 525 «Об утверждении Правил осуществления контроля состава и свойств сточных вод» [Электронный ресурс]. – URL: http://pravo.gov.ru/
7. Постановление Правительства РФ от 29.07.2013 № 644 «Об утверждении Правил холодного водоснабжения и водоотведения и о внесении изменений в некоторые акты Правительства Российской Федерации» [Электронный ресурс]. – URL: http://pravo.gov.ru/
8. Бабина Ю.В. Управление водными ресурсами России / Ю.В. Бабина, Г.М. Островский. – Москва, 2008. – 287 с.

Д.И. Клименко,
студент гр.Ю-18, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель О.А. Андреева, д-р филос. наук, профессор, профессор кафедры теории и истории государства и права ЧОУ ВО ТИУиЭ

ВЕРХОВНЫЙ СУД В США, ЕГО ПОЛНОМОЧИЯ И КОМПЕТЕНЦИИ В СИСТЕМЕ РАЗДЕЛЕНИЯ ВЛАСТЕЙ

Статья посвящена анализу полномочий и компетенций Верховного суда в системе государственных органов власти. В результате установлено, что они связаны с регулированием отношений между ветвями власти, реализацией властных полномочий государственными органами.

Верховный суд США, судебная власть, функции, правотворчество, государственный аппарат.

В истории государства и права компетенции судебной власти формировались постепенно, соответствуя государственным трансформациям и правовым режимам в стране. В ходе буржуазных революций сформировалось конституционное право, одним из принципов которого явилось разделение

власти на законодательную, исполнительную и судебную [1]. Судебная власть как ветвь государственной власти, хотя и является самостоятельной, но ее деятельность включена в систему всех органов государственного управления, обеспечивающих стабильность общественным и государственным отношениям. Основоположниками идеи разделения властей считаются Джон Локк (1632–1704 гг.) и Шарль Луи Монтескье (1689–1755 гг.), труды которых стали теоретической основой идеологии буржуазных революций, ставших причиной перемен в системе властных отношений, включая судебную власть.

Судебная власть, будучи базовой характеристикой любого человеческого общества, выполняет функции охраны правопорядка и безопасности, защиты прав и свобод граждан, ее признание означает необходимость самоограничения власти, позволяющую ей быть отдельной ветвью в системе государства. Она предназначена для регулирования взаимоотношений между человеком, обществом и государством, поэтому в современном мире ее необходимость должна быть обеспечена за счет независимости от политических идеологий, приоритетов других ветвей власти, что позволяет ей быть независимой и осуществлять свою деятельность в соответствии с существующим законодательством, целями достижения, сохранения социального мира правовыми методами. С другой стороны, судебная власть призвана сдерживать другие ветви власти. Д.А. Ковачев считает, что «в большинстве современных конституций государств Европы существуют специальные разделы, в которых нашли отражение конституционные основы судебной власти: определение судебной власти, основные принципы организации и деятельности судебной системы (принципы судоустройства и судопроизводства, правовой статус судей), судебные гарантии прав и законных интересов граждан, основы конституционного правосудия» [2, с. 38].

Сущностью теории разделения властей является такое правление, при котором народ и власть находятся в постоянном равновесии, но практика показывает, что до сих пор ни в одном современном государстве разделение властей не реализовалось, как было задумано Ш. Монтескье, даже в США, где оно получило совершенную реализацию. Наиболее ярким примером реализации теории и практики разделения властей явились итоги гражданской войны за независимость бывших английских колоний в Америке и создание нового государства, получившего название Соединенных Штатов Америки. Конституционный конвент в 1787 г., проходивший в Филадельфии, выделил судебную систему в самостоятельную отрасль. Суды не имели права вмешиваться в деятельность законодательной и исполнительной власти, останавливать или отменять действие законов.

Верховный суд США был образован в 1789 г. на основе акта о судоустройстве (его статус закреплен в Конституции) как высший орган судебной власти, осуществляющий правосудие. Акт о судоустройстве дал судам право обращаться при пробелах в федеральном законодательстве к прецедентам штатов, которые получили право создавать их [3]. Такая

позиция, совершенно обоснованна, учитывая специфическое положение судебных органов в системе разделения властей и естественные особенности судебных процессов, главная из которых: у суда отсутствует свобода выбора предмета регулирования, и он связан инициативой участников процесса. Создавая прецедент, суд должен действовать в строгом соответствии с законом. Верховный суд США является высшей судебной инстанцией государства, состоит из 9 судей, назначаемых пожизненно Президентом после одобрения их кандидатур Сенатом. Они имеют право прекратить свои полномочия досрочно или в случае импичмента. Обычно Верховный суд США действует, как апелляционная инстанция, но по ряду дел может быть первой инстанцией, как, например, в случае исков между штатами.

Верховный суд наделен полномочиями высшего общенационального суда и правового арбитра конституционности. Решения Верховного суда развивают конституционно-правовую доктрину в области прав и свобод личности. Учитывая во многом контрольно-надзорные функции Конгресса в отношении правительства, контроль Верховного суда над законами, принимаемыми Конгрессом и легислатурами отдельных штатов, является важным звеном в системе сдержек и противовесов между различными ветвями власти. Компетенции Верховного суда расширились после прецедента «Марбери против Мэдисона» (1803). В решении по данному делу, суд впервые в истории США признал парламентский закон несоответствующим Конституции, создав, тем самым, прецедент для будущих подобных решений. Следствием этого решения явилась реализация на практике принципа сдержек и противовесов между тремя ветвями власти, в рамках которого Верховный суд мог рассматривать законодательные акты Конгресса на предмет соответствия Конституции.

Поводом к созданию верховного суда послужил исторический казус, связанный с победой Т. Джефферсона на президентских выборах 1800 г. Политическая обстановка в стране значительно усложнилась в связи с тем, что срок президента Адамса заканчивался 4 марта 1801 г., только через 2 месяца после окончания выборов. Всё это время у власти оставались президент Адамс и Конгресс 6-го созыва с федералистским большинством. Конгресс воспользовался этим и выпустил «Закон о суде 1801 года», который вносил изменения в ранее действовавший «Закон о суде 1789 года».

Александр Гамильтон в политических эссе «Федералист» обосновывал необходимость передачи судам функции контроля законодательства, так как они должны служить промежуточными органами между народом и законодательной властью. Толкование законов, свойственная судам сфера деятельности, должно рассматриваться ими как обязанность, поскольку следует ставить выше намерение народа, чем намерения его представителей. Таким образом, Верховный суд получил право контроля над законодательством и соответствием его Конституции, то есть он может приостанавливать действие законов и объявлять их неконституционными. Судебный прецедент, распространил компетенцию Верховного суда США на судебный контроль решений других ветвей власти. Главные прецеденты в США создаются Верховным

судом, который не может по собственной инициативе начать процесс их создания, даже если в праве существует значительный пробел. Также он не может инициировать создание прецедента толкования Конституции до тех пор, пока необходимость этого не назреет в процессе рассмотрения какого-либо спора, либо не будет иметь место обращение какого-либо лица за толкованием. Верховный суд может по просьбе апелляционного суда разъяснить вопрос права по гражданскому или уголовному делу. Тут необходимо отметить, что в этом случае цель создания прецедента заключается не в выработке общей нормы, а в раскрытии смысла и содержания существующей нормы для того, чтобы свести к единообразию ее применение. В результате деятельность Верховного суда США сосредоточилась именно на толковании Конституции.

Особенно важным и противоречивым является судейское усмотрение – это право выбора из нескольких альтернатив. Акт о судоустройстве гласит: «Верховный суд будет иметь исключительную юрисдикцию по всем спорам гражданского характера, в которых штат является стороной, за исключением споров между штатом и гражданами» [4]. Верховный суд к тому же является единственным органом в стране, который может решать, какие действия являются конституционными, а какие нет. С другой стороны, если возникает необходимость изменения федеральной Конституции, в которую внесение изменений законодательным путем практически невозможно, то Верховный суд отступает от своих прежних решений. Учитывая полученный опыт и признавая аргументы, высший суд США допускает метод проб и ошибок, отказываясь от своих прежних решений.

Исходя из вышеизложенного, можно сделать вывод, что Верховный суд США обладает следующими полномочиями:

- осуществлять судебный контроль посредством проверки конституционности законодательства и действий должностных лиц;
- выносить высшее и окончательное решение;
- выступать в роли арбитра между законодательной и исполнительной ветвями власти, как это произошло во время «уотергейтского скандала» (70-е гг. XX в.) и «Ирангейт» (80-е гг. XX в.), что позволило сохранить конституционный порядок;
- подкреплять своим властным авторитетом основные принципы и устои, проводимой в государстве политики;
- толковать Конституцию и законодательные акты, принимаемые Конгрессом, штатами и федеральными правительственными органами;
- приостанавливать действие законов с целью профилактического воздействия на другие ветви власти;
- предотвращать последствия противостояния между Президентом и Конгрессом, которые ответственны за персональный состав главных судебных инстанции США и др.

Библиографический список

1. Барак А. Судейское усмотрение / А. Барак. – М., 1999.

2. Гук П.А. Судебный прецедент как источник права /П.А. Гук. – Пенза, 2003.
3. Ковачев Д.А. Конституционное право государств Европы / Д.А. Ковачев. – М., 2005.
4. Монтескье Ш. Избранные произведения / Ш. Монтескье. – М., 1955.

А.А. Ситковская,
студент гр.ЮС-28, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель О.А.Андреева, д-р филос. наук, профессор, профессор кафедры теории и истории государства и права ЧОУ ВО ТИУиЭ

КРОВНАЯ МЕСТЬ И СМЕРТНАЯ КАЗНЬ В ИСТОРИИ ГОСУДАРСТВА И ПРАВА

Исследование института смертной казни и его генетической взаимосвязи с кровной местью показало, что она является исключительной мерой уголовного наказания, применение которой является дискуссионным. В результате установлена необходимость проведения теоретических исследований этой проблемы.

История, смертная казнь, кровная месть, наказание, преступление.

Актуальность темы исследования природы смертной казни заключается в том, что вопрос о ее применении или отмене как высшей меры наказания до сих пор ещё окончательно не решен и является дискуссионным. С одной стороны, ч.2 ст.20 Конституции Российской Федерации гарантирует каждому гражданину право на жизнь, но вместе с тем провозглашает и то, что «смертная казнь впредь до её отмены может устанавливаться федеральным законом в качестве исключительной меры наказания за особо тяжкие преступления, такие как геноцид, убийство человека с особой жестокостью, покушение на представителя власти или иного государственного лица, покушение на жизнь представителя правоохранительных органов», что закреплено в Уголовном Кодексе РФ в отношении умышленного убийства человека и некоторых других особо тяжких посягательств на жизнь человека. С другой стороны, в процессе социально-экономического развития общество сохранило и развило идеи гуманизма, справедливости и добра, что приводит к отказу многих государств от применения смертной казни.

Смертная казнь является исключительной мерой уголовного наказания, что подтверждают предельно узкие возможности ее применения. Согласно ст.20 Конституции РФ, «смертная казнь впредь до ее отмены может устанавливаться федеральным законом в качестве исключительной меры наказания за особо тяжкие преступления против жизни при предоставлении обвиняемому права на рассмотрение его дела судом с участием присяжных заседателей». Соответственно, и Уголовный кодекс, определив, что «смертная казнь как исключительная мера наказания может быть установлена только за особо тяжкие преступления, посягающие на жизнь», предусмотрел

ее за пять преступлений, связанных с посягательством на жизнь человека. Но даже и за эти виды преступлений смертная казнь может применяться лишь тогда, когда нет возможности ограничиться применением более мягкого вида наказания – при наличии особых обстоятельств, отягчающих ответственность, и исключительной общественной опасности лица, совершившего преступление.

Право карать виновных принадлежит государству уже много веков [1, с.74]. Можно сказать, что это право принадлежит ему с самого возникновения. Многие люди считают, что смертная казнь противоречит идеям гуманизма и цивилизованности, поскольку является жестокой: в случае её совершения вернуть человеку право на жизнь будет невозможно. Закон предусматривает материальное и моральное возмещение в случае неправомерности наказания, кроме смертной казни. Однако все усилия, потраченные на борьбу с преступностью, применение репрессий или их смягчение в течение многих веков не привели к искоренению преступности. Н.С. Таганцев пишет о том, что «… невысокая степень чувствительности динамики преступности к смертной казни как исключительной мере наказания определяется тем, что преступное поведение детерминируется «более важными законами социальной жизни», более мощным по масштабам своего влияния комплексом социальных и иных факторов» [2, с.81]. Но с другой стороны, такое наказание может показаться даже мягким, так как совершенные преступления всегда являются бесчеловечными, жестокими и неоправданными.

Существенными признаками смертной казни является то, что она:

- исключительный вид уголовного наказания;
- производится вопреки воле осужденного и только от имени государства;
- может применяться только по приговору суда;
- преследует две цели – кару и устрашение;
- есть наказание за преступления предусмотренные Уголовным кодексом.

Начиная с древнейших периодов догосударственного развития социума, лишение жизни являлось самым суровым наказанием, предусмотренным с начала обычным правом в форме талиона «око за око, зуб за зуб», а затем уголовным законом большинства стран мира.

Кровная месть существовала до появления первых государств, при родовом строе она являлась средством защиты рода, с одной стороны, а с другой – возмездием за убийство человека или нанесение увечий. Месть была моральным долгом, её невыполнение влекло бесчестье, и признание недостойным наследником. В современной юридической науке существуют точки зрения о том, что между обычаем кровной мести и смертной казнью существует генетическая связь, объясняемая некоторым сходством рассматриваемых правовых явлений. В настоящее время кровная месть является квалифицированным видом убийства в уголовном законодательстве многих стран. В Уголовном кодекс РФ п. «е.1» ч.2 ст.105 предусматривает ответственность за убийство, совершенное по мотиву кровной мести, кроме этого, еще в

шести статьях кодекса этот мотив является обязательным признаком состава преступления, подлежащим установлению и доказыванию.

В истории уголовного права России на законодательном уровне смертная казнь впервые была установлена в Двинской уставной грамоте 1398 г. [3, с.39] за совершение однотипных преступлений в третий раз. В последующем был расширен круг преступлений, за которые следовала смертная казнь. Российская императрица Елизавета Петровна отменила применение смертной казни, которое было сначала приостановлено, а впоследствии отменено. В настоящее время большинство политических лидеров призывают к отмене смертной казни как высшей меры наказания.

Однако она применяется, а её способы совершенствуются. В разные периоды истории применение смертной казни зависело от формы правления, характера власти, идеологии и религий, её оправдывающих. К этим способам относили:

- повешение – это один из самых употребляемых способов смертной казни у всех народов;
- отсечение головы;
- кипячение в масле, воде и вине. Данный способ существовал при Иване Грозном, который кипятил людей, обвиняемых им в измене;
- колесование;
- четвертование или разрывание, данную казнь осуществляли во многих странах, в том числе в Англии, Франции, Италии, Германии и России. Этот способ являлся самым жестоким, поскольку его назначали за оскорбление монарха, за измену государству;
- закапывание живьем в землю, утопление, заливание горла свинцом и т.д.

На протяжении всей истории Советского государства делались попытки отмены этой меры наказания.

Аргументы «против» смертной казни следующие:

1) смертная казнь – это творение жестокого общества, и как мера наказания она нарушает основные права человека, закрепленные в многочисленных правовых актах;
2) смертная казнь не имеет профилактического эффекта. Исследования доказали отсутствие какой-либо зависимости между уровнем преступности и наличием смертной казни в системе уголовных наказаний;
3) смертная казнь не опирается ни на какое законное право, потому что человек, вступая в общество, не уступал права на свою жизнь;
4) смертная казнь отрицательно влияет на общество, показывая пример жестокости;
5) допущение судебной ошибки. Существует множество примеров, когда смертная казнь по ошибке назначалась невиновному человеку.

Аргументы сторонников смертной казни:

- мягкость пожизненного заключения. Пожизненное заключение для убийц – это слишком мягкая участь. Одним из доказательств является то, что

заключенные могут заниматься творчеством, совершать прогулки, общаться с друг другом, смотреть DVD;

- опасность пожизненного заключения. Пожизненное заключение полностью не исключает угрозу безопасности общества, т.к. не исключено, что заключенный может совершить побег;
- экономическая несправедливость пожизненного заключения. На содержание пожизненно заключенных государство тратит большие суммы денег. Многих граждан данная ситуация не устраивает, поскольку средства на содержание заключенных идут от налогоплательщиков. Это означает, что и родственники жертв оплачивают жизнь убийцам своих родных;
- невозможность рецидива. В результате применения смертной казни полностью исключается рецидив преступлений.

В результате проведенного историко-правового исследования кровной мести и ее взаимосвязи со смертной казнью было установлено, что существующие дискуссии по вопросу отмены или сохранения смертной казни в законодательстве разных стран не прекращаются и до настоящего времени. Сторонниками или противниками этой меры наказания приводятся доводы, поддерживающие их точку зрения, но прежде чем решить вопрос в пользу одной из сторон, необходимо провести исследования этой проблемы различными науками с целью принятия однозначного решения. Но сколько бы ни спорили люди, эта тема не оставляет их равнодушными к проблеме обеспечения правопорядка и безопасности в условиях современной реальности, отличной от той, в которой она имела место и использовалась с целью устрашения и предотвращения преступности.

Библиографический список

1. Андреева О.А., Яценко О.В. История государственного управления в России: Древнерусское и Московское государства. – М., 2018.
2. Таганцев Н. С. Русское уголовное право: лекции: в 2 т. – СПб., 1902. – Т.1. Российское законодательство X–XX вв.: в 9 т. Т.2. Законодательство периода образования и укрепления Русского централизованного государства. М., 1985.

КОММУНИКАТИВНАЯ КУЛЬТУРА СПЕЦИАЛИСТА

А.А. Сапьян,
магистрант 1 курса 5 группы ВГУ.
Научный руководитель О.В. Тимофеева, канд. психол. наук, доцент,
доцент кафедры общей и социальной психологии
Воронежского государственного университета, г.Воронеж

КОММУНИКАТИВНАЯ КУЛЬТУРА ЛИЧНОСТИ КАК СОЦИАЛЬНО-ПСИХОЛОГИЧЕСКИЙ ФЕНОМЕН

В статье проанализирован феномен коммуникативной культуры в научной литературе. Указана актуальность исследования коммуникативной культуры специалистов. Приведены результаты пилотажного эмпирического исследования различий коммуникативной культуры специалистов разных сфер деятельности.
Культура, коммуникативная культура, коммуникация.

Термин «культура» в научной литературе имеет многочисленные трактовки и определения. Данный феномен представлен как многозначное, многоаспектное, полифункциональное понятие.

В общем виде определение рассматриваемого понятия звучит следующем образом: культура – это сущностная характеристика человека, связанная с чисто человеческой способностью целенаправленного преобразования окружающего мира, в ходе которого создается искусственный мир вещей, символов, а также связей и отношений между людьми. Коммуникация и общение являются важнейшей частью человеческой жизни, а значит, и частью культуры. Поскольку культура характеризует особенности сознания и жизнедеятельности людей, то понятие «культура» не менее емкое, чем понятие «общение». Подчеркивая их важность, многие исследователи приравнивают культуру к общению (коммуникации).

В основе нашего исследования лежит социально-психологический подход к определению данного понятия, отмечающий его социальный характер, нравственную основу, гуманистическую направленность (Л.Н. Коган, Э.С. Маркарян и др.).

По мере включения в культурный контекст происходит развитие коммуникативных способностей личности, которые предоставляют возможность человеку пользоваться культурными средствами общения и сами являются личностной, персонифицированной формой культуры общения. Личность, чтобы чувствовать себя полноправным членом общества, должна оценивать себя, свою деятельность, поступки и поведение с точки зрения соответствия их культурным требованиям.

Известный американский специалист по межкультурной коммуникации Э. Холл утверждает, что культура – это коммуникация, а коммуникация – это культура. Исходя из такого толкования, многие западные ученые наглядно изображают культуру в виде айсберга, в основании которого лежат культурные ценности и нормы, а его вершиной является индивидуальное поведение человека, основывающееся на них и проявляющееся, прежде всего, в общении с другими людьми [1, с.6]. Данное толкование исследуемого понятия позволяет провести анализ коммуникативной культуры как социально-психологического феномена.

Закономерности становления основ коммуникативной культуры личности изучались авторами с различных позиций. Многие социально-психологические исследования были посвящены комплексному изучению характеристик личности как субъекта общения, обеспечивающих успешность ее социализации; изучению проблем диагностики и развития коммуникативной компетентности (Г.М. Андреева, Ю.Н. Емельянов и др.). В социально-психологических науках термин «коммуникативная культура» употребляется как понятие, тождественное термину «культура общения».

Так какой же смысл вкладывается в понятие «коммуникативная культура»? Коммуникативная культура с точки зрения социальной психологии – это совокупность умений и навыков, обеспечивающих доброжелательное взаимодействие людей друг с другом, эффективное решение всевозможных задач общения [2, с.26].

Е.В. Руденский рассматривает коммуникативную культуру как характеристику возможностей человека, которые определяют качество его общения. Коммуникативная культура личности как система ее качеств включает [3, с.96]:

- культуру речевого действия (грамотность построения фраз, простота и ясность изложения мыслей, образная выразительность и четкая аргументация, адекватный ситуации общения тон, динамика звучания голоса, темп, интонация и, конечно, хорошая дикция);
- культуру самонастройки на общение и психоэмоциональной регуляции своего состояния;
- культуру восприятия коммуникативных действий партнера по общению;
- культуру эмоций (как выражение эмоционально-оценочных суждений в общении) и пр.

По мнению Г.М. Андреевой и А.А. Бодалева, для человека с высоким уровнем коммуникативной культуры характерно наличие следующих психологических характеристик:

- развитая эмпатия – умение видеть мир глазами других, понимать его так же, как они;

- доброжелательность – уважение, симпатия, умение понимать людей, не одобряя их поступки, готовность поддерживать других;
- аутентичность – способность быть самим собой в контактах с другими людьми; конкретность – умение говорить о своих конкретных переживаниях, мнениях, действиях, готовность отвечать однозначно на вопросы;
- непосредственность – умение говорить и действовать напрямую [3, с.75].

Актуальность нашего исследования заключается в том, что существует потребность в выявлении научных фактов относительно того, есть ли различия в развитии коммуникативной культуры специалистов, работающих в различных сферах, а именно в сфере «человек–человек» и «человек–техника». Работа специалиста в сфере «человек–человек» подразумевает интенсивное, частое общение с другими людьми, в отличие от работы специалистов в сфере «человек–техника», где общение, как правило, минимизировано и носит ситуативный предметный характер.

Таким образом, перед нами стоит острая необходимость провести пилотажное исследование различий коммуникативной культуры специалистов указанных сфер.

Цель исследования заключается в выявлении различий коммуникативной культуры специалистов, работающих в сферах «человек–человек» и «человек–техника».

Объектом исследования является коммуникативная культура специалистов.

Предмет исследования – коммуникативная сфера личности.

В качестве гипотезы исследования выступает предположение о наличии различий коммуникативной культуры специалистов, работающих в сферах «человек–человек» и «человек–техника», а именно уровень коммуникативных и организаторских склонностей, самоконтроль в общении у специалистов, работающих в сфере «человек–человек» выше, чем у специалистов, работающих в сфере «человек–техника».

В ходе пилотажного эмпирического исследования были использованы следующие методики:

- тест-опросник «Коммуникативные и организаторские склонности (КОС-2)», разработанный В.В. Синявским и Б.А. Федоришиным;
- тест-опросник «Тест на оценку самоконтроля в общении», автор – американский психолог М. Снайдер.

Для оценки различий между двумя выборками использовался непараметрический статистический критерий Манна–Уитни. Он показал, что различия коммуникативной культуры специалистов, работающих в сферах «человек–человек» и «человек–техника», статистически значимы.

Гипотеза исследования не отвергается, следовательно, уровень коммуникативных и организаторских склонностей, самоконтроль в общении у специалистов, работающих в сфере «человек–человек», выше, чем у специа-

листов, работающих в сфере «человек–техника». Это значит, что первые в большинстве случаев хорошо знают, где и как себя вести, управляют выражением своих эмоций, легко входят в новую роль, гибко реагируют на изменение ситуации, непринужденно ведут себя в новом коллективе. Специалисты из сферы «человек–техника», наоборот, преимущественно обладают устойчивым поведением, склонны не считать нужным изменяться в зависимости от ситуации, зачастую прямолинейны.

Итак, в ходе пилотажного эмпирического исследования нами были установлены статистически значимые различия коммуникативной культуры специалистов, работающих в сферах «человек–человек» и «человек–техника». Наличие различий можно объяснить спецификой профессиональной деятельности различных сфер. С одной стороны, условия и требования той или иной профессии отражаются на личности специалиста, а с другой – человек сам выбирает область трудовой деятельности, исходя из осознания своих психологических особенностей и личностных ресурсов.

Таким образом, изучив научно-практическую литературу по теме коммуникативной культуры, можно сделать вывод о том, что это понятие как социально-психологический феномен имеет давнюю историю. Но несмотря на это, изучение коммуникативной культуры специалистов с позиции социальной психологии не теряет своей актуальности. Подтверждением этого служит большое количество научных разработок современных авторов по данной тематике. Феномен коммуникативной культуры, по своей сути, достаточно сложный. Его существование и развитие в личности человека занимает одну из ключевых позиций, которые создают условия для всего социально-психологического развития человеческой личности.

Перспективы исследования коммуникативной культуры как социально-психологического феномена заключаются в изучении ее сформированности на разных этапах онтогенеза, а также в выявлении факторов, влияющих на динамику ее развития.

Библиографический список

1. Байшашева К.У. Формирование готовности к самопрезентации будущих специалистов / К.У. Байшашева: материалы международной конференций «Проф. С.М.Исаев: теоретические и методические проблемы казахского языкознания». – Алматы, 2008.
2. Трубникова О.Я. Речевая коммуникация / О.Я. Трубникова. – М: ИНФРА-М, 2001. – 272 с.
3. Грушевицкая Т.Г. и др. / Основы межкультурной коммуникации: учебник для вузов / под ред. А. П. Садохина / Т.Г. Грушевицкая, В.Д. Попков, А.П. Садохин. – М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2003. – 352 с.

А.А. Гец,
студент гр.У-18, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель А.А.Левицкая, канд.пед.наук, доцент,
доцент кафедры гуманитарных дисциплин ЧОУ ВО ТИУиЭ

К ВОПРОСУ ОБ ЭТИМОЛОГИИ БАЗОВЫХ ТЕРМИНОВ В ОБЛАСТИ ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ

Работа посвящена вопросу этимологии базовых терминов в области экономики и управления, заимствованных из английского языка в русский язык. Автор делает выводы о целесообразности развития иноязычной компетенции будущих специалистов.

Этимология, заимствование, термин, экономика, управление.

С того самого момента, как люди начали говорить, язык стал одним из самых динамично развивающихся феноменов. Изменения, происходящие в языке, являются неизбежным спутником его истории. На протяжении столетий он трансформировался, старые слова искоренялись, новые добавлялись. В русской речи современного человека появилось множество слов, значения которых не всегда известны широкому кругу людей. Большая часть таких слов являются заимствованиями из других языков. Иноязычные термины вошли в передовые отрасли науки, техники и в финансово-коммерческую деятельность, например, *бартер, инвестиция, конверсия, спонсор, холдинг*. Становление рыночных отношений и появление в широкой продаже иностранных товаров во многом содействовали экспансии английского языка. В связи с этим нам представилось интересным рассмотрение проблемы заимствований в сфере экономики и управления из английского языка в русский язык.

Целью нашей работы является исследование этимологии терминов в русском языке и особенности их употребления. Объект исследования: экономические термины. Актуальность исследования заключается в том, что студентам, обучающимся по экономическим и управленческим направлениям подготовки, необходимо формировать и развивать иноязычную компетенцию, что будет способствовать не только расширению словарного запаса, но и развитию профессиональных компетенций будущих специалистов.

Согласно определению, заимствование – «элемент чужого языка, перенесенный из одного языка в другой в результате контактов языковых, а также сам процесс перехода элементов одного языка в другой» [3]. Заимствование является естественным установлением экономических, политических, культурных связей с другими народами, когда вместе с реалиями и понятиями приходят обозначающие их слова. Заимствование слов чаще всего связано с расширением международных контактов, становлением рыночных отношений, появлением в широкой продаже иностранных товаров, с необходимостью выражения новых понятий в области общественных отношений или идеологии, с введением новых форм, учреждений, должностей и т.п.

Изучением причин заимствования иноязычных слов занимались многие лингвисты: В.В. Виноградов, Л.П. Крысин, Е.Д. Поливанов, Д.Э. Розенталь и другие. Так, в работе Л.П. Крысина указывается, что основной причиной заимствования слов считается необходимость в наименовании вещей и понятий [2, с.340]. Перечисляются и другие причины, различные по своему характеру, – языковые, социальные, психические, эстетические и т.п., потребность в новых языковых формах, потребность в расчленении понятий, в разнообразии средств и в их полноте, в краткости и ясности, в удобстве и т.д.

Исследователь Е.А. Худинша проанализировала некоторые термины в области экономики в английском языке, заимствованные из других языков. Ее этимологический анализ базовых английских экономических терминов показал, что 26% являются заимствованиями из латинского языка, примерно столько же – из французского, и только 14% являются исконно английскими [5, с.99]. Автор приходит к выводу, что заимствование некоторых слов и словообразовательных моделей происходило на раннем этапе возникновения самой экономической науки. Активно заимствовались лексические единицы из латинского и французского языков. Некоторые исконно английские лексические единицы номинировались в другие понятия, в связи с развитием экономической науки и пополнением лексического запаса.

Анализ лексических единиц русского языка в области экономики также вызывает интерес у специалистов, работающих в области изучения семантики и структуры терминов, и, собственно, в экономической сфере. Исследователи А.Н. Зарипова и О.В.Акимова считают, что экономика как особый вид бытия обладает своим собственным сложным и многоаспектным понятийным аппаратом, в котором отражается развитие соответствующей научной мысли. По мере развития экономических знаний усложняются и понятия в языке терминологии. Термины политэкономии были раскрыты и разработаны на терминах буржуазной экономики, таким образом, экономическая терминология является продуктом исторического развития, поскольку в ней отражены все этапы экономических изменений. Система экономических понятий характеризуется единством, целостностью, иерархической организацией элементов, очень неоднородных по содержанию и роли, которую они выполняют. Неоднородность содержания экономических понятий находится в прямой зависимости от особого места, которое занимает экономика как система. Специфика экономики отражается в экономической терминологии, в которой наряду с чисто экономическими терминами функционируют термины, привлеченные из других систем (правовой, исторической, географической и др.). Таким образом, в отличие от других терминологических систем экономическая терминология вышла далеко за пределы профессионального общения и используется в речи не только специалистов, но и широких слоев населения, поскольку в условиях экономической нестабильности и возникновения новых экономических реалий возрастает интерес к вопросам экономики в обществе, беседы на экономические темы в повседневном общении стали привычным явлением. Средства массовой информации, экономическая

литература ориентированы как на профессионалов, так и на массового адресата [1, с.148–150].

В.В.Яловая в ходе своего исследования попыталась разобраться, является ли появление заимствованных слов оправданным или их можно заменить исконно русскими словами, и не становятся ли они угрозой для самого принимающего языка [6, с.148]. Автор приходит к выводу, что поскольку в современном обществе экономика является активной сферой, стимулирующей процессы заимствования терминов из одного языка в другой, а английский является одним из главных международный языков конференций, научных публикаций, общения в деловой сфере, то интервенция английского языка и употребление англицизмов в сфере экономики и финансов неизбежно.

Переход к рыночной экономике повлек за собой заимствование новых терминов, называющих профессии и занятия, которые связаны с торговлей и недвижимостью. В своей статье Ю.П. Нечай и Т.С. Кондратьева отмечают, что процесс формирования новых рыночных отношений оказал сильное влияние на развитие экономической науки. За ним последовал огромный поток новых терминов, которые часто встречались в газетах, на радио и телевидении, например: аудит, реституция, дилер, маркетинг и т.д. Современная эпоха актуализировала многие процессы в языке, появление чего-то нового в жизни общества, познание новых явлений, что влечет за собой образование в языке новых слов и выражений [4, с.59–61].

Несмотря на то, что изучение экономики не влечет за собой необходимость изучения нового языка, тем не менее знание этимологии терминологии пополняет словарный запас специалиста, углубляет его профессиональные компетенции. Нами был составлен перечень базовых терминов, знание которых необходимо студентам, обучающимся по экономическим и управленческим направлениям. В таблице также приведены примеры использования данного термина в русскоязычных деловых СМИ.

Заимствованный термин	**Значение**	**Пример из СМИ**
Бартер	**Barter** – товарообмен, операция во внешней торговле, при которой участники поставляют товары друг другу на определенную сумму на безвалютной основе	Будущее России: Гиперинфляция 13000%, жители Венесуэлы переходят на бартер (*Ведомости* от 08.02.2018)
Бизнес	**Business** (дело, занятие) – предпринимательская деятельность	УСН – режим для малого бизнеса. Компании и ИП, которые работают на УСН, не платят налог на прибыль (*Упрощенка* от 29.10.2018)

Заимствованный термин	Значение	Пример из СМИ
Бюджет	**Budgeting** – выделение финансовых ресурсов, необходимых для оплаты расходов на проведение государственной политики	Все представленные цифры были утверждены и внесены в проектировку бюджета с учетом того, что курс доллара будет 63,9 рубля (*FinCan.ru*)
Венчур	**Venture company** – предприятие малого бизнеса, занимающееся опытно-конструкторскими разработками или другими наукоемкими работами, благодаря которым осуществляются рискованные проекты	Фонд AddCapital намеревается разместить на лицензированной площадке в Люксембурге новый гибридный продукт – цифровизированные венчурные фонды (*Коммерсантъ* №172)
Делистинг	**Delisting** – исключение акции из биржевого списка по решению биржи или самой компании, что означает лишение навечно привилегий листинга	Криптовалютная биржа Poloniex проведет делистинг восьми монет. Их удалят с площадки 25 сентября. (*Ihodl.ru* от 19.09.2018)
Демпинг	**Damping** – одно из средств конкурентной борьбы – продажа товаров на внешних рынках по ценам, более низким, чем на внутреннем или мировом рынке	Власти США обвинили Россию в демпинге цен на стальную катанку. (*РБК* от 22.11.2017)
Депозит	**Deposit** – деньги или ценные бумаги, вносимые в кредитное учреждение для хранения	Глава ВТБ Андрей Костин намекнул, долларовые депозиты, возможно, будут обналичивать в другой валюте (*Коммерсант* от 13.09. 2018)
Дистрибьютор	**Distributor** – распределение – юридическое или физическое лицо, проводящее закупку и сбыт оптовых партий товаров определенного ассортимента, чаще всего импортного производства, на региональных рынках	Дистрибьютор Genesis подвел итоги года. Продажи новых автомобилей выросли на 78% (*Коммерсант* от 28.01.2019)
Импорт	**Import** – ввоз товаров, капиталов, технологии из-за границы	Правительство готово открыть границу для импорта без разрешения владельцев брендов (*Ведомости* от 24. 10.2018)
Капитал	**Capital** – общая стоимость активов какого-либо лица за вычетом его обязательств	Банк «РосКап» получит от ДОМ.РФ 19,8 млрд рублей на восстановление капитала (*ТАСС* от 29.10.2018)

Заимствованный термин	Значение	Пример из СМИ
Маркетинг	**Marketing** – купля-продажа, деятельность на рынке	Американское маркетинговое агентство Razorfish опубликовало исследование, в котором говорится, что пользователи социальных сетей не боятся рекламы (*Коммерсант* от 11.11.2018)
Ноу-хау	**Know-how** – технические знания, опыт, секреты производства, необходимые для решения технических или иных задач	Многие проекты не проверяют мировую новизну ноу-хау. А зря – возможно, другие разработчики уже опубликовали какие-то исследования, относящиеся к проекту. В таком случае, хоть проект и основан на ноу-хау, все интеллектуальные права на эксклюзив могут быть оспорены (*Ведомости* от 19.12.2018)
Овердрафт	**Overdraft** – сверх плана – краткосрочный кредит, предоставляемый банками, по которому доверенный клиент банка имеет возможность рассчитываться чеками сверх остатка на своем текущем счете	Овердрафт – кредитование банком счета клиента при недостаточности на нем средств. При овердрафте банк списывает необходимую сумму в полном объеме, автоматически предоставляет клиенту кредит (*Коммерсант* от 8.12.2017)
Оффшор	**Off shore** – вне берега – термин, применяемый для мировых финансовых центров, а также некоторых видов банковских операций	Офшоры в Калининграде и Владивостоке придуманы взамен Карибским (*Коммерсант* от 12.04.2018).
Экспорт	**Export** – вывоз за границу товаров, проданных иностранному покупателю или предназначенных для продажи на иностранном рынке	Экспорт «Газпрома» в октябре снизился на 6% (*РБК* от 2.11.2018)

Итак, в данной работе мы предприняли попытку исследования путей и причин заимствования английских терминов в современный русский язык. Язык – это живой организм, который изменяется и растет по мере развития человечества. С каждым годом знания в экономической сфере расширяются, возникают новые специфические явления, благодаря которым появляются новые экономические термины. Естественно, многие экономические термины являются заимствованными из другого языка, в нашем случае из английского. В процессе заимствования слова адаптируются, принимают более привычную форму для носителя языка. Засоряют ли иноязычные слова родной язык? Есть ли возможность и необходимость ограждать родной язык

от иностранной экспансии? Это тема для отдельной дискуссии. Однако благодаря проделанной работе можно сделать вывод о том, что знание происхождения и точного значения термина, заимствованного в русский язык, помогает студентам – будущим специалистам развивать не только иноязычную, но и профессиональную компетенцию.

Библиографический список

1. Зарипова А.Н., Акимова О.В. Специфика экономической терминологии (на материале немецкого, русского, татарского и английского языков) /А.Н. Зарипова, О.В. Акимова // Вестник ЧГУ. – 2013. – №1 [Электронный ресурс]. – URL: https://cyberleninka.ru/article/n/spetsifika-ekonomicheskoy-terminologii-na-materiale-nemetskogo-russkogo-tatarskogo-i-angliyskogo-yazykov (дата обращения: 08.02.2019).
2. Крысин Л.П. Иноязычные слова в современном русском языке. – М.: Просвещение, 1968.
3. Лингвистический энциклопедический словарь. – М.: Советская энциклопедия, 1990.
4. Нечай Ю.П., Кондратьева Т.С. Формирование экономической терминологии в лексической системе современного русского языка / Ю.П. Нечай, Т.С. Кондратьева // Вестник Адыгейского государственного университета. Серия 2: Филология и искусствоведение. – 2014. – №4(149) [Электронный ресурс]. – URL: https://cyberleninka.ru/article/n/formirovanie-ekonomicheskoy-terminologii-v-leksicheskoy-sisteme-sovremennogo-russkogo-yazyka
5. Худинша Е.А. Словообразование в английской экономической терминологии / Е.А. Худинша // Вестник МГОУ. Серия: Лингвистика. – 2010. – №4.
6. Яловая В.В. Заимствование из английского языка в сфере экономики и финансов / В.В. Яловая // Новая наука: от идеи к результату. – 2017. – №3.

А.М. Шупинский,
студент гр. СПОБ-18, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель Т.Б.Бабаева, канд.пед.наук, доцент,
доцент кафедры гуманитарных дисциплин ЧОУ ВО ТИУиЭ

МЕТОДЫ ЛЕЧЕНИЯ ПСИХИЧЕСКИХ БОЛЕЗНЕЙ НА ОСНОВЕ ПСИХОАНАЛИЗА ЗИГМУНДА ФРЕЙДА

В статье рассматриваются важнейшие положения психоанализа, разработанного Зигмундом Фрейдом. Представлены основные методы лечения психических болезней: метод интерпретации, метод свободных ассоциаций, метод толкования сновидений. Делается вывод об историческом значении психоанализа З. Фрейда как основополагающем принципе в лечении психических расстройств.

Психоанализ, психология бессознательного, метод интерпретации, метод свободных ассоциаций, толкование сновидений, психоаналитическая парадигма, познание личности.

З.Фрейд – австрийский психиатр и психолог, основоположник учения о психоанализе, открывший сферу бессознательного в психике человека. Учение Фрейда стало стимулом в развитии разных сфер гуманитарного знания, таких как антропология, религиоведение, философия, литература, эстетика. Труды Фрейда дали ключ к исследованию процессов социализации личности и таких фундаментальных явлений нашей жизни, как гуманизм и свобода.

Психология бессознательного – одно из величайших интеллектуальных достижений человечества – прочно вошла в научный фундамент XX века, в первую очередь в медицину и биологию. Методы лечения психических болезней на основе психоанализа Зигмунда Фрейда стимулировали новый подход ко многим конкретным проблемам современной науки, таким как поведенческая медицина, нейробиология, психиатрическая эндокринология, этнография, индивид и общество и др. [1].

Для начала разберемся, что такое психическая болезнь и что такое психоанализ.

Психическая болезнь, или *психическое расстройство,* – в широком смысле состояние психики, отличное от нормального, здорового. Есть более частное значение этого термина в таких областях, как юриспруденция, психиатрия и психология. Психические расстройства не следует принимать за проявление отрицательных сторон личности или черт характера.

Психоанализ – психологическая теория, разработанная в конце XIX – начале XX в. Зигмундом Фрейдом, а также чрезвычайно влиятельный метод лечения психических расстройств, основанный на этой теории. Основные положения психоанализа заключаются в следующем:

- человеческое поведение, опыт и познание во многом определены внутренними и иррациональными влечениями;
- эти влечения преимущественно бессознательны;
- попытки осознания этих влечений приводят к психологическому сопротивлению в форме защитных механизмов;
- помимо структуры личности, индивидуальное развитие определяется событиями раннего детства;
- конфликты между осознанным восприятием реальности и бессознательным (вытесненным) материалом могут приводить к психо-эмоциональным нарушениям, таким как невроз, невротические черты характера, страх, депрессия и т.д.;
- освобождение от влияния бессознательного материала может быть достигнуто через его осознание (например, при соответствующей профессиональной поддержке [3].

Психоанализ, как любая другая теория, появился не на пустом месте, его основанием послужило первое исследование Фрейда, которое было представлено в книге «Исследования истерии». В ней он утверждал, что в основе истерической симптоматики находятся подавленные воспоминания о

неприятных ситуациях, которые практически всегда обладают прямыми или непрямыми сексуальными ассоциациями.

В качестве метода лечения классический психоанализ Фрейда обозначает специфический тип терапии, при котором «анализант» (аналитический пациент) вербализует мысли, включая свободные ассоциации, фантазии и сны, на основании чего аналитик пытается сделать заключение о бессознательных конфликтах, являющихся причинами симптомов и проблем характера пациента, и интерпретирует их для пациента, для нахождения пути разрешения проблем.

В психоанализе существует три основных метода лечения, которые используются совместно. Первый метод – *метод интерпретации.* Этот метод можно назвать центральным во всей технике психоанализа, на этом этапе психоаналитик проливает свет осознания на возможные истоки проблемы, обнаруженные у анализанта, а анализант принимает и понимает это толкование. Психотерапевтический прием заключается в разъяснении значения поведения или переживаний больного. Понимание основывается на описании пациентом своих воспоминаний, фантазий, желаний, страхов и других элементов психического конфликта, прежде им не осознававшихся либо осознававшихся неполно, неточно или в искаженной форме. Согласно психоанализу патогенные конфликты порождает именно бессознательное, когда неосознаваемые анализантом скрытые механизмы психологической защиты терпят неудачу в попытках нейтрализации источника негативных переживаний, образуя систему застойных патогенных переживаний. Осознав причины патологии, анализант невольно начинает расшатывать эту систему. Интерпретация считается в психоанализе важнейшим заключительным и связующим звеном в работе с неосознаваемыми компонентами переживаний больного.

Второй метод – *метод свободных ассоциаций.* Его суть заключается в изучении бессознательного, в процессе которого индивидуум свободно говорит обо всем, что приходит в голову, невзирая на то, насколько непристойным это может показаться. Свободные ассоциации – высказывания, основанные не на размышлении человека, а на самопроизвольном изложении всего того, что приходит ему в голову по поводу какого-то слова, числа, образа, сюжета, представления, сновидения и т.д. Заменив гипноз методом свободных ассоциаций, З.Фрейд исходил из того, что от находящегося в бодрственном состоянии пациента можно узнать нечто существенное, о чем он даже не догадывается. Часто пациент утверждает, что, рассказав врачу о себе, он ничего больше добавить не может. Психоаналитик же уверяет пациента, что он многое знает и ему только следует говорить буквально обо всем, пришедшем ему в голову. В написанной совместно с венским врачом Й. Брейером работе «Исследование истерии» (1895) З. Фрейд пояснял, что благодаря методу свободных ассоциаций без всякого гипноза у пациентов появляются новые и проникающие глубже воспоминания. З. Фрейд исходил из того, что любая ассоциация по тому или иному поводу представляет интерес. Любое пришедшее на ум воспоминание является важным с точки

зрения установления связей между протекающими в психике процессами и пониманием причин возникновения заболевания. Отсюда основное правило психоанализа: пациент должен свободно высказывать все свои мысли, исключая какую-либо сосредоточенность на них и предотвращая их критику. Говорить все, подчеркивал З. Фрейд, это значит действительно говорить все, ничего не замалчивая и не утаивая ни от психоаналитика, ни от самого себя. С точки зрения З. Фрейда первая случайно пришедшая в голову пациента мысль содержит в себе если не все, то многое из того, что необходимо для раскрытия его бессознательной деятельности. Возникшая у него мысль не является случайной: она всегда есть результат внутреннего сосредоточения и подчинения определенному ходу мыслей. По мнению З. Фрейда, в свободных ассоциациях обнаруживается тесная связь между прошлым и настоящим. Случайно пришедшая в голову мысль может иметь прямое отношение к какому-то забытому представлению [3].

Третьим методом лечения является *толкование сновидений.* В его основе стоит что-то похожее на метод свободных ассоциаций, но немного в другой форме, а именно: после того как сновидец рассказал психоаналитику содержание сна, аналитик начинает задавать вопросы об отдельных элементах этого сновидения, а анализант должен говорить всё, что приходит ему в голову. Обоснование этого метода состоит в том, что психические процессы строго связаны, и если у человека, когда его просят сказать, что приходит ему в голову относительно данного элемента сновидения, появляется некая мысль, эта мысль никак не может быть случайной; она непременно будет связана с данным элементом. Таким образом, психоаналитик не толкует сам чьё-то сновидение, но скорее помогает в этом сновидцу. В «Толковании сновидений» Фрейд использует метафору постепенного выведения читателя из леса на открытое пространство. Фрейд предложил рассматривать образы сновидения не в буквальном их смысле, а в форме метафор, аналогий, знаков и символов. То есть если снится лодка, плывущая по воде, то это сновидение не о лодке, не о воде, и не о путешествии, а о чем-то таком, на что эти образы символически указывают. А задача толкования как раз и сводится к тому, чтобы проложить дорожку от буквального к символическому и понять, какое конкретное подавленное желание скрывается за смутными и неопределенными образами сновидения.

Учение Зигмунда Фрейда как отца-основателя психоанализа и его неоценимые достижения в области психотерапии – принципиально новый взгляд на сущность человека. Именно благодаря психоанализу и появилась научно обоснованная психотерапия. И первыми психотерапевтами были именно психоаналитики. Психологам обучение психоанализу помогает выйти на новый уровень профессионального мастерства, так как психоаналитическая парадигма как никакая другая теория позволяет понимать глубинные движения человеческой души, увидеть корни и истоки мучающих человека проблем, открывает новые уровни познания личности.

В заключение хочется сказать следующее. С момента основания психоанализа прошло более века. Психоанализ все это время развивался и изменялся. Первоначальная концепция инстинктивных желаний Фрейда стала менее жесткой. Сейчас на приеме у психоаналитика внимание обращают не только на события детства, но и на взрослую жизнь и взаимоотношения. Бессознательное человека понимается сегодня как творение общества, а не закрытый внутренний мир одного индивидуума. Восприятие Фрейдом людей вообще и маленьких детей в частности как существ, которые, подобно животным, борются за простые удовольствия с враждебной средой, сменилось точкой зрения, что человек начинает жизнь уже приспособленным к своему окружению. Манера проведения анализа тоже изменилась. Пациентов теперь чаще приглашают к сотрудничеству, а не заставляют думать, что они подчиняются доктору. Нельзя не признать, что теории Фрейда оказались не идеальными. Несмотря на это, есть много примеров, когда психоанализ остается единственным действенным средством, проливающим свет на многие тайны подсознания, а методы, разработанные доктором Фрейдом, являются основополагающими и в нынешнем лечении психических расстройств. Всё это доказывает то, что учение Зигмунда Фрейда живет и по сей день.

Библиографический список

1. Батуев А. Загадки и тайны психики. Зигмунд Фрейд. Психоанализ вчера и сегодня [Электронный ресурс]. – URL: https://psy.wikireading.ru/62284
2. Фрейд З. Введение в психоанализ: Лекции / З.Фрейд. – М., 1997. – 479 с.
3. Джонс Э. Жизнь и творения Зигмунда Фрейда / Э.Джонс. – М., 1997.

П.С. Лыйрова,
студен гр.СПОЭ-18, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель Т.Б.Бабаева, канд.пед.наук, доцент,
доцент кафедры гуманитарных дисциплин ЧОУ ВО ТИУиЭ

ЦЕННОСТИ И ИХ ВОЗДЕЙСТВИЕ НА СОЦИАЛЬНУЮ И КУЛЬТУРНУЮ ЖИЗНЬ (ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ ПРОЕКТ РОНАЛЬДА ИНГЛХАРТА)

В докладе описаны результаты многолетнего социологического исследования, проведенного социологом Рональдом Инглхартом в рамках проекта «Всемирное исследование ценностей» (WVS). Ценностный анализ представлен в двух важнейших параметрах измерений: ценности выживания и ценности самовыражения. Прослеживается взаимосвязь между демократическим развитием государства и ценностями самовыражения.

Ценности, «Всемирное исследование ценностей», традиционные ценности, секулярно-рациональные ценности, благополучие, удовлетворённость, субъективное ощущение счастья.

По словам П. Сорокина, «человеческая культура – это не просто конгломерат разнообразных явлений, а единство, все составные части которого пронизаны одним основополагающим принципом и отражают важнейшие человеческие ценности». Именно ценность служит основой и фундаментом всякой культуры.

Изучать и исследовать ценности интересно и важно потому, что ценностные ориентации, ценностные предпочтения человека признаются в качестве стратегических жизненных целей, общих мировоззренческих ориентиров всех живущих на земле людей.

Важнейшие человеческие ценности: благосостояние, здоровье, комфорт, познание, гражданские свободы, творчество, труд и т.п. – это критерии, на которых базируются и которыми объясняются оценки окружающей реальности, основания, по которым люди «выстраивают» воспринимаемые объекты, субъекты, явления и события по степени их значимости.

В истории науки не раз предпринимались попытки исследования ценностных ориентиров и предпочтений в различных социумах, на различных основаниях (возрастные, групповые, национальные и т.д.). Самым масштабным и без преувеличения наиболее объемным информативным проектом, осуществленным в последние десятилетия, явился исследовательский проект «Всемирное исследование ценностей» (WVS), начатый социологом Рональдом Инглхартом. В соответствии с этим проектом были проведены социологические исследования в 97 странах, которые охватили в общей сложности 90% населения. Всего было проведено 6 раундов исследований общественного мнения с 1981 по 2014г.

Эти исследования продемонстрировали изменения в мировоззрении людей, отвечая, по сути, на важнейший вопрос: чего они хотят от жизни. Социологи опрашивали представителей всех слоёв населения, используя стандартизированные опросные листы, посредством которых измеряют изменения в ценностях, касающихся религии, отношений полов, трудовой мотивации, демократии, системы управления в стране, социального капитала, участия в политической жизни, толерантности, защиты окружающей среды и субъективного ощущения благополучия. Было проанализировано воздействие изменений в этих ценностях на экономическое развитие стран, на качество жизни граждан и на развитие демократии. Исследования проводились в странах с различными режимами (от авторитарных до демократических), находящихся на разных стадиях экономического развития (как в бедных, так и в очень богатых) и представляющих собой многообразие культурных форм.

На сегодняшний день этот проект является единственным источником эмпирических данных о мировоззрении, ценностях людей, собранных практически по всему миру. На основе этих данных социологами подготовлены тысячи публикаций, которые, в свою очередь, использованы в материалах самых разнообразных научных и популярных изданий.

Проект сравнивал страны, основываясь на классификации ценностей в две большие категории: *ценности выживания и ценности самовыражения*.

Ценностями выживания являются экономическая и физическая безопасность, материальные ценности, нетерпимость к инакомыслию, ксенофобия, низкая оценка свободы и прав человека, готовность принять авторитаризм, покорность, склонность к вере во всемогущество науки и техники; а ценностями самовыражения – высокие оценки личности, свободы, прав человека, материальных благ, успеха, озабоченность экологией, равенством полов.

Например, ценности выживания близки посткоммунистическим восточноевропейским странам, а также странам Азии и Африки, ценности самовыражения – жителям Западной Европы и англоязычным странам. Исследование показало, что существует связь между выраженностью в стране ценностей самовыражения и уровнем её благосостояния.

Исследования в области пары категорий религиозность/светскость выявляли, соответственно, традиционные/секулярно-рациональные ценности. В этом поле традиционным ценностям принадлежат религия, семья, почтение к власти, абсолютные стандарты, социальный конформизм, согласие предпочитается открытым политическим конфликтам; секулярно-рациональным, соответственно, – рациональное поведение, достижение успеха, предпочтение светского государства, низкая роль религии.

В отношении религии важными для исследователей явились следующие два показателя: один из них измеряет, насколько люди участвуют в религиозных обрядах и насколько для них важна их вера, другой показатель касается отношения людей к взаимосвязи политики и религии и того, одобряют ли они практику, когда религиозные лидеры пытаются воздействовать на политические решения и выбор при голосовании. Измерения религиозности людей показали, что в процессе глобализации мир становится более разнообразным в культурном отношении, что, в свою очередь, повышает уровень участия людей в религиозной жизни, а также способствует более позитивному отношению к влиянию религии на политику.

В соответствии с проектом выявлялись также тенденции глобализации, гендерных отношений, толерантности, и направления в сближении ценностей. Начиная с самого первого этапа исследований 1981 г., данные показывают, что глубокие изменения происходят в политической, экономической и социальной сфере жизни общества наряду с развитием современных технологий. Также происходит интеграция рынков капитала, люди начинают использовать одни и те же СМИ, читать одни и те же книги, смотреть одни и те же фильмы, посещать одни и те же сайты и, наконец, смотреть одни и те же новостные каналы. Действительно, глобализация всегда характеризовалась беспрецедентным ростом мирового движения капитала, товаров, услуг и информации. Поэтому очевидно, что процесс глобализации напрямую связан с сближением ценностей. Однако результаты четырёх раундов Мирового исследования ценностей показали, что, вопреки расхожему мнению о том, что в процессе глобализации происходит унификация и вестернизация ценностей, ценности остаются стабильны и не подвергаются изменениям.

Гендерные исследований показали, что равенство полов – это не просто последствие демократизации, а один из аспектов глобальных культурных изменений, преобразующих индустриальное общество и создающих необходимость в демократических институтах. Хотя большинство населения до сих пор считает, что мужчины являются лучшими лидерами, чем женщины, число разделяющих эту точку зрения постепенно сокращается в индустриально развитых странах, а также среди молодёжи в менее развитых странах. Сравнивая патриархальные (традиционные) и современные общества в области гендерного равенства/неравенства, а также в сфере толерантности, убеждаемся что во втором типе обществ мужчина чувствует себя более расслабленно и комфортно, чем в первом, так как многие дела и заботы перекладываются на женщин. А в толерантных обществах люди счастливее, чем в нетолерантных: в обществах, не отличающихся терпимостью, страдают как угнетаемые, так и угнетатели, которые постоянно находятся в состоянии злобы и раздражения.

Исследования, связанные с ценностями демократии, продемонстрировали, что стремление к свободе и демократии является общечеловеческим, но оно присуще лишь тем обществам, в которых уже удовлетворены первичные потребности. Только при этом условии развиваются ценности самовыражения, которые, в свою очередь, ведут к развитию и становлению демократии. Суть демократии – в наделении властью рядовых граждан, для чего необходима передача власти от элиты к народу. Следовательно, должно иметь место личностное развитие всех членов общества. WVS показал, что развитие личности основывается на трёх элементах: возможностях для действий (которые включают как материальные ресурсы, так и когнитивные возможности человека), ценностях самовыражения и демократических институтах. Развитие личности происходит в два этапа. На первом – экономическое развитие способствует росту материальных ресурсов, которые, в свою очередь, развивают ценности самовыражения. На втором этапе эффективные демократические институты объединяются в общества, в которых процветают ценности самовыражения [2].

Естественно, что данный проект был обращен и в сторону России. В нашей стране, так же как и во всех остальных, выяснялось, какие ценности важны для россиян, какова динамика ценностных изменений. Для россиян главным событием стал распад Советского Союза в 1991г., в результате которого образовался идеологический вакуум. Последовавший за этим экономический крах, как показали опросы, привел к тому, что россияне резко почувствовали себя несчастными. В 1999 г. удовлетворенность жизнью в России достигла минимального значения, близкого с показателями африканских стран. А с 2002 г. в стране начался общий рост субъективного счастья, однако этот процесс протекал очень медленно. Счастливыми себя называли преимущественно молодые люди, те, кому еще не исполнилось 30 лет. А представителям старших поколений до сих пор сложно приспособиться к условиям жизни, расходящимся с их прежними идеалами и воспитанием. По

мнению автора проекта Рональда Инглахарта, может так случиться, что эти люди никогда не смогут чувствовать себя комфортно в современном мире.

В отношении России был выявлен интересный парадокс: страна достаточно светская, однако, в отличие от западных государств, здесь растет религиозность. Исследователи объяснят это так: после краха коммунистической идеологии образовался духовный вакуум, который необходимо заполнить. Именно поэтому происходит «ренессанс» как православия, так и ислама, о чем говорят данные опроса, например, в такой большой исламской республике России, как Татарстан. Любому человеку необходима система верований. На Западе многие верят в права человека, гендерное равенство и защиту окружающей среды. В России эти ценности на сегодняшний день во многом заменяют религиозные убеждения.

По данным проекта WVS люди в России субъективно счастливы меньше, чем в европейских странах. Как утверждает Рональд Инглахарт, есть два пути к субъективному счастью: один из них связан с традиционными религиями, другой – с достижением благосостояния. По второму показателю наиболее счастливыми людьми в мире являются датчане и шведы. Дания и Швеция – страны, где преобладают светские ценности и стремление к самовыражению. Лидерство этих стран среди европейских государств указывает: даже суровые климатические условия не влияют на ощущение людей себя счастливыми. А ведь и Дания, и Швеция расположены в схожих с Петербургом широтах, однако жители этого российского города счастливы гораздо меньше.

На ценностные ориентации и ценностные измерения россиян объективно накладывает след историческая судьба России. Путь России в XX в. – это путь масштабных исторических трагедий и величайшего невезения. Из-за этого в нашей стране, по мнению авторов проекта, сильны авторитарные традиции, которые и сегодня выражаются в бюрократизме, сильном, как ни в одной другой стране. Кроме того, в России ценности самовыражения преобладают над ценностями выживания лишь у части молодежи, но если экономическая динамика сохранится, то в скором времени вторые станут преобладающими.

Выводы данного исследования о России свидетельствуют, что наша страна двигается по пути либерализации, но очень медленно. Движение в сторону демократических завоеваний жизненно необходимо в современном постиндустриальном обществе, и для России в том числе. Только демократическое устройство общества способно эффективно мобилизовать существующие ресурсы и отвечать на сложные вызовы современности. С ними невозможно справиться бюрократическими методами, в таких условиях никакой прогресс невозможен. Бюрократия эффективна только в устаревшем индустриальном обществе [3]. И хотя любые модернизационные изменения болезненны, они неизбежны, поэтому ставка на традиционализм и на продажу нефти – решение, эффективное лишь в краткосрочном периоде и не ведет нашу страну к реальному прогрессу и благополучию.

Библиографический список

1. Сорокин П.А. Ценность как основополагающий принцип культуры / П.А. Сорокин [Электронный ресурс]. – URL: http://cult-lib.ru/doc/culture/lectures-radugin/011.htm
2. Инглхарт Р., Вельцель К. Модернизация, культурные изменения и демократия. Последовательность человеческого развития / Р.Инглхарт, К.Вельцель [Электронный ресурс]. – URL: https://www.hse.ru/data/2012/02/24/1266136909/inglehart_welzel.pdf.
3. В толерантных обществах люди счастливее [Электронный ресурс]. – URL: https://www.hse.ru/news/1163611/66099336.html.

ПРИОРИТЕТНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ТЕОРИИ И МЕТОДИКИ ФИЗИЧЕСКОГО ВОСПИТАНИЯ, СПОРТИВНОЙ ТРЕНИРОВКИ И ОЗДОРОВЛЕНИЯ

Р.К. Алиев,
студент гр.Ю-18, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель Е.В. Трубникова, канд. пед. наук, доцент,
доцент кафедры физического воспитания ЧОУ ВО ТИУиЭ

ЭТАЛОНЫ КРАСОТЫ И СПОРТА

В докладе рассматривается влияние спорта на формирование красоты тела спортсменов, на развитие двигательных навыков. Исследуются эстетические компоненты содержания и формы спортивной деятельности. Анализируется эстетика спорта: эстетическая привлекательность спортсменов, воплощающих представления о физическом совершенстве, их спортивных движений, красота самих видов спорта, зрелищность соревнований и др.

Спорт, физическая культура, здоровье, эталон, красота.

В настоящее время важными показателями физически совершенного человека являются: крепкое здоровье, высокий уровень общей и специальной работоспособности, пропорционально развитое телосложение, всесторонние и гармонично развитые качества, владение функциональной техникой, жизненно важными движениями, физкультурная образованность, и, конечно, слаженная работа вегетативных органов, в частности, сердечно-сосудистой, дыхательной и других систем организма. Уровень описанных свойств и качеств организма характеризует в какой-то мере гармоничное развитие личности.

Физкультура и спорт являются одной из развивающихся сфер. Основная задача физической культуры – духовное и физическое развитие человека, общая разносторонняя физическая подготовка. Физическая культура и спорт способствуют восстановлению и повышению уровня общей работоспособности, улучшают деятельность нервной системы, а также других органов и систем организма. Двигательная деятельность – наиболее надежное средство сохранить на долгие годы ясность мысли и способность к ежедневному умственному труду. Умственное и физическое образование тесно связано между собой и составляют неразрывную задачу средней и высшей школы. Всякое одностороннее развитие непременно разрушит гармонию в образовании и не создаст условий для развития целостности личности человека.

На сегодняшний день спорт является одним из элементов искусства, которое зародилось еще в античности. Занимаясь спортивной деятельностью, человек не только проявляет и реализовывает свои творческие возможности, но и формирует эстетические ценности, а также красоту тела и движений.

В древнегреческом государстве конечная цель воспитания определялась единством красоты внешней и внутренней. Внешняя красота трактовалась, как совокупность физических данных, необходимых для несения воинской службы, а критерием внутренней красоты являлась готовность к исполнению гражданских обязанностей в классовом государстве. Аристотель само понятие гармонии конкретизировал как единство многообразного и согласование противоположного. Философ обращал внимание своих читателей на то, что живопись создается в результате смешения красок, а музыка – путем слияния звуков. Подобным образом и в человеке, подчеркивал Аристотель, заключено единство двух начал – телесного и духовного. Его красота создается, когда эти противоположности находятся в единстве, гармония является основой прекрасного [3, с.6].

Ученые в области культуры утверждают, что красота – основа культуры. Красота абсолютна, совершенством может быть только идеал. Стремление к красоте и эстетике в спорте отражается в словах барона Пьера де Кубертена «Citius, altius, fortius» (быстрее, выше, сильнее). Он всегда сравнивал спорт и искусство: спорт неразрывно связан с нашей жизнью, а окружающая жизнь – источник искусства.

Спортсмен в стремлении к совершенству прилагает усилия, которые способствуют конечному результату в состязании с другими атлетами. Достичь победного результата ему помогает идеальная форма. Эталоны красоты в спорте могут быть в чем угодно: точный удар, красивый гол, прекрасная подача, и т.п.; также она проявляется в почти неуловимом моменте игры.

Спорт награждает силой духа и красотой, у многих поэтов он отождествляется с «вечным праздником весны», где царит гармония разума и силы. Спорт как художник, который искусно ваяет тела спортсменов, исправляет недостатки и делает фигуры людей складными и изящными; с «благородством», в котором сочетаются и нравственность, и справедливость. Спорту свойственна выразительность, обретающая определенную форму. Великолепный пример – выступления Л. Латыниной – одной из лучших гимнасток всех времен и народов.

Пьер де Кубертен в произведении «Ода спорту» обозначил: «О спорт! Ты – красота!». Связь между великолепием природы и эталонами красоты в спорте очевидна. Тело человека – не только измерение в человеческой природе, но и инструмент свершений, орудие орудий, необходимое для действий и мышления. Впервые данное искусство было воспето в античном мире и приравнивало совершенство тела человека с явлением природы. Существуют специфические условия, при которых тело в покое и в движении в спорте может восприниматься как проявление прекрасного.

Эталоном пропорциональной фигуры является атлетическое сложение спортсмена, его мускулистое тело, пригодное как к спортивному состязанию, так и к сражению представляет собой предмет вдохновения для поэтов, архитекторов и художников. Симметричность и пропорциональность тела считаются эталоном красоты.

В последние время в спорте все более уделяется внимания «эстетике движений». При описании движения спортсмена употребляются такие термины, как «эстетика», «плавность», «ритм». Эти термины сопоставляемы с понятиями «совершенство» и «единство».

Систематическое выполнение упражнений улучшает координацию движений. Ловкость в спорте тренируется при использовании различного инвентаря, оборудования, а также при выполнении упражнений. Быстроту можно развить при выполнении упражнений с ускорением (ходьба, бег с постепенно нарастающей скоростью) или с изменением темпа (медленный, средний, быстрый бег). Гибкость развивается при выполнении упражнений с амплитудой. Интенсивность выполняемых упражнений и дозировку нагрузки необходимо увеличивать постепенно. Разработка отдельных суставов увеличивает их подвижность, а различные по форме упражнения способствуют приобретению ловкости и слаженной координации движений.

Говоря о многогранности эстетических факторов физической культуры и спорта, можно выделить основные эстетические моменты: красоту спортивного физического процесса (упражнения, игры, спортивные выступления); красоту человеческого тела его совершенство; красоту и нравственность облика спортсмена, или его духа, смелость, мужество, волю к победе, умение уважать своего соперника, с достоинством принимать не только победу, но и поражение.

Это красота коллективных устремлений, развитого «чувства локтя», дисциплины и самодисциплины. В спорте неразрывны нравственно-эстетические начала, отсутствие гармонии между ними недопустимо [5, с.20].

Красота человеческого тела – это, прежде всего, продукт социально-трудовой деятельности, а не только естественно-биологического развития. Ведь вертикальная походка, а следовательно, и гордая осанка, открытые ветру и солнцу лицо и тело, устремленный вдаль взор, совершенная по красоте рука, гармоничность и симметрия анатомической структуры – это прежде всего трудовая и жизненная активность человека, его жизненные условия и борьба с природой.

Компонентами красоты тела являются правильное, пропорциональное телосложение, хорошо развитая мускулатура, нормальная упитанность, статная осанка.

Совершенствованию двигательных функций нашего тела способствуют различные упражнения, многие виды спорта. Все физические, спортивные упражнения элементарные и сложные движения являются процессом, в котором развиваются двигательные способности, те или иные части нашего тела, Набор этих движений, специально разработанных для развития тела, бесконечно разнообразен. Многолика и красота их. Критерием красоты движений является их рациональность, целесообразность, обеспечение конечного высокого результата.

Одной из основных задач занятий физической культурой является привитие основ здорового образа жизни, как школьникам, так и студентам высших

учебных заведений, воспитание у них отрицательного отношений к вредным привычкам, формирование мировоззрения, направленного на развитие духовных, нравственных и физических качеств человека [2, с.18].

Таким образом, отметим, что спортивная деятельность с точки зрения ее содержания и формы, обладает высоким потенциалом для реализации и удовлетворения эстетических потребностей как спортсменов, так и зрителей.

Библиографический список

1. Авербах Е.В., Ниживенко В.Н. Спорт и толерантность / Е.В. Авербах, В.Н. Ниживенко // Научные труды Кубанского государственного технологического университета. – 2018. – №5.
2. Баранов В.В. Куратором академических групп по планированию и внедрению в воспитательный процесс принципов и методов формирования здорового образа жизни /В.В. Баранов. – Симферополь, 2009.
3. Голощапов Б.Р. История физической культуры и спорта / Б.Р. Голощапов. – М.: Академия, 2013.
4. Кузнецова Л.В. Гармоничное развитие личности / Л.В. Кузнецова. – М.: Просвещение, 1988.
5. Титов П.Б. Эстетика и эстетическое воспитание в философии спорта / П.Б. Титов // Социально-гуманитарное обозрение. – 2017. – Т.2. – № 2–3.

Т.К. Алиев,
студент гр.Ю-18, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель Е.В. Трубникова, канд. пед. наук, доцент,
доцент кафедры физического воспитания ЧОУ ВО ТИУиЭ

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЙ ФАКТОР РИСКА В УСЛОВИЯХ ЭКСТРЕМАЛЬНОГО ВИДА СПОРТА

В докладе рассмотрены психологические факторы риска при занятии экстремальным спортом. Занятия экстремальными видами спорта становятся все более популярными среди молодежи, однако мест для реализации явно недостаточно или они находятся в плачевном состоянии. Молодежь вынуждена заниматься «любимым делом» зачастую в общественных местах: на площадях, возле памятников, на проезжей части или рядом с ней. Однако не все жители города приветствуют выполнение трюков людьми, катающимися на скейтбордах, роликовых коньках, спортивных велосипедах в центре города. Экстрим – опасный активный отдых и досуг.

Психология, физическая культура, физические нагрузки, здоровье, управление рисками, профессиональный спортсмен, экстремальные виды спорта, психология, мотивация, зависимость.

Цель работы состоит в рассмотрении влияния факторов риска при занятиях экстремальным спортом. Объект исследования – экстремальное виды спорта. Теоретической основой исследования послужили научные труды

современных российских ученых в области физкультуры и спорта, относящиеся к теме исследования, таких авторов как С.С. Бразевич, Д.С. Бразевич, Ж.С. Сафронова, Н.А. Ларин, В.Ф. Лутков, В.Н. Смоленцева, Н.А. Шакина, С.С. Хачикян и др.

Методологической основой исследования выступают: исторический, диалектический методы научного познания мира, отражающие взаимосвязь теории и практики; общенаучные методы исследования – логический, анализ, синтез, частно-научные методы: формально-логический, статистический, сравнительный, системного анализа и др.

В настоящее время человечество приходит к осознанию лимита физиологических возможностей организма спортсменов. Постоянно возрастающие требования к уровню совершенствования механизмов адаптации к физической нагрузке для покорения спортивных вершин сопряжены с рисками развития различных патологий, в том числе и психологических рисков для здоровья. В то же время система оценки рисков, связанных со спортивной деятельностью, до настоящего времени разработана недостаточно и в большей степени касается травматических повреждений.

При оценке профессиональных рисков следует выделять ожидаемые риски при организации деятельности спортсмена, в том числе учебно-тренировочной, соревновательной и рекреационной, а также определять возможность их устранения полностью и прогнозировать вероятные последствия.

В 80-е гг. прошлого столетия экспертами ВОЗ были рекомендованы методические подходы к оценке последствий заболеваний как «инструмент анализа и решения проблемы жизнеобеспечения людей, связанной с состоянием их здоровья».

В соответствии с предложенными международными классификациями (ICIDH и ICF) все последствия заболеваний классифицируются следующим образом:

- биологический (уровень организма);
- психологический (уровень индивидуума);
- социальный (уровень личности).

Риски развития последствий на этих уровнях при занятиях физической культурой и спортом значительно различаются.

На сегодняшний день технологии позволяют человеку облегчить жизнь практически во всех сферах деятельности. Люди всё меньше и меньше задействованы в тяжёлом физическом труде, а ведь его отсутствие приводит к атрофии организма. Ручная стирка, пилка дров неэлектрическими инструментами, а также работа на участках – всё это, так или иначе, держит в тонусе наше тело и помогает нам сохранить здоровье. Отсутствие всего этого привило к большому проценту смертности из-за слабого сердца, сосудов, и лёгких. Благо большое количество людей уже осознали это и стараются ходить в разного рода секции, спортзалы или, что гораздо реже, делать простую, но не менее полезную, утреннюю пробежку. Обычно этим занимаются молодые люди, подростки. Некоторые для того, чтобы кому-то понра-

виться, другие – для обретения элементарной уверенности в своих силах и готовности дать отпор угрозе, исходящей от кого- либо.

За последние годы финансирование массовой физической культуры в России существенно возросло: увеличилось количество современных спортивных объектов и численность людей, активно занимающихся спортом, изменилось и отношение людей к здоровому образу жизни.

Экстрим по целому ряду признаков не является профессиональным видом спорта, хотя некоторые дисциплины, такие как сноубординг, скейтбординг или виндсёрфинг, вышли в разряд спорта и стали олимпийскими. В этих дисциплинах появляются спортсмены-профессионалы, сборные команды, а вместе с ними тренеры, диетологи, массажисты и врачи, прямой задачей которых является предупреждение и лечение травм.

Экстрим – это достаточно опасный способ активного отдыха и досуга, вероятность травмы в котором намного выше, чем при игре в мяч или туризме. Травмы в экстремальном спорте делятся на несколько групп, исходя из анализа причин, вызывающих эти травмы.

Экстремальные виды спорта полностью отличается от других видов спорта, так как уровень физической нагрузки там выше, чем в традиционных видах спорта. Трюки с элементами риска составляют основу экстремальных видов спорта, которые в значительной степени являются причинами получения серьезных травм. В традиционных видах спорта травмы являются менее частыми и значительными, поскольку человек в процессе тренировки приобретает основные навыки, необходимые для этого вида спорта [2].

Для всех видов экстремального досуга необходима защита. Важны и некоторые аспекты человеческой психологии, такие как стрессоустойчивость и мышечный тонус. Защита важна, но также важен настрой и знания самого экстремала, так как от собственной глупости защиты не существует.

Экстремальные виды спорта зародились ещё в пятидесятых годах прошлого века, когда Джек Буртшеет, прикрепив к ногам доску из фанеры, спустился по склону, покрытому снегом. С тех пор нашлось много его последователей, а занятие, которое их объединяли, назвали сноубордингом. Далее появлялись всё новые и новые виды экстремального спорта – от альпинизма до дайвинга, один опаснее другого.

За всю историю покорения Эвереста на вершину взошли больше 2000 человек, в то время как 189 погибли. Даже сегодня желающих покорить вершину предупреждают о том, что они могут найти трупы людей, сгинувших там много лет назад.

И возникает вопрос: почему, зная об опасности, люди занимаются экстримом, и их количество неуклонно растёт?

Большинство людей, занимающихся экстремальным спортом, следуют моде своего микросоциума, а некоторые делают на этом деньги. И многие из них не осознают всей опасности, которой они себя подвергают. Но это не то, о чем многие подумают – мы действительно убеждены, что на сегодняшний день техника безопасности в данных видах спорта на очень высоком уровне.

Экипировка тщательно проверяется, а инструктажи повторяются из раза в раз. И это приносит свои плоды в плане психологической уверенности.

Взять хотя бы статистику восхождений на Эверест, где процент летальных исходов уменьшается из года в год. Такая же тенденция и в остальных видах спорта. Однако беспокоит то, что не становится меньше тех, кто решается на эти рискованные поступки.

Эндорфины – группа полипептидных химических соединений, по способу действия сходных с опиатами (морфиноподобными соединениями), которые естественным путём вырабатываются в нейронах головного мозга и обладают способностью уменьшать боль аналогично опиатам и влиять на эмоциональное состояние. Именно они участвуют в создании ощущения «победы» – эйфории после утренней пробежки, что для нас является одним из доводов повторить данный опыт.

Но существует подводный камень – толерантность. В фармакологии этот термин означает снижение реакции на разного рода вещества. И с каждым разом, для достижения аналогичного эффекта после первого приёма нужно увеличивать дозу вещества. Так и с пробежкой – каждый раз нужно добиваться всё больших и больших результатов, чтобы ощутить себя победителем.

Когда пробежки уже не хватает, люди ищут способы достичь этого приятного ощущения и приходят в экстремальный спорт.

Конечно, находясь в поисках приятных ощущений, некоторые начинают сразу с него. Именно тут и раскрывается главная проблема – человек простонапросто не знает меры. Именно поэтому человек забирается на высокие горы, опускается в глубины и достигает невероятных скоростей.

Безусловно, некоторые делают это ради всеобщего признания, но возвращаются они, как правило, именно за «той самой» победой. А так как всё это связано с риском для жизни, то в мозгу синтезируется настоящий «коктейль счастья».

Такие виды спорта, словно наркотик, привлекают людей новыми ощущениями, уходом от повседневности и личных проблем, но иногда им приходится платить слишком высокую цену.

Хочется только добавить, чтобы люди чаще обращались к психологам для решения накопившихся проблем, а не бежали от них в безвозвратную пучину эмоций.

Библиографический список

1. Бразевич С.С. и др. Управление социальными рисками в процессе завершения профессиональными спортсменами карьеры и поиска новой социальной роли вне спорта / С.С. Бразевич, Д.С. Бразевич, Ж.С. Сафронова // Теория и практика физической культуры. – 2018. – №6.
2. Как избежать травм при занятиях экстремальным спортом? [Электронный ресурс]. – URL: http://bibleofsport.ru/stati/kak_izbezhat_ travm_pri_zanyatiyah_ ekstremalnymi_ vidami_ sporta.ht ml

3. Ларин Н.А. Фактор сознательного риска в спорте: психофизиологический аспект / Н.А. Ларин // Международный студенческий научный вестник. – 2018. – № 4–3.
4. Лутков В.Ф. Факторы риска микротравматической болезни в профессиональном спорте: в сб. материалов итоговой научно-практической конференции Национального государственногоуниверситета физической культуры, спорта и здоровья им. П.Ф. Лесгафта /В.Ф. Лутков. – СПб., 2018.
5. Смоленцева В.Н., Шакина Н.А. Индивидуально-психологические особенности как фактор неоправданного риска у спортсменов, занимающихся экстремальными видами спорта / В.Н. Смоленцева, Н.А. Шакина // Спортивный психолог. – 2018. – №1(48).
6. Хачикян С.С. Значение физических упражнения для здоровья. факторы риска в современном спорте / С.С. Хачикян // Актуальные научные исследования в современном мире. – 2018. – №4–6 (36).
7. Хрупачев А.Г.и др. Спорт, спортивная среда, риски спортивного травматизма / А.Г. Хрупачев, Л.И. Каменев, О.А. Седова, О.А. Митюшкина // Диверсификация реабилитационно-восстановительных технологий: к 25-летию вузовского медицинского образования и науки Тульской области: сборник научных статей. – Тула, 2017.

В.В. Брусильцева,
студент гр.У-15, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель Н.В. Коновалова, канд.психол.наук,
доцент кафедры гуманитарных дисциплин ЧОУ ВО ТИУиЭ

ИЗУЧЕНИЕ СТЕРЕОТИПОВ КРАСОТЫ У ДЕВУШЕК И ЮНОШЕЙ

В работе на основе анкетирования анализируются стереотипы красоты, существующие у девушек и юношей. Рассмотрены причины, влияющие на формирование данных стереотипов, а также их влияние на жизнь и взаимоотношения между людьми.

Красота, стереотип, гармония, совершенство.

Стереотип – это стандартный, устойчивый образ, складывающийся в подсознании, т.е. можно сказать, что это штамп, к которому мы время от времени обращаемся. Как же стереотип связан с красотой? На эту тему можно говорить бесконечно. Для начала определимся с понятием «красота». Это эстетическая категория, которая обозначает совершенство, гармоничное сочетание аспектов объекта, при котором последний вызывает у наблюдателя эстетическое наслаждение. Но ведь красота воспринимается людьми поразному. Для одних она связана с внешностью человека, для других – с чем-то другим. То есть стоит говорить о том, что у каждого свои представления о красоте.

Считаете, что мужчины любят длинноногих красавиц с длинными волосами? Возможно! Но иногда наши представления очень обманчивы. Ведь это встречают по одежке, а провожают-то по уму.

Целью исследования является изучение гендерного восприятия стереотипов красоты. Предметом исследования является изучение стереотипов красоты у девушек и юношей. Объект исследования – девушки и юноши в возрасте от 18 до 23 лет.

Выборка исследования составила 50 человек, из них 25 юношей и 25 девушек. Методом исследования было избрано анкетирование, направленное на изучение стереотипов красоты у девушек и юношей. За основу анкеты были взяты распространённые стереотипы красоты у обоих полов, а также мы хотели выяснить, что привлекает в будущем избраннике больше всего. Анкета разрабатывалась так, чтобы на нее могли ответить как девушки, так и юноши. Важно было понять, зависит ли выбор избранника от его возраста и возраста самих респондентов. По результатам анкетирования 75% девушек предпочитают парней в возрасте от 18 до 23 лет, а остальные 25% отдают предпочтение молодым людям старше 23 лет. 85% парней (как и большинство девушек) также выбрали возраст предполагаемой избранницы от 18 до 23 лет. Однако 5% респондентов желают видеть своей избранницей девушку до 18 лет, а 5% – старше 23 лет. Оставшиеся 5% респондентов говорят, что для них не важен возраст предполагаемой спутницы жизни. Можно отметить, что девушки и юноши в большинстве своем предпочитают сверстников. Полученные результаты отражают возрастные особенности в выборе спутника жизни.

Мы предположили, что привлекательность избранника или избранницы зависит от уровня образования. 45% молодых девушек считают неважным, какое образование будет у их молодого человека. 35% представительниц слабого пола устроит только высшее, 20% смирятся со средним специальным. Для юношей важно, чтобы спутница имела высшее образование, 15% согласятся на среднее специальное, 10% – на среднее образование. Оставшимся 30% не важно, какое образование будет у их спутницы. Это говорит о том, что молодые люди более требовательны к уровню образования партнерши.

Далее респондентам предложили ответить на вопрос «Каким главным качеством должен обладать ваш избранник?». Девушки хотят видеть своего партнера интересной личностью с хорошим характером (50%), чтобы он мог обеспечивать семью (20%), был красивым (15%), физически сильным (5%), нежным (5%), сексуальным (5%). Как видно из ответов, девушки отмечают не только внешнюю привлекательность, они хотят, чтобы их спутник мог увлечь свою избранницу интересным разговором, был защитником. Отметим, что представления об избраннике у молодых девушек размыты, они указывают общие признаки.

Интересно, какие ответы на данный вопрос дали представители сильного пола? Молодые люди ценят красоту (25%), нежность (20%), хотят, чтобы их

избранница имела стабильный доход (20%), была сексуальной (20%), имела хороший характер (15%), интеллект (10%). Стоит отметить, что у юношей, как и у девушек, представления о своем спутнике жизни размыты. Девушки в перечислении главных качеств спутника жизни в большинстве своем описывали его внешность, важны для них характер и личность партнера. Юноши тоже обращают внимание на внешность, для них важны красота, а также нежность и сексуальность.

Как видим, представления молодых людей о главных качествах избранника размыты. Они чаще упоминают физическую привлекательность, используют абстрактные описания главных качеств спутника жизни: хороший характер, интеллект, красота, привлекательность, сексуальность. Интересно было узнать мнение представительниц прекрасного пола о привлекательности «ботаников». Большинство девушек не приемлют «ботаника» (55%), описывают его как зануду (35%), человека, у которого нет времени следить за собой (35%). Однако 10% девушек согласны проводить время с таким парнем, т.к. он имеет стабильный доход. Юноши на образ девушки-«ботаника» реагируют отрицательно: 90% парней наотрез отказались от таких дам по причине их занудства и нехватки у них времени ухаживать за собой (5%). Это говорит о том, что при выборе партнерши для молодых людей важны характер и образ ее жизни, а для девушек немаловажными являются внешность партнера и в некоторой степени его доход.

В следующем вопросе респонденты высказывались по поводу внешности партнера: 80% девушек предпочитают, чтобы у избранника была привлекательная внешность, для 10% внешность не важна, 5% выбрали обыкновенную внешность, 5% предпочитают парней с красивой внешностью. Юноши – 60% – видят своих спутниц жизни обладающими привлекательной внешностью, 20% – очень красивыми, для 15% это не важно, а 5% парней предпочитают обыкновенную внешность.

Таким образом, в вопросе о внешности парни и девушки сошлись в своих мнениях.

На вопрос о том, что привлекает ваше внимание в людях на улице, мы получили следующие ответы: девушки обратят свое внимание на богатого молодого человека (5%), на симпатичного и харизматичного (15%), на красивого и модного (10%), на того, к кому испытают влечение (20%), на доброго и милого (40%). В свою очередь, молодых людей привлекают добрые (50%), симпатичные и харизматичные (25%), красивые и модные (10%), те, к которым они испытают влечение (10%), богатые (5%). Юноши и девушки обращают внимание на внешность партнера, его сексуальность, модную одежду.

Далее представим ряд вопросов, связанных с выстраиванием отношений. Мы задали вопрос, будете ли вы встречаться с человеком, который позволяет командовать собой. 80% девушек и 50% парней ответили, что они не будут встречаться с людьми, которые позволяют собой командовать, остальные респонденты согласны общаться с ними. Для молодых людей важно, чтобы спутник мог отстаивать свою точку зрения. Причинами раздражения у деву-

шек является характер спутника (45%), манера разговора (35%), круг его знакомых (20%). Парней в представительницах слабого пола могут раздражать характер (50%), манера разговора (40%), внешность партнерши (10%). Таким образом, как для парней, так и для девушек важен характер партнера, но парни также уделяют внимание внешности дам.

Важно понимать, при каких условиях молодые люди не будут встречаться. Причиной отказа для встречи, как у юношей так и у девушек, может послужить то, что претендент некрасивый (25%), глупый (25%), скучный (10%), жадный (5%).

На вопрос о возможности познакомиться с предполагаемым брачным партнером на улице 65% девушек и парней ответили согласием, если тот заинтересует их своими действиями или внешностью (25%), если преградит путь дорогим автомобилем (10%), если он (она) рекламирует нижнее белье (5%). Данный факт говорит о том, что как для девушек, так и для парней в большей степени важен характер партнера, а потом уж доход и сексуальность.

При встрече с молодым человеком девушки обращают внимание на его манеры (35%), на фигуру (30%), на стиль одежды (25%), на мобильный телефон, на обувь (10%). В свою очередь, молодые люди в первую очередь обращают внимание на фигуру девушки (60%), на её внешность (30%), на манеры (30%), на модель мобильного телефона и на стиль одежды(5%). Это свидетельствует о том, что для парней важна, прежде всего, внешность партнерши, а потом уж характер, а для девушек внешность и характер партнера важны в равной степени. Привлекательность избранника определяют факторы как материального характера, так и связанные с внешностью: 75% девушек и 50%молодых людей привлекает в партнере его улыбка, 40% парней и 10% девушек – наклонности, 10% девушек – автомобиль, 10% парней – цвет кожи.

Такие результаты говорят о том, что для девушек более важна внешность, чем для парней. Парням же важнее характер.

Из ответов на анкету следует, что стереотип красоты у юношей и девушек имеет многогранный характер: кому-то нравятся начитанные девушки, кто-то предпочитает длинноногих красавиц. Девушки же, наоборот, ценят отношение к ним и внешний вид юноши. Спорить на этот счет можно бесконечно, победителей не будет, так как у каждого свой идеал (образ) красоты.

Наши гендерные роли устоялись: мальчики с рождения играют с пистолетами, а девочки с куклами, мальчики стремятся к независимости, а девочки хотят, чтобы о них заботились. Дети обращают внимание на поведение своих родителей и присваивают их роли в поведении со сверстниками, что в итоге очень сильно влияет на дальнейшее формирование стереотипов. Поэтому будьте осторожны, родители, прежде чем сказать, кто является идеалом, а кто нет, ведь в дальнейшем это даст «всходы», потому что социальный опыт ваших детей формирует стереотипы их поведения и существования в этом мире.

Библиографический список

1. Рябов И.А. Русская философия стереотипов красоты / И.А. Рябов. – Баку, 2016.
2. Сайко Р.В. Красота в женственности / Р.В. Сайко // Психологическая газета. – 2017. – № 7/8.
3. Тинокуров Л.Н. Основы красоты у девушек и юношей: учебное пособие / Л.Н. Тинокуров – М., 2018.
4. Уронов Е.М. Внутрисемейное насилие и детские суициды / Е.М. Уронов // Психология и терапия. – 2016. – №4.

М.А. Андриенко,
студент гр.СПОП-17 ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель И.А. Егорова, канд.социол.наук, доцент,
доцент кафедры управления ЧОУ ВО ТИУиЭ

КОФЕ И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА ОРГАНИЗМ ЧЕЛОВЕКА

В статье рассматривается проблема влияния кофе на организм человека. Обсуждается история возникновения и употребления кофе, различные сорта кофе и содержание в них различных веществ. Подробно описано влияние данного продукта на организм в целом и на отдельные его системы, выделены положительные и отрицательные эффекты воздействия кофе на человека.

Кофе, история употребления кофе, влияние кофе на организм человека.

Кофе уже давно стал продуктом повседневного употребления у большой части человечества. Данный продукт собрал вокруг себя множество мифов и легенд, о его значении для человека, общества и культуры, о его влиянии на организм человека спорят ученые, проводя и комментируя различные научные исследования. В самом деле, кофе – очень интересный продукт. Рассмотрим его подробнее.

История кофе уходит корнями в глубокую древность: упоминания о нем имеются уже в первых цивилизациях Ближнего Востока, однако о происхождении кофе существуют несколько версий [1].

Большинство ученых склоняются к версии о том, что родиной кофе является Эфиопия, где шаманы и врачеватели далеких предков африканского народа оромо впервые заметили возбуждающее воздействие кофейных зерен на организм человека. Есть также легенда об эфиопском пастухе по имени Калдим, который стал первооткрывателем удивительных свойств зерен кофейного дерева приблизительно около 850 г. Рукописные источники более позднего времени зафиксировали повествование о том, как Калдим, перегоняя своё стадо недалеко от зарослей кофейного дерева, обратил внимание на странное и слишком активное поведение коз. Когда пастух рассказал об этом настоятелю ближайшего монастыря, тот проверил действие отвара из этого растения на себе, и ощутив прилив сил, решил, что благодаря такому отвару монахи перестанут засыпать во время длительных и монотонных религиоз-

ных обрядов. Позже употребление кофе стало традицией монастыря и затем распространилось среди населения окрестных деревень.

Тот факт, что легенда имела устный характер и нигде нет документальных свидетельств ни самого пастуха, ни его окружения, заставляет ученых признать её недостоверной.

Так или иначе, появившись в Эфиопии, кофе распространился затем в Йемен и Египет, имеются документальные свидетельства употребления кофе в суфийских монастырях Йемена, датируемые примерно серединой XV в. Суфии, являясь последователями мистической ветви мусульманского религиозного учения, могли использовать кофе для погружения в трансовые состояния.

Согласно научным данным, просвещенный йеменский шейх Абд-аль-Кадир проводил опыты с растениями, пытаясь выявить их новые лекарственные свойства. Он установил, что кофе обладает свойствами, помогающими при головной боли и несварении желудка. Попутно шейх открыл и уникальные вкусовые свойства кофе. В 1587 г. он писал: «Никто не может понять истины, пока не вкусит кофейного пенного блаженства ...».

Дальнейшее распространение кофе шло из Эфиопии, Йемена и Египта по всему Ближнему и Среднему Востоку, а в XIX в. он появился и широко распространился в Италии, Индонезии, а также в Америке.

Менялся и способ приготовления кофе. Первоначально он представлял собой отвар из оболочки зерна, высушенной на солнце. Затем появился способ обжаривания этой оболочки на углях, а для приготовления самого напитка обжаренную кожуру варили около получаса в кипящей воде. Далее появились современные способы заваривания или варки кофе – на песке, на углях, в специальных бытовых приборах, автоматизирующих этот процесс.

В Европе кофе чрезвычайно ценился до XVIII в., однако его употребление было уделом знати. Позже его отнесли к числу вредных напитков, и только в XX в. кофе снова стал популярен.

По географическому происхождению кофе делят на три группы: африканский, американский и азиатский. В этих группах насчитывают более ста различных сортов кофе. Высшие сорта кофе отличаются крепким настоем и ароматом [2].

Наиболее известным и распространенным является сорт кофе Арабика, который общепризнанно обладает богатым вкусом, благодаря своей генетике и составу масел и кислот. Другими известными сортами кофе являются Робуста и Либерика. Кофе Робуста (канефора) – единственная выращиваемая разновидность в Дагомее, Того, Габоне и Конго. Этот сорт имеет большое значение в Анголе, Камеруне, Конго, Гвинее, в Кот-д'Ивуаре, в Танзании, Уганде, на Мадагаскаре, в Индонезии и Вьетнаме. Либерика – третий по популярности сорт кофе, менее известный и реже используемый. Чаще всего встречается в Африке, Индонезии, на Филиппинах и Шри-Ланке. Все попытки получить искусственные гибриды этих трех основных сортов приводят к

большему разнообразию, но балансируют между вкусовыми качествами и урожайностью.

Что же можно найти внутри кофейного зерна?

Приведем содержание витаминов и минералов на 100 г кофе:

- витамин B1 – 0,07 мг;
- витамин B2 – 0,2 мг;
- витамин PP – 17,0 мг;
- железо – 5,3 мг;
- калий – 1600,0 мг;
- кальций – 147,0 мг;
- магний – 200,0 мг;
- натрий – 2,0 мг;
- фосфор – 198,0 мг.

Всего же в зернах содержится около 30 различных органических кислот и,кроме того, почти 200 ароматических веществ, составляющих вкус кофе. А количество кофеина зависит от сорта: в гвинейской «Робусте», например, его от 1,7 до 2,3%, в «Сантосе» – 1,3–1,5%, в «Ходейде» – 1,2%.

В разное время суток кофе влияет на организм по-разному.Утром кофе активизирует работу почек и помогает выводить шлаки, накопившиеся в организме за ночь. В обед напиток активизирует поджелудочную железу и стимулирует пищеварение. Обеденный кофе влияет также на мышцы, снимая усталость. Вечерний кофе стимулирует умственную деятельность и повышает творческую активность.

Надо сказать, что и способы приготовления кофе на здоровье влияют по-разному. Итальянские врачи, изучавшие влияние кофе на липидный обмен, установили, что сваренный в джезве кофе, в отличие от эспрессо, повышает уровень общего холестерина. Следовательно, их вывод – кофе-эспрессо полезнее для здоровья.

В массовом сознании бытует множество мифов, связанных с употреблением кофе. Одни находят в кофе много полезных свойств, другие акцентируют внимание на вредном влиянии кофе на организм человека, третьи говорят о неоднозначном воздействии на различные органы и системы организма.

Например, ученые Гарварда получили данные о том, что две чашки кофе в день благотворно влияют на почки, помогая снизить риск образования камней, кроме того, умеренные любители этого напитка (не более двух чашек в день) реже страдают сахарным диабетом и депрессией.

Такое полезное влияние кофе оспаривается утверждениями о том, что этот напиток может вызывать привыкание и даже зависимость, а также чрезмерно возбуждает нервную систему и может наносить вред сердечно-сосудистой системе. Результатом становятся чрезмерное употребление, головная боль, головокружение, ощущение усталости вместо ожидаемой бодрости, тошнота и дискомфорт в пищеварительной системе.

Что же происходит с организмом сразу после того, как человек выпивает чашку кофе?

Учащается дыхание, желудочный сок начинает выделяться более интенсивно и с повышенной кислотностью, немного повышается кровяное давление, при этом сердечные сосуды расширяются. Все эти физиологические изменения сопровождаются улучшением самочувствия, обострением реакции и вообще восприятия действительности. Ощущение усталости проходит, уступая место бодрости. Бодрящий эффект имеет и обратную сторону: через час после употребления кофе вызывает повышенную работоспособность, а еще через час возникнет сонливость.

Таким образом, основная волна воздействия выпитого кофе наступает через 15–20 минут и продолжается примерно часа два. Но сам кофеин выводится из организма в пять раз дольше, и это надо учитывать тем, кто страдает бессонницей.

Рассмотрим влияние кофе на различные органы и системы человеческого организма более подробно.

Сердечно-сосудистая система. Поскольку кофе повышает артериальное давление и увеличивает частоту сердечных сокращений, то он может быть вреден для тех людей, которые страдают гипертонией, тахикардией, ишемической болезнью сердца. Кофе при высоком давлении наиболее вреден. Дело в том, что при гипертонии уже присутствует повышенная нагрузка на сердце и сосуды, а употребление кофе усугубляет это состояние. Система регуляции давления у гипертоников находится в расшатанном состоянии, и употребление чашечки-двух ароматного напитка может спровоцировать подъем давления. Кроме того, выпивающие более пяти чашек кофе в день рискуют получить все эти неприятные заболевания.

Желудочно-кишечный тракт. Кофе, выпитый перед едой, тонизирует желудок, повышает аппетит и оказывает возбуждающее влияние на деятельность кишечника. Если выпить кофе после еды, то он будет способствовать усвоению принятой пищи. Такое влияние можно признать благотворным. Однако людям, страдающим язвой желудка, гастритом, повышенной кислотностью, изжогой, кофе может нанести вред, поэтому с такими заболеваниями его либо не рекомендуют вовсе, либо советуют употреблять в слабой концентрации или разбавлять молоком. Кроме того, врачи не рекомендуют пить кофе натощак, потому что он стимулирует выработку соляной кислоты. Поскольку в это время в желудке еще нет пищи, соляная кислота может раздражать его стенки и провоцировать высокую кислотность, изжогу, воспалительные процессы.

Центральная нервная система. Согласно выводам канадских физиологов, влияние кофе на головной мозг может быть неоднозначным: он может как способствовать мыслительной активности, так и замедлять ее. Так, во время эксперимента с крысами, разделенными на группы в зависимости от их активности, было обнаружено, что получившие кофеин крысы-«лентяи» повышали свою мозговую активность, в то время как у крыс-«трудоголиков» такая активность существенно снижалась, буквально в разы. По всей видимости, влияние кофе на центральную нервную систему может зависеть от ее

типа и отдельных свойств (например, от общей нервной активности организма).

Влияние кофе на печень. Недавно ученые обнаружили, что кофе способен замедлять образование и развитие фиброзной ткани в печени, что свидетельствует о благотворном его влиянии на профилактику заболеваний данного органа. Однако исследователи делают немаловажную оговорку – для позитивного влияния кофе на печень следует выпивать не более одной-двух чашек в день.

Опорно-двигательная система. Есть данные о том, что кофе имеет свойство вымывать из организма кальций. Поэтому люди, выпивающие более трех чашек кофе в день, имеют повышенный риск хрупкости костей и появления различных заболеваний суставов. По этой же причине кофе не рекомендуется беременным и кормящим женщинам, в организме которых кальций приобретает дополнительную ценность в связи с вынашиванием и выкармливанием малыша.

Кофе и потенция. Ученые Кембриджа недавно установили, что чрезмерное употребление кофе может быть чревато для половой функции мужчин. Причина кроется в том, что кофе, как и пиво, содержит вещества, сходные с женскими половыми гормонами, негативно влияющими на мужские гормоны. Влияние кофе, по аналогии с пивом, становится заметным лишь с годами.

Кофе и беременность. Как и газированная вода, кофеин может нанести вред организму будущей мамы. Так, есть статистические данные о том, что частое употребление кофе на 15% увеличивает риск выкидыша и на 12% увеличивает вероятность кесарева сечения. Если будущей маме трудно отказаться от любимого напитка, необходимо ограничиться не более 100 мл в день.

Кофе и похудение. Известно, что кофеин помогает жирным кислотам скорее высвободиться из жировых клеток. Однако есть важное условие: если человек не будет проявлять после употребления кофе никакой физической активности, то произойдет обратный процесс, и вместо потери веса и сжигания жира организм начнет его запасать и накапливать. Поэтому лучшим вариантом для сжигания жира является чашечка кофе перед фитнес-тренировкой или хотя бы быстрой ходьбой.Кроме того, кофе содержит кофестол – вещество, повышающее уровень холестерина, если пить до 5-6 чашек кофе с день.

Кофе не случайно стал одним из самых популярных напитков в мире.

Установлено, что:

1) кофе содержит антиоксиданты, которые выводят из организма свободные радикалы, способствующие старению организма;
2) кофейные антиоксиданты помогают бороться с онкологическими заболеваниями, некоторыми болезнями сердца, обоими видами сахарного диабета и болезнью Паркинсона;

3) есть исследования, которые доказывают, что настоящий натуральный кофе уменьшает вероятность развития рака толстой кишки, стимулирует деятельность пищеварительного тракта;
4) кофеин, содержащийся в кофе, оказывает стимулирующее действие на весь организм, и в частности на сердце, о чем свидетельствует тот факт, что после употребления кофе лучше прослушивается пульс;
5) кофе уменьшает или совсем снимает головные боли, поскольку расширяет сосуды мозга;
6) улучшая кровообращение в мозге, кофе способствует выведению из него так называемых токсинов усталости.

Однако, несмотря на то, что натуральный кофе обладает таким полезными свойствами, злоупотреблять им не стоит. Специалисты считают, что его можно пить не больше 1–2 чашек в день.

Библиографический список

1. Пучеров Н.Н. Все о кофе / Н.Н. Пучеров [Электронный ресурс]. – URL: http://oscar-rostov.ru/vlijanie-kofe-na/
2. Рысева Н. Влияние кофе на организм человека: особенности, свойства и рекомендации специалистов / Н.Рысева [Электронный ресурс]. – URL: http://fb.ru/article/319468/vliyanie-kofe-na-organizm-cheloveka-osobennosti-svoystva-i-rekomendatsii-spetsialistov/

А.С. Болотная,
студент гр.ЮОЗс-28, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель Е.В. Трубникова, канд. пед. наук, доцент,
доцент кафедры физического воспитания ЧОУ ВО ТИУиЭ

ИСТОРИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ МОТОСПОРТА И ЛЕГЕНДЫ ТРАССЫ ОСТРОВА MAN

Сейчас большая часть населения почти ничего не знают о кольцевых мотогонках. Прошлое их интересное, но не менее интригующе их будущее.

Мотоцикл, спорт, риск, адреналин, гонки.

Спорт имеет много направлений, известных и не очень. Среди известных – мотоспорт. Он связывает людей, схожих по темпераменту, запасу знаний, физическим и интеллектуальным способностям, собирает их в команды, разрушая психологические социальные барьеры, способствует обмену практическими навыками и знаниями, мотивирует к защищать чести города (региона, страны) на спортивной арене.

Мотоциклетный спорт – технический вид спорта, основополагающий принцип которого – взаимодействие спортсмена с различной мотоциклетной техникой [3].

Считается, что мотоспорт возник вместе с изобретением мотоцикла. В 1885 г. Г.Даймлер изобрел первую машину для верховой езды, а в 1887 г. французская фирма «Де Дион-Бутон» наладила серийное производство трициклов [4].

Организатором первых мотоциклетных гонок считается Автомобильный клуб Франции (АКФ), учрежденный в 1895 г. При помощи АКФ Франция в течение многих лет оставалась центром мотоспорта, а отправной точкой соревнований долгое время являлся Париж.

Международная мотоциклетная федерация (FIM) основана в 1904г. Чемпионаты мира проводятся с 1924 г., Европы – с 1936г. Мотоспорт является видом спорта, в котором все его участники соревнуются на моторизированных транспортных средствах, преодолевая расстояния, предусмотренные конкретной трассой.

Мотоспорт разделяется на четыре основные группы, сюда входят:

- мотоциклетный спорт;
- моторизированный спорт на воде;
- автомобильный спорт;
- водные лыжи [6].

Одним из самых увлекательных и известных видов мотоспорта является мотокросс. Он входит в список наиболее популярных спортивных дисциплин и является одной из многочисленных разновидностей мотоциклетного спорта. Отличительной особенностью этого вида является передвижение на специальных моделях мототехники по пересеченной местности. Это могут быть езда по трассам с естественными или искусственно сделанными препятствиями в виде крутых подъемов, канав, трамплинов, песчаных участков.

На сегодняшний день мотоспортом занимается огромное количество спортсменов, и в связи с появление четких правил соревнований данный вид спорта стал действительно популярным и интересным.

Что касается правил и ограничений, которые предусмотрены международной федерацией мотоспорта, то здесь всё просто. Конечно, различия есть везде, но, как правило, кто приезжает быстрее остальных соперников, тот набирает больше всего очков, а значит, и считается победителем [5].

Несмотря на технологии и массовые системы безопасности, автоспорт попрежнему остаётся одним из самых опасных видов. Но все же ни одна из автогонок никогда не сравнится по уровню опасности с гонками на мотоциклах.

Хрупкий, беззащитный человек, сидя на двигателе, несётся на немыслимой скорости, едва касаясь земли, входя в повороты. Любая ошибка, любой неучтённый нюанс или непредсказуемый фактор может привести к непоправимым последствиям. Ведь у мотоциклиста нет ни ремней безопасности, ни каркаса. Только он, один на один с окружающей действительностью, где любая деталь может стать причиной трагедии.

В то же время множество людей с утраченным чувством страха, продолжают пробовать на прочность себя и этот мир. Успех непостоянен. Говорят,

что мотоциклисты делятся на тех, кто уже падал, и тех, кто еще нет. И есть у этих смельчаков своя легендарная гонка, в которой множество из них, совершенно не стесняясь, боятся участвовать – это Isle of Man TT [2].

Начать говорить об истории этих соревнований стоит с места их проведения. Остров Мэн находится в Ирландском море между Ирландией и Британией, его площадь всего 572 км², протяженность дорог – 1107 км, а население не превышает 100 тыс. человек. Происхождение названия доподлинно неизвестно, но перевод с английского очень точно характеризует то, что тут происходит, – это остров Мужчин.

Дороги о. Мэн являются национальным достоянием островитян, проложены они по чрезвычайно живописной местности, покрыты превосходным асфальтом и за пределами населенных пунктов не имеют скоростных ограничений. Однако они очень извилисты, потому местные жители редко развивают высокую скорость, а вот британцы частенько посещают остров именно с целью спустить пар на скорости [1].

Гоночная история острова начинается в 1904г., когда в Великобритании было установлено ограничение скорости в 20 миль в час. Автоклуб Великобритании и Ирландии обратился к властям о. Мэн и местный парламент своим актом перекрыл для спортсменов 25,51 км дорог. В 1905 г., после заездов на автомобилях, состоялась первая гонка мотоциклов, однако история существующей и сегодня гонки стартует 29 мая 1907 г. Спортсменам предстояло преодолеть 254 км по 24-километровому кругу, боролись они за лучшее время, потому на старт извилистой и узкой трассы выходили попарно 1- и 2-цилиндровые мотоциклы. Проведя в седле чуть более 4 часов, показав среднюю скорость 61,49 км/ч, победителем стал англичанин Ч.Коллиер. Из 25 гонщиков до финиша добрались лишь 11, остальные выбыли из-за поломок и падений.

Во время свободных заездов 27 июня 1911 г. о. Мэн отнял первую жизнь мотоциклиста. В.Сарридж, совершая обгон в крутом левом повороте, не справился с управлением мотоцикла, вылетел с трассы, сильно ударившись о землю. Смерть наступила моментально, открыв жуткую статистику, это была еще и первая смертельная авария на острове. Когда в 1913 г. разбился Ф.Бателан, администрация обязала гонщиков надевать шлемы. В 1914 г. разбился Ф.Уолкер, он несколько раз за гонку подвергался неудачам с мотоциклом, падал, но к финишу, тем не менее, пришел третьим, однако из-за зрителей, выбежавших на финишную прямую, не понял, что это уже финиш, и на полной скорости врезался в ограждение. Ф.Уолкер посмертно награжден бронзой, а после инцидента судьи стали сигнализировать о финише клетчатым флагом. В 1927 г. во время тренировки разбился А.Биркин, он уходил от удара с фургоном. В 1928 г. дороги стали перекрывать и на время тренировок [2].

Множество изгибов на гоночной трассе получили свои названия в честь погибших в этом месте мотогонщиков. За 99-летнюю историю эта бескомпромиссная гонка лишила жизни 260 человек, 245 из которых – спортсмены

на мотоциклах, а 15 – зрители и полицейские. «Рекордным» стал 2005 г. – в июне погибло 4 человека, а в августе–сентябре еще 6.

Несколько гонщиков разбилось во время тренировок в плохую погоду, и из-за этого в 1937г. была введена вечерняя сессия соревнований, чтобы мотоциклисты могли демонстрировать свой профессионализм. Особо опасные участки дороги перестраивались под меняющиеся требования соревнований. В 70-х гонку стали откладывать, если погода становилась неблагоприятной для вылета спасательного вертолёта. С 2004 г. новички соревнований стали обязаны проезжать один круг, уложившись в установленный лимит, иначе они не допускались к старту, а с 2006 г. появилась необходимость в наличии гоночной лицензии.

Тем не менее гонки с каждым годом набирали популярность, появлялись новые классы, менялись правила. Гонки на о. Мэн не проводились лишь в годы Первой и Второй мировых войн. Зрители и сейчас заполняют все местные отели или же живут прямо в палатках.

Остров Мэн стал своеобразной Меккой для байкеров всего мира. Со всего света ежегодно сюда съезжаются тысячи людей, чтобы окунуться в мир скорости и мотоциклов. К большому сожалению, у этого места есть и обратная, тёмная сторона. Остров Мэн – издавна проклятое место, забирающее жизни храбрецов, отважившихся перейти грань дозволенного в погоне за славой [6].

В середине 70-х эту трассу признали чрезвычайно опасной, строжайше запретив проводить здесь этапы чемпионата мира по шоссейно-кольцевым мотогонкам, но поток любопытствующих и огромная популярность спустя десять лет, на закате гоночной серии Formula TT, и сейчас, когда мероприятие приняло форму фестиваля, не угасает.

Настоящей легендой и знаменитостью Isle of Man TT стал ирландский мотогонщик Дж. Данлоп. Он выступал в этой гонке с 1976 по 2000 г., причём в течение соревнований ему удавалось принять участие в нескольких, а иногда и во всех классах гонок подряд. Три года ему удавалось за одни выходные трижды подняться на высшую ступень подиума. Дж. Данлоп одержал 26 побед на о. Мэн и занял бесчисленное множество призовых мест. Племяннику Джоуи, Майклу Данлопу, принадлежит рекорд прохождения 60-километрового круга – 16:53.929 минут со средней скоростью 215.591 км/ч [1].

Подводя итоги, можно отметить, что много лет люди говорят о том, что стоит запретить проведение этих смертельных гонок, но островитяне отчаянно отстаивают право на её проведение, аргументируя это тем, что каждый спортсмен сам решает, стоит ли ему рисковать своей жизнью. Согласитесь, спорить с ними сложно.

Библиографический список

1. Самые страшные мотогонки, которые проходят на острове Мэн [Электронный ресурс]. – URL: https://fishki.net/auto/2241063-samye-strashnye-motogonki-kotorye-prohodjat-na-ostrove-mjen.html

2. Isle of Man TT 2018: жертвоприношения богу скорости [Электронный ресурс]. – URL: https://omoimot.ru/journal/incidents/1334-Isle_of_Man_TT_2018_zhertvoprinosheniya_bogu_skorosti.
3. Мотоспорт. Описание, история развития [Электронный ресурс]. – URL: https://sportschools.ru/page.php?name=motosporta
4. Википедия – свободная энциклопедия. Мотоциклетный спорт [Электронный ресурс]. – URL: https://ru.wikipedia.org/wiki/Мотоциклетный_спорт.
5. Estmax. Экстрим, спорт, туризм и все это по максимуму [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.estmax.com/summer/motokross.html
6. Мотоспорт [Электронный ресурс]. – URL: https://motorrika.ru/motosport

О.Е. Клименко,
студент гр.У-16, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель Е.В. Трубникова, канд. пед. наук, доцент,
доцент кафедры физического воспитания ЧОУ ВО ТИУиЭ

ВЛИЯНИЕ СОВРЕМЕННЫХ КУКОЛ НА ФОРМИРОВАНИЕ ПОНЯТИЙ КРАСОТЫ У ДЕВУШЕК

Привлекательность человека влияет на его социальные контакты, половую жизнь и любовные отношения. Интересно было бы все-таки понять, каковы основные критерии красоты? В последнее время людей все чаще стал интересовать этот вопрос. Почему очень часто многие девушки желают быть похожими на Барби? Кукла по-прежнему занимает лидирующее место в списке самых популярных игрушек для девочек. В магазинах игрушек имеется очень широкий ассортимент таких игрушек. И хотя Барби так и остается любимой игрушкой девочек, ее приобретают и взрослые. Красота Барби не дает покоя нескольким поколениям девушек и девочек, несмотря на то, что сегодня пропорции и формы тела куклы вообще не считаются реальными.

Универсальная красота, «синдром Барби», идеал женской красоты.

Во все времена у людей формировались свои олицетворения истинной красоты как у женщин, так и у мужчин, нов последние несколько десятков лет современное общество так или иначе отталкивается от созданного компанией «Маттел Инкорпорейтед» (MattelInc) совершенства женской красоты – куклы Барби. Тема этого исследования весьма актуальна, ведь каждую секунду в мире продается три куклы Барби.

Изучая материалы для исследования, натолкнулись на проблему: во всех источниках кукла Барби появилась на свет в 1959 г. и за последующие несколько десятков лет принесла своим создателям больше миллиарда долларов прибыли. Как объяснить такой успех? Логично предположить, что дело в ее внешности. Существуют ли универсальные представления о красоте? Мы знаем, что некоторым физическим параметрам придается значение во многих культурах. Некоторые исследователи считают, что если мы проследим, как

эволюционировали представления о красоте с доисторических времен, то мы сможем понять, почему мы основываем наши суждения о физической привлекательности на определенных составляющих, и, таким образом, гипотетически объяснить универсальность красоты.

Исследователи (Brownell и Napolitano) провели антропометрические измерения у здоровых молодых людей (рост, объем талии, обхват шеи). Затем они произвели аналогичные замеры у куклы Барби и привели их в соответствие с масштабом человеческой фигуры. Оказалось, что Барби не существует. В самом деле, чтобы походить на Барби, женщина должна быть на 40% выше (то есть ее рост должен быть примерно 2,31 м), ее грудь должна быть на 14,3% больше, шея на 10,7% длиннее, а талия на 21,4 % тоньше. Нортон и его коллеги считают, что шанс встретить женщину с внешностью Барби равняется 1/100 000 (одна женщина на 100000, то есть всего 30000–35000 на всей планете), и, как утверждают авторы, искать таких женщин лучше всего среди больных анорексией [3]

Факт того, что Барби давно уже стала своеобразным «детским богом», не поддается объяснению. Кукла очень похожа на настоящего человека, но ее необыкновенную красоту и идеальные пропорции никогда не встретить в реальной жизни.

Многие девушки применяют различные средства и методы для того, чтобы хоть чуть-чуть быть похожими на своего кумира (белые волосы, одежда голубого и розового цветов, яркий макияж и т.д.). Рвение быть похожей на куклу Барби психологи назвали «синдромом Барби» и с недавних пор его официально внесли в медицинские справочники. Самым ярким примером жертвы этого синдрома стала Синди Джексон. Чтобы стать похожей на куклу, она сделала около 30 пластических операций и потратила один миллион долларов.

Обычно жертвами этого синдрома являются модели, которые ввиду своей профессии вынуждены соблюдать строжайшие правила различных диет. Это как раз и происходит на основе стереотипов о негласном правиле об идеальной внешности и фигуре, которые основаны на идеальных пропорциях куклы.

Поэтому уже на протяжении нескольких десятилетий куклу Барби с ее сомнительной красотой пытаются запретить. Ведь она, по мнению психологов, негативно влияет на детскую психику и в большой степени вызывает у девушек возникновение многочисленных комплексов. Например, таких негативных, как «моя внешность и фигура не такие красивые, как у куклы Барби, поэтому мне не везет в личной жизни» и тому подобных. Красота Барби вызывала во всем мире немало скандалов и противоречий. Один из создателей куклы Барби использовал в качестве моделей «куклы для взрослых». А ведь огромное количество современного рынка кукол Барби с самого детства закладывает в маленьких еще девочек неверное понятие о женской привлекательности и красоте человека. Но несмотря на это, родители с удовольст-

вием покупают кукол и совершенно убеждены в том, что это их решение правильно.

С 1960-х гг. на рынке ежегодно появляются коллекции, в которых помимо Барби представлены еще тематические куклы, предназначенные для взрослых коллекционеров. Всего создано около сотни моделей кукол разных профессий, а также куклы с разным цветом кожи и с лицами знаменитостей, в нарядах известных дизайнеров (в последнее время для нее шили Карл Лагерфельд, Вера Вонг, Кристиан Люботен). Насколько она в этом качестве одиозна, свидетельствуют многочисленные вербальные и визуальные материалы. Вербальные – это, чаще всего, критические публикации, материалы судебных процессов. Их инициируют люди, обеспокоенные мощнейшим воздействием образа Барби на маленьких девочек. Что для Барби и для этих девочек важнее – фигура и шопинг или душевная теплота и образование? Фигура куклы подвергается критике: Барби обладает невозможной талией и прочими фантастически изящными чертами. Стремление выглядеть, как Барби, приводит к пищевым и психическим расстройствам. С другой стороны, Барби и ее субкультура теперь становятся предметом серьезного социологического и искусствоведческого анализа. Среди визуальных документов о Барби можно назвать несколько значительных произведений изобразительного искусства. Так, в 1985 г. появился портрет работы Энди Уорхола (Andy Warhol; шелкография; собственность «Маттел»). Этот объект – исключительно важный знак признания пластических достоинств и образной энергетики Барби в рамках визуальной среды поп-арта. В 1993 г. Барби была изображена на серии полотен работы К. Пелиджиан. «Барби обладает качествами бессмертия» – говорила Пелиджиан, – каждый с удовольствие играет с этой нереалистичной идеей». В 1994 г. мастер психоделической живописи Питер Макс написал «Футуристическую Барби». К сорокалетию Барби (в 1998г.) известный фотограф Д. Левинталь создал серию фотопортретов, снятых при помощи аппарата «Полароид». Эти работы отдают должное Барби как реальной личности и одной из самых пленительных див современного шоубизнеса [2, С.26].

Несмотря то, что создатели Барби пытаются угнаться за представлениями о женщине в обществе, но все еще при этом отстают. Другое дело, что современная женщина постепенно отказывается от самого понятия «идеальной» себя и значит идеальная Барби ей больше не нужна.

Библиографический список

1. Branch, Kate How America’s Favorite Doll Created a Beauty Complex //Vogue
2. Букина А.Г. Barbie, или чудесные приключения античного идеала красоты
3. Brownell и Napolitano Антропометрические исследования «Лечение нервной булемии».

В.Д. Иванченко,
студент гр.СПОПЗ-16, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель Е.В. Трубникова, канд. пед. наук, доцент,
доцент кафедры физического воспитания ЧОУ ВО ТИУиЭ

ОСНОВНЫЕ ТИПЫ СОВРЕМЕННЫХ ЭКСТРЕМАЛЬНЫХ ВИДОВ СПОРТА

Одно из самых полезных занятий – это спорт. Некоторые занимаются им потому, что хотят хорошо выглядеть, другие потому, что им нравится получаемый заряд энергии, который им даёт спорт. Но есть и те, которые занимаются экстремальным спортом, чтобы получить хорошую дозу адреналина.

Спорт, опасность, препятствия, движение, трудности.

Актуальность данной статьи очевидна, так как экстремальные виды спорта являются молодыми и в то же время быстроразвивающимся. В наше время число экстремалов растет ото дня.

Некоторые современные виды спорта, которые стали продвигаться в мире с 1950-х гг., постепенно стали называться экстремальными. Экстремальные виды спорта характеризует большая степень опасности для жизни и здоровья спортсмена, высокий уровень адреналина, который выделяется у спортсмена во время занятий[5].

Экстремальные виды спорта разделяют на группы в зависимости от направлений:

- водные;
- горно-воздушные;
- наземные;
- традиционные.

К очень опасным и экстремальным разновидностям водных видов спорта можно отнести дайвинг и рафтинг.

Дайвинг – это подводное плавание со специальным снаряжением, обеспечивающим автономный запас воздуха для дыхания под водой от пары минут до 12 и более часов, в зависимости от дистанции, типа дыхательного аппарата и потребления ныряльщиком газовой смеси. Существует три типа дайвинга: рекреационный дайвинг – подводное плавание для отдыха и удовольствия, профессиональный дайвинг и спортивный дайвинг. Чтобы заниматься подводным плаванием, необходимо иметь набор навыков, позволяющих решать подавляющее большинство проблем при погружении. Эти знания приобретаются в процессе обучения и подтверждаются сертификатом одной из ассоциаций подводного плавания. Дайвинг всегда связан с опасностью для жизни и здоровья. Основные опасности: утопление, декомпрессионная болезнь, отравление газами и исчерпание запаса кислорода или техническая поломка [1].

Рафтинг – это спуск на время по горным рекам с прохождением естественных и искусственных препятствий на специальных 6-, 4- и 2-местных

надувных лодках. Рафтинг – командный спорт, и каждый участник во время сплава выполняет определенные функции, а экипаж в целом исполняет указания лидера-капитана. Как вид спорта внесён во Всероссийский реестр видов спорта в 2003 г. Также рафтинг является и туристическим коммерческим видом сплава, то есть для участия в спуске не требуется никакого предыдущего опыта. Это достаточно опасный вид туризма, особенно когда речь идёт о маршрутах третьей и выше категории сложности. Основные трудности – это преодоление мощных порогов и водопадов, попадание сплавляющегося в завалы и подводные ямы, получение травм, переохлаждение, удалённость от цивилизации и, как правило, отсутствие связи со спасательными службами [2].

Следующая категория опасных видов спорта – это горно-воздушная. К данной разновидности можно отнести альпинизм и параглайдинг.

Спортивная суть *альпинизма* состоит в преодолении препятствий, создаваемых природой на пути к вершине. В спортивных соревнованиях по альпинизму объектом являются высота вершины, техническая сложность пройденного маршрута, его характер и протяжённость. При прохождении горных рельефов и ледников есть опасность падения, вывихов, переломов, лавин и других опасных ситуаций, которые могут случиться даже при соблюдении техники безопасности и всех правил альпинизма [1].

Параглайдинг – это полеты на параплане с применением подъемной силы восходящих потоков воздуха. Такие потоки возникают благодаря ветру и рельефу местности, например, когда ветер дует в сторону горы или когда существует восходящий поток горячего воздуха. Параплан представляет собой несложную конструкцию из тканевого крыла, веревок и системы. Движение происходит благодаря специальной форме крыла параплана, в которую набирается воздух, за счет чего ветер несет его в любом направлении. Параглайдинг представляет собой опасную, но очень модную разновидность экстремального спорта.

От спортсмена требуется не только хорошая физическая подготовка, но и хорошее знание физики, процессов, происходящих в атмосфере, поведения воздушных потоков и др. Как правило, полет начинается на вершине горы, холма или скалы, где мощный воздушный поток с высокой скоростью устремляется вверх, огибая вершину. Пилот не должен быть ни паникером, ни лихачом. Так же и с риском – умный расчет всегда лучше, причем не только для самого пилота. Ведь он бывает в небе не один и, рискуя собой, может создать опасную ситуацию для других парапланеристов [3].

К наземным экстремальным видам спорта можно отнести бокинг и паркур.

Бокинг – современный и стремительно развивающийся вид экстремального спорта, в котором используются специальные пружинящие ходули. Джамперы – уникальный спортивный снаряд, позволяющий передвигаться со скоростью хищника в дикой природе, делать невероятные прыжки, выполнять головокружительные акробатические трюки, он превращает обычную

прогулку в увлекательное приключение. во многих странах мира джамперы получили титул отличного спортивного тренажёра, источника адреналина, удивительных ощущений и возможностей выделиться.

Сегодняшние пружинящие ходули имеют высокую степень прочности и неповторимый дизайн, много людей уже давно выбрали этот вид спорта или, если угодно, развлечения, однако прохожие до сих пор пугаются 2,5 метровых гигантов, совершающих головокружительные трюки.

Новые модифицированные ходули состоят из прочной рамы, удобно закрепляющейся на ноге с помощью специальных застёжек, и мощной рессоры из материалов, использующихся в авиапромышленности [4].

Паркур – это искусство преодоления препятствий, дисциплина, основанная на простой философии: нет границ – есть лишь препятствия, многими занимающимися воспринимается как стиль жизни. На сегодняшний момент активно практикуется и развивается во многих странах. Паркур заключается в движении и преодолении разнообразных препятствий, как существующих архитектурных сооружений по типу перил, парапетов, стен и др., так и специально изготовленных конструкций. Человек, занимающийся паркуром, называется трейсером. Люди, которые давно занимаются паркуром, делают это красиво и чётко, а вот начинающим порой не обойтись без ссадин и переломов [1].

Завершающим видом спорта нашего исследования стал традиционный спорт, к которому можно отнести *укрощение быка* или *родео* – традиционный и зрелищный спорт, в котором всадник взбирается на спину быку и старается удержаться на нем как можно дольше. Животное при этом также сильно старается сбросить наездника. Это развлечение популярно у «истинных мачо», хвастающихся нечувствительностью к боли. А ее бывает много: этот спорт влечет за собой падения, которые могут привести к сильнейшим травмам, ушибам, переломам и сотрясениям. К тому же бык, который весит несколько тонн и не отличается покладистостью, может лягнуть всадника или поддеть его рогами. Но для некоторых ковбоев и зрителей за болью и страхом прячется истинное искусство.

Распространено в США, Канаде и Австралии. Ковбой должен не только продержаться верхом в течение 8 секунд, но и показать потенциал животного, пришпоривая его. Ни один другой вид спорта не может быть настолько страшен телесными повреждениями, как родео на быках. Здесь полный набор для медицинских исследований: растяжения и разрывы мышц, переломы различных степеней тяжести, удары и т.д. Наездник рискует каждый раз, когда садится верхом на быка [2].

Подводя итог, можно сказать, что в наше время появляется все больше и больше новых видов экстремального спорта. К ним можно отнести такие как *вулканобординг* (спуск со склона вулкана на специальных досках), *спидрайдинг* (спуск с горы на лыжах с крылом над головой), *прыжки со стратосферы* (рекорд высоты совершенного прыжка 41424 м), *скаятинг* (прыжок из самолета на небольшой лодке) и мн. др.

Большинство людей, которые занимаются экстремальными видами спорта, это молодежь. В городах стали строить специальные экстрим-парки, в которых молодежь может заниматься. Чаще в этих парках занимаются скейтбордисты, паркуристы, велосипедисты и др. К сожалению, таких мест в городах очень мало. Нужно открывать дополнительные парки и привлекать туда молодежь, чтобы развивать данные виды спорта.

Экстремальные виды спорта подходят не всем людям. Для этого нужно быть смелым, храбрым, уметь рисковать. Эти виды чаще всего очень опасны для жизни и здоровья, но, занимаясь спортом, можно получить много эмоций, адреналина, посмотреть на жизнь совсем с другой стороны [5].

Библиографический список

1. 11 самых экстремальных и опасных видов спорта [Электронный ресурс]. – URL: http://www.mostrated.ru/activity/sport/11-samih-ekstremalnih-vidov-sporta.html
2. Самые экстремальные и опасные виды спорта [Электронный ресурс]. – URL: https://yandex.ru/turbo?text=https%3A%2F%2Fru.wikipedia.org
3. Спорт Экспресс. 10 самых экстремальных видов спорта [Электронный ресурс]. – URL: https://m.sport-express.ru/extreme/reviews/815020/
4. Самые экстремальные и опасные виды спорта [Электронный ресурс]. – URL: https://yandex.ru/turbo?text=https%3A%2F%2F1000sovetov.ru%2Farticle_ekstremalnye-vidy-sporta-plyusy-i-minusy
5. О спорте. Экстремальные виды спорта. [Электронный ресурс]. – URL: https://osporte.info/ekstremal-nye-vidy-sporta

А.А. Прокопчук,
студент гр. СПОБс-28, ЧОУ ВО ТИУиЭ.
Научный руководитель И.А. Егорова, канд. социол. наук, доцент,
доцент кафедры управления ЧОУ ВО ТИУиЭ

ПОЛЬЗА ПРАВИЛЬНОГО ПИТАНИЯ И ЕГО РЕАЛЬНОСТЬ В НАШИ ДНИ

В статье рассматривается проблема организации правильного питания в современных условиях. Дано определение правильного питания, раскрыты его принципы и правила. Подробно описаны маркетинговые приемы, с помощью которых производители привлекают внимание потребителей, повышая оценку полезности и натуральности продуктов в сознании потребителей.

Правильное питание, здоровое питание, рацион, продукты, маркетинговые приемы.

Почему нужно правильно питаться?

Мнения людей о здоровом питании можно разделить на две основные группы. Одни считают, что правильное питание – это определенный вид диеты, необходимой для похудения или поддержания здоровья организма на

какой-то период времени. Другие рассматривают здоровое питание как систему, образ и смысл жизни.

Правильное питание является одной из основных составляющих здорового образа жизни, который направлен на достижение оптимального развития организма, его роста и жизнедеятельности. Доказано, что именно правильное питание может способствовать профилактике различных заболеваний и общему укреплению организма. Правильное питание является синонимом здорового питания и включает сбалансированный набор продуктов, в который входят полезные натуральные и качественные продукты, способные удовлетворить все пищевые потребности организма [1, 3].

Говоря о правильном питании, мы должны понимать его главное правило. В первую очередь, еда представляет собой «топливо», энергетическую основу жизнедеятельности организма, и только во вторую является ритуалом, способным приносить удовольствие.

Необходимо сказать, что правильное питание не является временной мерой, какой-то изнуряющей диетой, не связано с жесткими ограничениями на прием в пищу тех или иных продуктов. Как правило, люди, начинающие применять эту систему, придерживаются рекомендаций по правильному, сбалансированному питанию и в будущем, часто в течение всей жизни. И это вполне объяснимо, поскольку в основу правильного питания заложено изменение пищевых привычек, позволяющее на длительный срок скорректировать не только набор и сочетание употребляемых в пищу продуктов, но и их объем и время принятия пищи. Все эти новые пищевые привычки не только нормализуют вес, но и улучшают общее состояние организма, дарят энергию, хорошее настроение, бодрость и легкость. Отказ же от правильного питания ведет к потере всех этих приятных изменений.

Система правильного питания характеризуется несколькими важными принципами.

Первый принцип – свобода выбора и отсутствие жестких категоричных запретов. Правильное питание исключает голодание, скорее наоборот – дает возможность вкуснои полноценно питаться. В любых ситуациях эта система позволяет найти здоровые продукты для завтрака, обеда, полдника, ужина или просто перекуса, что-то, чем можно утолить голод и избежать при этом неловких ситуаций (например, в гостях или в поездках).

Второй принцип основан на том, что питание представляет собой базовую жизненную потребность любого организма. Поэтому трудно переоценить его значение для обеспечения человека необходимыми для жизнедеятельности веществами. Правильное питание – это полноценный рацион, сбалансированный по содержанию витаминов, микроэлементов, белков, жиров, углеводов и других составляющих.

Диетологами и специалистами по здоровому образу жизни установлено, что употребление разнообразной пищи полезнее постоянного употребления какого-либо одного продукта, пусть даже самого здорового. Если организм недополучает тот или иной элемент питания, он сигнализирует об этом

различными негативными состояниями, связанными, как правило, со слабостью, головокружениями, физиологическим или психологическим дискомфортом, апатией, депрессией. Именно этим объясняется плохое самочувствие во время любых диет для похудения, ведь они зачастую делают питание однообразным и несбалансированным. Неправильно составленный рацион во время диеты с жесткими ограничениями может вызвать нарушение обменных процессов в организме и привести в итоге к обратным результатам – вместо снижения веса организм начинает запасаться жировыми отложениями. Может быть и обратная ситуация – вес снижается, но при этом происходит истощение организма, ведущее к различным заболеваниям. Ведь монодиета – это стресс, а стресс не может длиться долго, не давая при этом негативных последствий.

Кроме того, разным людям могут подходить или не подходить определенные продукты, поэтому разнообразное сбалансированное питание гораздо полезнее для организма, чем диета, основанная на неподходящих продуктах.

Третий принцип правильного питания – всегда выбирать для употребления в пищу качественные продукты и чистую воду, избегая при этом излишней обработки, а также жирной, жареной и насыщенной различными пищевыми добавками пищи.

В трактовке этого принципа начинающие сторонники здорового образа жизни часто делают ошибку, думая, что здоровое питание обязательно будет дорогим или невкусным. На самом деле можно питаться привычными продуктами, тщательно изучая их состав и убирая продукты быстрого приготовления и продукты, содержащие пищевые добавки.

Современный образ жизни часто приучает нас к продуктам с выраженным вкусом, усиленным пищевыми добавками. Люди привыкают к острой, соленой, горькой, приторно-сладкой пище настолько, что естественный вкус продукта ими не ощущается, хотя каждый продукт имеет свой собственный природный вкус. Все продукты изначально содержат соли, сахара, микроэлементы и другие химические соединения и не нуждаются в дополнительных добавках для подчеркивания вкуса, они и без добавок будут насыщенными.

На самом деле привычные для нас сладости (конфеты и многое другое) содержит избыточный, лишний сахар. Вся жирная пища трудно усваивается организмом, именно поэтому мы чувствуем тяжесть после приема таких продуктов. Кроме того, есть научные данные о том, что различные пищевые добавки ведут к усилению аппетита и к перееданию.

Убежденные сторонники правильного питания, отказавшиеся от вредной пищи и практикующие эту систему в течение многих лет, признаются, что сейчас уже не испытывают прежнего удовольствия от тех сладких, пересоленных, острых продуктов, которыми питались раньше. Их вкус уже кажется им чем-то неестественным и вызывающим дискомфорт.

Самым острым при переходе к здоровому питанию остается вопрос выбора здоровых продуктов во всем многообразии предлагаемых в продаже. Здесь, прежде всего, важна информация о продукте.

Некоторые потребители ориентируются на рекламу, упаковку, модные слова в названиях и описаниях продуктов, однако после принятия пищи продолжают испытывать все тот же дискомфорт. Между тем именно такие плохо информированные покупатели воплощают мечты производителей. Грамотная подача и красивая упаковка продукта играют немаловажную роль при решении покупателей его приобрести. Поэтому производители используют некоторые специальные маркетинговые ходы, придающие их продуктам ореол здоровых и правильных[2].

Вот лишь некоторые из подобных маркетинговых уловок: «растительное масло с содержанием витамина Е», «продукт без ГМО», «продукт без холестерина», «кисломолочные продукты с бифидобактериями», «деревенский продукт», «биопродукт», «экопродукт» в описании товара, «творожок» и другие уменьшительно-ласкательные слова в названии товара.

На бутылках с подсолнечным маслом часто можно встретить надпись «С витамином Е». Покупатель, знающий о пользе витаминов, будет отдавать предпочтение именно такому маслу. Однако не всем известно, что этот витамин есть в любом растительном масле, даже в том, на упаковке которого такой надписи нет. Следовательно, отдав предпочтение маслу с такой надписью, потребитель оказывается жертвой маркетинга.

Другой яркий пример – растительное масло с надписью «без холестерина». В сознании покупателя холестерин рассматривается как источник серьезных сердечно-сосудистых заболеваний, поэтому продукты без холестерина воспринимаются как здоровые. Однако доказано, что лишь 20% холестерина человеческий организм получает из продуктов питания, а оставшиеся 80% производятся уже самим организмом. Развитие же атеросклероза и его последствий возможно только в связке с другими рисками – повышенным артериальным давлением, избыточным весом и ожирением, вредными привычками. Кроме того, холестерин содержится только в продуктах животного происхождения, а содержание его в растительных маслах хоть и возможно, но в мизерных количествах, поэтому растительное масло никак не может считаться поставщиком этого вещества в организм.

Глобальный страх генных мутаций, укоренившийся в последнее время в массовом сознании, открывает широкие перспективы для привлечения потребителей к товарам с надписью «Без ГМО». Большинство покупателей считают, что продукция, не содержащая генно-модифицированных объектов, является полезной и здоровой. Однако на деле нет никакой связи между полезностью продукта и содержанием ГМО. Более того, есть продукты, которые не могут содержать ГМО в принципе – это, например, каменная соль, морская рыба и многие другие. Кроме того, нюансы законодательства позволяют производителям наносить такую надпись практически на любой товар. И чаще всего она просто не имеет смысла, а является чистой воды маркетинговой уловкой, привлекающей внимание потребителей. Однако продукты, которые могут содержать ГМО, не всегда маркируются соответствующим предупреждением. Например, есть данные, что вероятность использования

ГМО выше в тех продуктах крупных транснациональных компаний, которые производятся в больших объемах. Местные же продукты, произведенные в малых объемах, как правило, не содержат ГМО. Таким образом, есть существенный плюс в том, чтобы мы отдавали предпочтение местным производителям – они более добросовестно ведут себя по отношению к покупателям в вопросах использования ГМО.

Кисломолочные продукты с содержанием бифидобактерий также привлекают потребителей, поскольку известно, что эти полезные бактерии благотворно влияют на пищеварительную систему и организм в целом, способствуют всасыванию полезных пищевых веществ в кишечнике, препятствуют проникновению микробов и токсинов в организм, повышают иммунитет и даже синтезируют некоторые витамины. Однако кисломолочные продукты всегда содержат бактерии, подобные бифидобактериям организма. Кроме того, бифидобактерии не являются панацеей, особенно если они находятся в продуктах с длительным сроком хранения, в которых вред от консервантов может быть намного больше пользы от бифидобактерий.

Использование приставок «био-», «эко-», «органик-» также часто является не более чем рекламной уловкой. Нанесение таких маркировок может свидетельствовать о чем угодно: что в продукте нет ГМО, гормонов роста, антибиотиков, пищевых добавок и ядохимикатов. В странах, где действуют известные и авторитетные системы сертификации, такие маркировки дают покупателям определенные гарантии, однако единой всемирной маркировки еще не существует, а в нашей стране нет и нормативно-правовой базы в сфере экологической продукции. Поэтому на наших прилавках можно найти как биокефир с длительным сроком годности, так и дешевый аналог со сроком хранения в несколько дней. Разумеется, более здоровым продуктом будет второй.

Похожую ситуацию можно наблюдать с так называемой «деревенской продукцией», ориентированной на стремление городских жителей употреблять в пищу натуральные продукты. Использование данного выражения не регулируется никакими законодательными нормами, поэтому на деле ничего не значит, хотя и вызывает в сознании потребителей положительные ассоциации, что позволяет причислить использование этого выражения к рекламным трюкам.

Иногда производители прибегают к использованию уменьшительно-ласкательных названий продуктов, наиболее распространенным из которых является слово «творожок». Такие слова вызывают в памяти приятные детские впечатления, ассоциируются с пользой и натуральностью продукта. Тем не менее различия между творожком и натуральным творогом могут быть колоссальными, примерно такими же, как между сырным продуктом и сыром, между молокосодержащим продуктом и молоком, йогуртным продуктом и йогуртом.

Здесь были приведены лишь несколько названий продуктов, которые были обнаружены на полках наших магазинов.

В заключение отметим, что от правильного питания зависит наша жизнь. Хотите быть здоровыми, радостными, уверенными в себе – организуйте свое питание правильно.

Давно доказано, что питание влияет на многие функции организма человека, его здоровье, внешний вид и красоту волос, кожи, ногтей, цвет лица, жизненную энергию, самочувствие и настроение. Правильное питание не позволяет организму преждевременно стареть. Крепкое здоровье и высокий иммунитет – результат слаженной работы всего организма, когда потребляемая пища усваивается полностью, являясь набором полезных элементов, когда своевременно протекают обменные процессы в системе пищеварения.

Общие правила правильного питания.

1. Продукты должны быть свежими, а приготовленная пища не должна долго храниться. От этого исчезают полезные свойства, а появляются те, которые приносят вред организму.
2. Питание должно быть сбалансированным и разнообразным. Чем больше биологически активных веществ поступает в организм, тем здоровее он будет.
3. Составляйте меню так, чтобы в нем обязательно были сырые овощи и фрукты. С их помощью ускоряются обменные процессы, в состав сырых овощей и фруктов входит больше микроэлементов и витаминов.
4. Следите за своим рационом, не допускайте сочетания несовместимых продуктов. Невыполнение этого правила приводит к сбору непереваренной пищи в кишечнике, образованию в нем процессов брожения, накопления шлаков и токсинов. Составляя правильный рацион питания, вы избавитесь от хронических заболеваний, оздоровите свой организм.
5. Ограничивайте себя в питании. Переедание вредит нашему организму ничуть не меньше, чем некачественные продукты, вызывает усталость, снижает работоспособность.
6. В рационе питания необходимо учитывать время года. Летом надо употреблять растительную пищу, зимой – пищу, богатую жирами и белками.
7. Во время приема пищи необходимо испытывать удовольствие, мысли должны быть позитивными. Недопустимы спешка в еде, разговоры и чтение.

Выполнение этих нехитрых правил будет способствовать созданию привычки питаться правильно, сделает ваш организм здоровым.

Библиографический список

1. Абрамова Т. Золотые правила питания / Т. Абрамова // Будь здоров. – 2016. – № 11.
2. Гиевская О.А. Ешьте это, а не то: как выбрать правильные продукты в супермаркете / О.А. Гиевская. – М.: Манн, Иванов и Фербер, 2014. – 249 с.
3. Локсин Д. Стратегия здорового образа жизни: простые решения для вашего здоровья / Д. Локсин. – Ростов н/Д: Феникс, 2014. – 109 с.

СОДЕРЖАНИЕ

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКИ: ВЗГЛЯД МОЛОДЫХ ИССЛЕДОВАТЕЛЕЙ

Е.А. Ароян
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ВЫБОРА ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ ПРИ ИЗУЧЕНИИ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ 3
М.В. Акопян
КРИПТОВАЛЮТЫ: ЗАРУБЕЖНАЯ ПРАКТИКА ПРИМЕНЕНИЯ И ПЕРСПЕКТИВЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ В РОССИИ 8
Э.Ф. Ахметов
ФЕДЕРАЛИЗМ КАК ПРОБЛЕМА ФОРМИРОВАНИЯ И ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ РЕГИОНОВ РОССИИ 11
Е.С. Бабкина
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ФУНКЦИОНАЛЬНОЙ КАЛЬКУЛЯЦИИ ДЛЯ РАСЧЕТА СЕБЕСТОИМОСТИ 14
В.В. Богданова
ЦИФРОВАЯ КОМПЕТЕНТНОСТЬ: СУЩНОСТЬ, ОСОБЕННОСТИ 19
И.Р. Власов
УСТОЙЧИВОСТЬ ЛОГИСТИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ ПРЕДПРИЯТИЯ 22
Е.О. Девяткова
АНАЛИЗ ОСОБЕННОСТЕЙ РЫНКА МОНОПОЛИСТИЧЕСКОЙ КОНКУРЕНЦИИ В СФЕРЕ РЕАЛИЗАЦИИ ВЫЧИСЛИТЕЛЬНОЙ ТЕХНИКИ 25
М.В. Дрёмова
ОТ СОПОСТАВЛЕНИЯ ХАРАКТЕРИСТИК ПОКОЛЕНИЙ «Y» И «Z» К ОБОСНОВАНИЮ НАПРАВЛЕНИЙ И ИНСТРУМЕНТОВ ВОЗДЕЙСТВИЯ НА КЛИЕНТОВ 27
В.А. Евстигнеева
ОСОБЕННОСТИ БОРЬБЫ С КОРРУПЦИЕЙ В ЯПОНИИ 32
А.В. Иванцова
СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РОССИИ 35
К.А. Кавун
РОБОТИЗАЦИЯ КАК ОДНА ИЗ КЛЮЧЕВЫХ ПРОБЛЕМ ЧЕЛОВЕЧЕСТВА 40
П.С. Калмыкова
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ 44

Т.Г. Каратун
БУХГАЛТЕРСКАЯ ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ КАК ИСТОЧНИК ИНФОРМАЦИИ ОБ ИМУЩЕСТВЕННОМ ПОЛОЖЕНИИ 46
В.Э. Ковалёв
РЫНОК ТРУДА В СРЕДЕ ЦИФРОВИЗАЦИИ СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ 50
С.И. Ковальский
КОНЦЕПЦИЯ СОЦИАЛЬНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ГАЗОДОБЫВАЮЩЕЙ КОМПАНИИ И ОСОБЕННОСТИ ЕЕ РЕАЛИЗАЦИИ В ОАО «СЕВЕРНЕФТЕГАЗПРОМ» 52
К.Ю. Криволай
ДВУХЭТАПНЫЙ ПРОЦЕСС РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ЗАТРАТ 56
В.П. Леусенко
ВНУТРЕННИЙ КОНТРОЛЬ ОРГАНИЗАЦИИ: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ 60
М.М. Лысогорская
ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ МЕХАНИЗМ РАЗВИТИЯ БРЮХОВЕЦКОГО МУНИЦИПАЛЬНОГО РАЙОНА КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ 64
К.И. Меньших
ПЕРЕХОД НА ОНЛАЙН КАССЫ И ТРУДНОСТИ ДЛЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ 69
Д.З. Мияссарова
ОПЫТ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ КОРРУПЦИИ В СИНГАПУРЕ 72
А.В. Морковская
ОБЩЕСТВЕННЫЕ БЛАГА И РОЛЬ МЕСТНЫХ БЮДЖЕТОВ В ИХ ФОРМИРОВАНИИ 76
К.Д. Назырова
ОБЩЕСТВЕННЫЙ КОНТРОЛЬ 80
Г.К. Оспанбекова
ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН В УСЛОВИЯХ РАЗВИТИЯ РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ 84
М.Н. Першова
ДЕНЕЖНЫЕ ДОХОДЫ И СБЕРЕЖЕНИЯ НАСЕЛЕНИЯ: АНАЛИЗ ДИНАМИКИ И ФАКТОРЫ РОСТА
Д.В. Плотникова
ЗНАЧЕНИЕ ИНДЕКСОВ, РЕЙТИНГОВ И ИНДИКАТОРОВ КАК ИНСТРУМЕНТОВ МАРКЕТИНГА ТЕРРИТОРИЙ В ФОРМИРОВАНИИ ИМИДЖА ГОСУДАРСТВА 92
Н.А. Попов
ФИНАНСОВАЯ СТРАТЕГИЯ КАК СОСТАВЛЯЮЩАЯ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ОРГАНИЗАЦИИ 95

А.В. Рыжих
ОСОБЕННОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ СТАВКИ НАКЛАДНЫХ РАСХОДОВ ПО ЕДИНОМУ ТАРИФУ 97
А.В. Саргсян
СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ БЮДЖЕТНОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ГОРОДСКИХ ОКРУГОВ РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ 100
И.Г. Сидоров
НАЛОГОВЫЙ УЧЕТ ПРЯМЫХ И КОСВЕННЫХ ИЗДЕРЖЕК 103
Т.Э. Шейдаев
АКТУАЛЬНОСТЬ АУДИТА ДВИЖЕНИЯ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ 106
В.В. Богданова
ПОВЫШЕНИЕ НДС В РОССИИ: ОЖИДАЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ И ПОСЛЕДСТВИЯ..... 110

КОНЦЕПЦИИ И ПРОБЛЕМЫ В СФЕРЕ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ И ГОСУДАРСТВЕННОГО МУНИЦИПАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ

А.П. Жуков
МЕРЫ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ ЧРЕЗВЫЧАЙНЫХ СИТУАЦИЙ 114
Н.Ф. Шамсутдинов
СПЕЦИФИКА ПРОБЛЕМ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ КОРРУПЦИИ НА ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЕ В РЕСПУБЛИКЕ БАШКОРТОСТАН 116
Э.А. Болдырева
ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ АТТЕСТАЦИИ СОТРУДНИКОВ ОРГАНОВ ВНУТРЕННИХ ДЕЛ 119
И.Е. Геринг
АНАЛИЗ СОСТАВА И СТРУКТУРЫ МУНИЦИПАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ Г.ТАГАНРОГА 123
Е.А. Лагода
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ ОРГАНИЗАЦИИ 127
А.А. Владыкина
ПРИМЕНЕНИЕ ИННОВАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В СФЕРЕ HR..... 130
П.М. Мироненко
ТЕХНОЛОГИЯ ОТБОРА ПЕРСОНАЛА В СОВРЕМЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ..... 134
А.О. Голубева
ФОРМИРОВАНИЕ СИСТЕМЫ КОНТРОЛЛИНГА В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОСТИ..... 138
Н.В. Леоненко
КОУЧИНГ КАК ИНСТРУМЕНТ ПОВЫШЕНИЯ САМОЭФФЕКТИВНОСТИ В БИЗНЕСЕ 141

Д.А. Ленко, А.Ю. Носикова, И.Ю.Чередниченко
К ВОПРОСУ ПРИМЕНЕНИЯ ИННОВАЦИОННОГО
МЕНЕДЖМЕНТА В ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКЕ 143
В.С. Лобанов
ПОДХОДЫ И МЕТОДЫ ОЦЕНКИ КАДРОВОГО ПОТЕНЦИАЛА 146

ПРОБЛЕМЫ МЕЖДУНАРОДНОГО И ЧАСТНОГО ПРАВА

С.Ю. Бакаева
ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ДОГОВОРА ПЕРЕВОЗКИ
ПАССАЖИРОВ 149
С.Ю. Бакаева
ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА НАРУШЕНИЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ
ПО ДОГОВОРАМ ПЕРЕВОЗКИ ПАССАЖИРОВ 152
А.А. Гайворонская
ПРОБЛЕМЫ ПРИЗНАНИЯ ПРАВА СОБСТВЕННОСТИ В СИЛУ
ПРИОБРЕТАТЕЛЬНОЙ ДАВНОСТИ 156
П.Ю. Дементьева
ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ОБРАЗОВАНИЯ В СОВРЕМЕННОЙ
ДЕЙСТВИТЕЛЬНОСТИ 159
Д.И. Дементьев
ЛЬГОТЫ И ПОСОБИЯ ДЛЯ ОДИНОКИХ ОТЦОВ 162
С.В. Евкина
ПРОБЛЕМЫ КАДАСТРОВОГО УЧЁТАМИ ГОСУДАРСТВЕННОЙ
РЕГИСТРАЦИИ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ 164
К.А. Зацарная
НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ЗАКЛЮЧЕНИЯ ДОГОВОРА
МЕЖДУНАРОДНОЙ КУПЛИ-ПРОДАЖИ ТОВАРОВ 167
Л.Н. Иванова
ОБЩАЯ АВАРИЯ КАК СПЕЦИФИЧЕСКИЙ ИНСТИТУТ
МОРСКОГО ПРАВА 171
К.Е. Кузнецова
ПРИМЕНЕНИЕ НАЛОГОВЫХ ЛЬГОТ В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ 174
К.Е. Кузнецова
ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ БРАЧНОГО ДОГОВОРА 177
М.В. Лукашова
НЕЗАКОННОЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ТОВАРНОГО ЗНАКА:
ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ
И ПРАВОПРИМЕНЕНИЯ 181

В.А. Луцюк
ПРОБЛЕМЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ЗАЩИТЫ ПРАВ
И ИНТЕРЕСОВ ФИЗИЧЕСКИХ И ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ
ПРИ ИЗЪЯТИИ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ
ДЛЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ НУЖД 185
Д.О. Мацик
ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ПРОЦЕССУАЛЬНОГО
ПОРЯДКА РАССМОТРЕНИЯ ГРАЖДАНСКИХ ДЕЛ
В УПРОЩЕННОМ ПРОИЗВОДСТВЕ..... 189
А.Р. Мелконян
УПРОЩЕННАЯ СИСТЕМА НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ
И ПЕРСПЕКТИВЫ ЕЁ РАЗВИТИЯ..... 192
Е.В. Новикова
ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВЗАИМООТНОШЕНИЙ
ГОСУДАРСТВА И ЦЕРКВИ 195
С.А. Подкопаев
ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ НОРМ О ЛИКВИДАЦИИ ОБЩЕСТВА
С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ..... 197
Д.С. Семак
ПРОБЛЕМЫ ПОНЯТИЯ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА
В ГРАЖДАНСКОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ..... 201
Д.А. Хинько
ВОЗНИКНОВЕНИЕ ПРОБЛЕМЫ ЗЛОУПОТРЕБЛЕНИЯ
ПРАВОМ В ДРЕВНЕРИМСКОМ ГОСУДАРСТВЕ..... 203

БОРЬБА С ПРЕСТУПНОСТЬЮ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

К.А. Чемерисова
НЕМАТЕРИАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ПРОЯВЛЕНИЯ КОРРУПЦИИ
НА ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЕ 206
А.А. Ткачева
МЕЛКОЕ ВЗЯТОЧНИЧЕСТВО КАК ПРОЯВЛЕНИЕ БЫТОВОЙ
КОРРУПЦИИ 210
Е.А. Тарасенко
МЕЖДУНАРОДНО-ПРАВОВОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО ГОСУДАРСТВ
ПО ЗАЩИТЕ ПРАВ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ,
ВОВЛЕЧЕННЫХ В ПРЕСТУПНУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ 213
Д.А. Танцева
НУЛЕВАЯ ТЕРПИМОСТЬ К КОРРУПЦИИ: РЕЦЕПЦИЯ
ПОЗИТИВНОГО ЗАРУБЕЖНОГО ОПЫТА И ПЕРВООЧЕРЕДНАЯ
ЗАДАЧА АНТИКОРРУПЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ РФ..... 216

А.В. Сердюков
ПРОБЛЕМЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ СПЕЦИАЛЬНЫХ ЗНАНИЙ В РАССЛЕДОВАНИИ УГОЛОВНЫХ ДЕЛ ПРИ СОВЕРШЕНИИ ДОРОЖНО-ТРАНСПОРТНЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ 220
К.А. Калашникова
УГОЛОВНО-ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАЗБОЯ 225
А.А. Гальцова
ОСНОВНЫЕ ТРУДНОСТИ ПАРТНЁРСТВА НА МЕЖДУНАРОДНОМ УРОВНЕ В УГОЛОВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ 228
А.А. Бабкина
СОВРЕМЕННАЯ ПРЕСТУПНОСТЬ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ В РОССИИ: ПРОБЛЕМЫ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ И ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ .. 231
И.О. Бутов
ВИКТИМОЛОГИЯ ТЕРРОРИЗМА 234
М.С. Львова
НАХОДКА ПОТЕРЯННОЙ ВЕЩИ ИЛИ КРАЖА: ПРОБЛЕМЫ ОТГРАНИЧЕНИЯ 237
В.В. Черных
НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ ПРОКУРОРСКОГО НАДЗОРА ЗА ПРОЦЕССУАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ ОРГАНОВ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО РАССЛЕДОВАНИЯ 240
И.В. Кузнецов
ОСНОВЫ ПРАВОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ 244
А.Н. Пахолка
СУДЕБНАЯ ПРОВЕРКА ЖАЛОБ НА НЕЗАКОННЫЕ ДЕЙСТВИЯ (БЕЗДЕЙСТВИЕ) И РЕШЕНИЯ ОРГАНОВ РАССЛЕДОВАНИЯ: ПРОБЛЕМНЫЙ АСПЕКТ 248
А.С. Моисеева
ЛИЦО ПОД ГИПНОЗОМ КАК ОБЪЕКТ И КАК ОРУДИЕ СОВЕРШЕНИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЯ 251
Е.С. Савченко
УГОЛОВНО-ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА МОШЕННИЧЕСТВА 255

НАЦИОНАЛЬНЫЕ ОСНОВЫ ГОСУДАРСТВА И ПРАВА

Д.И. Клименко
ПРАВОВЫЕ СТИМУЛЫ В РОССИЙСКОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ 259
С.А. Морозова
ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА 261

Н.Р. Деревянко
ФЕДЕРАЛИЗМ КАК ФУНДАМЕНТАЛЬНАЯ КОНЦЕПЦИЯ
ПРАВИТЕЛЬСТВА США 263
А.А. Даниелян
ИСТОЧНИКИ КАНОНИЧЕСКОГО ПРАВА:
ПРАВОВОЙ И ТЕОЛОГИЧЕСКИЙ АСПЕКТЫ 267
М.М. Федоненко
ИСТОРИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ХУЛИГАНСТВА:
ПОСТАНОВКА ПРОБЛЕМЫ ИССЛЕДОВАНИЯ 270
К.Е. Неверов
СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ВОДНЫМИ
РЕСУРСАМИ И ВОДНЫМ ХОЗЯЙСТВОМ РОССИИ 273
Д.И. Клименко
ВЕРХОВНЫЙ СУД В США, ЕГО ПОЛНОМОЧИЯ
И КОМПЕТЕНЦИИ В СИСТЕМЕ РАЗДЕЛЕНИЯ ВЛАСТЕЙ 276
А.А. Ситковская
КРОВНАЯ МЕСТЬ И СМЕРТНАЯ КАЗНЬ
В ИСТОРИИ ГОСУДАРСТВА И ПРАВА 280

КОММУНИКАТИВНАЯ КУЛЬТУРА СПЕЦИАЛИСТА

А.А. Сапьян
КОММУНИКАТИВНАЯ КУЛЬТУРА ЛИЧНОСТИ
КАК СОЦИАЛЬНО-ПСИХОЛОГИЧЕСКИЙ ФЕНОМЕН 284
А.А. Гец
К ВОПРОСУ ОБ ЭТИМОЛОГИИ БАЗОВЫХ ТЕРМИНОВ
В ОБЛАСТИ ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ 288
А.М. Шупинский
МЕТОДЫ ЛЕЧЕНИЯ ПСИХИЧЕСКИХ БОЛЕЗНЕЙ
НА ОСНОВЕ ПСИХОАНАЛИЗА ЗИГМУНДА ФРЕЙДА 293
П.С. Лыйрова
ЦЕННОСТИ И ИХ ВОЗДЕЙСТВИЕ НА СОЦИАЛЬНУЮ
И КУЛЬТУРНУЮ ЖИЗНЬ (ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
ПРОЕКТ РОНАЛЬДА ИНГЛХАРТА)..... 297

ПРИОРИТЕТНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ТЕОРИИ И МЕТОДИКИ ФИЗИЧЕСКОГО ВОСПИТАНИЯ, СПОРТИВНОЙ ТРЕНИРОВКИ И ОЗДОРОВЛЕНИЯ

Р.К. Алиев
ЭТАЛОНЫ КРАСОТЫ И СПОРТА 303
Т.К. Алиев
ПСИХОЛОГИЧЕСКИЙ ФАКТОР РИСКА В УСЛОВИЯХ ЭКСТРЕМАЛЬНОГО ВИДА СПОРТА 306
В.В. Брусильцева
ИЗУЧЕНИЕ СТЕРЕОТИПОВ КРАСОТЫ У ДЕВУШЕК И ЮНОШЕЙ 310
М. Андриенко
КОФЕ И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА ОРГАНИЗМ ЧЕЛОВЕКА 314
А.С. Болотная
ИСТОРИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ МОТОСПОРТА И ЛЕГЕНДЫ ТРАССЫ ОСТРОВА MAN 319
О.Е. Клименко
ВЛИЯНИЕ СОВРЕМЕННЫХ КУКОЛ НА ФОРМИРОВАНИЕ ПОНЯТИЙ КРАСОТЫ У ДЕВУШЕК 323
В.Д. Иванченко
ОСНОВНЫЕ ТИПЫ СОВРЕМЕННЫХ ЭКСТРЕМАЛЬНЫХ ВИДОВ СПОРТА 326
А. Прокопчук
ПОЛЬЗА ПРАВИЛЬНОГО ПИТАНИЯ И ЕГО РЕАЛЬНОСТЬ В НАШИ ДНИ 329

МОЛОДЕЖНАЯ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ «ДЕНЬ СТУДЕНЧЕСКОЙ НАУКИ»

15 февраля 2019 г.

СБОРНИК ДОКЛАДОВ

Научное электронное издание
сетевого распространения

Редактор Г.П. Пазюкова
Компьютерная верстка М.Н. Селиверстов, О.А. Подлипьян

Подписано к публикации 25.03.2019. Объем издания 2,5 Мб.
Комплектация издания – 1 pdf файл.

Издательство ЧОУ ВО «Таганрогский институт управления и экономики»
Россия, 347900, г.Таганрог, Ростовская обл., ул. Петровская, 45